

NEW TREND

ВАКАНСИЯ МЕНЕДЖЕР ПО
ПРОДАЖАМ



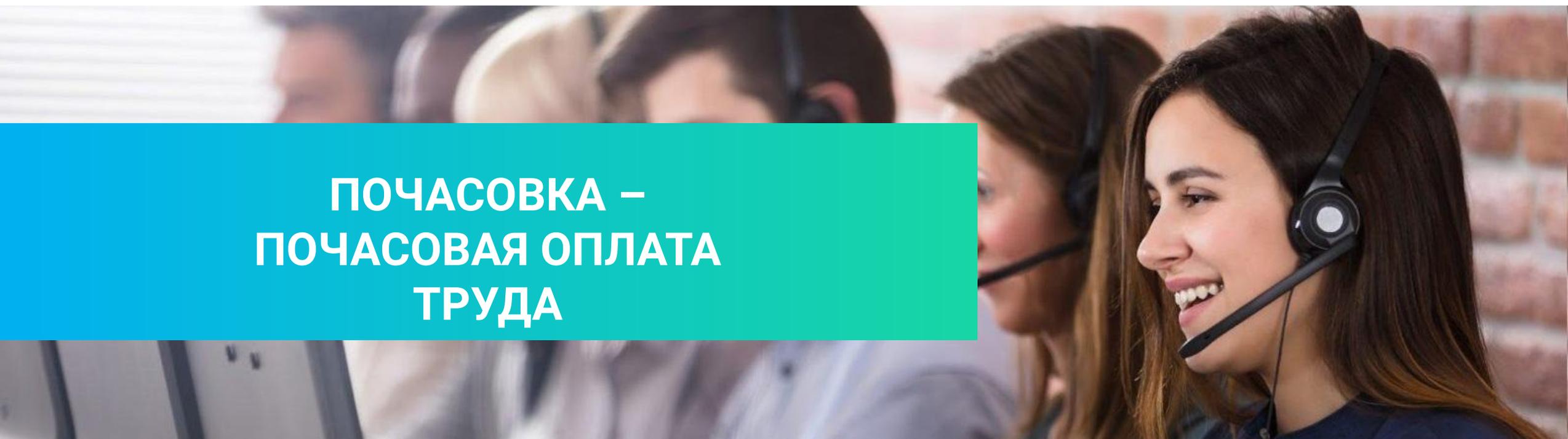
ПОЧАСОВКА



ПОДТВЕРЖДЕНИЯ И АКЦИИ



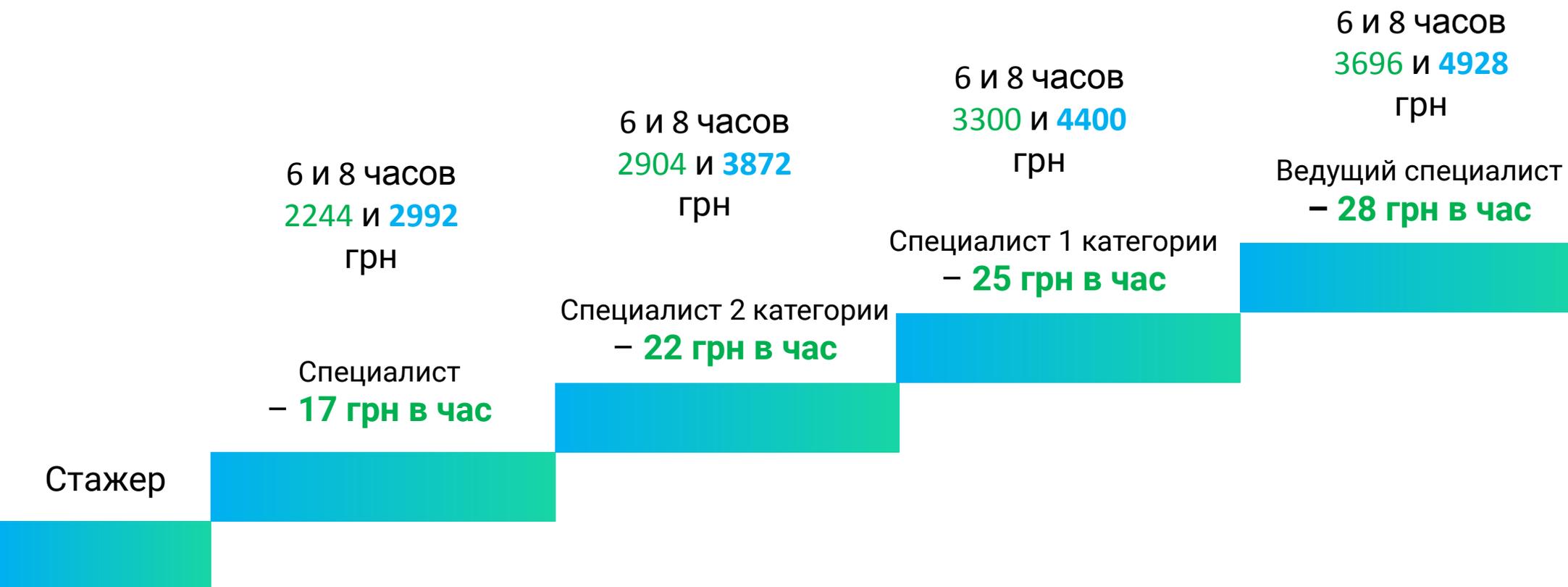
АПСЕЛЫ



**ПОЧАСОВКА –
ПОЧАСОВАЯ ОПЛАТА
ТРУДА**

УРОВНИ МЕНЕДЖЕРОВ ПО ПРОДАЖАМ

Супервайзер



БОНУСНЫЕ ВЫПЛАТЫ

01



Подтверждение – это получение всех необходимых данных при переговорах с клиентом для отправки его заказа. **За подтверждение мы платим 3 грн.**

02



Акция - это дополнительная продажа точно такого же товара. Например, если зашла заявка на Воск для депиляции Epilage и Вы продаете еще один Epilage. **За акцию мы доплачиваем 3 грн к подтверждению.**

03



Апсел - это дополнительная продажа товара из той же категории. Например, если зашла заявка на тональный крем Дермакол и Вы продали помады Кайли. **За апсел мы платим 15 грн к подтверждению.**

РАСЧЕТ БОНУСОВ

- 2 акции
- 1 апсел
- 60 заявок

1 месяц

$(60*3 + 2*3 + 1*15) * 22 = 4\ 422$
бонусов в месяц без учета
почасовки

- 6 акций
- 3 апсела
- 60 заявок

2 месяц

$(60*3 + 6*3 + 3*15) * 22 = 5\ 346$
бонусов в месяц без учета
почасовки

- 9 акций
- 6 апселов
- 60 заявок

6 месяц

$(60*3 + 9*3 + 6*15) * 22 = 6\ 534$
бонусов в месяц без учета
почасовки



Анна, сегодня у нас действует специальное предложение:

при покупке 2 упаковок эпиляжа, Вы можете получить **дополнительную скидку 10%** и 1 упаковка будет стоить **153 грн**, вместо 169.

Акция действует до конца дня, Вам интересно такое предложение?

Так же, рекомендую Вам приобрести рафинированное премиум кокосовое масло после процедуры эпиляции **оно успокоит и увлажнит Вашу кожу после депиляции**. Добавить Вам его к заказу?

Анна, не могу не озвучить Вам еще одну **очень выгодную акцию**. **Всего за 179 грн сейчас** можно купить кофейный скраб для тела.

Очень приятный запах для любителей кофе так же он поможет Вам **отчистить кожу от мелких загрязнений и сделает ее идеально гладкой**.

Сама пользуюсь, очень рекомендую. Вам интересна такая акция?

Создайте необходимость купить продукт с эмоциями и Ваши бонусы возрастут.

КАК УВЕЛИЧИТЬ КОЛИЧЕСТВО ПРОДАЖ?

01

Создавайте острую необходимость купить продукт выгодными предложениями и доказательством личного использования

02

Ограничивайте предложения во времени

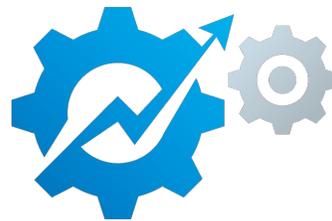
03

Решайте проблему клиента и описывайте с эмоциями преимущества для клиента после использования продукта

Воспринимайте свою работу, как свой собственный бизнес, доводите все дела до конца и не допускайте, чтобы оставались заказы на конец дня.

Вы являетесь продуктом своего бизнеса и от того насколько качественный продукт и насколько ответственно Вы относитесь к своему делу, тем выше Вы будете получать доход и быстрее продвигаться по карьерной лестнице.

Высоких Вам продаж и бонусов!



New Trend