

## Тема встречи

- Согласование условий сотрудничества по эквайрингу.

## Основные вопросы

- Возможность Сбера повлиять на МПС в снижении IRF
- Компенсация Сбером упущенного времени на создание специальной программы

## Риски

- Давление на регулятора с целью регулирования ставки IRF на рынке

# *М.видео*

**300 млрд. в год**  
объём торгового эквайринга

**60 млрд. в год**  
объём интернет эквайринга

## Переговорная позиция банка

- ✓ Сбер договорился о создании специальной программы для партнера с МПС (срок создания 6 мес.)
- ✓ Сбер готов возвращать комиссию по возвратным операциям с целью компенсации упущенного времени.
- ✓ В обмен на договоренности Сбер просит перевести 90% ФОТ в Сбер.
- ✓ Сбер готов зафиксировать своё предложение на 5 лет . (При условии изменения IRF не более чем на 10%)
- ✓ Предлагаемый тариф составляет не более, чем  $IRF+0,05\%$

# Варианты сотрудничества

## Без специальной программы МПС

## Со специальной программой МПС

Вариант 1

ТЭ: 1,98%  
ИЭ: 2,07%  
Sber Pay: 2,0%  
+возврат комиссии по  
возвратным операциям 59 млн

КД Сбера  
**+540 млн руб.**



ТЭ: 1,21%  
ИЭ: 1,21%  
Sber Pay: 1,19%  
+возврат комиссии по  
возвратным операциям 36 млн.

КД Сбера  
**+327 млн руб.**

Если партнер не принял наше предложение переходим к Варианту 2. (Финальное предложение)

Вариант 2

ТЭ: Visa, MC 1,98%; МИР 1,83%  
ИЭ: Visa, MC 2,07%; МИР 1,90%  
Sber Pay 1,99%  
+возврат комиссии по  
возвратным операциям 59 млн

КД Сбера  
**+531 млн руб.**



ТЭ: Visa, MC 1,21%; МИР 1%  
ИЭ: Visa, MC 1,21%; МИР 1%  
Sber Pay 1,18%  
+ возврат комиссии по  
возвратным операциям 35 млн

КД Сбера  
**+316 млн руб.**

Если партнер не примет наше финальное предложение альтернативный доход составит  
**+308 млн руб.**

\*Все значения представлены в млн. руб. в месяц

\*Предложенные варианты сотрудничества действительны с учётом перевода 90% ФОТ в Сбер