

ТИМА ПРИВЕТ ПРИДУМАЙ НАЗВАНИЕ И МОЖНО ОТПРАВЛЯТЬ*

mega smart IT AI ML Smart integrated AGILE SCRUM DATA
OPTIMIZED omni-channel digital solutions online services
system

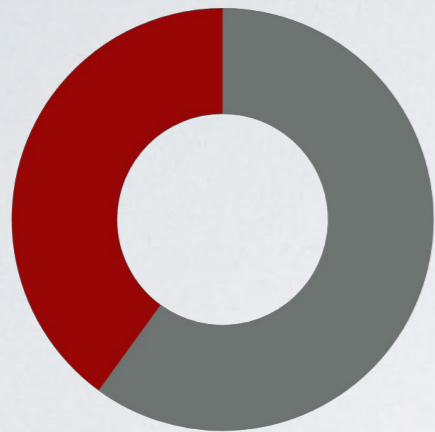
*не забудь обязательно прочитать всю презентацию и по возможности внести корректировки

ОБЩЕЕ ОПИСАНИЕ СИСТЕМЫ

Система предназначена для:

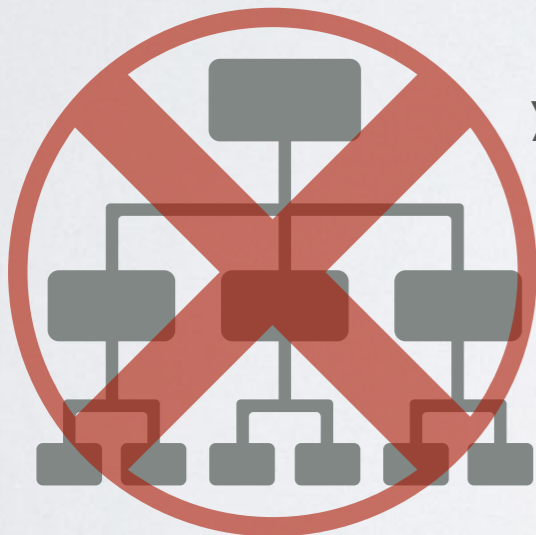
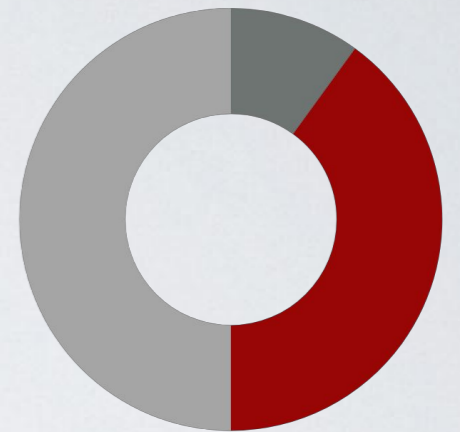
- оптимизации бизнес-процессов страховой компании;
- интеграции с существующими системами компании;
- предиктивного анализа данных, для сегментации клиентской базы;
- контроля и мониторинга агентской сети и сотрудников отдела продаж;
- отслеживания воронки продаж и качества обслуживания клиентов;
- построения моделей, на основе которых можно предложить оптимальные условия страхования;
- визуализация KPI;
- создание принципа одного окна.

ПРОБЛЕМЫ АГЕНТСКОГО СТРАХОВАНИЯ



Агентское вознаграждение достигает 40%.

Для увеличения объема продаж приходится повышать вознаграждение до 50%.

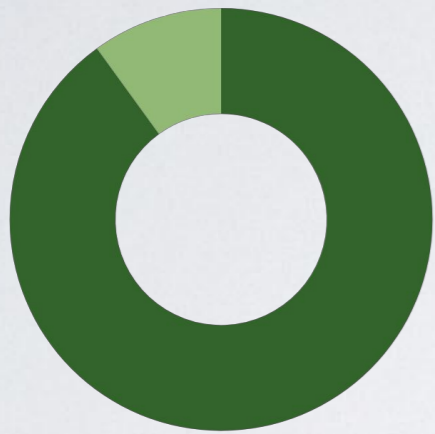


Агентское сетью становится сложнее управлять и отслеживать качество продаж на местах.

Повторные продажи затруднены.



ПРЕИМУЩЕСТВА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СИСТЕМЫ



Увеличение контролируемых продаж до 90%.

Для увеличения объема продаж используются данные с новых источников путем привлечения за счет маркетинговых кампаний.



Внедрение системы мониторинга и контроля обслуживания клиентов

Повторные продажи контролируются системой.



CRM SYSTEMS



CRM
Front



CRM
Back

CRM FRONT

Client Interface system

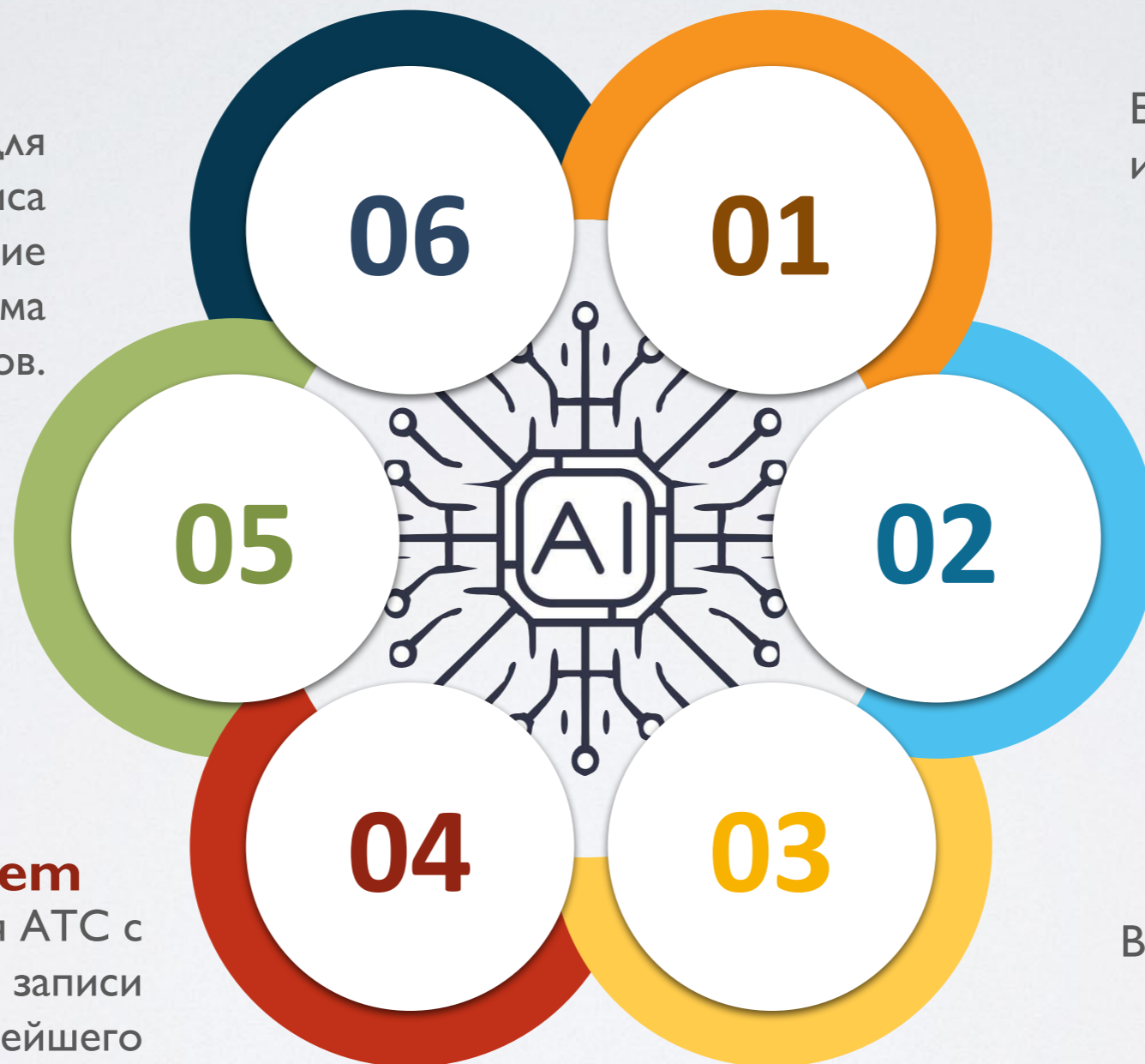
Приложение для взаимодействия front офиса с системой. Разграничение уровней доступа. Система оповещения менеджеров.

e-Commerce system

Система сбора и консолидации данных с онлайн источников. Полный цикл онлайн продаж.

Virtual ATX system

Виртуальная АТС с возможностью записи разговоров для дальнейшего анализа.



Database system

База данных с клиентской информацией.

Analytics system

Система анализа данных с применением ML & AI (машинное обучение и искусственный интеллект)

Monitoring system

Визуализация KPI front офиса

CRM BACK

Accounting system

Система автоматизированного учета материальных, денежных средств и пр.

Sales lifecycle tracking system

Отслеживание и контроль поступающих заявок, их дальнейшая обработка и доведение до продажи

Incentive system

Система вознаграждения и карьерного роста сотрудников. Управление и контроль за сотрудниками.

Database system

База данных страховой компании.

AI scoring system

Предиктивное моделирование на основе данных клиента.

Monitoring system

Визуализация KPI back офиса

