

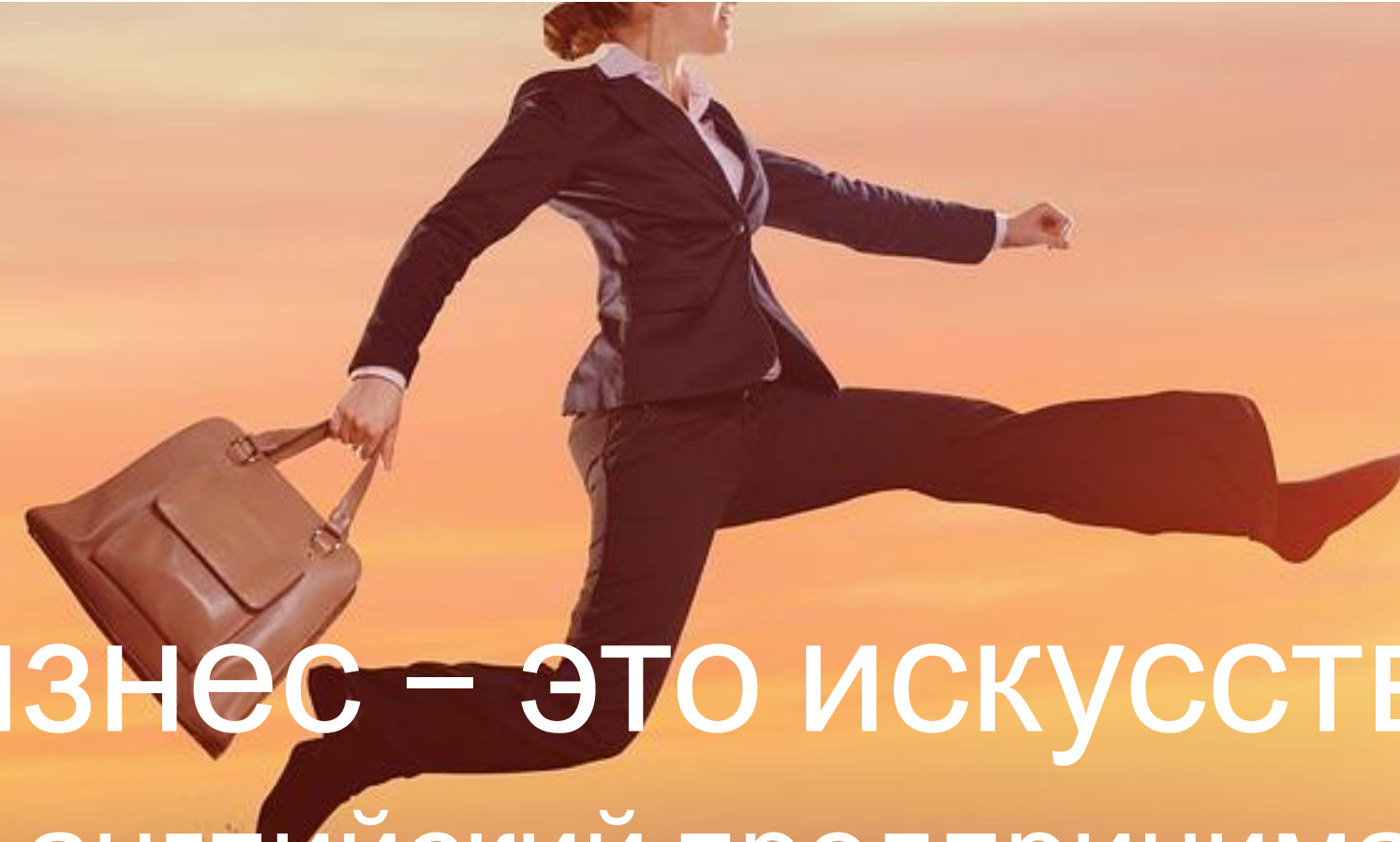


**Форум  
УТРО-2020**

представляет

**НЕТВОРКИНГ**





«Бизнес – это искусство заводить друзей»  
английский предприниматель Герберт Кэссон.

«Не пытайтесь всех купить - научитесь дружить»

Андрей Годунов (экс-вице-президент финансовой корпорации «Открытие»)





# НЕТВОРКИНГ

**Социальный**

**Профессиональный**

**Политический**

В России с 2012 г

Подмена понятий: нетворкинг и кофе-брейк





# Специалисты



**Кит Феррацци**

США

Бизнесмен, лектор, тренер по профессиональному нетворкингу



**Гил Петерсил**

Израиль

Сколково, Синергия  
Стратегический нетворкинг



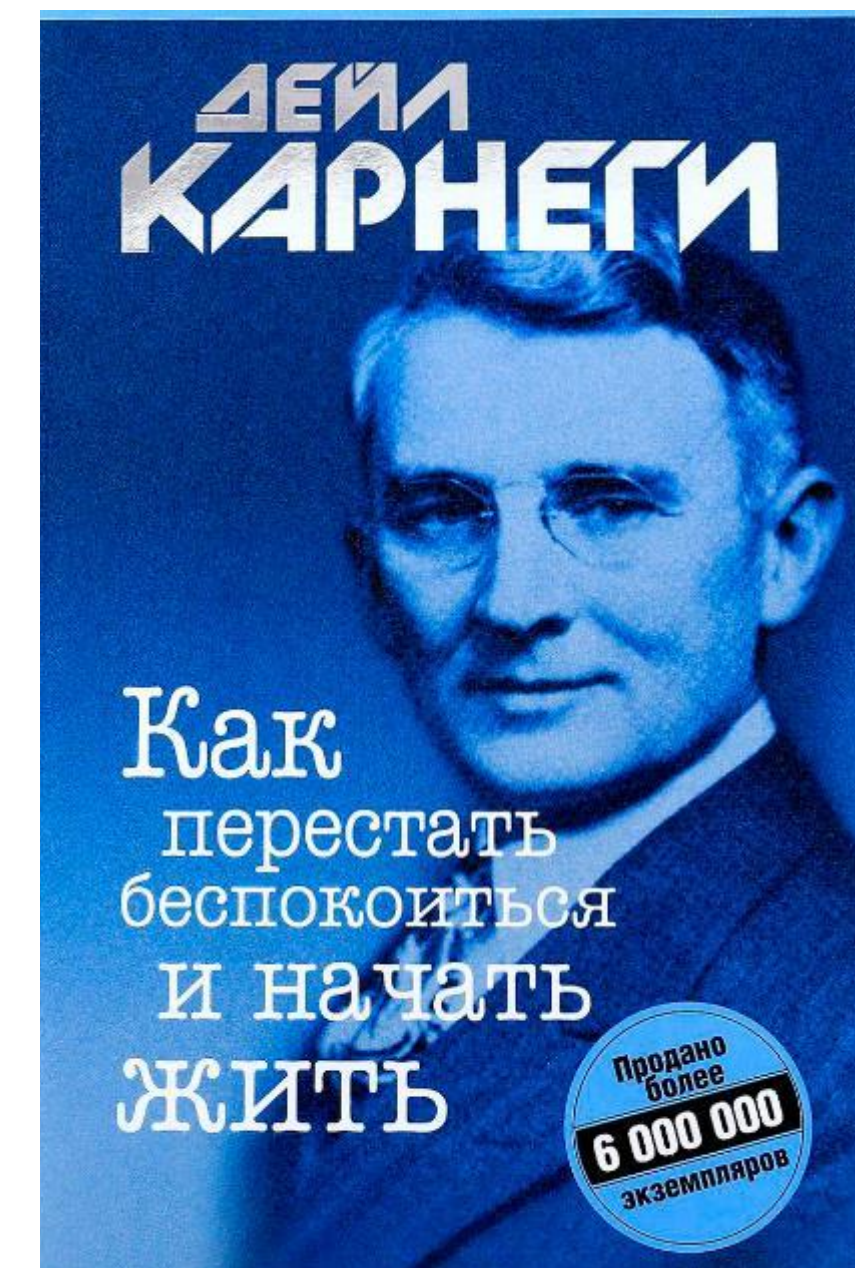
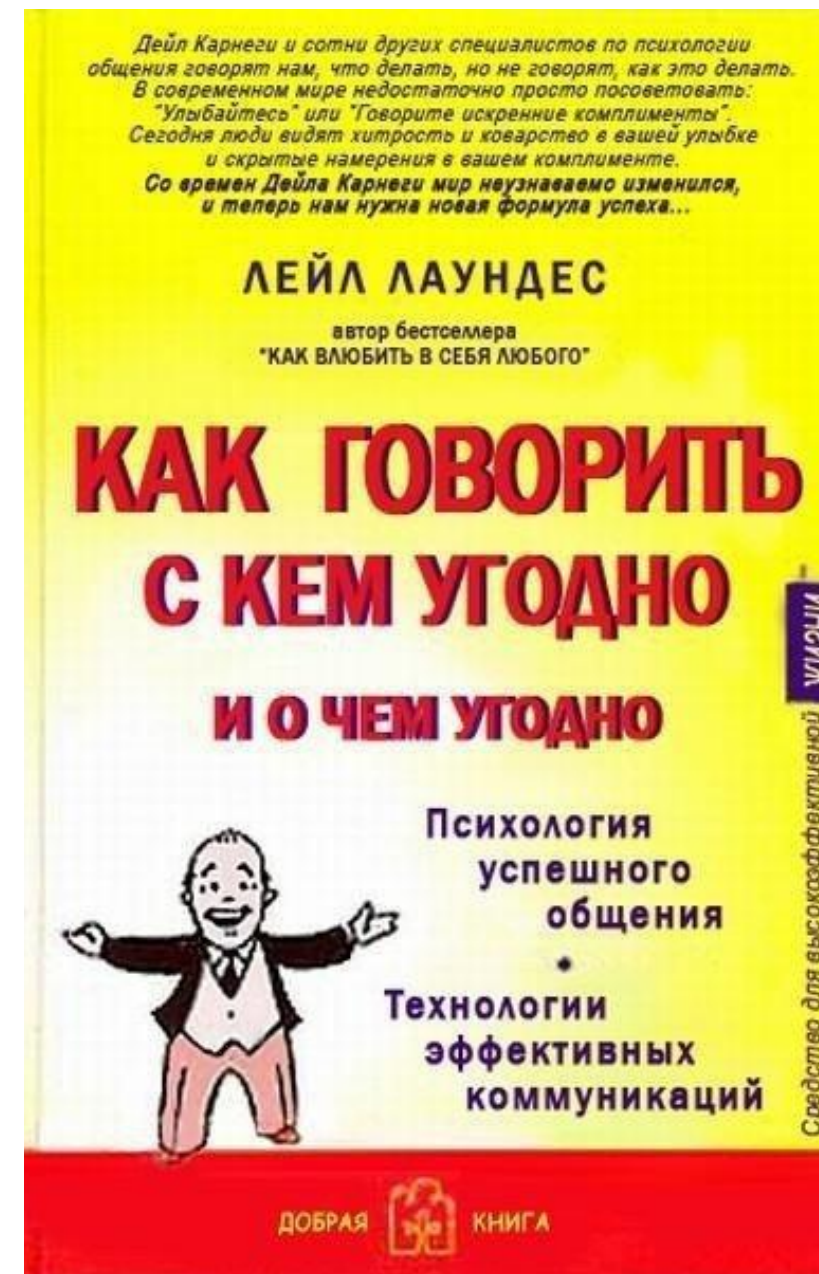
**Алексей Бабушкин**

Бизнес-тренер по деловым коммуникациям





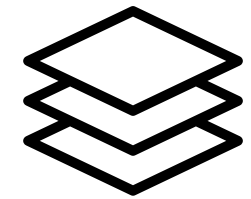
# Что Почитать







# ПРАВИЛА НЕТВОРКИНГА



## Организация Пространства



## Необходимые Навыки

Навыки фасилитации  
Коммуникативные навыки  
Эмоциональный Интеллект

Мышление роста  
Невербальный язык  
Позитив и искренность



# НЕТВОРКИНГ В ПОЛИТИКЕ

**Личный Круг**

**Профессиональный Круг**

**Доноры**

**Валидаторы**

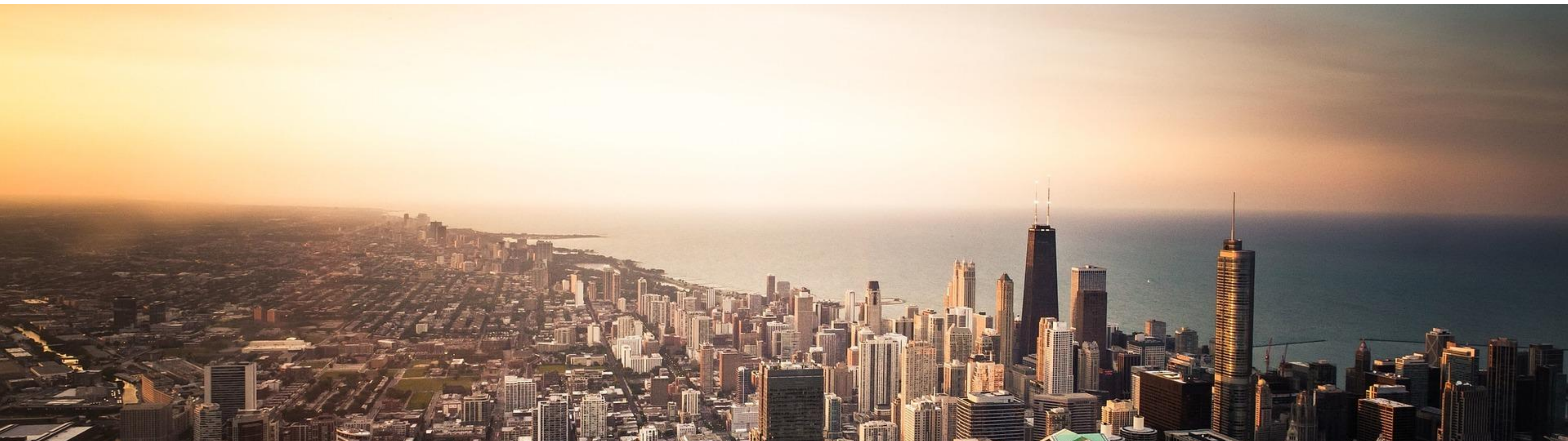
- \* Создай картотеку контактов
- \* Правило 6 рукопожатий – поиск контактов
- \* Укрепляй отношения с донорами и валидаторами





# ПРИЕМЫ ОБЩЕНИЯ

- \* «Чем я могу быть полезен?»
  - \* Энтузиазм
  - \* Не переусердствуйте с продажами
  - \* Знакомьте людей друг с другом.
  - \* «В чем выгода для них?»
  - \* Elevator Pitch
  - \* Открытые вопросы
  - \* Follow up
  - \* Будьте искренними и улыбайтесь
- + книга КАК ГОВОРИТЬ С КЕМ УГОДНО (Лейл Лаундэс)





**УПРАЖНЕНИЕ 1**  
**Elevator pitch**  
**30 сек**

**УПРАЖНЕНИЕ 2**  
**Валидаторы**  
**и доноры**  
**в вашем**  
**окружении**

**УПРАЖНЕНИЕ 3**  
**Создание**  
**референтной**  
**группы**





**СПАСИБО  
ВЫ СУПЕР!**

**@hey\_girl\_Bangkok**

**[elena.mercado.trainer@gmail.com](mailto:elena.mercado.trainer@gmail.com)**