



Законодательство о Банкротстве (несостоятельности) во ФРАНЦИИ

Выполнил студент магистратуры группы №20
Ушаков Максим

● Процедура банкротства была положена в 1967 году. Процесс банкротства во Франции почти полностью сводился к ликвидации предприятия - должника; все его средства шли на погашение долгов. Закон о банкротстве 1967 года и последующий соответствующий Декрет предусматривали возможность защиты предприятия и заключения соглашения с кредиторами. Но практически эти возможности почти не использовались, и лишь 2-3 % разбирательств по данной категории дел в период действия Закона 1967 года разрешились компромиссом. Остальные дела закончились ликвидацией должников.


- В 1985 году во Франции был принят новый закон, касающийся несостоятельности предприятий (закон № 85-98 “О конкурсном управлении, ликвидаторах и экспертах по определению состояния предприятий” от 25.01.1985, в дальнейшем - “Закон 1985 года”), предусматривающий большую защиту предприятий, во многом обусловленную проблемой сохранения рабочих мест.

- Концепция французской системы правового регулирования несостоятельности базируется на утверждении, что целями законодательства о несостоятельности являются; во-первых, сохранение действующих предприятий; во-вторых, сохранение рабочих мест; в-третьих, удовлетворение требований кредиторов.

- Таким образом, в экономической стратегии французского государства законодательство о несостоятельности выполняет явно макроэкономическую роль, направленную в первую очередь на сохранение действующих предприятий
- Делая выбор в пользу максимизации возможности сохранения действующих предприятий любой ценой, французская система регулирования была вынуждена назначить эту цену. Ею оказались права кредиторов, в том числе и обеспеченных. **кредиторы не имеют возможности существенного влияния на разработку и принятие плана восстановления платежеспособности.** Эти полномочия кредиторов были переданы суду.

- Особенностью французской системы регулирования является то, что **представители суда стремятся инициировать переговоры должника с кредиторами при первых признаках надвигающейся неплатежеспособности.** Для адекватной оценки текущего финансового состояния предприятий была создана схема постоянной отчетности перед региональными советами директоров и судом. **Когда характер информации отчетливо свидетельствует о надвигающихся финансовых проблемах, президент Торгового Трибунала приглашает руководителя предприятия в суд на беседу и предлагает ему начать переговоры с кредиторами.**

- Если должник соглашается, президент Торгового Суда может **назначить специальное лицо для ведения переговоров с кредиторами.** Переговоры должны завершиться в течение трех месяцев. Конфиденциальность переговоров обеспечивается уголовным законодательством. По ходатайству специального лица суд может ввести мораторий на индивидуальные действия кредиторов в отношении имущества должника несмотря на то, что официальные процедуры не были открыты.

- 
- Во многих случаях кредиторам приходится соглашаться на предложенные условия, ухудшающие их права, **так как иначе при открытии формальных судебных процедур они могут вообще ничего не получить.**
 - При отсутствии согласия кредиторов и должника начинаются судебные процедуры несостоятельности.

- Судебное решение об открытии процедуры автоматически запрещает выплаты по любым обязательствам, возникшим ранее этого судебного решения, приостанавливает взыскание по любому иску со стороны всех кредиторов, чьи права требования возникли до указанного решения.

- Французское законодательство является наиболее либеральным по отношению к предпринимателю должнику и наиболее жестким по отношению к кредиторам, в том числе и обеспеченным.
- По обеспеченным обязательствам не начисляются никакие проценты после открытия процедур несостоятельности. Право обеспечения значительно ослабляется тем, что за счет предметов обеспечения могут погашаться расходы на управление несостоятельным должником, так как они имеют более высокий приоритет.
- Трудовые и налоговые требования тоже имеют более высокий приоритет, чем обеспеченные требования.

- После того как все возможности для сохранения действующего предприятия оказались исчерпанными, суд принимает решение об открытии конкурсного производства, распродаже активов должника, распределении выручки среди кредиторов.
- Самый высокий приоритет – у требований по заработной плате и другим выплатам, связанным с трудовыми отношениями, по судебным издержкам, по залогу инструмента и оборудования работников.

- Затем погашаются требования из обязательств, регулярно возникающих вследствие продолжения деятельности ; предприятия (займы кредитно-финансового учреждения, которые санкционируются специально назначенным судьей). После этого погашаются требования обеспеченных кредиторов.
- Оставшееся имущество уменьшается на сумму пособий руководителю предприятия и после этого распределяется между необеспеченными кредиторами соразмерно их требованиям. Кредиторы, заявившие требования с опозданием, теряют право на участие в распределении.

Упрощенная, используется в отношении предприятий (компаний) со штатом персонала не более 50 человек и ежегодным оборотом финансовых средств не превышающим 18 млн евро;

Обычная (общая) – для иных, более крупных предприятий.

- Отличие упрощенной процедуры банкротства состоит в отсутствии судебного администратора. Должник сохраняет контроль над предприятием и самостоятельно представляет свои интересы в суде.

- В нормально развитой экономике субъект становится банкротом в следствии просчетов менеджеров и структурных изменений рынка. Во Франции активы , которые могли бы достаться при распределении кредиторам , в любом случае в первую очередь будут использоваться для попыток восстановления платежеспособности предприятия находящегося в глубоком кризисе.