

**ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ  
КОНТРАКТ. БАЗИСНЫЕ  
УСЛОВИЯ ПОСТАВОК  
(ИНКОТЕРМС)**

Международный договор – международное соглашение, заключенное субъектами международного права в письменной форме и регулируемое международным правом независимо от того, содержится ли такое соглашение в одном документе, в двух или нескольких связанных между собой документах, а также независимо от его конкретного наименования.

Под действие Венской конвенции подпадают договоры, заключенные в письменной форме. Однако государства могут заключать договоры и в устной форме. Договоры в устной форме получили наименование «джентльменских соглашений». Они имеют такую же силу, что и договоры, заключенные в письменной форме.

# КЛАССИФИКАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ДОГОВОРОВ

1) по кругу участников:

а) двусторонние;

б) многосторонние, которые подразделяются на:

- – универсальные (общие) договоры, в которых участвуют или могут участвовать все субъекты международного права, объект таких договоров представляет интерес для всех субъектов международного права;
- – договоры с ограниченным числом участников – это региональные или партикулярные договоры, число участников в которых ограничено;

2) по объекту регулирования договоры подразделяются на договоры по политическим, экономическим, правовым вопросам, по вопросам транспорта и связи и т. д.;

3) исходя из возможности участия:

а) закрытые — уставы международных организаций, двусторонние договоры. Участие в таких договорах для третьих государств предполагает согласие их участников;

б) открытые — может участвовать любое государство, и такое участие не зависит от согласия сторон договора.

Контракт купли-продажи представляет собой документ, согласно которому одна сторона сделки, выступающая продавцом, обязуется передать указанный в контракте предмет соглашения другой стороне, выступающей покупателем, которая, в свою очередь, обязуется своевременно принять этот предмет соглашения и уплатить за него установленную сумму.

Международный контракт купли-продажи представляет собой документ, в котором в письменном виде зафиксированы условия соглашения о передаче предмета сделки между двумя (или более) иностранными контрагентами.

В международной коммерческой практике контракты купли-продажи могут содержать следующий перечень статей, которые расположены в логической последовательности:

- преамбула;
- определение сторон соглашения;
- предмет контракта;
- количественные характеристики предмета контракта;
- качество товара;
- срок и дата поставки;
- условия и порядок поставки;

- цена товара;
- условия платежа;
- условия сдачи-приемки товара;
- гарантийные обязательства;
- рекламации и штрафные санкции;
- условия страхования;
- упаковка и маркировка товаров;
- обстоятельства непреодолимой силы;
- разрешение споров;
- заключительные положения контракта;
- юридические адреса, реквизиты и подписи сторон

- Определение сторон.

Текст контракта начинается с преамбулы, в которой даётся полное юридическое наименование сторон, заключающих договор. На первой странице всегда указываются регистрационный номер, место и дата подписания.

- Предмет договора

В этом разделе в краткой форме определяется вид внешнеторговой сделки (купли-продажи, подряда, аренды и др.). Сюда часто включают базисные условия, определение товара и его количества. Если предметом сделки является товар со сложными техническими характеристиками, то обычно контракты содержат разделы: «Технические условия» или «Технические спецификации» согласно стандартам ISO.



## • Цена и общая сумма контракта

Контрактная цена товара — это количество денежных единиц определённой валютной системы, которое должен заплатить покупатель продавцу в той же или другой валюте за весь товар или единицу товара на согласованных базисных условиях.

Валюта цены и валюта расчётов могут быть разными, в том числе и SDR (валюта МВФ).

В зависимости от метода определения цены подразделяются на:

- Твёрдые цены устанавливаются при заключении сделки и не подлежат в дальнейшем каким-либо изменениям. В контракте делается запись «цены остаются твёрдыми на весь срок действия контракта». Твёрдая цена характерна для краткосрочных сделок.
- Скользящая цена устанавливается в момент подписания контракта и корректируется в случае изменений издержек производства в период исполнения договора.
- Подвижная цена фиксируется в момент подписания контракта, в дальнейшем может быть пересмотрена в зависимости от изменения рыночных цен на данный товар.
- Цены с последующей фиксацией не оговариваются в момент подписания контракта. В этом случае в договоре регламентируется порядок их исчисления к моменту платежа.

- Срок поставки товаров

Срок поставки — временные периоды (календарные даты), в течение которых (к которым) товары должны быть доставлены продавцами в установленные контрактами географические пункты.

Допускается указание в контрактах сроков поставок без фиксации календарных дат и периодов. При продаже товаров с выставок и ярмарок или при торговле между соседними странами контрактом может быть предусмотрена немедленная поставка.

- «Немедленно» — обязательство продавца поставить товар в течение срока, необходимого для выполнения формальностей и транспортировки.
- «Как можно быстрее» — продавец обязан принять все меры к поставке товара в кратчайшие сроки.
- Бывают также сроки: «по мере готовности», «по открытии навигации», «по мере накопления партии не менее ... тонн» и т. д.

## • Условия платежей

В международных договорах рекомендуется точно оговорить условия платежа. Место платежа определяется по согласованию сторон. Если по какой-либо причине стороны не установили в контракте сроки платежа, то согласно Конвенции ООН покупатель должен уплатить цену, когда продавец передаст ему либо сам товар, либо товарораспорядительные документы.

## • Упаковка и маркировка

В международной торговле упаковка и маркировка товара имеет различные функции: рекламную, сохранности товаров при транспортировке и перегрузке, обеспечение оптимальной заполняемости транспортного средства, информационную и т. п.

Если в отношении упаковки товара не было специальной договорённости, то покупатель сам должен обеспечить упаковку для нормальной транспортировки товара.

## • Гарантии и рекламации

Гарантия — это договорное обязательство продавца нести ответственность за те недостатки, которые были обнаружены в течение определённого промежутка времени, независимо от того, имелись ли эти дефекты в момент поставки товара или нет.

Это установленное законом обязательство продавца отвечать за материальные недостатки товара и за то, что товар свободен от долговых обязательств и не находится в собственности третьих лиц. Гарантии распространяются как на обусловленное в договоре, так и на подразумевающееся из самой сути сделки качество поставляемого товара.

При недобросовестных поставках товара покупатель имеет право предъявлять к продавцу ряд требований, так называемых рекламаций.

**Рекламация** — это претензии, предъявляемые покупателем к продавцу в связи с несоответствием количества и качества поставленного товара условиям контракта.

- аннулирование — прекращение действия законно оформленного договора купли-продажи при обнаружении дефекта поставленного товара;
- понижение цены — соответствующее количеству выявленных дефектов уменьшение продажной цены;
- исправление дефектов — покупатель предъявляет продавцу требования устранить дефекты поставленного товара. Применяется преимущественно при выявлении существенных или несущественных, но устранимых дефектов поставленного товара;
- поставка с целью замены некондиционного товара — при поставках однотипных товаров (например, серийной продукции) покупатель при обнаружении дефектов в поставленном товаре имеет право потребовать другой, не имеющий дефектов товар той же категории. Некондиционный товар следует вернуть;
- дополнение недостающего — право покупателя на дополнительную поставку обусловленного договором, однако не поставленного товара. Применяется только при недопоставке товара.

- Штрафные санкции

В контракте могут быть предусмотрены различного рода санкции в виде пени, неустойки, штрафов, уплачиваемых продавцом или покупателем за невыполнение своих обязательств по договору.

Наиболее распространённым видом санкции является уплата неустойки за просрочку поставки товара. Как правило, размер неустойки устанавливается в виде процента от стоимости поставляемого товара. Её величина возрастает в зависимости от длительности просрочки.

- Страхование

Этот раздел включает четыре основных условия страхования:

- что страхуется;
- от каких рисков;
- кто страхует;
- в чью пользу страхование производится.

В международных сделках обычно страхуются товары от рисков повреждения или утраты при транспортировке.

- Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор)

Форс-мажор — это приходящее извне, непредсказуемое и неотвратимое событие, которое влечёт за собой нарушение договорных условий.

К непредвиденным обстоятельствам относятся как различного рода стихийные бедствия (наводнения, землетрясения, пожары, ураганы), так и различные политические или торгово-политические действия (войны, блокады, запрет экспорта и импорта).

Договаривающиеся стороны могут установить случаи непредвиденных обстоятельств и их правовые последствия.

- Арбитражная оговорка

В этом разделе определяется порядок разрешения споров, которые могут возникнуть в ходе выполнения условий договора, и наименование суда, где предполагается рассмотрение возможных разногласий.

- Другие условия контрактов

Другие условия отличаются большим разнообразием и определяются потребностью сторон в их согласовании (сроки прекращения договора, порядок внесения изменений и дополнений в контракт и т.д.).



Базисные условия поставок — специальные условия, которые определяют обязанности продавца и покупателя по доставке товара и устанавливают момент перехода риска случайной утраты или повреждения товара с продавца на покупателя.

Цель базисных условий поставок товара «ИНКОТЕРМС» - установление свода международных правил по толкованию наиболее употребляемых торговых терминов, определяющих условия торговых операций и применяющихся в сфере внешней торговли.

- Основные принципы «ИНКОТЕРМС»:
- использование этих условий зависит от желания сторон и должно закрепляться в контракте;
- все договорные решения являются более важными, чем предписания правил;
- стороны могут вносить в эти правила определённые изменения или дополнения, отвечающие специфике данной отрасли или конкретным потребностям сторон;
- правила «ИНКОТЕРМС» относятся исключительно к области отношений между продавцом и покупателем и не касаются третьих лиц, например, отношений между продавцом и перевозчиком.

# БАЗИСНЫЕ УСЛОВИЯ ПОСТАВОК В СООТВЕТСТВИИ С ИНКОТЕРМС-2000

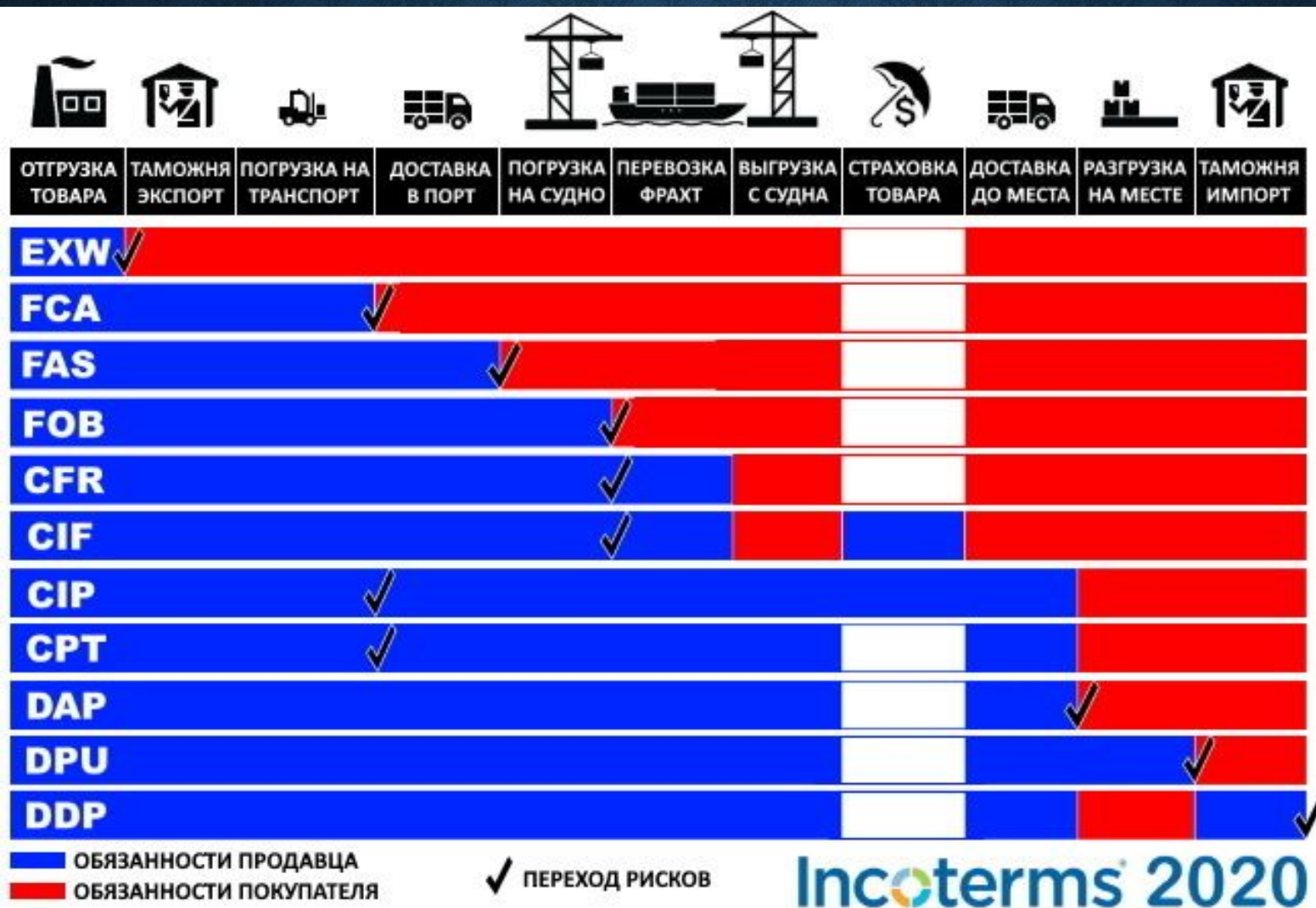
Группа базисных условий	Условные обозначения	Условия поставки
Группа Е. Отгрузка	EXW	С завода
Группа F. Основная перевозка не оплачена	FCA FAS FOB	Франко-перевозчик Свободно вдоль борта судна Свободно на борту
Группа С. Основная перевозка оплачена	CFR CIF CPT CIP	Стоимость и фрахт Стоимость, страхование и фрахт Перевозка оплачена до... Перевозка и страхование оплачены до...
Группа D. Прибытие	DAF DES DEQ DDU DDP	Поставка на границе Поставка с судна Поставка с пристани (причала) Поставка без оплаты таможенной пошлины Поставка с оплатой таможенной пошлины

# БАЗИСНЫЕ УСЛОВИЯ ПОСТАВОК В СООТВЕТСТВИИ С ИНКОТЕРМС-2010

Группа базисных условий	Условные обозначения	Условия поставки
Группа E. Отгрузка	EXW	С завода
Группа F. Основная перевозка не оплачена	FCA FAS FOB	Франко-перевозчик Свободно вдоль борта судна Свободно на борту
Группа C. Основная перевозка оплачена	CFR CIF CPT CIP	Стоимость и фрахт Стоимость, страхование и фрахт Перевозка оплачена до... Перевозка и страхование оплачены до...
Группа D. Прибытие	DDP DAT DAP	Поставка с оплатой таможенной пошлины Поставка на терминале Поставка в месте назначения

# БАЗИСНЫЕ УСЛОВИЯ ПОСТАВОК В СООТВЕТСТВИИ С ИНКОТЕРМС-2020

Группа базисных условий	Условные обозначения	Условия поставки
Группа Е. Отгрузка	EXW	С завода
Группа F. Основная перевозка не оплачена	FCA FAS FOB	Франко-перевозчик Свободно вдоль борта судна Свободно на борту
Группа С. Основная перевозка оплачена	CFR CIF CPT CIP	Стоимость и фрахт Стоимость, страхование и фрахт Перевозка оплачена до... Перевозка и страхование оплачены до...
Группа D. Прибытие	DDP DPU DAP	Поставка с оплатой таможенной пошлины Поставка на место выгрузки Поставка в месте назначения



- Группа Е (Отгрузка)

Условия поставки EXW расшифровывается «Ex Works» named place, переводится «Франко завод» указанное название места.

Продавец обязан: предоставить готовый к отгрузке товар.

Покупатель обязан: выполнить экспортное, импортное таможенное оформление и доставить товар.

Риски переходят в момент передачи товара на складе продавца.

Основное отличие - базис поставки EXW возлагает на продавца минимальные обязанности.

• Группа F (Основная перевозка оплачена покупателем)

Условия поставки FCA - «Free Carrier» named place переводится «Франко перевозчик» указанное название места. Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и отгрузить товар перевозчику назначенному покупателем. Покупатель обязан: доставить товар и выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в момент передачи продавцом товара перевозчику.

Условия поставки FAS - «Free Alongside Ship» named port of shipment переводится «Свободно вдоль борта судна» указанный порт отгрузки. Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и разместить товар в порту отгрузки вдоль борта судна указанного покупателем. Покупатель обязан: погрузить товар на судно и доставить в порт разгрузки, а также выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в порту в момент размещения товара вдоль борта судна.

Условия поставки FOB - «Free On Board» named port of shipment переводится «Свободно на борту» указанный порт отгрузки. Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, доставить товар в порт отгрузки и погрузить на борт судна указанного покупателем. Покупатель обязан: доставить товар в порт разгрузки, а также выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят на борту судна с момента полной погрузки.



- Группа С (Основная перевозка оплачена продавцом)  
Условия поставки CFR Инкотермс 2020 - расшифровывается «Cost and Freight» named port of destination переводится «Стоимость и фрахт» указанный порт назначения.
- Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, погрузить товар на борт судна и доставить в порт разгрузки.
- Покупатель обязан: разгрузить и принять товар в порту разгрузки, а также выполнить импортное таможенное оформление.
- Риски переходят на борту судна с момента полной погрузки.
- Условия поставки CIF Инкотермс 2020 - расшифровывается «Cost, Insurance and Freight» named port of destination переводится «Стоимость, страхование и фрахт» указанный порт назначения.
- Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, застраховать, погрузить товар на борта судна и доставить в порт разгрузки.
- Покупатель обязан: разгрузить и принять товар в порту разгрузки, а также выполнить импортное таможенное оформление.
- Риски переходят на борту судна с момента полной погрузки.

Условия поставки CIP - «Carriage and Insurance Paid to» named place of destination переводится «Фрахт/перевозка и страхование оплачены до» указанное название места назначения.

Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, застраховать и доставить товар в согласованное место назначения.

Покупатель обязан: разгрузить товар и выполнить импортное таможенное оформление.

Риски переходят в момент передачи продавцом товара перевозчику.

Условия поставки CPT - «Carriage Paid To» named place of destination переводится «Фрахт/перевозка оплачены до» указанное название места назначения.

Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и доставить товар в согласованное место назначения.

Покупатель обязан: разгрузить товар и выполнить импортное таможенное оформление.

Риски переходят в момент передачи продавцом товара перевозчику.

## •Группа D (Доставка)

Условия поставки DAP - «Delivered At Point» named point of destination переводится «Поставка в пункте» указанное название места назначения.

Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и доставить товар до согласованного пункта назначения. Покупатель обязан: разгрузить товар и выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в пункте назначения.

Условия поставки DPU - «Delivered Named Place Unloaded» named place of destination переводится «Поставка на место выгрузки» указанное название места назначения.

Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, доставить товар до места назначения и выгрузить его. Покупатель обязан: принять товар и выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в месте назначения после полной выгрузки.

Условия поставки DDP - «Delivered Duty Paid» named place of destination переводится «Поставка с оплатой пошлины» указанное название места назначения.

Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, доставить товар до согласованного места назначения и выполнить импортное таможенное оформление с уплатой пошлин. Покупатель обязан: разгрузить и принять товар. Риски переходят в месте назначения.

**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ**