



РАЗДЕЛ I. Предпосылки, факторы и особенности развития мировой экономики

Тема I. Мировая экономика и глобальное экономическое регулирование

1. Экономические связи между странами. Сущность всемирного хозяйства
2. Мировая экономика: понятие, сущность, характерные черты
3. Основные этапы и закономерности развития всемирного хозяйства
4. Показатели мировой экономики
5. Классификация стран
6. Ключевые хозяйствующие субъекты мировой экономики

Экономические связи между странами. Сущность всемирного хозяйства

Развитие внешнеэкономических связей любой страны связано с активизацией мирохозяйственного взаимодействия стран и развитием ВЭД фирм и ВЭС регионов и национальных экономик.

ВЭС страны включает 4 уровня экономики:

- *микроэкономика (экономика хозяйствующих субъектов);*
- *мезоэкономика (уровень регионов, являющихся субъектом РФ);*
- *макроэкономика (уровень национальных экономик);*
- *мегаэкономика (уровень мировой экономики).*

1. Мировое хозяйство: его содержание и структура

- Экономические отношения между странами возникли очень давно, однако долгое время они носили нерегулярный и ограниченный характер. Лишь в XVI–XIX вв. с развитием машинной индустрии, новых производств, транспорта эти отношения значительно расширились и возросли, создав предпосылки для развития мирового хозяйства.

ЧТО ТАКОЕ МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО?

- ✗ Это исторически сложившаяся совокупность национальных хозяйств всех стран мира, связанных между собой всемирными экономическими отношениями.



Внешнеэкономические связи - международные, хозяйственные, торговые, политические, информационные отношения, обеспечивающие обмен товарами, различные формы экономического и НТ сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, совместное предпринимательство, оказание услуг, проведение валютных и финансово-кредитных операций

Основные формы внешнеэкономических связей

- ◆ Торговые отношения
- ◆ Совместное предпринимательство
- ◆ Оказание услуг
- ◆ Научное, техническое, экономическое сотрудничество
- ◆ Валютно-финансовые, кредитные отношения



Главные формы международных экономических связей

Мировая торговля

Экспорт капитала

Международная миграция рабочей силы

Международный научно-технический обмен

Валютно-финансовые отношения

Мировая экономика: понятие, сущность, характерные черты

Мировая экономика как наука-часть теории рыночной экономики, изучающая закономерности хозяйственного взаимодействия между различными государствами в области международного обмена товарами и услугами, движение рабочей силы, капиталов и финансовых потоков.

Исследование сущности и форм проявления международных отношений в процессе осуществления торговых, финансово-кредитных и других внешнеэкономических операций с целью удовлетворения потребностей национальной экономики в производственных ресурсах и благах составляют предмет мировой экономики.

Объектом мировой экономики выступает внешнеэкономическая деятельность субъектов этих сделок, тенденция развития международных связей и контактов

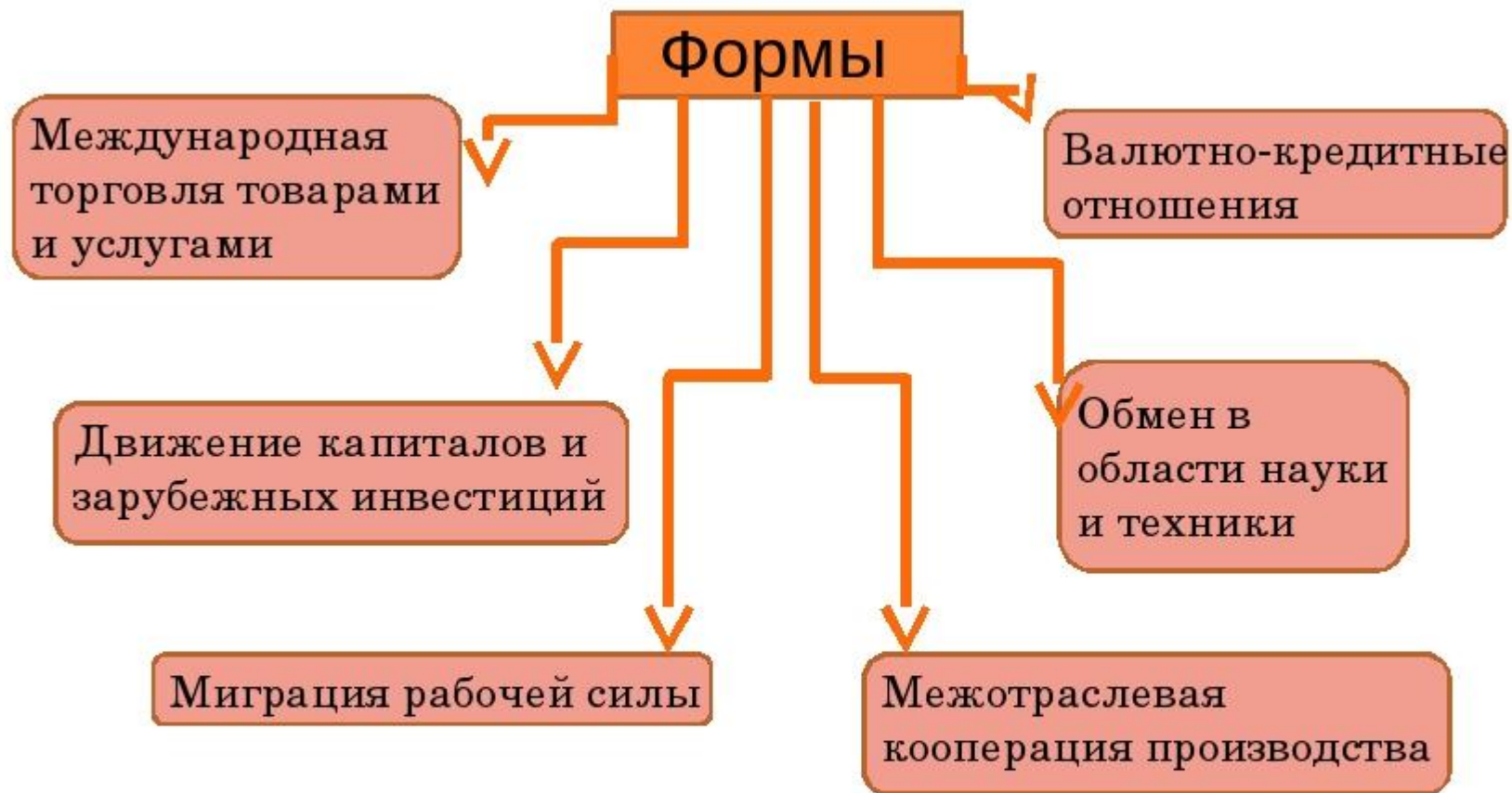
1. Основные понятия

Мировая экономика — это система международных экономических взаимоотношений, осуществляющая связь между национальными хозяйствами.

Международные экономические отношения (МЭО) — экономические отношения между государствами, региональными группировками, транснациональными корпорациями и другими субъектами мирового хозяйства.

Мировое хозяйство – это исторически сложившаяся система национальных хозяйств всех стран мира, связанных между собой экономическими отношениями на основе международного географического разделения труда

Международные экономические отношения



Международные экономические отношения – система экономических связей между субъектами хозяйственной деятельности разных стран.



Международное разделение труда

Специализация стран на производстве той или иной продукции.



Предпосылки

- Природные условия страны
- Уровень экономического и научно-технического развития
- Традиции в производстве тех или иных товаров



Основные этапы и закономерности развития всемирного хозяйства

Мировое хозяйство сложилось к началу XX в. в результате длительного исторического процесса. После второй мировой войны стали различать две подсистемы мирового хозяйства -- мировое социалистическое хозяйство (мировая социалистическая система хозяйства) и мировое капиталистическое хозяйство (мировая капиталистическая система хозяйства). Внутри последнего различали группу развитых стран и развивающихся.

В настоящее время после развала мировой социалистической системы (после 1991 года) для мирового хозяйства характерно, прежде всего, деление на развитые и развивающиеся страны. Постсоциалистические и остающиеся социалистические страны в области экономической деятельности постепенно смыкаются с группой развитых или с группой развивающихся государств по мере перехода к рыночной экономике и втягивания в мировое хозяйство.

Определяющие факторы развития современной мировой экономики

Научно-технический прогресс – непрерывный процесс открытия и применения новых знаний в хозяйственной деятельности, позволяющий при наименьших затратах соединить имеющиеся ресурсы для выпуска высококачественных конечных продуктов

Интернационализация хозяйственной жизни – процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей между странами и выход воспроизводства за национальные границы

Транснационализация – процесс расширения и укрепления деятельности ТНК, которые национальны по формированию капитала и интернациональны по его функционированию и контролю

**Факторы
развития
мировой
экономики**

Глобализация мировой экономики – процесс усиления взаимозависимости субъектов хозяйствования (субъектов мировой экономики) до такой степени, когда действия одного из них затрагивают интересы всех (многих) других (принимают глобальный характер)

Глобальные проблемы человечества (экономические аспекты) – это проблемы, касающиеся всех стран мира и требующие своего разрешения, что возможно только в результате совместных усилий мирового сообщества (войны, экология, обеспеченность продовольствием, освоение космоса и Мирового океана, здравоохранение, демография и др.)

Экономическая интеграция – комплекс форм сотрудничества стран в различных сферах деятельности, которое характеризуется глубоким проникновением экономики страны-экспортера в экономику страны-импортера и приводит к долгосрочной технической, технологической и экономической взаимозависимости стран

Три стадии развития мировой экономики.



Исторический опыт говорит о том, что в своем развитии человеческое общество проходит три последовательные стадии:

- 1. - доиндустриальную (аграрную);**
- 2. - индустриальную;**
- 3. - постиндустриальную.**

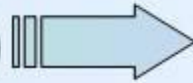
Каждой из них соответствует свой вид отраслевой структуры хозяйства



Этапы развития мирового хозяйства



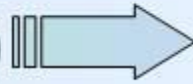
1 этап
XV-XVII вв.



Зарождение мирового
капиталистического рынка
(Великие географические открытия,
колонии)



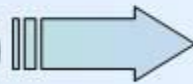
2 этап
XVIII-XIX вв.



Формирование
капиталистического рынка



3 этап
XIX-XX вв.



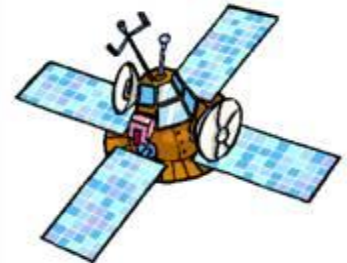
Формирование мирового хозяйства
на основе общемирового
разделения труда



4 этап
XX-XXI вв.



Научно-техническая революция
(НТР), глобализация экономики



Глобализация мирового хозяйства

Глобализация - это усиление взаимовлияния и взаимозависимости национальных экономик, это постепенное превращение мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний.

Причины глобализации:

Экономические

Научно-технические

Информационные

Организационные

Социокультурные

Политические

РЕГИОНАЛИЗАЦИЯ

- процесс формирования и развития межгосударственных политических, экономических и других объединений на основе близости социокультурных (исторических, морально-этических, религиозных и др.) факторов.
- в современном мире регионализация выступает одновременно как этап и ответ на вызовы глобализации (интернационализации) (ЕС, НАФТА, АСЕАН, АТЭС, АТР и др.).
- ускорение модернизации через территориальную концентрацию, конкуренцию региональных условий хозяйствования.



Два понятия принципа открытого регионализма

- Проведение торговой либерализации на недискриминационной и безусловной основе или односторонняя согласованная либерализация
- Свободный доступ факторов производства страны при условии ее вступления в интеграционную группировку и принятия правил и обязательств (принцип взаимности)

Показатели мировой экономики






Валовой мировой продукт (ВМП) – важнейший показатель, с помощью которого оценивается состояние и динамика развития всей мировой экономики. Кроме того, ВМП показывает роль отдельных национальных экономик и целых регионов в общем мировом производстве.

Валовой мировой продукт является суммой всех конечных услуг и товаров, которые были произведены всеми национальными экономиками за один год. Иными словами, это сумма всех ВВП (внутренних валовых продуктов). Поэтому чтобы произвести правильное исчисление ВМП, нужно знать национальные ВВП, которые подсчитываются на основе системы национальных счетов (аббревиатура СНС).

Валовый внутренний продукт (ВВП) – это совокупная стоимость продукции сферы материального производства и услуг, независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны.

Валовый национальный продукт (ВНП) – это совокупная стоимость всего объема продукции и услуг в национальной экономике, независимо от местонахождения национальных предприятий данной страны.

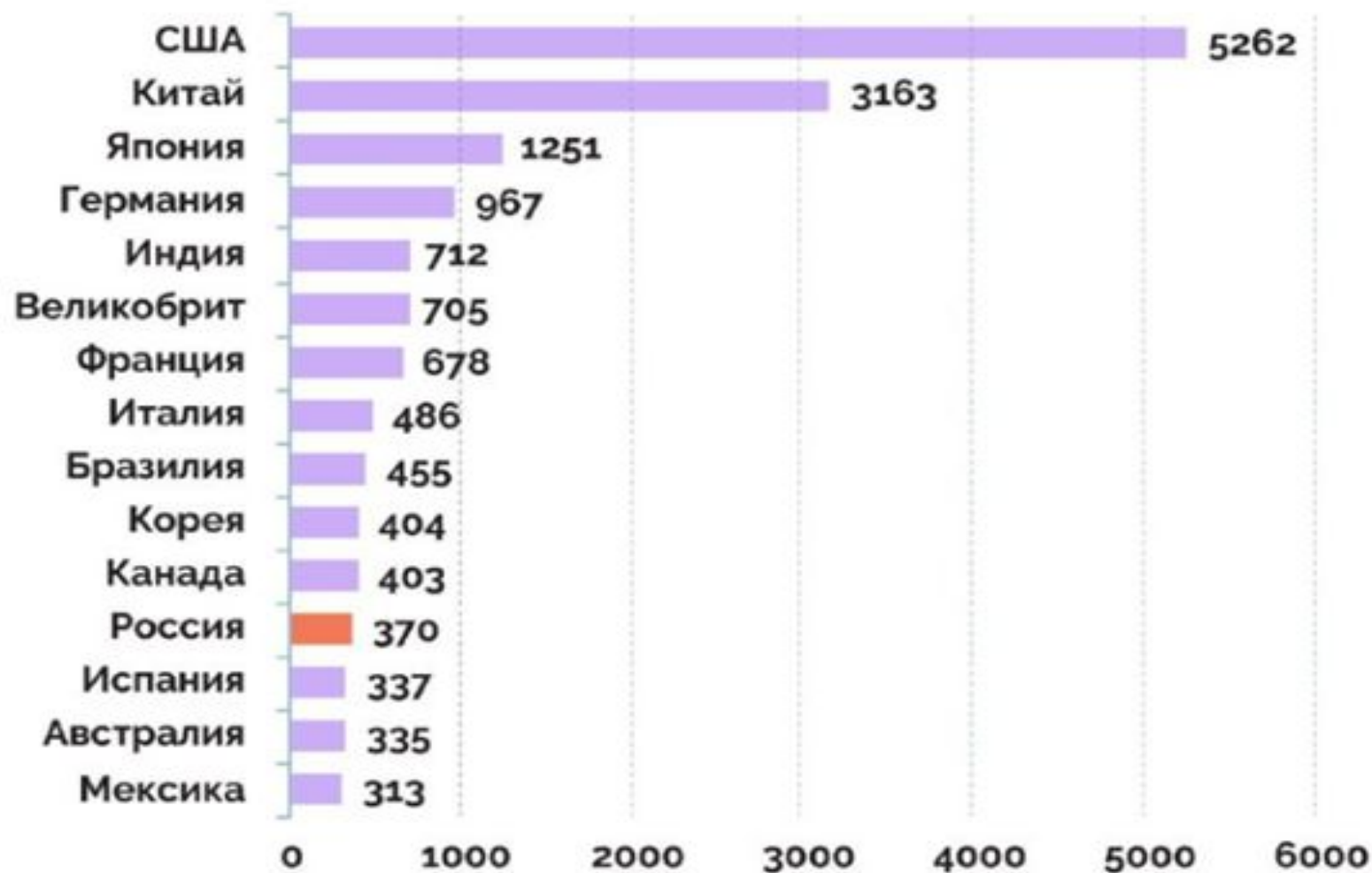
Способы подсчета ВВП/ВНП

-  ВВП по производству (по отраслям, по добавленной стоимости) – это сумма добавленной стоимости по всем отраслям национальной экономики.
-  ВВП по использованию (по расходам) – это сумма всех расходов на покупку общего объема произведенной в данном году продукции.
-  ВВП по доходам – это сумма доходов, полученных в стране от производства продукции данного года (сумма доходов от экономических ресурсов, использованных в процессе производства общественного продукта в течении определенного времени).

СНС была разработана в пятидесятых годах двадцатого века экономистами ООН, чтобы свести экономические показатели различных стран в единую понятную систему. СНС – это общепринятая схема расчета, которая прозрачно и унифицировано отражает все основные показатели производства, использование и распределение доходов отдельных национальных хозяйств. На основе данных системы национальных счетов составляется список стран по ВВП. Все государства, входящие в ООН и являющиеся членами Всемирного Банка и МВФ, обязуются систематически подавать данные о ВВП, посчитанные на основании принципов СНС. Первые шаги по внедрению России в эту систему были сделаны еще в 1988 году. Система национальных счетов непрерывно совершенствуется, при этом главным ее показателем является ВВП, от точности его расчета зависит глубина понимания общего состояния экономики (как отдельной страны, так и мира) и тенденции дальнейшего ее развития.

РЕЙТИНГ КРУПНЕЙШИХ ЭКОНОМИК МИРА ПО ОБЪЕМУ ВВП В I КВАРТАЛЕ 2019 ГОДА

млрд долл.



ВВП в сбалансированной экономике (Y) равен сумме расходов на личное потребление (C), на капиталовложения (I), на государственное потребление (G) и разности экспорта (X) и импорта (IM) товаров и услуг:

$$Y = C + I + G + (X - IM)$$

Рейтинг				Страны	Доля в мировом ВВП, %		Подушевой ВВП по ППС, %	
Доля		Подушевой ВВП			1980-е	2020	1980-е	2020
1980-е	2020	1980-е	2020					
1	2	1	1	США	22,72	15,167	239	233
2	4	2	6	Япония	8,6	3,8	220	170
3	5	7	3	Германия	6,67	3,1	123	198
4	6	10	13	Россия	4,948	3,044	100	100
5	12	8	9	Италия	4,577	1,735	116	154
6	10	6	8	Франция	4,492	2,157	130	168
7	8	15	17	Бразилия	4,4	2,6	46	61
8	9	9	7	Великобритания	3,776	2,213	105	169
9	11	14	15	Мексика	3,189	1,869	47	72
10	3	19	20	Индия	2,973	8,2	5	28
11	1	20	16	Китай	2,35	18,91	3	66
12	17	11	11	Испания	2,287	1,359	85	149
13	16	5	5	Канада	2,197	1,362	138	183
14	14	3	2	Саудовская Аравия	2,091	1,432	216	211
15	7	18	19	Индонезия	1,42	2,691	8	48
16	19	12	14	Аргентина	1,352	0,732	61	81
17	18	4	4	Австралия	1,218	0,974	201	190
18	15	17	12	Турция	1,115	1,373	27	104
19	20	13	18	ЮАР	1,071	0,601	52	53
20	13	16	10	Южная Корея	0,641	1,617	30	150
Другие страны					17,913	25,064		

Индекс человеческого развития

- **Индекс человеческого развития (ИЧР)** - интегральный показатель, рассчитываемый ежегодно для межстранового сравнения и измерения уровня жизни, грамотности, образованности и долголетия как основных характеристик человеческого потенциала исследуемой территории.

При подсчёте ИЧР учитываются 3 вида показателей:

1. Ожидаемая продолжительность жизни — оценивает долголетие.
2. Уровень грамотности населения страны (среднее количество лет, потраченных на обучение) и ожидаемая продолжительность обучения.
3. Уровень жизни, оценённый через ВНД на душу населения по паритету покупательной способности (ППС) в долларах США.



Количественные индикаторы открытости:

1. Экспортная квота
$$\mathcal{E}_k = \frac{\mathcal{E}}{ВВП} \cdot 100\%,$$

где \mathcal{E} – экспорт (вывоз за границу товаров, проданных иностранным покупателям, предназначенных для продажи на иностранных рынках ил для переработки в другой стране);

Принято считать степень открытости экономики приемлемой, если $\mathcal{E}_k = 10\%$.

2. Импортная квота
$$\mathcal{I}_k = \frac{\mathcal{I}}{ВВП} \cdot 100\%,$$

где \mathcal{I} – импорт (ввоз в страну из-за границы иностранных товаров, технологий, капиталов и услуг).

3. Внешнеторговая квота
$$ВТ_k = \frac{ВТ}{ВВП} \cdot 100\%,$$

где $ВТ$ – объем внешнеторгового оборота.

Объем внешней торговли

В масштабах отдельной страны (региона) объем *внешнеторгового оборота (ВО)* складывается из суммы стоимости экспорта (*Э*) и импорта (*И*), то есть по формуле

$$ВО = Э + И$$

Сальдо внешней торговли (торгового баланса) страны (региона) (*СВТ*) определяется как разница между суммами экспорта (*Э*) и импорта (*И*), то есть по формуле:

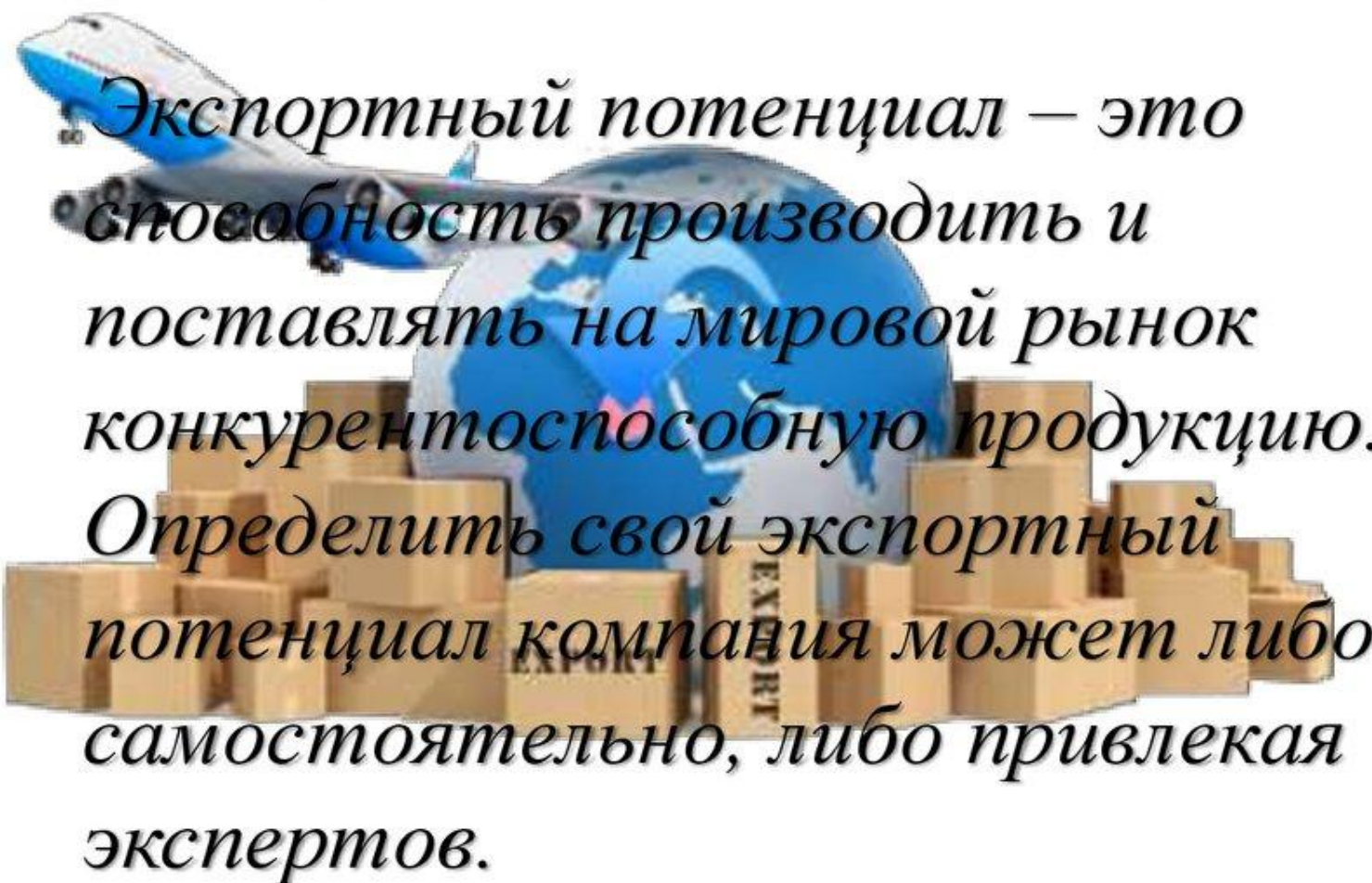
$$СВТ = Э - И$$

Если СВТ положительно, значит экспорт превышает импорт, то есть торговый баланс активный,

Если СВТ отрицательно, значит импорт больше экспорта, а торговый баланс пассивный.

Если СВТ = 0, то такое соотношение в торговом балансе называется *нетто-балансом*.

Экспортный потенциал



Экспортный потенциал – это способность производить и поставлять на мировой рынок конкурентоспособную продукцию. Определить свой экспортный потенциал компания может либо самостоятельно, либо привлекая экспертов.

Коэффициент специализации (по "нишам") – это отношение общего объема произведенной продукции к объему внутреннего спроса на данную продукцию. Чем больше избыток выпуска продукции над внутренним спросом, тем выше специализация страны.

ОТКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА

Открытая экономика - это страна, все граждане которой могут без ограничений совершать операции на международном рынке товаров и капитала



Классификация стран

На основании разнообразных критериев в мировом хозяйстве выделяется определенное количество подсистем.

Наиболее полное представление о группах стран в международной экономике дают данные крупнейших международных организаций мира – ООН, МВФ и Мирового банка. Оценка их несколько различается, так как различно количество стран-участниц этих организаций (ООН – 185, МВФ – 182, Мировой банк – 181 страна), а международные организации наблюдают за экономикой только своих стран-членов.

Классификация стран по методике ООН

По уровню социально-экономического развития:

- ВВП/ВНП, а также ВВП/ВНП на душу населения;
- доля продукции обрабатывающей промышленности и сферы услуг в ВВП/ВНП;
- уровень образования населения и продолжительности жизни.

По величине ВВП на душу населения страны классифицируются на:

- *наименее развитые страны* (ВВП на д.н. - меньше 400 \$ в год);
- *развивающиеся страны*;
- *развитые страны*.

Для целей экономического анализа страны классифицируются на:

- *развитые страны* (государства с рыночной экономикой);
- *страны с переходной экономикой* (в прошлом социалистические страны или страны с централизованным планированием);
- *развивающиеся страны*.

Классификация стран по методике Мирового Банка

- 1) по уровню доходов на душу населения;
- 2) по региональному признаку;
- 3) по типу и субъекту внешних заимствований.

По уровню ВНД на душу населения:

- Страны с низким доходом (ниже 975 долл. США на душу населения);
- Страны с доходом ниже среднего (976 - 3 855 долл.США), в т.ч. Украина
- Страны с доходом выше среднего (3 856 - 11 905 долл.США), в т.ч. РФ
- Страны с высоким доходом (выше 11 906 долл.США) - Страны ОЕСР

По региональному признаку:

- ❖ Восточная Азия и Тихоокеанский регион (24 страны);
- ❖ Европа и Центральная Азия (26);
- ❖ Латинская Америка и Карибский бассейн (29);
- ❖ Ближний Восток и Северная Африка (14);
- ❖ Южная Азия (8);
- ❖ Африка на Юг от Сахары (48).

По типу займов:

Страны, которые осуществляют заимствование в МАР (Международной Ассоциации Развития) - 64

Страны, которые занимают у МБРР (Международный Банк Реконструкции и Развития) – 63 ;

Страны, которые пользуются смешанными займами -15.

Ключевые хозяйствующие субъекты мировой экономики

Кто является субъектом мировой экономики ?

Субъектами мирового хозяйства являются **хозяйствующие единицы**, обладающие необходимым капиталом, способными организовать производственную деятельность на международном хозяйственном пространстве и обладающие определенными международными правами и обязанностями.

Субъекты мировой экономики:



Транснациональная корпорация

- это форма современного международного производства, объединения капиталов, основанная на финансово-технологических связях между предприятиями разных стран, при которых обеспечивается контроль головной фирмы над всеми сторонами их деятельности для расширения своих позиций в мировом хозяйстве и получения максимальной прибыли.



Транснациональные банки (ТНБ) —
крупные кредитно-финансовые учреждения с широкой сетью заграничных представительств, филиалов и отделений.

Признаки:

- Являются основными посредниками в международном движении ссудного капитала.
- Контролируют валютные и кредитные операции на мировом рынке.
- Высокая доля международных операций
- Глобальный характер деятельности.

Основные клиенты:

- транснациональные корпорации
- иностранные представительства
- государственные институты
- международные организации

ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ГРУППЫ

Финансово-промышленные группы представляют собой универсальные многоотраслевые комплексы, включающие в себя промышленные предприятия, банки, торговые фирмы, страховые, пенсионные, инвестиционные и другие компании. Они обеспечивают гарантированный доступ к финансово-кредитным и материально-техническим ресурсам, а также наиболее надежное и прибыльное размещение капитала.

В ФПГ объединяются юридические лица различных организационно-правовых форм и форм собственности.

Типы финансово-промышленных групп

I. По способу создания все ныне действующие российские ФПГ можно поделить на:

1. сформированные по решению органов власти (федеральных, региональных, городских и т.д.; на основе межправительственных соглашений);
2. сформированные в инициативном порядке (в результате договорного процесса на добровольной основе; рыночными методами консолидации пакетов акций).

II. В зависимости от инициатора создания, консолидирующего ядра, вокруг которого выстраивается вся группа, имеющиеся ныне ФПГ можно условно поделить на:

1. банковские,
2. промышленные,
3. торговые.

III. В зависимости от типа организационного строения:

1. «мягкие» (консорциум, ассоциация, союз),
2. «жесткие» (холдингового типа).



Мировые финансовые центры



Лондон



Нью-Йорк



Сингапур



Гонконг



Цюрих



Франкфурт-на-Майне

Вопросы для самоконтроля:

1. Основные типы государств (группы стран) в мировой экономике и их главные особенности.
2. Транснациональные корпорации (ТНК), их качественные признаки, виды, мотивы возникновения и влияние на мировую экономику.
3. Охарактеризуйте закономерности и тенденции развития мирового хозяйства на современном этапе.
4. Теории мировой экономики, их учет при интерпретации и исследовании мирохозяйственных процессов