

Организационно-правовая форма

- Marriott International публичное акционерное общество.
- Публичное акционерное общество Публичное акционерное общество в России — форма организации акционерного общества, при котором его акционеры пользуются правом отчуждать свои акции. Организация и деятельность публичных акционерных обществ регулируется федеральным законом Российской Федерации.
- Ценные бумаги включены в Нью-Йоркскую фондовую биржу (NYSE)

- Собственный капитал ▲ \$5,357 млрд (2016)
- Оборот ▲ \$17,072 млрд (2016)
- Операционная прибыль ▲ \$1,368
 млрд (2016)
- Чистая прибыль ▼ \$780 млн (2016)
- Активы ▲ \$24,14 млрд (2016)
- Капитализация\$33 млрд (05.03.2016)
- Число сотрудников 226 500 (2016)

Структура предприятия

Арне Соренсон президент и исп.директор

Джон Уиллард Марриотт мл. исп.

Совет директор — ов

Marriott Hotels

Courtyard

The Ritz-Carlto n

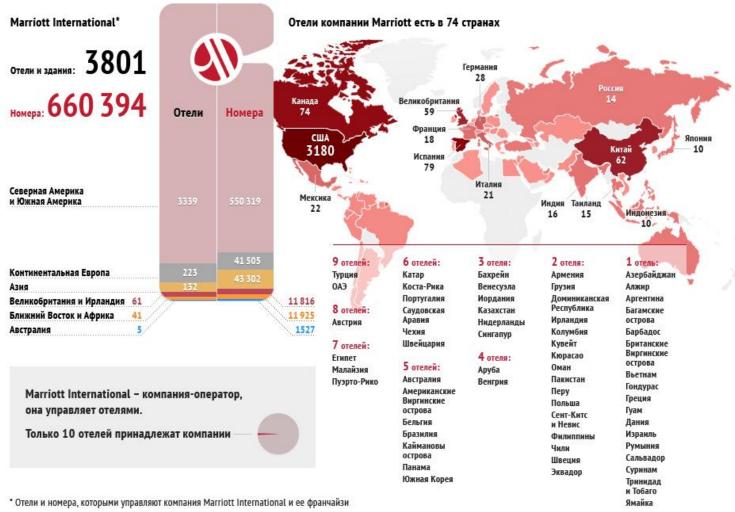
Sheraton

Residence Inn

Кортъярд Марриотт Санкт-Петербург Васильевский Отель

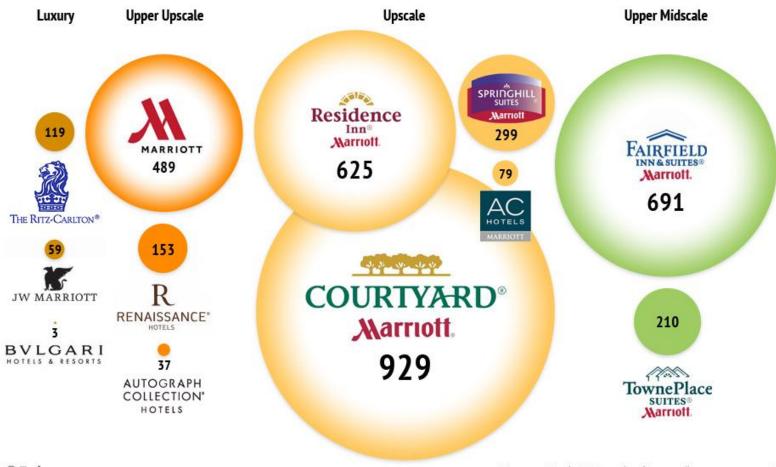
Директор Зам. директора Служба Служба Администра Инженерно-Коммерческа управления техническая тивная организации я служба служба служба питания фонлом Управляющи Управляющи Управляющи Управляющи Управляющи Персонал Персонал Персонал Персонал Персонал

Отели Marriott в мире



Основные бренды Marriott

Бренды, класс и количество отелей



© Forbes, 2013

Данные: Marriott International (годовой отчет за 2012 год)

SWOT-анализ

Сильные стороны

Слабые стороны

- Месторасположение (на берегу Невы, недалеко от Дворцовой площади и Эрмитажа)
 - 2. Развитая инфраструктура отеля
- Долгий срок работы в сфере гостиничного бизнеса
 - 4. Широкий перечень предоставляемых услуг
- Возможность проведения выставочных мероприятий и конференций международного уровня, банкетов, встреч и т.д.
 - 6. Гибкая ценовая политика
- 7. Постоянное повышение уровня квалификации персонала

- 1. Ориентированность политики отела только на иностранных клиентов
- 2. Недостаточная осведомленность об отеле среди россиян
- 3. Зависимость загрузки гостиницы от сезонов года
- 4. Не определены критерии постоянного клиента (по данным мировой статистики и накопленному опыту лучших гостиниц мира 80% дохода приносят 20% постоянных клиентов). [4]

SWOT-анализ

Возможности

Угрозы

- 1. Изменение политики отеля (с учетом мнения сотрудников и российских граждан)
- 2. Расширение ассортимента предоставляемых услуг
- 3. Повышение уровня квалификации всего персонала
- 4. Поощрение постоянных клиентов гибкой ценовой политикой, предоставлением дополнительных услуг, нацеленное на налаживание и развитие взаимоотношения с клиентом.

- Возможность прихода на рынок новых конкурентоспособных компаний, активизация существующих конкурентов (инвестиции в курортную сферу).
- 2. Макроэкономические показатели деятельности государства, способные неблагоприятным образом повлиять на деятельность гостиницы.
- Политические факторы (таможенные и пограничные формальности).



