

*

Урок 28 обществознание 8
класс

Социальная структура общества



Социальная структура общества -

целостная совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих между собой социальных групп, слоев и общностей



**Микрогруппы
(малые группы)**



семья,
трудовой
коллектив,
неформальное
объединение

небольшое число
участников, которые
знают друг друга,
имеют общую цель

**Макрогруппы
(большие
группы)**

нации,
классы

большое количество
людей, не знающих друг
друга, оказывают
определяющее влияние
на социальный процесс

Человек в группе

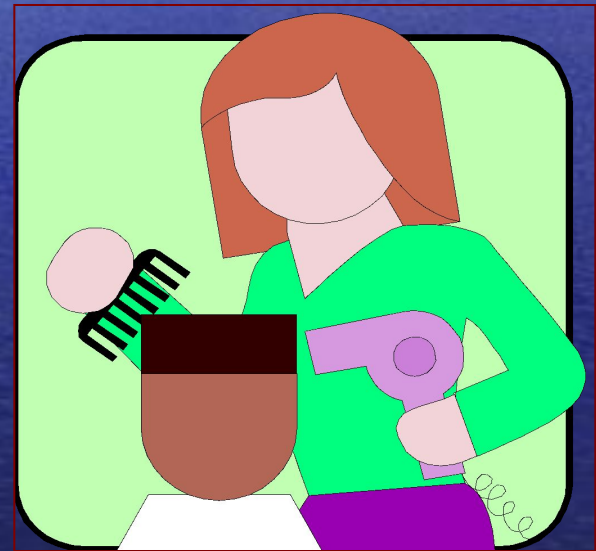
Человек не может жить в полном одиночестве.

- **Социальная группа — это объединение людей с целью удовлетворения потребностей индивидов в осуществлении совместных действий.**

Критерии деления общества на социальные группы::

1. Индивидуально психологические:

- потребности
- интересы
- темперамент



2. Возрастные:

- дети
- молодежь
- люди зрелого возраста
- старики



3. Социальные и экономические:

- бедные
- богатые
- работающие
- пенсионеры



4. Профессиональные:

- учителя
- врачи
- квалифицированные рабочие и др.



4. Национальные:

- русские
- белорусы
- украинцы и др.



6. Религиозные:

- христиане
- буддисты
- мусульмане и др.



Группы могут быть первичными и вторичными.

- Первичные группы — каждый член такой группы видит других членов как личностей и индивидуальностей (семья, дружеская компания). Здесь обычно формируется личность, каждый находит интимную среду, симпатии и возможности реализации личностных интересов.
- Вторичные группы — социальные контакты в них носят безличный, односторонний характер (мастер — бригада, тренер — команда). Члены находят эффективный механизм для достижения собственных целей, но часто ценой потери интимности и теплоты во взаимоотношениях.

Группы делятся на

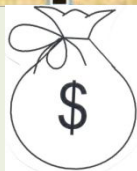
- неформальные - группы, которые возникают и существуют на базе личных интересов их участников и действуют вне официальных организаций
- формальные - группы, которые создаются и существуют лишь в рамках официально признанных организаций



Стратификация -



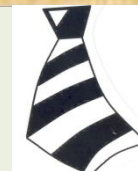
- власть



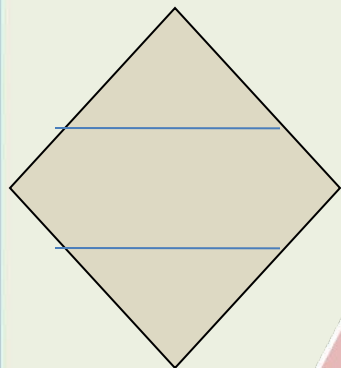
-доход



- образование



- престиж



страта

страта

Страта – stratum-
слой

Страта – люди, занимающие
одинаковые позиции на шкале
неравенства

СОВОКУПНОСТЬ
расположенных в
иерархическом
порядке
СОЦИАЛЬНЫХ СЛОЕВ -
распределение
СОЦИАЛЬНЫХ ГРУПП.

Факты - учебник стр. 105

Стратификация -

Классовая структура американского общества (по У. Уорнеру)

1. **Верхушка высшего класса** – элита общества –
менее 1 % населения

2. **Высший класс** – профессионалы,
бизнесмены, лица свободных профессий – *около 2 %*

3. **Верхушка среднего класса** – люди, активно и успешно
делающие карьеру в бизнесе, науке, политике – *около 12 %*

4. **Низший средний класс** – типичные американцы – *30 %*

5. **Верхушка низшего класса** – мелкие служащие, строители,
рабочие предприятий – *35 %*

6. **Низший класс** – неквалифицированные рабочие, сезонные рабочие
на сельскохозяйственных предприятиях, люди, живущие на пособия,
случайные заработки – *20 %*

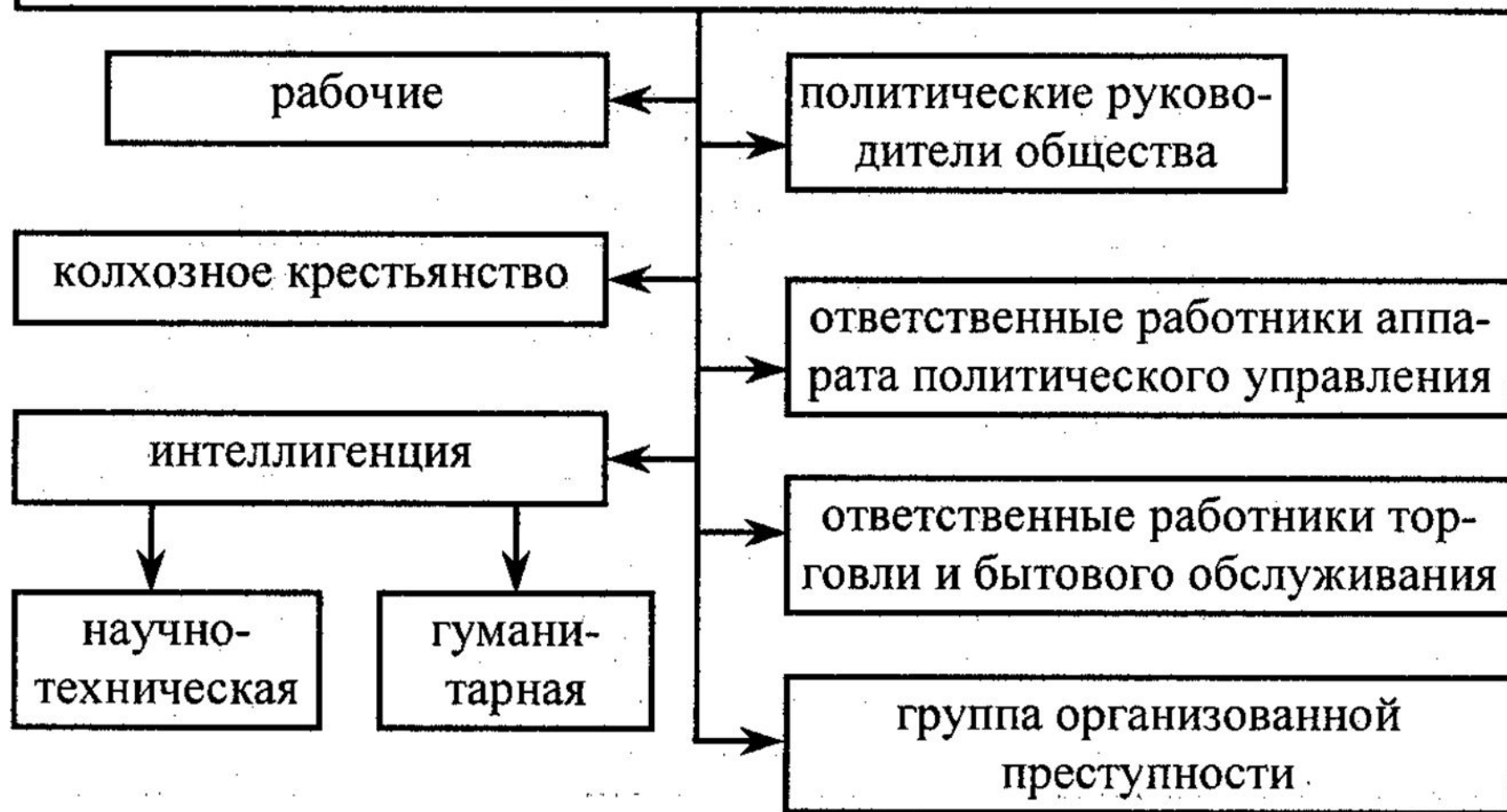
Стратификация -

**Социальная структура советского общества 40–50-х гг.
(по А. Инкельсу)**



Стратификация -

Социальная структура советского общества
второй половины 80-х гг.



Социальная мобильность

- переход людей из одной социальной группы в другую

Горизонтальная

переход человека в группу, расположенную на том же уровне, что и прежняя.



Вертикальная

перемещение с одной ступени иерархии (лестницы) на другую.

Возможно совершить как социальный подъем, так и спуск – нисходящая и восходящая мобильность

Путь перемещения людей из одной группы в другую получил название "социальный лифт".

Армия

Школа

Церковь



Каналы социальной мобильности

Социальные конфликты

Прочтите пункт параграфа 13 «Социальные конфликты и пути их разрешения» на стр. 112-113 и приведите примеры:

- локальных конфликтов;
- масштабных конфликтов;
- глобальных конфликтов.



Как уладить конфликт?

СИЛОЙ



Решение, принесённое штыками, пушками, танками и ружьями недолговечно. Подавленное недовольство возникнет вновь.

СОГЛАСИЕ

М



Переговоры, поиск согласия, компромисс. В чём-то надо уступать одной стороне, в чём-то - другой.