

Основные понятия и категории экономической науки

Понятие «Экономика»

- 1) **Экономика** - это наука, которая изучает как люди используют имеющиеся ресурсы для удовлетворения своих неограниченных потребностей
- 2) **Экономика** - это совокупность материального производства и психологии людей
- 3) **Экономика** - это наука о правильном ведение хозяйства
- 4) **Экономика** - это особая сфера жизни общества, охватывающая производство товаров и услуг, обмен ими, распределение и потребление созданных в обществе благ

Потребности

Потребности - это то, без чего нельзя поддерживать не только жизнь человека, но и его развитие как личности и как члена общества.

Потребности человека – это состояние объективной нужды организма в чём-то, что составляет необходимое условие его нормального функционирования.

Потребности являются основой активности человека. Их можно разделить на несколько групп:

Биологические (органические, или материальные) **потребности**-потребности в пище, одежде, жилище, санитарно-гигиеническом благополучии и другие, удовлетворяющие предметно-чувственную, практическую и материальную деятельность.

Социальные потребности - необходимость в общении с другими людьми, в общественной деятельности, в общественном признании; стремление завоевать уважение в коллективе сверстников, потребность в друге, которому можно довериться, в любимом человеке. Позже возникает стремление найти место в жизни, получить общественное признание и т.д.

Духовные (идеальные, или познавательные) **потребности**: в знаниях, творческой деятельности, создании прекрасного и т.д.

Факторы производства

Труд, понимаемый как фактор производства, — это задействованная в производстве рабочая сила — часть населения, которая может и хочет принимать участие в производственной деятельности. Труд — производственный фактор, обычно изменяется количеством работников, занятых в производстве, или количеством рабочего времени, затрачиваемого этими работниками. Платой за использование труда в производственной деятельности является заработная плата

Земля как фактор производства есть не только земля в собственном смысле слова, т. е. земельные угодья и место размещения производственных объектов. Земля понимается в широком смысле как совокупность всех природных ресурсов, вовлекаемых в процесс производства. Это пахотные земли, другие сельскохозяйственные угодья, земельные участки под объектами производственного назначения, полезные ископаемые, водные ресурсы, воздушный бассейн, растительный и животный мир природы. Собственник земли после включения этого фактора в процесс производства получает доход, называемый рентой.

Факторы производства

Капитал — третий фактор производства. Под ним понимают созданные людьми средства производства, используемые для получения экономического продукта. Это, прежде всего, основные средства в виде производственных зданий, сооружений, оборудования. К капиталу принято относить и производственную инфраструктуру. Объем капитала измеряется как в физическом, так и в денежном выражении. Собственник капитала, авансируемого для производства, получает доход, называемый процентом.

Предпринимательство - деятельность по организации работы факторов в производстве некоторого товара, связанную с принятием на себя риска и ответственности за экономические результаты производства. Появление в экономической литературе "четвертого" фактора производства было обусловлено реалиями того времени: в обществе возросла роль людей, которые, часто не имея в собственности ни одного из "трех факторов", умели угадывать, какое производство нужно рынку в данный момент, и привлекать в это производство все необходимые факторы. Доход предпринимателей экономисты называли прибылью.

Ресурсы

Ресурсы (от фр. ressource — вспомогательное средство) — это совокупность природных, социальных и интеллектуальных сил, которые могут быть использованы для создания материальных благ и оказания услуг

- 1) **Природные** — вещества и силы природы (земля, её недра, леса, вода, воздух и др.).
- 2) **Материальные** — все рукотворные (т. е. созданные человеком) средства производства (машины, станки, оборудование, здания и др.).
- 3) **Трудовые** — население в трудоспособном возрасте.
- 4) **Финансовые** — денежные средства, которые общество выделяет на организацию производства.

Ограниченность ресурсов

Факторы, обуславливающие возникновение дефицита ресурсов:

- каждый индивид способен трудиться в течение определенного количества времени, его возможности ограничены (нехватка труда);
- недостаточность средств производства (отсутствие возможности изготавливать оборудование и технику, возводить сооружения, их быстрое выбытие по мере износа);
- конечность использования пахотных массивов и земельных участков для расположения производственных объектов;
- невозобновляемость некоторых полезных ископаемых, видов растений и животных.

Экономические системы

Понятие. Элементы

Экономическая система – это особым образом упорядоченная система связей между производителями и потребителями материальных и нематериальных благ и услуг

Экономическая система – это форма организации экономики, хозяйственный механизм, задача которого состоит в том, чтобы находить пути и методы эффективного использования ограниченных (редких) производственных ресурсов

....

Основные элементы экономических (хозяйственных) систем:

- 1) **отношения собственности** – это отношения между людьми по поводу пользования материальными и духовными благами и условиями их производства;
- 2) **методы управления и регулирования экономики** (налоговое, денежно-кредитное, бюджетное ценовое и др.);
- 3) **методы распределения ресурсов и благ**;
- 4) **ценообразование** – формирование величины цены товара, выраженной в определенной сумме денег. Процесс ценообразования опирается на механизм спроса и предложения.

Традиционная экономическая система

Характерна для первобытного общества, но существует и в современных странах южной Америки, Азии и Африки, где ресурсы очень ограничены.

Признаки:

- решение вопросов что, как и для кого производить базируется на традициях (преемственности);
- основой экономики является сельское хозяйство;
- общинная форма собственности;
- универсальный ручной труд и примитивные технологии производства, сдерживающие рост производительности труда;
- натуральное хозяйство, производство направлено на удовлетворение собственных нужд, а не для продажи;
- низкий товарооборот, соответственно низкий уровень товарно-денежных отношений;
- закрытость общества, существование кастового или сословного деления, не позволяющего людям перемещаться из одной социальной группы в другую, вследствие чего сдерживается социально-экономический прогресс.

Преимуществами являются преемственность, простота организации производства, незначительное загрязнение окружающей среды.

Недостатками выступают низкий уровень доходов, дефицит товаров широкого потребления, ограничение экономического роста.

Плановая экономическая система

Является одним из признаков тоталитарного политического режима. Данный тип господствовал во времена СССР, но функционирует и в современных государствах, например, в Северной Корее, на Кубе.

Признаки:

- решение главных экономических вопросов принадлежит централизованному государственному органу, который осуществляет директивное планирование производства;
- основой экономики является сельское хозяйство и внешняя торговля;
- средства производства находятся в собственности государства, а в частной собственности может быть только имущество, предназначенное для ведения домашнего хозяйства;
- появление общественного разделения труда;
- административное регулирование цен;
- монополизация рынка.

Преимуществами плановой экономики являются полная занятость населения, отсутствие инфляции, бесплатное здравоохранение и образование, меньшее социальное расслоение на бедных и богатых.

Среди **недостатков** дефицит товаров и услуг, уравнительная система оплаты труда, ввиду отсутствия конкуренции у производителей (государственных монополистов) нет стимула эффективно использовать ресурсы и внедрять в производство новые технологии, гонка за выполнением плана в срок.

Рыночная экономическая система

Предполагает свободу предпринимательской деятельности, которая гарантируется государством. Основой отношений между производителями и потребителями выступает индивидуальный интерес и собственная выгода.

Признаки:

- * решение вопросов что, как и для кого производить принадлежит собственнику, производителю, потребителю;
- * основой экономики является сфера услуг;
- * признается многообразие форм собственности, но преобладает частная;
- * углубление общественного разделения труда;
- * широко развиваются торговые отношения;
- * ценообразование свободное и регулируется законами рынка;
- * конкуренция;
- * в производство широко внедряются достижения НТП.

Главным **преимуществом** рыночной экономики является конкуренция, необходимая для того, чтобы производители стремились создавать качественную продукцию, а у потребителей был широкий выбор определенного товара или услуги (ассортимент). Другим преимуществом является заинтересованность производителей в том, чтобы использовать ресурсы эффективно и удовлетворять максимальные потребности людей при минимальных затратах.

Недостатки: неравенство доходов населения, существенный социальный разрыв между бедными и богатыми, безработица, периодические экономические кризисы. Остро стоит проблема отрицательных внешних (побочных) эффектов. Государство вынуждено вмешиваться в решение подобных проблем, устраняя несовершенство рынка.

Смешанная экономическая система

Сочетает в себе признаки командной и рыночной систем с преобладанием последней. Одним из важных признаков смешанной экономики является многосекторность, когда в производстве значима роль как государства, так и частных лиц. Но могут быть в этой системе и черты традиционной экономики.

Этот тип экономической системы характерен для России, Китая, США, Японии и других развитых стран.

Роль государства в смешанной экономике велика и заключается в:

- недопущении монополии на производство экономических благ (за исключением стратегически важных товаров, к примеру, военной техники и оружия, космического оборудования);
- недопущении дефицита товаров и услуг;
- стабилизации цен;
- обеспечении занятости трудоспособного населения и оказании помощи нетрудоспособным гражданам (например, инвалидам, пенсионерам);
- производстве общественных благ (например, здравоохранения и образования);
- защите от недобросовестных участников рынка;
- в борьбе с отрицательными внешними эффектами производства.

Недостатки: в отличие от командной системы смешанная не может полностью преодолеть безработицу, инфляцию и существенный разрыв между бедными и богатыми.

Собственность как основа производственных отношений

Собственность вообще – это такие отношения между людьми, которые определяют, кому принадлежат те или иные блага.

Для предпринимательства главное значение имеют отношения собственности на средства производства (на землю, сооружения, здания, оборудование, инструменты и т. д.).

Отношения собственности на средства производства – это присвоение средств производства (владение, распоряжение, пользование); использование средств производства и реализация собственности.

Собственность – это признаваемое обществом и охраняемое законодательством право человека, предприятия или государства владеть, пользоваться и распоряжаться каким-либо ресурсом или экономическим товаром.

Собственность как основа производственных отношений

Собственность имеет следующие **признаки**:

- материально-вещественная форма;
- наличие отношений, связанных с присвоением;
- наличие зависимости получаемого владельцем собственности дохода от принадлежащих ему средств производства;
- наличие юридических документов, регулирующих отношения собственности.

При этом собственность выполняет следующие **функции**:

- соединяет средства производства и рабочую силу;
- организует и управляет объектами, принадлежащими владельцу собственности;
- распределяет благо;
- сберегает и накапливает благо;
- стимулирует и поощряет владельца собственности к более эффективному использованию его ресурсов.

Виды собственности можно различить по двум основным линиям:

- по субъектам, т. е. кто владеет собственностью;
- по объектам, т. е. чем владеет собственник.

Частная собственность

Выражает присвоение средств производства и результатов производства отдельными лицами, т. е. право владеть, пользоваться и распоряжаться получает частное лицо.

Положительные черты частной собственности:

- мощные стимулы к усердному труду;
- основа материального благополучия;
- гарант свободы и независимости личности;
- моральное удовлетворение собственника.

Отрицательная черта: развиваются индивидуализм, эгоизм и тяга к стяжательству, при этом усиливается разобщенность в обществе.

Частная собственность имеет две главные **формы**:

- 1) собственность самих граждан (индивидуальная собственность);
- 2) собственность юридических лиц (собственность организаций, предприятий, фирм, компаний и т. д.).

Общественная (публичная) собственность

Характеризуется совместным присвоением средств и результатов производства.

Она может выступать в двух **формах**:

1) **коллективной**, при которой права собственника осуществляет коллектив людей;

- виды коллективной собственности:
- а) арендная – трудовой коллектив арендует имущество государственного предприятия на определенный срок и на условиях возмездного владения;
- б) кооперативная – общее достояние всех членов кооператива, собственность которых возникает как объединение паевых взносов (вкладов) участников;
- в) акционерная – пропорционально стоимости имущества предприятия выпускаются акции; объектом собственности является финансовый капитал и другое имущество, полученное в результате хозяйственной деятельности;
- г) собственность общественных объединений и религиозных организаций создается за их собственный счет, счет пожертвований или передачи государством своего имущества; субъектами собственности могут быть церковь, спортивные общества, профсоюзы и т. п.;

2) **государственной собственности**, которая может выступать в следующих формах:

- а) федеральной собственности, которая является достоянием всех граждан РФ; к ней относятся: земля, ее недра, средства государственного бюджета и т. д.;
- б) региональной собственности, владельцем которой являются жители определенного региона страны;
- в) муниципальной собственности, право собственника которой принадлежит местным органам власти; к ней относятся жилищный фонд, предприятия торговли, бытового обслуживания, транспортные предприятия и т. д.

Национализация и приватизация

Национализация – это огосударствление собственности, передача ее из частного сектора экономики в государственный. Она может быть двух видов:

- 1) безвозмездной, т. е. без компенсации материального ущерба;
- 2) возмездной, т. е. с полной или частичной компенсацией ущерба.

Приватизация – это передача государственной собственности гражданам или юридическим лицам.

Чаще передача собственности происходит посредством ее продажи на аукционах, а также сдачи в аренду с последующим выкупом.

Существуют и другие процессы разгосударствления (предприятия освобождаются от непосредственного государственного управления), формами которого выступают:

- 1) аренда;
- 2) выкуп;
- 3) создание ассоциаций, акционерных обществ, кооперативов и т. п.