

Тема: 8 «Воспроизводство в национальном хозяйстве»

1. Сущность и виды бизнеса

2. Расширенное
воспроизводство на
предприятии

3. Заработная плата

4. Прибыль

5. Процент и рента

1. Сущность и виды бизнеса

- Бизнесом называется инициативная хозяйственная деятельность, преследующая получение прибыли.
- Бизнес классифицируется:
 - 1. По сфере и отрасли: производственный и непроизводственный;
 - 2. По масштабам деятельности: мелкий, средний, крупный, международный.

3. По степени кооперации хозяйственной деятельности:

- индивидуальный, групповой, в виде франчайзинга.
- По источникам обогащения особо выделяется спекулятивный бизнес – это скупка и перепродажа товаров и валют по повышенным ценам в целях наживы.
- В условиях рынка спекуляция не наказывается, поскольку перепродажа дефицитных товаров по повышенным ценам соответствует законам рынка.

В Уголовном кодексе РФ осуждаются следующие

правонарушения:

- А. Незаконное предпринимательство. Это деятельность без регистрации и лицензии, нарушение условий лицензирования.
- Б. Лжепредпринимательство – создание коммерческой организации без намерения осуществлять предпринимательскую деятельность с целью: получения кредита, освобождения от налогов и т.п.
- В. Приобретение или сбыт имущества, заведомо добытого преступным путем.

Нормальными считаются следующие условия ведения бизнеса:

- 1. Строгое соблюдение норм права.
- 2. Затраты на производство товаров и дохода от их продажи должны соответствовать равновесным ценам или быть ниже таких цен.
- 3. Соблюдение правил коммерческого расчета.
- Российское законодательство предусматривает, что юридическое лицо, являющееся коммерческой организацией, по решению суда может быть признано несостоятельным (банкротом).

Предпринимательство с его новаторством и коммерческим расчетом

- основаны на определенном риске, который связан с непредсказуемыми изменениями рыночных отношений.
- Против такого риска применяются два специальных средства:
 - 1. Соблюдение коммерческой тайны.
 - 2. Страхование.

Поскольку капитал – это постоянно возрастающая

СТОИМОСТЬ,

- то очевидно, что деньги превращаются в капитал, если становятся средством создания в производстве новой стоимости.
- Для начала производственного бизнеса необходимо иметь деньги, которые пускаются в дело. На них приобретаются факторы производства, создается новый товар, который продается с возросшей стоимостью.

Для всякой фирмы, создающей това-ры, нужны факторы

производства -

- Средства и предметы труда, рабочая сила.
- Бизнес основывается на непременном юридическом условии: собственники всех производственных факторов должны гарантированно получать свою долю от общего дохода предприятия:
- За труд – заработная плата, за природные ресурсы – рента, за взятые в долг деньги – процент.

Если усилия предпринимателя, его новые идеи, риски увенчаются

- успехом, то наградой ему служит предпринимательский доход.
- Отсюда, при нормальных условиях общий доход фирмы должен включать заработную плату, ренту, процент и прибыль.
- Все эти конкретные виды доходов имеют своим источником новую стоимость.

2.Расширенное воспроизводство на предприятии.

- Чтобы созидательный процесс шел непрерывно, требуется непрерывно воссоздавать материальные условия производства новой стоимости.
- Это воспроизводство бывает двух видов: простое и расширенное.
- Простое воспроизводство индивидуального капитала – это непрерывное повторение созидательной деятельности в неизменном масштабе. При этом капитал совершает непрерывное круговое движение и производится новая стоимость.

Кругооборот капитала – это один цикл его движения, который

- охватывает процесс производства и обращения создаваемых товаров.
- Он завершается возвращением капитала в его исходную денежную форму, возросшую на величину прибыли.
- Весь путь можно схематично изобразить формулой: $D - T (C\text{P и } P) \dots P \dots - T_n - D_n$.
- Здесь мы видим последовательное движение капитальной стоимости через три стадии и смену трех функциональных форм капитала:

Первая стадия совершается в сфере обращения. Денежный капитал

- Превращается в производительный: $D - T$ (СП и Р). Бизнесмен на авансированные денежные средства приобретает средства производства и покупает рабочую силу.
- Вторая стадия протекает в сфере производства. В этом движении производительная форма капитала превращается в товарную форму: $P \dots - T_n$.

Третья стадия: Тн – Дн. Она относится к сфере обращения.

- Товарный капитал с возросшей стоимостью вновь превращается в денежный капитал, содержащий прибыль.
- Именно стремление получить прибыль толкает бизнесмена к тому, чтобы непрерывно пускать свой капитал в кругооборот.
- Воспроизводство индивидуального капитала не может ограничиться одним кругооборотом: оно перерастает в оборот.

Непрерывно происходящее круговое движение капитала образует

- его оборот.
- Чтобы капитал смог полностью совершить оборот, требуется определенный период – время оборота.
- Оно отсчитывается от начала движения авансированной капитальной стоимости до момента ее возвращения в той же денежной форме, но возросшей на величину прибыли.
- Стремясь быстрее получить прибыль, бизнесмен использует основные пути ускорения оборота: сокращает время оборота и улучшает состав производительного капитала.

Время оборота авансированной стоимости состоит из времени

- Производства и времени обращения.
- Время производства – период пребывания капитала в производственной сфере – включает: рабочий период; время самостоятельного воздействия сил природы на предмет труда; время пребывания товаров в форме производственных запасов.
- Рабочий период охватывает время, необходимое для создания готовых изделий.

Время производства может быть сокращено посредством такого

- совершенствования технологии изготовления, которое ускоряет естественные процессы. В этом же направлении приносит пользу предотвращение накопления сырья материалов сверх необходимых для производства.
- Продолжительность оборота капитала сокращается также за счет уменьшения времени обращения. Оно складывается из времени покупки товаров и периода продажи готовой продукции.
- Время оборота капитала уменьшается благодаря улучшению состава производительного капитала.

Производительный капитал состоит из двух частей: основного

И

- оборотного капитала.
- Основной капитал – та доля капитала, которая в течение длительного срока участвует в производстве и переносит свою стоимость на готовые изделия постепенно и возвращается к бизнесмену в денежной форме по частям.
- Оборотный капитал – часть капитала, стоимость которой полностью переносится на продукт и возвращается в денежной форме в течение одного кругооборота (предметы труда).

Особую заботу предприниматели проявляют о возмещении

СТОИМОСТИ

- Основного капитала, который требует постоянного возобновления.
- Такое непрерывное восстановление стоимости средств труда производится по определенным нормам в соответствии с их износом. Этот износ бывает физическим и стоимостным (моральным).
- Физический износ означает утрату средствами труда своей полезности в результате чего они становятся в конечном итоге непригодными для дальнейшего использования.

Моральный износ – это утрата основными капиталом своей

СТОИМОСТИ

- Это происходит из-за создания более совершенной и производительной техники.
- Бизнесмены стремятся к тому, чтобы стоимость основного капитала окупалась задолго до его физического и стоимостного износа в основном за счет режимов сменности и ускоренной амортизации.
- Средства на простое воспроизводство основного капитала накапливаются в фонде амортизации, за счет которого закупаются новые аналогичные машины и оборудование.

Амортизационный фонд образуется за счет амортизац- НЫХ ОТЧИСЛЕНИЙ.

- Они включаются в общую сумму затрат на производство продукции.
- Норма амортизации определяется как отношение годовой суммы амортизационных отчислений к среднегодовой стоимости основного капитала, выраженное в %.
- Она показывает, за сколько лет стоимость основного капитала должна быть возмещена.

Расширенное воспроизводство означает увеличение размеров

- капитала, которое приводит к росту величины применяемых факторов производства, а тем самым – к получению большей суммы новой стоимости.
- Прирост величины действующего капитала происходит за счет накопления.
- Накопление капитала – это приращение денежных и материальных средств, идущих на расширенное воспроизводство, увеличение активов предприятия.

Под активом подразумевается совокупность имущества и

- денежных средств, принадлежащих предприятию.
- Активы бывают материальные (здания, сооружения, машины и оборудование...) и нематериальные (интеллектуальный продукт, патенты...).
- Активы, идущие на расширение производства, имеют своим источником часть прибыли предприятия и кредиты банков, за счет которых образуются инвестиции.

У бизнесмена имеются серьезные мотивы к накоплению капитала.

- Это прежде всего личная выгода собственников, благодаря которой можно из года в год повышать свой жизненный уровень и приумножать принадлежащее им имущество.
- Оказывает свое влияние и конкуренция: в ней побеждает тот, кто постоянно укрепляет свой экономический потенциал.
- Повысить эффективность накопления капитала можно на основе НТП, управленческого и информационного консалтинга, а также лизинга и инжиниринга.

Таблица – Виды эффективности производственных затрат

Виды производственных затрат	Частные показатели эффективности производства
Трудовые затраты	Производительность труда – производство чистой продукции (заработной платы плюс прибыль) на одного работника
Производственные основные фонды	Фондоотдача – отношение чистой продукции на 1 рубль среднегодовой стоимости основных фондов
Материальные ресурсы	Материалоемкость – отношение материальных затрат к стоимости чистой продукции

3. Заработная плата

- На рынке труда в сделке участвуют предприниматель и наемный работник, предлагающий свою рабочую силу.
- Рабочая сила – способность человека к труду.
- Труд – целесообразная деятельность людей, процесс использования их рабочей силы.
- Бизнесмен оплачивает не весь труд работника, а только его рабочую силу.

Цена рабочей силы определяется следующими факторами:

- 1.Стоимостью жизненных средств;
- 2.Квалификацией работника;
- 3.Национальными различиями;
- 4.Спросом и предложением на рынке труда;
- 5.Конкуренцией на рынке труда.
- Заработная плата создает новые стимулы труда работников. Это достигается с помощью двух основных форм заработной платы: повременной и сдельной.

Повременная заработная плата определяет размер вознаграждения

- в зависимости от проработанного времени.
- Сдельная заработная плата является производной от повременной. Она рассчитывается в зависимости от объема выпущенной продукции или сделанной работы через расчет расценки.
- В условиях инфляции величина вознаграждения за труд получает двойное измерение: номинальное и реальное.

Таблица – Варианты изменений номинальной зарплаты, цен и реальной зарплаты

Изменения номинальной зарплаты	Индекс потребительских цен	Изменения реальной зарплаты
1.Повышается	1.1.Стабильный 1.2.Растет быстрее зарплаты 1.3.Снижается	1.1.Растет 1.2.Снижается 1.3.Растет
2.Стабильная	2.1.Стабильный 2.2.Растет 2.3.Снижается	2.1.Не изменяется 2.2.Снижается 2.3.Растет
3.Снижается	3.1.Стабильный 3.2.Растет быстрее, чем зарплата 3.3.Снижается в большей мере, чем зарплата	3.1.Снижается 3.2.Снижается 3.3.Растет

4. Прибыль

- Прибыль можно определить как доход предприятия, который выступает в виде прироста капитала.
- Фирма-изготовитель получает прибыль, если оптовая цена изделия (C_o) выше себестоимости товара (C_c) – затрат на его производство: $Пп = C_o - C_c$.
- В состав себестоимости входя прямые и косвенные затраты.

А. Прямые затраты на производство (или переменные затраты) зависят

- От объема выпуска изделий.
- К ним относятся затраты на сырье, материалы, расходы на зарплату работников, непосредственно занятых изготовлением товаров.
- Величина таких затрат изменяется, как правило, прямо пропорционально масштабам выпуска товаров.

Б.Косвенные (или условно постоянные) расходы мало или

- совсем не зависят от масштабов выпуска продукции (аренда здания, зарплата ИТР...)
- Общая сумма этих расходов практически не меняется при увеличении или уменьшении объема выпуска изделий.
- Поэтому при росте размеров производства себестоимость единицы снижается.
- Второй фактор, влияющий на величину

Масса валовой прибыли – это разница между суммой продаж

- (выручкой) и совокупными издержками.
- Из валовой прибыли вычитаются платежи и налоги. Оставшаяся часть средств образует чистую прибыль, из которой часть идет на накопление, а остаток составляет предпринимательский доход.
- Эффективность деятельности фирм характеризует норма прибыли.

5. Процент и рента.

- Кредит – временное предоставление в долг товаров и денег на условиях возврата через известное время долга и уплаты вознаграждения – процента.
- Основными организационно-экономическими формами кредита являются коммерческий и банковский.
- Коммерческим называют такой кредит, который предоставляется товарами с отсрочкой платежа. В этом случае используется вексель – специальное долговое обязательство заемщика уплатить определенную сумму денег в указанный срок.

Банковский кредит выдается в виде денежных ссуд.

- Основное назначение банков – сосредоточить у себя денежные средства и предоставить их в ссуду.
- Банки работают на коммерческом расчете, т.е. ориентируются на получение прибыли.
- Прибыль образуется потому, что процентная ставка по кредиту всегда больше процентной ставки по депозиту.

Владельцы недвижимости могут получать особый вид дохода – ренту

- Рента – вид относительно устойчивого дохода, непосредственно не связанного с предпринимательской деятельностью.
- Имеется несколько видов рент, получаемых с капитала, имущества, земли.
- Рентой именуется доход, выплачиваемый собственнику движимого имущества (денег, ценных бумаг). К ней относится аннуитет – ежегодный платеж.

Это может быть срочный государственный заем, по которому

- Ежегодно выплачиваются проценты и погашается часть суммы займа.
- Кроме того, аннуитетом называются равные друг другу денежные платежи, которые выплачиваются через определенные промежутки времени в счет погашения полученного кредита, займа и процента по нему.
- Особого внимания заслуживает земельная рента, связанная с аграрными отношениями.

Рентные отношения представляют собой отношения между

- Собственником земли и арендатором по распределению прибыли.
- Одна ее часть – в виде обычной прибыли – достается предпринимателю, а другую долю – в форме сверхприбыли – получает земельный собственник.
- Арендная плата – это форма ренты – дохода, который получает землевладелец за сдачу своей земли в аренду предпринимателю.

Земельная рента образуется в следствии того, что земля является

- Невоспроизводимым фактором экономики и количественно ограничена.
- Различаются лучшие, средние и худшие участки земли.
- Рыночная цена на продукцию сельского хозяйства складывается по условиям производства на худших землях. В результате образуется дифференциальная (разностная) сверхприбыль.
- Земельный собственник осведомлен о качестве принадлежащей ему земли и заранее учитывает это в арендном договоре.
- Поэтому разностная прибыль достается ему в виде дифференциальной ренты.