



ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ
ОКТАБРЯ

ЭТАПЫ СОБРАНИЯ

01

VIANOR Златоуст

1. Итоги работы за октябрь
2. Сравнение с 2019 годом

02

VIANOR Миасс

1. Итоги работы за октябрь
2. Сравнение с 2019 годом

03

VIANOR Сатка

1. Итоги работы за октябрь
2. Сравнение с 2019 годом

04

ВЛАДОМИР Чебаркуль

1. Итоги работы за октябрь
2. Сравнение с 2019 годом

05

ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ ОКТЯБРЯ

1. Сравнение с 2019 годом
2. Лучший филиал месяца
3. Итог



VIANOR Златоуст

ОБЩИЙ ТОВАРООБОРОТ: 9 506 307

Позиция		Товарооборот	Шт.
Шины	Легковые ип-е	3 682 842	916
	Легковые от-е	2 220 563	789
	Грузовые	192 399	16
АКБ		1 148 981	253
Масла	Разливное	99 509	
	Фасованое	156 995	
Сопутствующий товар		69 772	Незамерзайка 327
Тосол		31 874	
Антифриз		81 500	
ВАЗ		270 437	
Химия		35 555	
Прочие товары		1 515 880	

VIANOR Златоуст

Позиция		Товарооборот, +/- %	Шт., +/-
Шины	Легковые ип-е	- 613 826, - 14%	- 52
	Легковые от-е	+ 750 873, + 51%	+ 276
	Грузовые	+ 174 379, + 968%	+ 11
АКБ		+ 25 140, + 2%	+ 19
Масла	Разливное	- 61 976, - 38%	
	Фасованное	- 116 384, - 43%	
Сопутствующий товар		- 20 283, - 22%	Незамерзайка - 147
Тосол		- 53 011, - 62%	
Антифриз		+ 34 467, + 73%	
ВАЗ		- 98 482, - 27%	
Химия		- 29 039, - 45%	

VIANOR Миасс

ОБЩИЙ ТОВАРООБОРОТ: 7 641 248

Позиция		Товарооборот	Шт.
Шины	Легковые ип-е	2 193 944	530
	Легковые от-е	1 675 646	635
	Грузовые	2 703 648	207
АКБ		672 463	116
Масла	Разливное	17 404	
	Фасованное	17 552	
Сопутствующий товар		9 775	Незамерзайка 22
Тосол		2 059	
Антифриз		3 444	
ВАЗ		640	
Химия		4 006	
Прочие товары		340 667	

VIANOR Миасс

Позиция		Товарооборот, +/- %	Шт., +/-
Шины	Легковые ип-е	- 8 839, - 0.1%	+ 70
	Легковые от-е	+ 922 184, + 122%	+ 367
	Грузовые	- 443 822, - 14%	- 10
АКБ		+ 127 305, + 23%	+ 29
Масла	Разливное	+ 2 975, + 21%	
	Фасованное	- 610, - 3%	
Сопутствующий товар		+ 575, + 6%	Незамерзайка - 20
Тосол		+ 491, + 31%	
Антифриз		+ 1 032, + 43%	
ВАЗ		- 426, - 40%	
Химия		+ 1 901, + 90%	

VIANOR Сатка

ОБЩИЙ ТОВАРООБОРОТ: 7 318 222

Позиция		Товарооборот	Шт.
Шины	Легковые ип-е	3 320 840	891
	Легковые от-е	1 609 284	620
	Грузовые	135 725	14
АКБ		1 094 470	213
Масла	Разливное	104 362	
	Фасованое	102 370	
Сопутствующий товар		23 797	Незамерзайка 79
Тосол		5 401	
Антифриз		25 264	
ВАЗ		632	
Химия		6 419	
Прочие товары		889 658	

VIANOR Сатка

Позиция		Товарооборот, +/- %	Шт., +/-
Шины	Легковые ип-е	+ 654 690, + 25%	+ 218
	Легковые от-е	+ 784 636, + 95%	+ 331
	Грузовые	+ 685, + 1%	- 1
АКБ		+ 185 624, + 20%	+ 17
Масла	Разливное	- 5 633, - 5%	
	Фасованное	- 2 064, - 2%	
Сопутствующий товар		+ 8 230, + 52%	Незамерзайка + 8
Тосол		- 6 259, - 54%	
Антифриз		+ 16 172, + 178%	
ВАЗ		- 9 549, - 94%	
Химия		- 347, -5%	

ВЛАДОМИР Чебаркуль

ОБЩИЙ ТОВАРООБОРОТ: 3 338 466

Позиция		Товарооборот	Шт.
Шины	Легковые ип-е	1 091 074	280
	Легковые от-е	1 118 011	453
	Грузовые	14 060	2
АКБ		814 489	170
Масла	Разливное	15 080	
	Фасованое	23 856	
Сопутствующий товар		20 032	Незамерзайка 46
Тосол		833	
Антифриз		10 717	
ВАЗ		1 029	
Химия		4 834	
Прочие товары		224 451	

ВЛАДОМИР Чебаркуль

Позиция		Товарооборот, +/- %	Шт., +/-
Шины	Легковые ип-е	- 354 333, - 25%	- 84
	Легковые от-е	+ 51 066, + 5%	+ 80
	Грузовые	- 37 610, - 73%	- 3
АКБ		+ 141 305, + 21%	+ 22
Масла	Разливное	- 314, -2%	
	Фасованное	- 11 092, -32%	
Сопутствующий товар		+ 7 533, +60%	Незамерзайка -16
Тосол		- 3 252, -80%	
Антифриз		+ 4 586, + 75%	
ВАЗ		- 1 355, - 57%	
Химия		+ 2 716, + 128%	

ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ ОКТЯБРЯ

Самые проблемные позиции

01

1. Импортные легковые шины. Показатели упали в $\frac{3}{4}$ городов по сравнению с 2019 годом.
2. Сопутствующий товар. В частности незамерзающая жидкость была продана только 10% Клиентов – это если учитывать только тех, кто приобрел у нас шины и АКБ, а если учесть всех Клиентов, то процент будет в районе 5.

Позиции со значительным ростом

03

1. Легковые шины отечественного производства. Все филиалы показали отличный результат по продажам наших шин!
2. АКБ. Так же есть рост по продажам, уверен позитивная динамика должна сохраниться.
3. Антифриз. Хорошая позиция, продажи которой увеличиваются, хотелось бы попросить вас продолжать предлагать клиентам антифриз под предлогом: «жидкость достаточно необходимая, лучше возить с собой хотя бы литр!».

Позиции на которых нужно зарабатывать больше

02

1. Разливное и фасованное масло. Жду от вас комментариев по текущим показателям, так как ситуация близка к плачевной.
2. Тосол, Химия. Причина упадка продажи тосола для меня объяснима, что он уже практически не востребован потребителем. Но вот по химии нужно поднажать и больше предлагать ее Клиентам при продаже, так как многие люди все-таки любят свои автомобили и следят за ними

Рейтинг филиалов октября

Примечание

Рейтинг составлен исходя из показателей и динамики их роста сравнительно с октябрем 2019 года. В дальнейшем планируется введение системы соревнований между филиалами с определенным призовым фондом.

Сатка



Миасс



Чебаркуль/
Златоуст



Итог

Старайтесь продать Клиенту как можно больше нашего товара, держите под рукой незамерзающую жидкость, тросы, щетки и так далее, так же не забывайте предлагать жидкости и химию, которой у нас имеется большое количество. Будьте нацелены на результат, оставайтесь клиент ориентированными, выполняйте распоряжения руководства и тогда все получится.