

*Бизнес-Проект*

*Phito  
Лайн*

САМЫЙ МИР ЦВЕТОВ

*МБОУ «Любинская СОШ №3»*



**ЗНАКОМТЕСЬ!**



**ЭТО МЫ**

**МБОУ «Любинская СОШ №3»**



*Печкобей Полина*



*МБОУ «Любинская СОШ №3»*



*Коробейников  
Данил*



*МБОУ «Любинская СОШ №3»*



*Логина Дарья*



*МБОУ «Любинская СОШ №3»*



**МЫ –  
КОМАНДА!**



**МБОУ «Любинская СОШ №3»**



***В ОПРОСЕ ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ  
НАШИ УВАЖАЕМЫЕ УЧИТЕЛЯ  
И ОДНОКЛАССНИКИ.  
ВСЕГО ОПРОШЕНО 11  
ЧЕЛОВЕК.***

***МБОУ «Любинская СОШ №3»***

# *В ХОДЕ ОПРОСА МЫ ВЫЯСНИЛИ*

*Какие товары Вы бы хотели приобрести (имеете финансовую возможность) в поселении (в районном центре), но не можете из-за отсутствия поставщика данного товара?*

*1-2*

- ❖ Качественная зимняя верхняя одежда.*
- ❖ Недорогие канцелярские товары для школы и офиса.*

*МБОУ «Любинская СОШ №3»*

# *В ХОДЕ ОПРОСА МЫ ВЫЯСНИЛИ*

*Какими услугами Вы бы хотели воспользоваться в поселении (в районном центре), но не можете?*

*3-4*

- Бассейн.*
- Сауна.*
- Фитнес клуб.*
- Домашняя кулинария.  
(изготовление тортов по оригинальным рецептам)*
- Приобретение саженцев под заказ.*

*МБОУ «Любинская СОШ №3»*

# *В ХОДЕ ОПРОСА МЫ ВЫЯСНИЛИ*

*Выполнение каких работ Вы бы хотели заказать в поселении (районном центре), но не можете?*

*5-6*

- ✓ Уборка мусора.*
- ✓ Утилизация отходов.*
- ✓ Тепличный комбинат.  
(Выращивание экзотических растений и цветов в течение года)*
- ✓ Сувенирная продукция.  
(народные художественные промыслы)*

*МБОУ «Любинская СОШ №3»*

# *В ХОДЕ ОПРОСА МЫ ВЫЯСНИЛИ*

*Развитие какого вида деятельности, с Вашей точки зрения, необходимо для экономического развития региона?*

*7*

- Развитие сельского хозяйства.*
- Консервный завод по переработке овощей и фруктов.*
- Развитие сети мини - кафе быстрого питания.*

*МБОУ «Любинская СОШ №3»*

# ФОТОРЕПОРТА Ж



МБОУ «Любинская СОШ №3»

*ДАЖЕ БЕЗУМНЫЕ МЕЧТЫ  
СБЫВАЮТСЯ!*

*Phito  
Лайн*



*МБОУ «Любинская СОШ №3»*



МОЛОДЕЖНЫЙ  
БИЗНЕС-ИНКУБАТОР

**Точка  
роста**

*Быть успешным - РЕАЛЬНО!*

Омская область



*Спасибо!*

*МБОУ «Любинская СОШ №3»*