

РАБОТА С НОМЕРНЫМИ ДУХАМИ АРМЕЛЬ

Независимый дистрибьютор
компании Армель

Литвиненко Ирина

<https://armelle.world/70025663>

Вот основные правила этого закона, влияющие напрямую на ваш заработок:

● 1% дистрибьюторов, которые пришли в компанию с самого начала или в течении первых 3-6 месяцев будут зарабатывать очень большие деньги. Десятки и сотни тыс.\$.

● 9% дистрибьюторов, которые пришли в компанию в 1 и 2-й год будут зарабатывать большие деньги – 5-10тыс.\$.

● 90% дистрибьюторов, которые пришли позже будут создавать основной оборот компании и зарабатывать от 0 до 2-3тыс.\$.

Любая сетевая компания (и не только сетевая) начиная свою деятельность в той или иной стране или регионе ставит своей целью завоевать определённый сегмент рынка. Если он свободен – заполнить его, если есть конкурирующие предложения – потеснить конкурентов.

ЗАКОН 1-9-90 (ИЛИ 1990)



О КОМПАНИИ АРМЕЛЬ

- КОМПАНИЯ Armelle ОФИЦИАЛЬНО ОТКРЫЛАСЬ 5 ИЮНЯ 2015 ГОДА
- ПРЕЗЕНТАЦИЯ КОМПАНИИ <https://youtu.be/ff1Q241EC5k>
- Официальный сайт Компании - <http://armelle.club>
- Продукция – номерные духи и косметические средства
- Сырье – Франция, Аржевиль (г. Грасс)



СИСТЕМА СЕРТИФИКАЦИИ ГОСТ Р
ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ И МЕТРОЛОГИИ

СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ

№ РОСС RU.АГ.79.1808878
Срок действия с 03.06.2015 по 02.06.2018
№ 1883340

ОРГАН ПО СЕРТИФИКАЦИИ рег. № РОСС RU.0001.11АГ.79 Орган по сертификации продукции ООО "Резерварь", 117630, Россия, город Москва, ул. Академика Челомея, дом 3, корп. 1. Телефон 4955048938, факс 4955048938.

ПРОДУКЦИЯ Духи женские, мужские, туалетные марки "Armelle", "Армелль". Духи (смотреть приложение на 1 листе № башиа (958409), "Армелль". Ароматизаторы (смотреть приложение на 1 листе № башиа (958409)). Сертификат выдан по договору уполномоченного лица № 20/05-06 от 06.05.2015 года. 91 5000

СООТВЕТСТВУЕТ ТРЕБОВАНИЯМ НОРМАТИВНЫХ ДОКУМЕНТОВ по спецификации изготовителя код ТИ ВЭД.Россия: 3303 00 100 0

ИЗГОТОВИТЕЛЬ Общество с ограниченной ответственностью «Парфюм Стиль». Адрес: Московская область, город Электротгорск, улица Буденного, дом 5, литер О, Российская Федерация, 142530.

СЕРТИФИКАТ ВЫДАН Общество с ограниченной ответственностью «Армелль-ОПРИ» 112321/015143. Адрес: город Краснодар, улица Яснополянская, дом 15, офис 10, Российская Федерация. Телефон +78007629414.

НА ОСНОВАНИИ протокола № 7804-252-196/Р от 02.06.2015 года. Испытательной лаборатории Общества с ограниченной ответственностью "Резерварь", аттестат аккредитации регистрационный № РОСС RU.0001.21.АВ801 срок действия с 21.10.2011 по 21.10.2016 года. Декларация о соответствии ТС №КУ Д.СН.А/094.В18113 от 02.06.2015 г.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ Система сертификации: 2.

Руководитель органа Г.Л. Давидов
Эксперт А.Е. Бурацкий

Сертификат не применяется при обязательной сертификации



ЧТО ВХОДИТ В СТОИМОСТЬ ДУХОВ?

?

Приобретая парфюм в магазине по высокой цене, как Вы считаете за что вы платите?

За качество аромата?



Почему на духи Armelle такая доступная цена?

Вот как происходит ценообразование:



- 100% - розничная наценка (помещение, работа консультантов и т.п.) X
- 40% - затраты на рекламу X
- 20% - имя Бренда X
- 20% - стоимость упаковки X
- 10% - транспортные расходы X
- 10% - стоимость самого аромата!



* Эссенция произведена на французской фабрике Аржевиль, г. Грасс

* сертификат качества

* духи 20% концентрации

* Более 50 эквивалентов известных и любимых мужских и женских духов

Объем флаконов, концентрация и ароматы эквивалентны!

АССОРТИМЕНТ ДУХОВ

Женские ароматы

1500р 50 мл

- № 101 Armand Basl - in Red
- № 102 Cacharel - Amor Amor
- № 103 Carolina Herrera - 212-Vip
- № 104 Chanel - Chanel Chance
- № 105 Chanel - Chanel Coco mademoiselle
- № 106 Chanel - Chance Eau Tendre
- № 107 Chanel - Chanel Chance eau fraiche
- № 108 Chloe - Chloe
- № 109 Christian Dior - Miss Dior Cherie
- № 110 Christian Dior - J'adoree
- № 111 Dolce & Gabbana - Anthology L
Imperatrice 3
- № 112 Dolce & Gabbana - Light Blue
- № 114 Donna Karan - DKNY Be Delicious
- № 115 Escada - Moon Sparkle
- № 116 Giorgio Armani - Acqua Di Gioia
- № 118 Giorgio Armani - Si
- № 119 Givenchy - Ange Ou Demon
Le Secret
- № 120 Givenchy - Play For Her
- № 122 Gucci - Flora
- № 123 Gucci - Gucci guilty
- № 125 Lacoste - Pour Femme
- № 126 Lanvin - Eclat d'arpege
- № 128 Nina Ricci - Nina
- № 129 Paco Rabanne - Lady Million
- № 130 Versace - Bright crystal
- № 131 Mercedes Benz - L'Eau
- № 132 Benneton- United Dreams
Stayn Positive
- № 133 Benneton- United Dreams
love yourself
- № 134 Lancome - Hypnose
- № 135 Lancome - La vie est belle



Номерная коллекция

- 001 - VERSACE - Man Eau Fraiche
- 002 - HUGO BOSS - Boss
- 003 - CHANEL - Bleu De Chanel
- 004 - CAROLINA HERRERA - 212 Men
- 005 - PACO RABANNE - One Million
- 006 - GIORGIO ARMANI - Acqua Di Gio
- 007 - HERMES TERRE - D'hermes
- 008 - DE LACOSTE - L.12.12 Blanc
- 009 - D&G - Light Blue
- 010 - CHANEL - Allure Homme Sport
- 011 - GIVENCHY - Play
- 012 - BVLGARI - Aqua
- 013 - CHANEL - Egoiste Platinum
- 014 - CHRISTIAN DIOR - Dior Homme Sport
- 015 - CHRISTIAN DIOR - Fahrenheit
- 016 - ANTONIO BANDERAS - Blue Seduction
- 050 - HERMES - Cuir d'Ange
- 051 - CLIVE CHRISTIAN - L

КЛАССИФИКАЦИЯ АРОМАТОВ

ЖЕНСКИЕ АРОМАТЫ:

- Цитрусовые: 112, 153
- Цветочные: 101, 103, 109, 113, 117, 119, 122, 124
- Цветочно-фруктовые: 102, 106, 110, 115, 118, 121, 126, 127, 128, 129, 130
- Цветочно-водные: 111, 116
- Цветочно-древесные: 114, 125
- Цветочно-ориентальные: 108, 120, 123
- Шипры: 104, 105, 107

МУЖСКИЕ АРОМАТЫ:

- Кожа: 008
- Водно-древесный: 001
- Цветочно-древесный: 004, 013
- Пряно-древесный: 003, 005, 007, 014
- Ориентально-древесный: 002, 015
- Древесно-мускусный: 010
- Цитрусово-древесный: 012
- Цитрусово-пряный: 006, 009, 011

Цены на продукцию для дистрибьютера компании Armelle

<p>ДУХИ ЖЕНСКИЕ Концентрация 20%</p>  <p>CLASSIC collection</p> <p>50 ml</p> <p>880р</p>	<p>ДУХИ МУЖСКИЕ Концентрация 20%</p>  <p>CLASSIC collection</p> <p>50 ml</p> <p>880р</p>	<p>ДУХИ ЖЕНСКИЕ Концентрация 20%</p>  <p>EMPLOI collection</p> <p>50 ml</p> <p>1450р</p>	<p>ДУХИ МУЖСКИЕ Концентрация 20%</p>  <p>EMPLOI collection</p> <p>50 ml</p> <p>1450р</p>	<p>ШАМПУНЬ</p>  <p>200 ml</p> <p>220р</p>	<p>КОНДИЦИОНЕР</p>  <p>200 ml</p> <p>240р</p>	<p>ГЕЛЬ ДЛЯ ДУША</p>  <p>200 ml</p> <p>110 124 111 105 112 106 126 100 131 199</p> <p>200р</p>
<p>ГЕЛЬ ДЛЯ ДУША Перфумированный мужской</p>  <p>200 ml</p> <p>002 008 011 014</p> <p>200р</p>	<p>БАЛЬЗАМ ДЛЯ ТЕЛА Перфумированный</p>  <p>150 ml</p> <p>102 110 104 111 105 112 106 126 100 131 100</p> <p>250р</p>	<p>ГЕЛЬ ДЛЯ ИНТИМНОЙ ГИГИЕНЫ</p>  <p>150 ml</p> <p>220р</p>	<p>ЗУБНАЯ ПАСТА</p>  <p>100 ml</p> <p>FITO FRESH</p> <p>220р</p>	<p>АРОМАТИЗАТОР ВОЗДУХА</p>  <p>002 108 007 126 012 126</p> <p>90р</p>	<p>Стартовый набор</p>  <p>КРАСНЫЙ ЗЕЛЕНый СИНИЙ</p> <p>Стартовый набор с партнерским кодом содержит 44 классических ароматов и 5 ароматов "Амгула"</p> <p>1950 руб.</p>	

Armelle

						
	ШАМПУНЬ	КОНДИЦИОНЕР	ГЕЛЬ ДЛЯ ДУША МУЖСКОЙ	ГЕЛЬ ДЛЯ ДУША ЖЕНСКИЙ	БАЛЬЗАМ ДЛЯ ТЕЛА	ГЕЛЬ ДЛЯ ИНТИМНОЙ ГИГИЕНЫ
Баллы	2	2	2	2	2,5	2
Партнерская цена	220	240	200	200	250	220
Рекомендованная цена	290	320	280	280	330	280

СКЛАДЫ КОМПАНИИ

 Armelle

ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ЦЕНТРЫ

-  350061, г. Краснодар, ул. Мачуги, 34
+7 (989) 290-60-06
+7 (989) 290-32-23
-  420087, г. Казань, ул. Родины, 7/1
+7 (937) 007-99-77
-  660075, г. Красноярск, ул. Маерчака, 47
+7 (983) 500-77-45



- Открыто 60 мини- складов в городах России и Казахстана

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ И СПОСОБЫ ОПЛАТЫ

- 1. Переходим по ссылке <http://armelle.world/70011991>
 - 2. Заполнить все по порядку, выбрать пакет за 100 или 1950р.
 - 3. Выбрать 2 карту оплаты
 - 4. Другие способы оплаты (если чз киви и другие платежные системы)
 - 5. После оплаты регистрационный код приходит на почту
 - 6. Переходить по ссылке <http://armelle.world/70011991>
 - 7. Выбрать у меня есть регистрационный код и номер спонсора, код скопировать и вставить без пробела
 - 8. Заполнить все по порядку
 - 9. На почту придет ID и пароль
 - 10. Регистрация завершена, заходим в кабинет
- НОМЕР СПОНСОРА 70011991 (ваш номер)



РЕГИСТРАЦИЯ НА КЛИЕНТА И ПАРТНЕРА

Партнеры компании ARMELE

VIP-клиент

1. Скидка 40% на всю продукцию;
2. Рекрутинговый БОНУС 500 руб. (без вывода денег);
3. Возможность построения структуры (без выплаты пассивного дохода)

Дистрибьютор

1. Скидка 40-80% на всю продукцию;
2. Рекрутинговый БОНУС 500 руб.;
3. Получение пассивного дохода со своей структуры;
4. До 5% мирового товарооборота компании;
5. Автопрограмма;
6. Путешествия за счет компании;
7. Акции, подарки от компании;
8. Возможность стать обладателем ДОМА У МОРЯ;
9. Приобретение рабочего инструмента - стильной папки с пробниками

ВИДЫ ЗАРАБОТКА

В компании предусмотрено несколько видов дохода:

ПЕРВЫЙ ВИД ДОХОДА - ПРЯМЫЕ ПРОДАЖИ, это когда вы покупаете у компании парфюмерию по одной цене (партнерской), а продаете по другой (рыночной). Здесь прибыль может составить до 100% от вложенных средств!

ВТОРОЙ ВИД ДОХОДА - ЗА КАЖДОГО ПАРТНЕРА (КОНТРАКТ), которого вы пригласили в компанию, она выплачивает 500руб. на ваш счет

Третий вид дохода - это выплата партнеру компании от 3% до 28% с Личного и Структурного Товарооборота, созданного за отчетный период времени.

Четвертый вид дохода - доля от мирового товарооборота компании, составляющая до 5% (**ПАССИВНЫЙ ДОХОД**). Не обрезаются, выплачиваются с каждой созданной ветки определенной квалификации с добавлением % доли.

Пятый вид дохода - открытие Представительства Компании в своей стране, регионе, городе. За оптово-розничный сбыт продукции, Компания выплачивает складской %. Для мелких оптовиков предусмотрена программа мини-склад.

Авто бонус для активных партнеров компании Армель доступен при достижении 17% . Выплаты за авто ежемесячно составляют от 5 тыс. до 50 т.руб. Автомобиль KIA RIO или MERCEDES представительского класса - **НА ВАШ ВЫБОР!**

Для активных Партнеров компании предусмотрены Путешествия и Отдых за счет компании. **УМЕЕШЬ ХОРОШО ТРУДИТЬСЯ - ОТЛИЧНО БУДЕШЬ ОТДЫХАТЬ!**

И кроме этого, **АКЦИИ, СКИДКИ, ПОДАРКИ** и другие бодрящие идеи для роста вашего бизнеса **КАЖДЫЙ МЕСЯЦ!**

МАРКЕТИНГ ПЛАН 1



Armelle

Маркетинг план №1

ЛИЧНАЯ АКТИВНОСТЬ - 20 БАЛЛОВ В МЕСЯЦ



МАРКЕТИНГ ПЛАН 2

Armelle

Рассчитывается ежемесячно
Выделяется 4,5 %

МАРКЕТИНГ ПЛАН 2-Й УРОВЕНЬ

Сапфировый
мастер



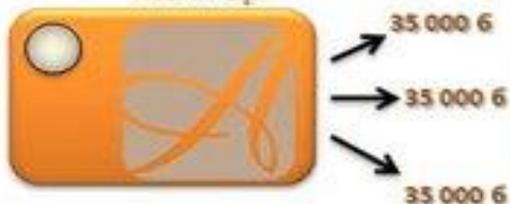
- 3 ветки по 4000 баллов
- доля от 2% общего товарооборота компании Armelle (коэффициент 1,0)
- За каждую последующую ветку в 4000 баллов коэффициент увеличивается на 0,5

Изумрудный
мастер



- 3 ветки по 10 000 баллов.
- доля от 1,5 % общего товарооборота компании Armelle (коэффициент 1,0)
- За каждую последующую ветку в 10 000 баллов коэффициент увеличивается на 0,5

Бриллиантовый
мастер



- 3 ветки по 35 000 баллов.
- доля от 1 % общего товарооборота компании Armelle (коэффициент 1,0)
- За каждую последующую ветку в 35 000 баллов коэффициент увеличивается на 0,5

МАРКЕТИНГ ПЛАН 3

Armelle

МАРКЕТИНГ ПЛАН 3-Й УРОВЕНЬ



Советник
президента



4000 б
4000 б
4000 б
4000 б
10 000 б
10 000 б
10 000 б

-Под собой необходимо иметь 7 веток (4 ветки сапфировые мастера- по 4000б,3 ветки изумрудных мастеров -по 10 000б)
-Товарооборот со всех этих веток *70 руб-1%.Этот 1 % и будет разделён между советниками президента

Старший советник
президента



6 веток по
4000 б
6 веток по
10 000 б

-Под собой иметь 12 веток(6 сапфировых мастеров по 4000 б,6 изумрудных мастеров по 10 000 б)
-доля 0,5 % дополнительно к данной квалификации
-подтвердить квалификацию в течении 2-х месяцев
ПОДАРОК от компании СОБСТВЕННЫЙ ДОМ на юге России

Акционер
компании



-В течении года закрыть квалификацию 9 раз-Старший советник президента(независимо порядка закрытия)
-Всего 10 человек кто это сделает станет акционером компании!
-Доля 1% дополнительно к данной квалификации

АКЦИЯ НОВИЧКА

- Акция для партнеров!!! "Новичкам"

Каждый новый дистрибьютор, зарегистрировавшийся в Компанию на папку, либо перешедший на папку, при ЕДИНО РАЗОВОЙ покупке продукции в течение 7 суток (с момента регистрации, или с момента перехода на папку) на сумму не менее 55 БАЛЛОВ получает флакон любого аромата в подарок!

Условия акции:

1. ВНИМАНИЕ! В акцию не входят флаконы серии "Emploi".
2. В составе покупки не должно быть повторяющихся продуктов.
3. В течение срока действия акции принять участие можно только один раз.
4. Новым дистрибьютором также является партнёр компании, повысивший свой статус со статуса "Клиент" до статуса "Дистрибьютор".

Прошу обратить внимание, ампула не входят в акцию новичка)

Оформить акцию новичка можно в личном кабинете)

ОБЯЗАТЕЛЬНО ВСТУПИТЬ В ЭТИ ГРУППЫ

- <http://vk.com/club108666156> группа с обучением для тех, кто зарегался на 100 руб !!!
<http://vk.com/club108840605> vip группа, для тех,кто уже с папочкой!!!

В vip группу можно только по приглашению, поэтому даем ссылку

<http://vk.com/id291548514>, пусть добавляются и пишут, я на папке,хочу в vip группу! Мой спонсор -

- В рабочую группу со всеми технологиями по маркетингу <https://vk.com/club108584561>

ИМЕТЬ ВСЕГДА ПОД РУКОЙ

- Тексты о компании
 - Тексты о сути работы
 - Виды дохода
 - Сертификат
 - Папку с пробниками
 - Аромавизитницу
 - Визитки
 - Прайсы
-

С ЧЕГО НАЧАТЬ НОВИЧКУ

Для успешного старта работы в качестве дистрибьютора либо клиента компании необходимо:

1. Оформить страницу свою для работы в интернете
2. Изучить пакет новичка
3. Не обойтись без обучения, которое поможет вести бизнес. Это, прежде всего, общение с наставником (спонсором), онлайн школы лидеров и презентации, на которых каждый новичок должен присутствовать!
4. Ознакомится с продукцией компании (Изучите товары, пользуясь лично, и убедитесь в качестве. Соберите отзывы о продукции у близких людей)
5. Изучить аромакологию.
6. Изучить всю информацию о компании (когда создана, кто основатель, цели, стратегии)
7. Быть частью команды и во всём друг друга поддерживать и помогать.
8. Составьте список ваших клиентов и будущих партнёров, включая родственников, друзей и знакомых (Просто рекомендуйте свои любимые средства всем окружающим, показывая каталоги и предлагая попробовать продукцию. Чем большее количество людей узнает об Armelle и пожелает что-нибудь приобрести, тем выше Вы получите прибыль от их заказов. Обслуживание хотя бы 15 клиентов в течение месяца принесет Вам хороший доход).
9. ПРИГЛАШАЙТЕ К СОТРУДНИЧЕСТВУ
Всегда спрашивайте своих собеседников, кого бы они могли Вам порекомендовать — это один из способов быстрее построить свою сеть. Будьте всегда на связи с тем человеком, которого Вы интересуете как партнёр.
10. СЛЕДУЙТЕ СИСТЕМЕ 18 МЕСЯЦЕВ
Следуйте за своей мечтой и достигайте поставленные цели, становитесь успешным предпринимателем Armelle. Будьте в центре событий!

ОРГАНИЗАЦИЯ СВОЕЙ РАБОТЫ

Планировать свою работу. В планы включить:

1. Посещение вебинаров и обучение
2. Нарботка новых клиентов и работа с постоянными клиентами
3. Рекрутинг новых дистрибьюторов
4. Работа и обучение своей команды

Автоматизация работы максимальная

Список знакомых постоянно увеличивать

Рассмотреть возможность открытия склада в своем городе или близлежащих

Поиск предпринимателей в своем городе для сотрудничества

ВОЗМОЖНОСТЬ ОТКРЫТИЯ СКЛАДА В СВОЕМ ГОРОДЕ

Мини-склад открывается с ранга 17%

Закуп на сумму 100 тыс. руб.

У вас покупают дистрибьюторы со всей сети, не только вы и ваша структура.

Ваш доход – 10% от товарооборота при расчете стоимости по дистрибьюторским ценам.



ВОЗМОЖНОСТЬ ОТКРЫТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВОЙ ТОЧКИ



ЧТО НУЖНО ДЕЛАТЬ КАЖДЫЙ ДЕНЬ

Необходимо делать каждый день:

1. ходить на вебинары
2. Написать 1 новый пост на стене
3. Добавить 2 фотографии в альбом Армель
4. Дать платную рекламу
5. Писать каждый день своим друзьям из соц.сетей и рассказывать о возможностях
6. Показывать всем ароматы из папочки, собирать заказы
7. Знакомиться с новыми людьми, проводить встречи
8. Встречаться со своими родными, близкими друзьями и рассказывать о компании
9. Сопровождать всех своих зарегистрированных, помочь оформить акцию новичка, добавить в группу обучения
10. Делать скрытую презентацию (дарить людям на дни рождения, на любые праздники наши ароматы)
11. Пользоваться флакончиком духов

ПОМНИТЬ – ЛЮДЕЙ МНОГО И ЛЮДИ НИКОГДА НЕ
ЗАКОНЧАТСЯ, У ВСЕХ ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ
ПОСТРОИТЬ БИЗНЕС В АРМЕЛЬ



SSS



**ПОКА ТЫ
ЖАЛУЕШЬСЯ
НА ТО,
КАК ВСЕ ТРУДНО**

ДРУГИЕ ИСПОЛЬЗУЮТ

**КАЖДУЮ
ВОЗМОЖНОСТЬ**

И ПОЛУЧАЮТ

РЕЗУЛЬТАТ!!!