«Основы управления интеллектуальной собственностью»

Лекция 13

ВВЕДЕНИЕ В ГРАЖДАНСКИЙ ОБОРОТ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ (ОИС)

Доцент кафедры ТЭА
Изоитко Владимир Михайлович

Рекомендуемая литература

- 1. Кудашов, В.И. Интеллектуальная собственность: охрана и реализация прав,
- управление: Учебное пособие / В.И. Кудашов. – Минск: БНТУ, 2004. –321 с.
- 2. Якимахо, А. П. Управление объектами интеллектуальной собственности: учеб.пособие / А. П. Якимахо, Г. И. Олехнович. - Мн.: ГИУСТ БГУ, 2006.-335 с.
- 3. Олехнович, Г. И. Интеллектуальная собственность и проблемы ее коммерциализации / Г.И. Олехнович. - 2-е изд., перераб. - Мн.: Амалфея, 2006. - 128 с.
- 4. Герасимова, Л.К. Основы управления интеллектуальной собственностью: практ. пособие / Л.К. Герасимова, Е.А. Бороская. – Минск: ФУАинформ, 2007. – 168 с.

Дополнительная литература

- 5.Основы управления интеллектуальной собственностью : методическое пособие к практическим занятиям для студентов специальностей 1-37 01 01 "Двигатели внутреннего сгорания", 1-37 01 02 "Автомобилестроение" / М.П. Ивандиков ; кол. авт. Белорусский национальный технический университет, Кафедра "Двигатели внутреннего сгорания" . - Минск : БНТУ, 2008. - 62 с.
- 6. Гончарова, Е.П. Основы управления интеллектуальной собственностью : пособие для студентов инженерно-педагогических специальностей / Е.П. Гончарова ; кол. авт. Белорусский национальный технический университет, Кафедра "Профессиональное обучение и педагогика" . - Минск : БНТУ, 2016. - 64 с.
- 7. Мацукевич, В.В. Основы управления интеллектуальной собственностью: учеб.-метод. комплекс для студентов всех специальностей дневной и заочной форм обучения / В.В. Мацукевич, Л.П. Матюшков - Брест: БрГУ, 2009. – 135 с.

Под гражданским оборотом ОИС понимаются любые действия, приносящие коммерческую выгоду.

- Ранее большая часть сделок коммерческого характера относилась к реальным материальным продуктам или способам их реализации.
- Это касалось таких объектов как различные изобретения, полезные модели, промышленные образцы, товарные (торговые) знаки, а также реальные произведения искусства (картины, песни) и литературы.
- Под гражданским оборотом их понимается: изготовление, хранение (накопление), применение, ввоз, предложения к продаже, продажи, техническое обслуживание (ремонт), заключение в отношении них торговых сделок, заключения договоров аренды, лизинга, подряда, мены и пр.

- В настоящее время все большую популярность приобретают коммерческие сделки с нематериальными активами.
- Все вышеперечисленные действия гражданского оборота относятся к исключительным правам патентообладателя (его приемника, наследника).
-

- **Объекты интеллектуальной собственности в составе нематериальных активов**

- В соответствии с Гражданским кодексом Республики Беларусь (ст.128) исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности (интеллектуальная собственность) относятся к объектам гражданских прав. Объекты гражданских прав (ст.129 ГК) могут свободно отчуждаться или переходить от одного лица к другому в порядке правопреемства либо иным способом, если они не изъяты из оборота или не ограничены в обороте.

- Одним из первых нормативных актов, обозначивших объекты интеллектуальной собственности (ОИС) в качестве нематериальных активов предприятий, стал закон Республики Беларусь «О бухгалтерском учете и отчетности», принятый 18 октября 1994 г. В статье 3 «Объекты бухгалтерского учета» сказано, что к нематериальным активам относятся «право пользования природными ресурсами, патенты, лицензии, ноу-хау, программные продукты, монопольные права и привилегии (включая лицензии на определенные виды деятельности), организационные расходы, торговые марки, товарные знаки, брокерские места, иные права и нематериальные активы».

- Следовательно, ***нематериальные активы*** – это группа активов предприятия, не имеющих материально-вещественного содержания и характеризующихся долговременным использованием в хозяйственном обороте предприятия, способностью приносить доход и, как правило, возможностью отчуждения.

- К нематериальным активам, используемым в течение длительного периода (свыше одного года) в хозяйственной деятельности, относятся права, возникающие:
- - из патентов на изобретения, полезные модели, промышленные образцы, сорта растений;
- - из свидетельств на товарные знаки и знаки обслуживания, топологии интегральных микросхем, фирменные наименования, наименования мест происхождения товаров;
- - из прав на «ноу-хау», программы для ЭВМ и базы данных;
- - из лицензионных договоров на использование указанных объектов интеллектуальной собственности и из договоров на уступку прав;
- - из договоров на произведение науки, литературы и искусства и объекты смежных прав;
- - права пользования природными ресурсами и организационные расходы.

- Нематериальные активы отражаются в бухгалтерском учете и отчетности. Использование объектов интеллектуальной собственности в качестве нематериальных активов предприятий, организаций, постановка их на бухгалтерский учет по сути означает начало процесса коммерциализации инновационной сферы и формирования рынка научно-технической продукции (нововведений).
- Это создает возможность экономически эффективного использования как имеющихся, так и вновь создаваемых нематериальных активов, изменения структуры уставных фондов, повышения наукоемкости выпускаемой продукции.

- Процессы включения интеллектуальной собственности в гражданский оборот развиваются в мире достаточно динамично.
- Как показывает мировая практика, стоимость отдельных объектов интеллектуальной собственности достигает сотни миллионов долларов, а доля интеллектуальной собственности может составлять более половины всего капитала промышленных предприятий и фирм.

- Поэтому наличие прав на объекты интеллектуальной собственности является важнейшим показателем экономического состояния и экономической политики фирм – владельцев прав, поскольку включение их в состав нематериальных активов существенным образом влияет на оценку балансовой, страховой, ликвидационной и других форм стоимости, а также на возможности перераспределения стоимости отдельных видов активов.
- Иначе говоря, позволяет изменить структуру производственного капитала за счет увеличения доли нематериальных активов в стоимости продукции и услуг.

- Кроме того, включение ОИС в состав нематериальных активов предприятий может оказать существенное влияние на инвестиционную активность, поскольку обеспечивает:
- - снижение налога на прибыль за счет уменьшения налогооблагаемой базы на величину амортизации ОИС;
- - формирование амортизационного фонда;
- - экономию денежных средств при создании новых или совместных предприятий за счет использования ОИС в качестве уставного капитала.
- Помимо интересов конкретных субъектов хозяйствования в коммерциализации ОИС заинтересовано государство, поскольку они оказывают прямое воздействие на формирование доходных статей бюджета

- Процесс коммерциализации ОИС включает:
- а) предварительную оценку стоимости ОИС;
- б) постановку на бухгалтерский учет и включение в состав имущества предприятия;
- в) налаживание собственного производства и выход с продукцией на рынок и/или передачу прав на ОИС.

- Действующие в Республике Беларусь законы «О патентах на изобретения, полезные модели и промышленные образцы», «О товарных знаках и знаках обслуживания», «О патентах сорта растений», «Об авторском праве и смежных правах», «О правовой охране топологий интегральных микросхем», «О географических указаниях» определили комплекс охраняемых объектов интеллектуальной собственности, режим их правовой охраны и введения в гражданский оборот.
- Тем не менее, процесс введения ОИС в гражданский оборот требует нормативно-методического обеспечения

- В соответствии с постановлением Совета Министерства Республики Беларусь от 19 марта 1999 г. № 435 «О порядке оценки и учета объектов интеллектуальной собственности в составе нематериальных активов» разработаны:
- - Методические рекомендации по оценке и учету объктов интеллектуальной собственности в составе нематериальных активов;
- - Государственный стандарт Республики Беларусь 1144-99 «Оценка объектов интеллектуальной собственности. Общие положения»;
- - Инструкция по бухгалтерскому учету нематериальных активов.

- Принятые нормативно-методические материалы обеспечивают предприятиям и другим субъектам хозяйствования выполнение всего комплекса работ по введению в гражданский оборот объектов интеллектуальной собственности.

- Объекты интеллектуальной собственности как нематериальные активы предприятия или организации могут быть получены путем:
- - создания в результате выполнения научно-исследовательских, опытно-конструкторских, технологических работ или иной деятельности;
- - приобретения у правообладателей или авторов, в том числе в обмен на другое имущество;
- - безвозмездной передачи правообладателями или авторами;
- - внесения в уставной фонд вновь создаваемых субъектов хозяйствования, а также при слиянии имущества и поглощении предприятий.

- Учет и отражение в составе имущества на балансе предприятия ОИС в качестве нематериальных активов производятся исходя из оценки их стоимости.

Оценка стоимости объектов интеллектуальной собственности

- Международный комитет по стандартам оценки имущества (МКСОИ), образованный в 1982 г. и насчитывающий более ста организаций-членов из 40 стран мира, в 1994 г. подготовил комплекс проектов международных стандартов оценки имущества, часть из которых утверждена и действует.
- Одним из них является стандарт 1А «Оценка нематериальных активов».

- Данный проект стандарта идентифицирует понятие нематериальных активов и устанавливает определения стоимости, применимые к нематериальным активам, и форму отчетности по оценке нематериальных активов.
- Определения стоимости нематериальных активов, рекомендуемые этим стандартом, в основном использованы при разработке государственного стандарта Республики Беларусь «Оценка объектов интеллектуальной собственности. Общие положения».

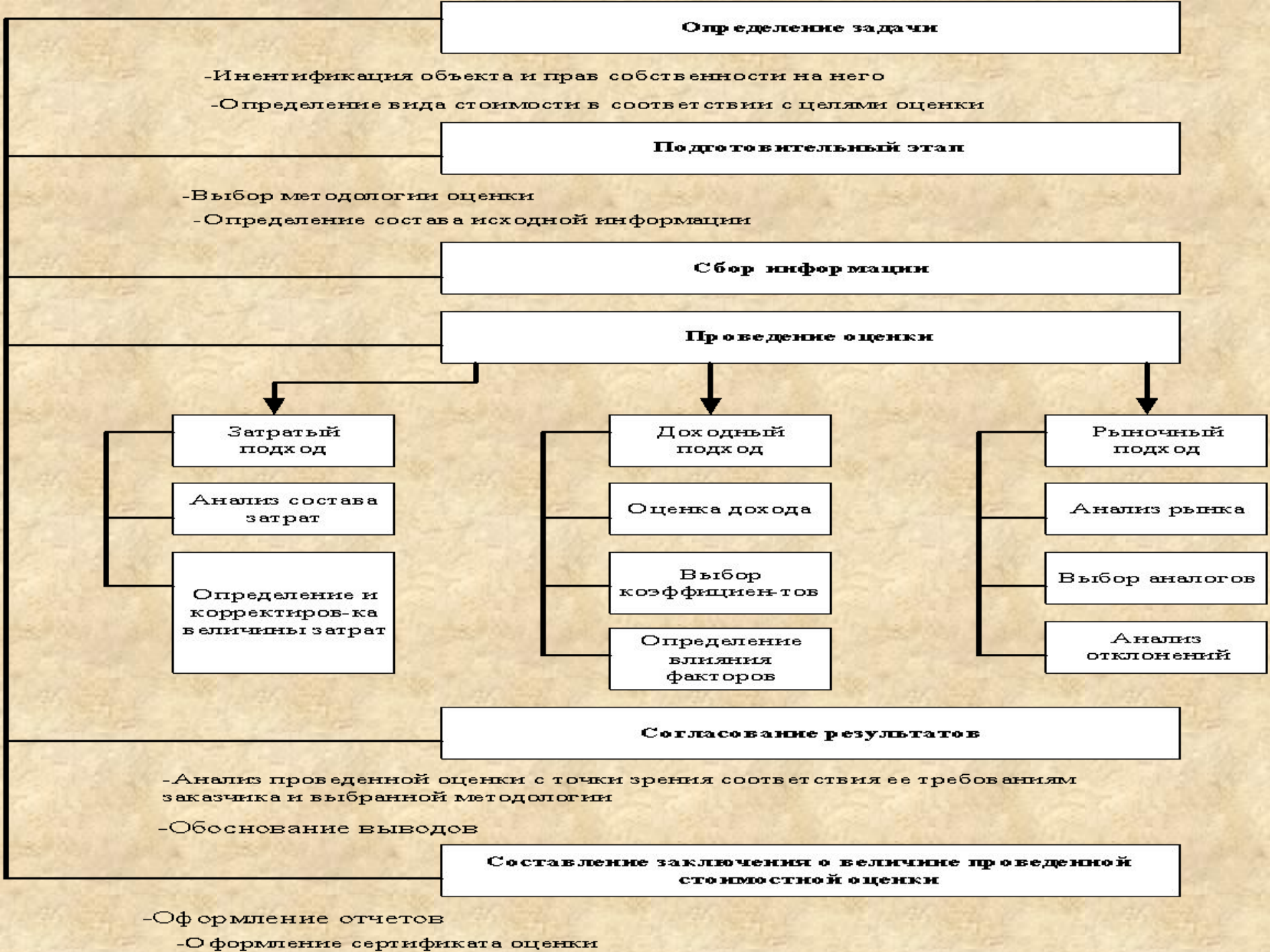
- ***- балансовая стоимость ОИС*** – первоначальная, отраженная в бухгалтерском учете стоимость ОИС, состоящая из суммы фактических затрат на его приобретение или создание и расходов по его доведению до состояния, в котором он пригоден к использованию в намеченных целях;
- ***- инвестиционная стоимость ОИС*** – стоимость для конкретного инвестора или группы инвесторов при определенных целях инвестирования;

- ***- потребительская стоимость ОИС -*** стоимость, которую конкретный ОИС имеет для конкретного пользователя с точки зрения его способности удовлетворять какие-то насущные потребности;
- ***- рыночная стоимость ОИС*** – расчетная величина, равная денежной сумме, за которую ОИС должен переходить из рук в руки, на дату оценки между покупателем и продавцом в результате коммерческой сделки.

- Экономическое понятие стоимости ОИС выражает ту выгоду, которую имеет правообладатель данного ОИС на момент ее оценки. В общем виде целями оценки стоимости являются:
- - внесение стоимости ОИС в уставный капитал субъектов хозяйствования;
- - постановка на бухгалтерский учет в качестве нематериальных активов;
- - уступка права на ОИС;
- - купля-продажа лицензий на использование ОИС;
- - разгосударствление и приватизация государственной собственности;
- - ликвидация предприятия, имеющего ОИС;

- - залог ОИС;
- - страхование ОИС;
- - раздел, наследование, дарение или безвозмездная передача ОИС;
- - определение роли имущественных прав на ОИС;
- - определение стартовой цены для конкурсов, аукционов и торгов ОИС;
- - исчисление налога, пошлин, сборов;
- - оценка стоимости предприятия;
- - экспертиза инвестиционных проектов и др.

- Все действующие методы по оценке объектов интеллектуальной собственности в международном стандарте большинством оценщиков рассматриваются с позиций трех классических подходов – ***затратного***, ***рыночного, доходного.***
- Этапы процесса оценки стоимости ОИС показаны на рис. 13.1.


Определение задачи
-Инентификация объекта и прав собственности на него
-Определение вида стоимости в соответствии с целями оценки
Подготовительный этап
-Выбор методологии оценки
-Определение состава исходной информации
Сбор информации
Проведение оценки
Затратый подход
Анализ состава затрат
Определение и корректиров-ка величины затрат
Доходный подход
Оценка дохода
Выбор коэффициен-тов
Определение влияния факторов
Рыночный подход
Анализ рынка
Выбор аналогов
Анализ отклонений
Согласование результатов
-Анализ проведенной оценки с точки зрения соответствия ее требованиям заказчика и выбранной методологии
-Обоснование выводов
Составление заключения о величине проведенной стоимостной оценки
-Оформление отчетов
-Оформление сертификата оценки

Трансфер объектов промышленной собственности

- Сделки по продаже объектов интеллектуальной собственности отличаются от имущественных сделок тем, что в процессе сделки «из рук в руки» переходят не вещи, а исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности. Как правило, это возмездные сделки, при этом обычно имеет место передача некоего материального носителя информации и знаний (рукопись, комплект технической документации, дискета с компьютерной программой и т.п.), однако основу сделки составляет уступка прав на объект интеллектуальной собственности правообладателем правопреемнику.

- В случае передачи прав на объекты промышленной собственности принято называть такие сделки трансфером технологий.
- Трансфер технологии – это «сделка между сторонами, независимо от ее правовой формы, которая преследует в качестве цели или одной из целей передачу прав по лицензии или уступку прав на промышленную собственность, продажу или любой другой вид передачи технологических услуг» (Корчагин А., Орлова Н., Нарумова О. Совершенствование системы технологического обмена // Интеллектуальная собственность. 1999. № 1. С. 2-14).

- В современной философии техники под технологией понимается документально определенная совокупность применяемых для получения готовой продукции методов и процессов изготовления, изменения состояния, свойств, формы материалов и изделий, а также приемы, способы и операции, связанные с транспортировкой, складированием, хранением.
- Первая часть определения характеризует преимущественно физико-химическое воздействие, необходимое для создания изделия, вторая - пространственные перемещения.

В последнее время термин «технология» широко используется при описании общественных явлений и процессов (социальные технологии, политические технологии, управленческие технологии и т.п.) в философии, экономике, науковедении.

Причинами этого служат распространение в развитых странах технологических теорий, а также такие явления, как «ноу-хау».

В мировой практике стала применяться агрегатная оценка научно-технического потенциала страны – индекс технологий, учитывающий 259 показателей.

Важнейшими механизмами трансфера технологий являются:

- трансфер через персонал (перемещение персонала между различными отраслями в науке, технике, экономике и управленческих структурах);

- трансфер между разработчиками, изготовителями и потребителями через взаимодействие фирм с поставщиками и клиентами;

создание междисциплинарных объединений, союзов и групп специалистов;

- консалтинг, договорные исследования;

- образовательные программы;

- научно-техническая литература, документация, информационные системы;

- патенты, ноу-хау;

- случайные человеческие контакты;

- конференции, семинары и т.д.

- Трансфер технологий стал важнейшей особенностью мировой экономики.
- В таблице 13.1 представлены данные, характеризующие объем и динамику торговли лицензиями в 17 из 27 стран, входящих в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) - США, Швейцария, Великобритания, Италия, Германия, Франция, Япония, Нидерланды, Бельгия, Люксембург, Швеция, Испания, Норвегия, Португалия, Финляндия, Австрия, Австралия.

Таблица 13.1

Валютные поступления от продажи лицензий, млн долларов

1960	1970 г.	1980 г.	1990 г.	1995 г.
1182,0	3505,0	12520,0	27340,0	39645,0

- Как видно из таблицы 13.1, объем торговли лицензиями удваивается приблизительно каждые 10 лет.
- Среднегодовые темпы роста торговли лицензиями в 3-4 раза превышают темпы развития торговли лицензионными товарами, при этом на долю промышленно развитых стран приходится более 98 % всех продаж и свыше 90 % всех закупок лицензий. К 2000 г. доходы от торговли патентными лицензиями возросли до 110 млрд. долларов США.

Трансфер технологий в развитых странах и Республике Беларусь

- Государственная политика промышленно развитых стран в области трансфера технологий является важнейшей частью их технической и экономической политики.

- Как стимулы, так и ограничения в этой области преследуют одну цель - создание преимуществ частным и государственным предпринимательским структурам в освоении собственных научно-технических достижений в своей стране и их экспорт в развитые и развивающиеся страны для захвата рынков в высокотехнологичных областях экономики, а также надежная защита национальных рынков от технологической экспансии конкурентов.

- Импорт технологий имеет целью привлечение в страну наивысших достижений мировой науки и техники для укрепления собственных компаний в борьбе за рынки сбыта и предотвращения монополизации рынков высоких технологий зарубежными экспортерами лицензий.
- Все это способствовало многим странам мира добиваться в исторически короткие сроки быстрого технологического прогресса и стремительных темпов экономического развития.

Опыт Великобритании

- Одной из первых промышленно развитых стран мира осознала необходимость государ ственного управления трансфером технологии Великобритания, где в 1948 году была учреждена Национальная корпорация исследований и разработок (National Research and Development Corporation - NRDC). Корпорация охватывала все этапы инновационного цикла от исследований до образования венчурного капитала.

- Побудительными причинами создания NRDC в то время были следующие:
- в Великобритании не было ни одной организации, где можно было использовать результаты НИР, полученные за счет госбюджета;
- дефицит капитала осложнял внедрение технических нововведений;
- имел место разрыв между наукой и производством: множество результатов НИР оказались невостребованными;
- в то же время результаты британских НИР начали активно использоваться за рубежом.

- Весьма скоро NRDC выяснила, что материалы, полученные из государственных лабораторий, были весьма ограничены - только 3 % из 23000 поступивших в NRDC результатов законченных НИР дали поступления от продажи лицензий, и всего 9 % от этого числа - поступления за защиту авторских прав.
- Несмотря на то, что уже в I960 г. поступления от продажи лицензий превысили расходы на содержание Корпорации, большие инвестиции в НИР и долевое участие в венчурном капитале создали дефицит бюджета свыше 20 млн фунтов стерлингов,

- У Корпорации появились конкуренты в лице частных предпринимателей, которые выделялись из университетов и на основе нового закона о научной политике начали создавать технологически ориентированные центры трансфера технологий.
- Источниками венчурного капитала для технологически ориентированных предприятий кроме государственного бюджета явились многочисленные частные банки и финансовые корпорации.

- Одной из негосударственных британских фирм, работающих на рынке новых и высоких технологий с 1948 года, является английская фирма «Британская технологическая группа» (British Technology Group - BTG).
- BTG начиналась как общественная национальная научно-исследовательская корпорация, учрежденная правительством Великобритании в 1948 году для запуска и коммерциализации изобретений.
- В 1981 году BTG объединилась с другим юридическим лицом и сконцентрировала основное внимание на трансфере технологий.

- BTG успешно работает более 50 лет, принося прибыль своим источникам изобретений и лицензиатам и вкладывая сотни миллионов фунтов в этот процесс.
- В настоящее время она котируется на Лондонской фондовой бирже как государственная акционерная компания BTG, основанная в июле 1995 года.
- Деятельность BTG в области трансфера технологий была инициирована группами коммерчески мыслящих ученых и инженеров, работающих в трех широких областях технологий: биологических науках, электронике и телекоммуникациях, а также инжиниринге.

- Начиная с 1970-х годов, BTG стала показывать прибыль главным образом вследствие лицензирования антибиотика cephalosporin, что принесло более 150 млн фунтов за 37 лет; второе выдающееся изобретение - инсектициды - дало еще 125 млн фунтов.
- BTG поддерживает около 9000 патентов и имеет более 450 действующих лицензий. За первую половину 1995-1996 финансового года фирма приобрела 45 изобретений, а ее прибыль составила более 6,8 млн фунтов.

Трансфер технологий в США

- Первым шагом на пути государственного управления трансфером технологий в США была программа американского Департамента по сельскому хозяйству.
- До I960 г. на сельскохозяйственные научные исследования выделялось около 237 млн долларов.
- Полученные результаты централизованно обобщались, обрабатывались и систематически распространялись через средства массовой информации, выставки, экскурсии, фильмы и т.д.

- Кроме того, была организована сеть индивидуальной консалтинговой службы. Этой деятельностью занималась Государственная служба по распространению опыта (State Extension Service).
- Ее численность в начале 1970-х годов составляла около 14000 человек.
- Была разработана целая серия программ трансфера технологий, из которых самой большой была программа NASA.

- В центре NASA работала группа экспертов, которые занимались регистрацией, сбором и подготовкой результатов НИР и возможных инноваций. Результаты кодировались, накапливались в компьютерных сетях, и создавались базы данных. С помощью патентно-лицензионной программы подбирался такой партнер, который обеспечивал возможно больший трансфер технологий. В регионах, как правило, при университетах, создавались региональные центры, которые были партнерами центра NASA и обеспечивали дальнейший трансфер технологий.

- Следует отметить, что на начало 1970-х годов программа NASA реального успеха не имела и стала активно работать лишь к началу 1980-х годов вследствие:
- - неэффективной организации работ и проблем с ресурсами;
- - недостаточной заинтересованности в регистрации по возможности всех инноваций и результатов НИР;
- - недостаточной предпринимательской активности региональных центров;
- - слишком короткого временного интервала для проекта трансфера технологий;
- - недостаточного контроля за процессом трансфера технологий.

- Трансфер технологий из науки в производство связан с наличием венчурного (рискового) капитала, который дает возможность как отдельным лицам, так и малым фирмам реализовать свои инновации.
- Венчурный капитал в США предоставляет как государство, так и частные финансовые компании, которые на основе Закона США от 1958 г. образуют так называемые Инвестиционные компании малого бизнеса (Small Business Investment Companies). Эти компании работали по принципу долевого участия в предприятиях. Если в конце 1960-х - начале 1970-х годов степень риска составляла 25-40 %, то к концу 1970-х годов эти потери были снижены до 10-15 %.

Объединенная Германия

- В Западной Германии работа по трансферу технологий была начата в конце 1960-х - начале 1970-х гг.
- Были созданы патентная служба для немецких исследований в Мюнхене, патентные службы крупных исследовательских центров, которые занимались защитой авторских прав и внедрением разработок в производство.

- С 1971 года начался процесс создания центров трансфера технологий на базе высших технических школ и университетов Германии, в 1983 г. был учрежден фонд Штейнбайса.
- В последние годы трансфер технологий в Европе завоевал прочные позиции, а Германия стала европейским лидером в этой сфере деятельности.
- Самой мощной структурой в области трансфера технологий в ФРГ является фонд Штейнбайса. В 1996 году в фонде было 289 центров, в феврале 1998 года - уже 324.

- Фонд работает по пяти основным направлениям:
- 1) консалтинг по конкретным проектам; анализы экспертизы и технологий предприятий, рынка, а также финансовых возможностей; консультации по менеджменту и маркетингу, контролю качества и др.;
- 2) научные исследования и разработки для решения производственных проблем с помощью ученых;
- 3) международный трансфер технологий, который осуществляют центры трансфера в 54 странах;
- 4) подготовка кадров; проведение различных семинаров на технологические, экологические и экономические темы; информационные мероприятия по ключевым технологиям; организация специальных курсов, издание методических пособий и т.п.;
- 5) финансовая поддержка предприятий.

- Кроме фонда Штейнбайса трансфером технологий в Германии занимаются:
- ADT - Объединение немецких центров технологий и поддержки предпринимательства (более 200 центров);
- GMD - Германское математическое общество;
- Общество Фраунгофера;
- крупные научно-исследовательские центры;
- фабрики технологий, агентства по трансферу технологий,
- технопарки и другие структуры.

Особенности трансфера технологий в Республике Беларусь

- В Республике Беларусь работы по управлению трасфером технологий на государственном уровне были начаты в 90-х годах прошлого столетия.
- С 1992 года в структуре Белорусского национального технического университета работает Научно-технологический парк БНТУ «Метолит». В настоящее время Технопарк БНТУ является наиболее крупным инновационным предприятием в системе Министерства образования Республики Беларусь.

- Трансфер технологий в структуре Технопарка БНТУ осуществляют Межвузовский центр маркетинга научно-исследовательских разработок,
- Центр трансфера технологий в области вторичных ресурсов и экологии,
- Центр поддержки предпринимательства,
- Центр научно-технического сотрудничества с провинциями Цзилинь и Хэнань (Китайская Народная Республика),
- Белорусско-латвийский центр трансфера технологий.

- 22 сентября 1997 года в Брестском государственном техническом университете был открыт Центр трансфера технологий, выполняющий функции контактного бюро для осуществления трансфера технологий между вузом и промышленностью как в Республике Беларусь, так и в странах Европейского сообщества.

- В мае 2003 г. создан Республиканский центр трансфера технологий (РЦТТ) при содействии Государственного комитета по науке и технологиям Республики Беларусь, Национальной академии наук Беларуси, Программы развития ООН (ПРООН) и Организации Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО).
- Главная цель - содействие сотрудничеству между разработчиками, предпринимателями и инвесторами.

- Задачи РЦТТ:
- - создание и поддержка информационных баз данных, обслуживающих клиентов технологического трансфера;
- - обеспечение доступа клиентов РЦТТ к сети ЮНИДО и другим международным базам технологического трансфера и научно-технической информации;
- - оказание помощи субъектам инновационной деятельности в разработке и продвижении инновационных и инвестиционных проектов;
- - подготовка кадров в сфере научно-инновационного предпринимательства;
- - организация региональных инновационных структур РЦТТ с целью создания единой национальной сети центров трансфера технологий;
- - содействие международному научно-техническому сотрудничеству и обмену специалистами.

- Созданы Центр трансфера технологий «Технологического парка Могилев», Центр трансфера технологий при Гродненском государственном университете имени Янки Купалы и других вузах страны.
- Таким образом, в Беларуси создана инфраструктура трансфера технологий. В 1998-2000 гг. было реализовано 175 лицензионных договоров, договоров об уступке патента и беспатентных лицензий по изобретениям (168 соглашений), полезным моделям (5) и промышленным образцам (2), а также 22 соглашения по товарным знакам. Наибольшее число соглашений приходится на беспатентные лицензии по изобретениям - 117 единиц (табл. 13.2).

Виды договоров	1998	1999	2000	Всего
Изобретения				
Лицензионные договоры	15	6	12	33
Договоры об уступке патента	7	6	5	18
Безпатентные лицензии	34	26	57	117
Полезные модели				
Лицензионные договоры, всего	-	1	1	2
Договоры об уступке патента, всего	-	-	3	3
Промышленные образцы				
Лицензионные договоры, всего	1	1	-	2
Итого	57	40	78	175
Товарные знаки				
Лицензионные договоры, всего	19	-	-	19
Договоры об уступке права на товарный знак, всего	3	-	-	3

- Эффективность работы всей сферы белорусской науки можно оценить, если сравнить количество патентов на изобретения, полезные модели и промышленные образцы с количеством научно-технических разработок, на которые эти патенты могут быть получены.
- Для этого сравним количество разработок, выполненных в 1995-1997гг., с количеством патентов, полученных три года спустя (т.е. в 1998-2000 гг.), с учетом временного лага между завершением разработки, ее патентованием и продажей лицензии, который составляет по белорусским меркам около 3 лет (табл. 13.3).

- Как видно из таблицы 13.3, на 36746 завершенных в 1995-1997 гг. разработок приходится 1568 белорусских патентов, полученных в 1998-2000 гг. Другими словами, только 4,1-4,3 % разработок, выполненных в 1995-1997 гг., запатентованы три года спустя, и всего 175 лицензионных и иных соглашений о передаче прав заключено за то же время (0,3-0,7 % от числа разработок).
- Эти величины значительно меньше, чем в развитых странах, что свидетельствует о наличии недостатков в организации работ по трансферу технологий как внутри страны, так и за ее пределами.

- В последние годы в этом вопросе наметился определенный прогресс, однако результаты работы реального сектора экономики, тем не менее, далеки от стандартов развитых стран.
- Так, за 1996-2003 гг. в народном хозяйстве использовано около 2000 изобретений и более 115 тысяч рационализаторских предложений, что позволило получить прибыль в размере свыше 120 млрд рублей (менее 10 млн долларов в год, что на порядок меньше объема финансирования науки).

№ п/п	Показатель	Величина показателя			Всего
		.	.	.	
1	Всего завершенных разработок	17607	14327	14000	45934
2	в т.ч. патентуемых	14085	11461	11200	36746
		.	.	.	
3	Зарегистрировано патентов на ОПС (изобретения, полезные модели и промышленные образцы).	574	506	488	1568
4	Совершено лицензионных и иных соглашений по ОПС.	57	40	78	175
5	Удельный вес запатентованных разработок, процентов.	4,1	4,4	4,4	
6	Удельный вес лицензионных и иных соглашений от числа зарегистрированных патентов, процентов.	9,9	7,9	16,0	
7	Удельный вес лицензионных и иных соглашений от общего числа завершенных разработок, процентов.	0,4	0,3	0,7	

- В 2003 году на предприятиях и в организациях нашей страны использовано только 281 изобретение, а за рубежом запатентовано всего 168 объектов промышленной собственности, причем 118 из них запатентованы в Российской Федерации.
- Эти цифры свидетельствуют о том, что уровень изобретательской активности не соответствует научно-техническому потенциалу республики.

- Приведенные цифры по количеству зарегистрированных патентов и проданных лицензий свидетельствуют о том, в Республике Беларусь не в полной мере действует принятый в успешно развивающихся странах механизм передачи новых изделий и технологий в производство на основе лицензионных соглашений.

Контрольные вопросы

- 1. Отличия гражданского оборота материальных и нематериальных активов ОИС?
- 2. Как осуществлять коммерциализацию ОИС?
- 3. Как называется передача прав на объекты промышленной собственности?
- 4. Что такое венчурный капитал или венчурная компания? Для чего они нужны?

Лекция закончена

Благодарю за внимание