

**4 САБАҚ**

**САТУ САБАҒЫ**

*@gafiza\_sarmoldaeva*

# КОПИРАЙТИНГ -құпиялары САТЫЛЫМ ӘКЕЛЕТІН ЖАРНАМА

## ЖАРНАМА

1. ТЕКСТ 40%
2. АУДИТОРИЯ 40%
3. ОФОРМЛЕНИЕ 20%

Жарнама жазуда текст жалпы афишаның 40 пайызын алуы тиіс. Ол дегеніміз-афишаға көп сөз жазылса, ол жарнама афишасы оқылмайды. Сатылым болмайды. Текст жазуда барлық 100 пайыз жарнама тақтасын сөзбен толтыруға немесе тек сурет қоя салуға болмайды. Жарнама афишасын дайындауда сапалы суреттерді пайдалану. Тақырып ұзақ болмауы тиіс. Сатылатын өнімге қатысты сурет, дизайны болуы тиіс.

## ЖАРНАМА ЖАЗБАС БҰРЫН...

### 1. КОНКУРЕНТТЕРІҢІЗДІ ЗЕРТТЕЙСІЗ

Сіздің өніміңізді басқалар қалай жарнамалауда соны зерттейсіз.  
Сол арқылы анализ жасап, өзіңізге шаблон дайындайсыз.

Жарнама афишасын жасамастан бұрын  
Сізге өз аудиторияңызды анықтап алу керек

### АУДИТОРИЯНЫ ЗЕРТТЕУ:

- Қажеттілгін анықтау. Сіздің өніміңіз не үшін ол адамға керек, пайдасы қандай, қандай әсері бар, ол адамға қандай пайда береді, неге сізден сатып алуы керек. Осы сұрақтарға жауап жазасыз. Соған сай сізде тақырып пайда болады
- Тақырып құрастыру.
- Жарнаманы жазу
- Жарнаманы әрлеу

### ЖАРНАМАНЫҢ СТРУКТУРАСЫ ҚАНДАЙ БОЛУ КЕРЕК?

- 1) Тақырып
- 2) Тақырыпша
- 3) Товардың клиентке беретін пайдасы
- 4) Товардың/ сатушының басқалардан ерекшелігі
- 5) Техникалық сипаттамалары (Кейбіріне)
- 6) Іс- қимылға шақыру

### НЕ ҮШІН МЕНІҢ ЖАРНАМАЛАРЫМНЫҢ НӘТИЖЕСІ ЖОҒАРЫ?

- ҚАНДАЙ ЕРЕКШЕЛІГІҢІЗ БАР?
- КОНКУРЕТТЕРДЕН ҚАНДАЙ АРТЫҚШЫЛЫҒЫҢЫЗ БАР?
- ҚАНДАЙ КЕПІЛДІК БЕРЕСІЗ?/ НЕ НӘРСЕГЕ КЕПІЛДІК БЕРЕСІЗ?
- ҚАНДАЙ БОНУСТАР ҰСЫНА АЛАСЫЗ?

### ЖАРНАМАНЫҢ ІШІНДЕ ОСЫ 5 СҰРАҚТЫҢ ЖАУАБЫ БОЛУ КЕРЕК

- Бұл не?
- Ол не үшін керек?
- Артықшылығы қандай?
- Қай жерде сатылады?
- Қаншаға сатып алуға болады?

### КОПИРАЙТЕР ЖІБЕРМЕУ КЕРЕК 7 ҚАТЕ

1. Тақырыбын 1 -2 сөзбен жазу
2. Тақырыпта не сатып жатқанын жазбау
3. Өтірік айту (шындықты айтыңыз)
4. Жеңілдікті бекерден- бекер беру. Себебі болу керек
5. Соңында іс-қимылға шақырмау
6. Бағаны көрсетпеу
7. Абзацқа бөлмей тым ұзақ мәтін жазу н/е 2-3 сөйлеммен жаза салу

27% СІЗДІҢ КЛИЕНТТЕРІҢІЗ КОНКУРЕНТІҢІЗДІҢ  
КЛИЕНТІНЕ АЙНАЛАДЫ

Егерде  
Сіздің ерекшелігіңіз тек  
“СКИДКА” немесе “АКЦИЯ” болса.

Жеңілдіктер мен конкурс,акцияларды жиі жасау товардың  
құнын түсіріп жібереді.Сіздегі бонус тек жеңілдік болмауы  
тиіс.

Сіздің ерекшелегіңіз пайдалы болуы тиіс

### СТА –Call To Action ІС-ҚИМЫЛҒА ШАҚЫРУ

МАҚСАТ: ШЕШІМ ҚАБЫЛДАУЫНА КӨМЕКТЕСЕТІН ОҢАЙ  
ӘРЕКЕТКЕ ШАҚЫРУ

Мысалы: Арықтау марафонында 1 айда -10 кг тастамасаңыз  
Курсқа төлеген сумманы қайтарып береміз.

Жалпы мақсат:Сіздің курсқа тіркелмеуіне себеп  
қалдырмау.Барлық қарсылықты жою.Пайдалы кері байланыс  
ұсыну.

### ЖАРНАМАНЫ ӘРЛЕУДЕГІ ҚАТЕЛІКТЕР

- Тақырыптың соңына нүкте қою.
- **БАРЛЫҚ МӘТІНДІ ҮЛКЕН ӘРІПТЕРМЕН ЖАЗУ**
- Смайликтерді шектен тыс көп қолдану
- Сапасыз сурет қолдану

Қате жазылған пост



Тиймді бағада МИКРАФОН

🎵 20 - АСТАМ ТҮРІ

- 1 Q7 - 3000 тг
- 2 Q9 - 3300 тг
- 3 Q858 - 3200 тг
- 4 WS-858 - 3150тг-3600 тг
- 5 WS-1688 - 4100тг-4500 тг
- 6 WS-1816 - 4500
- 7 WS-1818 - 4500
- 8 SD 12 - 4800 тг
- 9 YS-82 - 4600 тг
- 10 YS-10A - 5000 тг
- 11 YS-69 - 4700 тг
- 12 Y-61 - 4200 тг
- 13 E-106 - 5300 тг
- 14 M8 - 8200 тг
- 15 WS-878 - 4300 т
- 16 WS1688- 4500 т
- 17 YS69 - 4600 тг
- 18 YS87-5000 тг
- 19 SD-08-4600 тг
- 20 SD-08-4600 тг

Асхат

НЕ ҮЙРЕНЕСІЗ?

👉 ТҮТЫНУШЫНЫҢ ҚАЖЕТТІЛІГІН ЕСТУ

👉 ӨЗ ДАУСЫҢЫЗДЫ КЛИЕНТКЕ ЕСТІРТУ ЖӘНЕ ТЫҢДАТТЫРУ. 📞

КЛИЕНТПЕН ТЕЛЕФОНМЕН СӨЙЛЕСУ ӘДЕБИ,

👉 ОЙЫҢЫЗДЫ ЖҮЙЕЛЕП, АНЫҚ, ДӘЛ ЖЕТКІЗЕ БІЛУ.

👉 ӨЗІҢІЗГЕ ДЕГЕН СЕНИМДІЛІК

БҮЛАРДАН БАСҚА ӨТЕ КӨП ЖАҢА 📱 ИНСАЙТТАР 📱

БАРЛЫҚ ҚАТЫСУШЫЛАРҒА ҚҰНЫ 5000 ТЕҢГЕЛІК МАТЕРИАЛ ТЕГІН БЕРІЛЕДІ.

👤👤👤👤 МАСТЕР КЛАСС БАҒАСЫ:

5 000 ТЕҢГЕ

📍 ӨТКІЗІЛЕТІН ОРНЫ: Алматы Қаласы Төле би көшесі 301. "Ақ бата" мейрамханасы

Төле би - Сайна көшелерінің қиылысында

📅 БОЛАТЫН КҮНІ: 15.04.2018. 🕒 Уақыты: 10.00 - 19.00

🇰🇿 ҚАЗАҚСТАННЫҢ БАРЛЫҚ АЙМАҚТАРЫНА ТАРАТЫЛАДЫ ? 🤔

Кім жүргізеді? 🇰🇿 Президент пулында қызмет еткен

🇰🇿 Қазақстан телеарнасында редактор болған

🇰🇿 "РАХАТ ТВ", "СТВ", "24 KZ" телеарналарының тілші -

редакторы болған

🇰🇿 "Іс жүргізу" журналының бас редакторы

Телевизия саласында 9 жыл еңбек тәжірибесі бар маман.

Жанерке Жүнісқызы тікелей өзі беретін болады.

8-778-957-81-01

Инстаграмм



Ерасыл сарсенбаев

10:48:41 AM

ЕРАСЫЛ СӘРСЕНБАЕВ:



Бәлкім сіз өнім адамысыз 🤔

Тауарыңызды сата алмай 🛒📦📦

Клиентіңізбен келісе алмай 🤔

Басыңыз қатып отырған шығар 🤔

✖

Саспаныз !!!

Шешімі бар 🎯🎯🎯

Сізге тәжірибелі кәсіби

сату адамы дәл тура қазір керек



Мен Сәрсенбаев Ерасыл

:📍 Тарта а!» интернет дүкенінің

«Damuacademy» шебер сөйлеуді дамытатын орталықтың 📍



«Tabisti bo» атты 🇰🇿 жарнама агенттігінің директорымын



3 жыл кәсіби тәжірибем бар

Барлық бизнесіңде сата білуім арқылы ерекшелендім



Сіздің табысты болуыңызға көмек бере аламын

1 - ақ аптада тауарыңыздың сатылу процесін тездетемін



Beika T

10:44:28 PM

🌿🌿🌿🌿🌿🌿🌿🌿🌿🌿 Ресейде өндірілген бұғы мүйіз қаны . 🌿🌿🌿🌿🌿 1. Бүйректі қуаттандырып , бел күшін артырады . 🌿🌿🌿🌿🌿 2. Бауырдың қан жасау қызметін жақсартып , қан толықтайды . 🌿🌿🌿🌿🌿 3. Иммунитетік қуаты жоғарлатып , шаршауды басады . 🌿🌿🌿🌿 4. Сүйектің беріктігін артырып , морттануудың алдын алады . 🌿🌿🌿 5. Ер әйелдің байланысын жақсартып , гармондық жүйенің дұрыс жұмыс жасауын қамтамасыз етеді . 🌿🌿🌿 6. Белсіздіке қарсы емдік ролға ие . 🌿🌿🌿 7. Етек кірді дурыстап , омырау без ауыруларының алдын алады . 🌿🌿🌿 8. Қартаюдың байаулатып , әжім түсудің алдын алады . 🌿🌿🌿🌿🌿 9. Ұйқыны дұрыстап , есте сақтау қабилеті артырады . 🌿🌿🌿🌿 10. Бұғы мүйіз қанындағы қан түйіршіктері Сібір аумағындағы өсетін дәрілік шөптер қосылып жасалған , табиғый био реттегіш өнім , құрамында ісперт жоқ . Бір құмырасы 500 мил күніне екі уақтан таңертең кеш тамақтан кейін , бір шай қасықпен ішеді 🌿🌿🌿🌿🌿🌿 Пайдалануға болмайтын жағдайлар жүкті әйелдер , бала емізетін әйелдер , 14-жасқа толмаған балалар , қант диабетімен ауыратын адамдар , нерв жүйесінде ақау бар адамдар . Жана жылға қарсы төмен бағалар 🌿🌿🌿🌿. Телефон 87009602345

## ОСЫ 7 НӘРСЕ КОНВЕРСИЯ КӨТЕРЕДІ

1. Тақырып 6 сөзден тұру (72 символ)
2. Әр 7-8 см абзацтан кейін ТАҚЫРЫПШАЛАРМЕН бөліп отырыңыз. Ол оқырмандардың қызығушылығын оятады
3. Абзацтардың ортасына бөлінген болса – жарнамаңызға деген қызығушылық 12% көтеріледі

4. Тақырыптағы жаңалықтар- адамға керемет әсер етеді. Тақырыпта жаңалық болса 22% көбейеді

5. Әр абзацты ҮЛКЕН әріппен бастасаңыз жарнамаңызды оқушылар 13% өседі

- 6. Егер әр абзацтың басын галочка арқылы белгілеп отырсаңыз-мағынасын тезірек түсінуге көмегі тиеді

7. Көбірек сөз – көбірек сенім ұялатады

Ұзын тақырып оқыса- көп пайда алатын сияқты сенім қалыптасады

Дұрыс жазылған пост



## МӘТІНГЕ ДЕГЕН МАХАББАТ АЛҒАШҚЫ КӨРГЕННЕН БАСТАЛАДЫ

Адам ары қарай оқып / оқымауын қалай шешеді?

- Тақырып
- Кішкентай абзацтар
- Қысқа сөйлемдер
- Суреттер
- Негізгі жерлерін **Жирный шрифт**пен белгілеу

## ЖИІ КЕЗДЕСЕТІН ҚАТЕЛІКТЕР

- Өте тез ЕМЕС - 5 минут ішінде
- Сапалы ЕМЕС – Таза былғарыдан жасалғандықтан
- Арзан ЕМЕС - 1500тг бастап
- Ерекше ЕМЕС – NEO классика үлгісінде
- Бұл сіздің ақшаңызды үнемдейді ЕМЕС -
- Бұл ай сайын сіздің 50 000тг үнемдейді

Адам ары қарай оқып / оқымауын қалай шешеді?

- Тақырып
- Кішкентай абзацтар
- Қысқа сөйлемдер
- Суреттер
- Негізгі жерлерін **Жирный шрифтпен** белгілеу

ТЕК ҚАНА ТАҚЫРЫПТЫ ӨЗГЕРТУ АРҚЫЛЫ  
ЖАРНАМАНЫҢ НӘТИЖЕСІН  
ЕСЕЛЕП КӨТЕРУГЕ БОЛАДЫ

КЛОД ХОПКИНС