

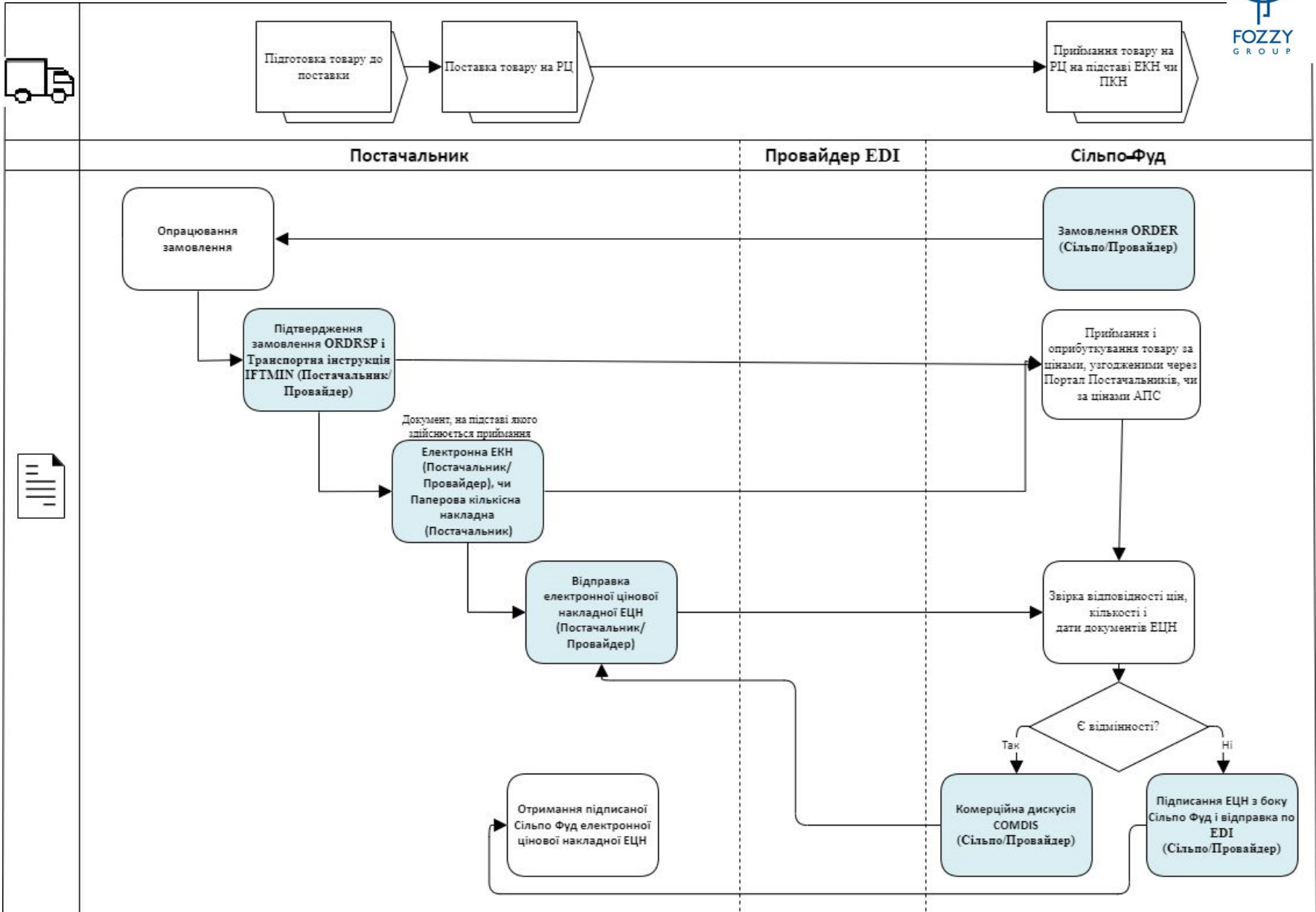


Invoice Matching

КИЇВ, 2021

Преваги запровадження Invoice Matching

- Конфіденційність договірних цін– поставка товару супроводжується документами тільки з кількісними характеристиками.
- Контроль вхідних цін.
- Зменшення кількості помилок, пов'язаних з людським фактором.
- Скорочення часу на прийом товару і проведення прихідних документів в системі.



Документооборот по EDI, обов'язательні документи і ЮЗД

- Сільпо надсилає постачальнику документ **Замовлення (ORDER)** із зазначенням кількості товару без зазначення ціни.
- **ПОСТАЧАЛЬНИК** формує електронний документ Підтвердження замовлення (ORDRSP) на підставі документа **ORDER**. **ВАЖЛИВО! Термін відправки – в день отримання замовлення.**
- **ПОСТАЧАЛЬНИК** формує Транспортну інструкцію (IFTMIN) на підставі документа **ORDER** із зазначенням номеру ЕКН .
- **Кількісна накладна може бути паперовою або електронною.** Якщо поставка буде виконана не за паперовим, а за електронним документом, **ПОСТАЧАЛЬНИК** формує **Електронну кількісну накладну** на підставі документа **ORDER**. **ДУЖЕ ВАЖЛИВО! Термін відправки – не пізніше дати і часу поставки.**
- **ПОСТАЧАЛЬНИК** формує **Електронну цінову накладну ЕЦН** на підставі документа **ЕКН**, якщо поставка буде прийнята за ЕКН або на підставі **ORDRSP**, якщо поставка буде за паперовою кількісною накладною.
- **ДУЖЕ ВАЖЛИВО! АБО Термін відправки – не пізніше дати поставки.**
- **ВАЖЛИВО!** При формуванні ЕЦН необхідно вказати, скільки документів створюється саме для 1 замовлення. Тобто, якщо на 1 замовлення – 1 документ ЕЦН, в ньому зазначається порядковий номер 1, загальна кількість документів – 1. Якщо на 1 замовлення – 2 документи ЕЦН, в першому документі зазначається порядковий номер - 1, загальна кількість документів – 2, в другому зазначається порядковий номер - 2, загальна кількість документів - 2.
- Якщо при отриманні поставки і оприбуткуванні товару виявлені цінові чи кількісні розбіжності, чи дата кількісної накладної не дорівнює даті цінової накладної – СІЛЬПО формує документ **Комерційна дискусія (COMDIS)**.
- **ВАЖЛИВО!** Якщо постачальник отримав **COMDIS**, він повинен повторно надіслати Електронну цінову накладну з виправленнями чи корегуючі документи до раніше надісланої ЕЦН (Акт розбіжностей за кількістю, Акт розбіжностей за ціною).
- Якщо все ок, передаємо пакет ЕКН документів на підпис зі сторони Сільпо-Фуд ТОВ.
- Процес закінчено.

Порядок підключення Invoice Matching

1. За допомогою ресурсу Портал постачальників, доступного за посиланням <https://supplier.fozzy.ua>, формується Прайс-лист, в якому відображена ціна. Початок роботи по МІ можливий тільки після передачі в офіс Сільпо підписаного прайс-листа.
2. Паралельно постачальник зв'язується з представником EDI-провайдера Comarch чи EDIN (залежить від того, з яким провайдером працює постачальник) для отримання необхідних налаштувань.

Comarch : координатор проєкту (Віктор Сівокозов victor.sivokozov@comarch.com) для комунікації про статус готовності постачальника перейти на роботу по схемі Match Invoice. В усі звернення прохання додавати в копію edi@comarch.com.ua). Телефони служби підтримки Comarch: 0-800-300-142, 032-242-50-11 (пн.-пт. 9:00 - 18:00).

EDIN : координатор проєкту (Різниченко Владислав: +38 (095) 444-38-26. riznichenkov@edin.ua / Технічна підтримка: +38 (044) 359-01-12 (цілодобово) sales@edin.ua

Контакт з питань проєкту з боку Сільпо: Піценко Ірина i.pitsenko@fozzy.ua

**Дякуємо за
увагу!**