

Комплексная Автоматизация TurboFly ERP

Управление Производством
Управление Договорами
CRM/Маркетинг/Продажи
Закупки, Транспортная Логистика
Планирование и Бюджетирование
Управление Проектами и ДелоПроизводство





Назначение Платформы

- НИОКР - сложное управление договорами и проектами с экспериментальным производством
- Позаказное производство - гибкое производство под заказ клиента или мелкосерийное с меняющимися ресурсами (машиностроение, мебельное производство, одежда)
- Строительство - управление проектами в строительстве в разрезах объектов строительства
- Управление услугами - компании со сложными запросами от клиентов
- Торговые компании - компании, работающие от заказа клиента



Решение проблем

- Прозрачность деятельности компании
- Прозрачность управления производственными процессами
- Прогнозирование деятельности как по финансовой части, так и Планирование работ на определенный период
- Уменьшение сроков выполнения работ
- Снижение себестоимости работ
- Оптимизация использования ресурсов и снижения складских запасов
- Полный учет потребностей клиентов
- Выявление узких мест (авралов)

Модули ERP



- Продажи/CRM/Маркетинг
- Управление Производством
- Управление Договорами и Проектами
- Поставки/Импорт
- Комиссия
- Склад
- Ценообразование
- Делопроизводство
- Бюджетирование
- Транспортная Логистика

Модули Платформы



- ERP
- CRM
- Бухгалтерия
- Зарплаты и Кадры
- Показатели бизнеса

Модули ERP



Файл Правка Справочники Счета Накладные Товары Уплат Логистика Производство Отчеты Сервис Окна Подсказка

ERP

Корпоративная Система

- Продажи
- Маркетинг
- Поставки
- Импорт
- Комиссия
- Склад
- Ценообразование
- ДелоПроизводство
- Доставка грузов
- Бюджет
- Материалы/Произ...
- ХозДоговора
- Платежи
- Управление Догов...
- Санкции
- Информация о Тов...
- Почта
- Управление Проек...
- MRPII
- Кадры
- Первичные докуме...
- Справочники
- Отчеты по бухгалте...
- Настройка первичн...
- Игры
- Сервисы
- Интерфейсная панель
- Показатели Бизнеса

Записи | Карт. Договор Покупателя | График Производства | План Производства | Диаграмма Гантта

Договора Заказчиков

Договор Покупателя, ...

	NN	Дата создания	Проект	Сумма НДС	НДС	Подразделение	Пра
	405	30.10.2010 08:41:39		31'479.08	18%	П.00001	35
	401	12.06.2010 13:41:14	1	195'209.60	20%	П.00001	30
	402	14.06.2010 21:41:24	2	760'459.57	18%	П.00001	30
	2	22.02.2010 22:21:46	00001	52'200.00	18%	П.00001	50
	403	14.06.2010 21:48:47	2	662'641.63	18%	П.00001	10
	412	09.12.2010 11:23:19		1'372.88	18%	П.00001	30
	404	24.10.2010 12:02:23		16'248.96	18%	П.00001	50
	406	19.11.2010 17:17:35		792.00	18%	П.00001	50П
	407	05.12.2010 22:17:12		8'100.00	18%	П.00001	
	408	08.12.2010 19:30:33		36'000.00	18%	П.00001	50П
	409	08.12.2010 19:54		10'800.00	18%	П.00001	10
	410	08.12.2010 19:56:28		-	18%	П.00001	10
	411	08.12.2010 20:25:48		-	18%	П.00001	50П
	413	26.03.2011 09:43:37		-	18%	П.00001	
	414	01.06.2011 18:14:02		955.18	18%	П.00001	

Σ 1'776'258.90

Код	Сумма	Ресурс	Колич	ЦенаБС	НДС	СтНдс	Цена
ТМЦ.00032	236.00	Доработка справочников	1	200.00	36.00	18	236.00
ТМЦ.00033	236.00	Доработка модуля договоров	1	200.00	36.00	18	236.00
ТМЦ.00034	236.00	Доработка бюджетирования	1	200.00	36.00	18	236.00
ТМЦ.00035	236.00	Доработка производства	1	200.00	36.00	18	236.00

Закрыть
Выбрать
Добавить
Дублировать
Добавить группу
Группа / элемент
Редактировать
Удалить
Редактор
Проводки
Первичка
Фильтр

Преимущества Платформы



- Отличительной чертой TurboFly ERP является правильность методического учета и высокая готовая (коробочная) функциональность. Конструктор желаний клиентов делает [TurboFly ERP](#), максимально клиентоориентированной ERP в России. Производство в [TurboFly ERP](#) основано на методиках MRP II и ERP, Управление Договорами TurboFly ERP основано на проектно - процессном подходе к управлению компанией, когда вся деятельность представлена в виде одного большого проекта.
- Быстрая готовность рабочих мест достигается за счет параметрической настройки программы и карты бизнес-процессов, а также среды разработки, которая полностью поддерживает объектно-ориентированное программирование. Платформа [TurboFly ERP](#), является одной из самых производительных: до 100 млн проводок на одном сервере. При нехватке мощности устанавливается дополнительный сервер расчетов. Независимая от СУБД встроенная репликация. Поддержка более 30 видов СУБД.

Преимущества Платформы



- Высокая готовая функциональность и быстрая настройка рабочего места при внедрении)
- Конструктор желаний клиентов – максимальная клиентоориентированность программы за счет массового создания уникальных товаров под уникального клиента
- Параметрическая адаптация программы под клиента, не требующая программирования – меню, вид документов, карта бизнес-процессов, набор первички.
- Разграничение прав доступа вплоть до каждого поля документа, логирование всех действий пользователя
- Мощная OLAP (аналитическая) модель и Мощный генератор отчетов. Мощная аналитическая модель и более развитые средства формирования отчетов. Легкое добавление новых разрезов аналитики.
- Полная поддержка Объектно-Ориентированного программирования, более быстрая и гибкая система программирования, масштабируемость производительности в зависимости от версий и создание нескольких серверов расчетов, поддержка большого количества СУБД, работа с внешними СУБД
- Современный «мультяшный» интерфейс

Управление Производством



- Вход: заказ клиента или план производства
- Использование ресурсов: Процессор Спецификаций - Экземпляр Изделия - Технологическая Карта - Передача в Производство - Списание
- Производственное Задание и автоматическое создание Заданий в подготовительные участки
- Планирование загрузки производства
- План-фактный анализ себестоимости
- Оценка потребности в ресурсах

Управление Производством



Файл Правка Справочники Счета Накладные Товары Итоги Логистика Производство Отчеты Сервис Окна Помощь

100

Записи | Карт. Договор Покупателя | График Производства | План Производства | Диаграмма Ганта | Справочник ТМЦ | Карточка ТМЦ

Карточка ТМЦ

OK Отмена Помощь

Краткое обозначение (код): 00029.тов.01
 Наименование: РС

Вид ТМЦ: Изделие

Общие данные | Ставка НДС | Бух. учет ТМЦ | Поддержка | CRM | Экземпляры | Спецификации | Цены и Поставки | Характеристики | Логистика | Ценник | Файлы

Общие Данные | Основная Спецификация | Реестр Спецификаций

Утвержден Заблокирован Завершен Статус

Дата Утверждения: 01.01.2009 Начало: Конеч

Номер: 00001 Наименование: РС техпроцессы

ТМЦ: 00029.тов.01 шт РС

Себестоимость: 51195.05 Количество: 1 Козф.Слож: 1.2

Основание

Документы Загрузить Альтернатив Имя

Комплектация | ТехПроцессы | Атрибуты | Модули | Себестоимость | Комплектации Из Техпроцессов | Файлы | Изделия | Технологические Карты

Пересчет Цен

VSE Материалы Полуфабрикаты Товары Изделия Услуги Трудозатраты Оборудование

№	Ресурсы (ТМЦ, Оборудование, Люди)	Код	Артикул	Тип ресурса	Ед.изм	Кол-во	Всего	Цена	Стоимость	Остаток	Затребовано	Операция
1	корпус	00011.к омп.01		Материал	шт	1	1	890.11	890.11	-	-	Подготовительны й
2	процессор	00011.к омп.02		Материал	шт	1	1	890.11	890.11	-	-	Подготовительны й
3	оперативная память	00011.к омп.03		Материал	шт	1	1	890.11	890.11	-	-	Подготовительны й
4	материнская плата	00011.к омп.05		Материал	шт	1	1	890.11	890.11	-	-	Подготовительны й
5	CD-ROM	00011.к		Материал	шт	1	1	58.64	58.64	-	-	Подготовительны й



Планирование производства

- Согласование сроков между менеджерами и производством путем оповещений
- Загрузка производства в условных единицах
- План производства в разрезе заказов
- Оценка загрузки сотрудников в разрезе техопераций
- Формирование техпроцессов как задач
- Календарное планирование техпроцессов

Преимущества Производства



- Реализовано на основе стандартов ERP и MRP II.
- Адаптировано под мелкосерийное и позаказное производство, когда каждый заказ клиента уникален. Реализован конструктор изделий (не спецификация) , позволяющий наделять ТМЦ любыми качествами.
- Параметрическая адаптация программы под клиента, не требующая программирования — меню, вид документов, карта бизнес-процессов, набор первички. Мощная OLAP (аналитическая) модель и Мощный генератор отчетов.
- Гибкая система использования ресурсов: спецификации, технологические карты, фактическое списания материалов. Контроль плановой и фактической себестоимости, Расчет плановой и фактической себестоимости каждого экземпляра (заказа) изделия. Система согласования плана производства.
- Производство полуфабрикатов на склад. Прохождение производства изделия через несколько цехов. Контроль материалов на складе, в участке и оценка потребностей на основе производства, минимальных остатков, заявок на закупку.
- Разграничение прав доступа вплоть до каждого поля документа. Единое информационное производство с системой продаж (CRM, складской учет, Маркетинг), Бухгалтерией, Транспортной логистики.
- Бюджетирование производства (прогнозы производства на длительный срок, статьи затрат и т.д.). Гибкий алгоритм распределения зарплаты рабочих, общепроизводственных и общехозяйственных затрат

Управление Договорами



- Учет договоров в разрезах: Проект (Генеральный Договор), Договор, Этап, ТМЦ (Задача). Закупка работ в акте по этапам. Аналогичная структура для субподряда.
- Учет уникальных пожеланий клиентов по товарам (цвет, материал и т.д.). Параметрическая настройка карты бизнес-процессов без остановки системы
- Учет движения договоров. Расчеты с контрагентами: акты, оплаты, задолженности. Генератор отчетов план-факт по договорам: выполняемые работы, акты, денежные средства, затраты. Многомерный аналитический учет.
- Создание плановой себестоимости и расчет фактических затрат по договору. Формирование субподрядных договоров непосредственно из карточки договора с заказчиком с привязкой по договорам и ТМЦ. Планирование от портфеля договоров: бюджеты доходов, расходов, денежных средств, календари платежей и задолженностей. Операционное планирование и бюджетирование на основе портфеля договоров и заказов.
- Контроль бизнес-процессов договоров: контроль исполнения договора в целом и по позициям (управления задачами). Согласование документов. Сетевое планирование с Диаграммами Гантта и Перта путем интеграцией с Управлением Проектами GanttProject. Оптимизация загрузки сотрудников.
- Работа с договорами кредитов. Расчет процентов по кредитам. Преддоговорное планирование работ. Спецификации и нормативы работ.
- Позаказное производство : прозрачность прохождения заказов, нормирование рентабельности и позаказная себестоимость



Планирование договоров

- При создании договора автоматически формируется пакет задач на договор и на каждую позицию с указанием исполнителей и сроков
- Менеджеры по договорам оперативно вносят текущие задачи
- Автоматически планируется движение денежных средств и доходов/расходов
- Строится диаграмма Ганта, включающая как задачи, так и документы (акты, платежи)
- Загрузка сотрудников по количеству времени и задач
- Учет в разрезе объектов строительства



Преимущества Договоров

- Инновационная технология Управления Договорами и Управления Компанией от Договоров на базе процессно-проектного подхода, где деятельность компании представлена в виде одного большого проекта.
- Аналитический учет в любом разрезе, включая добавленный пользователем
- Гибкая сервисная модель между договорами клиентов и субподрядчиками и поставщиками
- Позаказная модель производства как изделий и так и услуг на основе заказов из Договоров. Тесная интеграция с производством и спецификационная модель затрат.
- Работа с Клиентами, но не CRM: Управление Заказами - увеличение клиентоориентированности компании, работа с внутренними и внешними клиентами и их пожеланиями на основе заказов и заявок. Учет уникальных пожеланий клиентов по товарам (цвет, материал и т.д.). Конструктор исполнения желаний клиентов
- Встроенная система бюджетирования на основе договоров: доходов, расходов, платежей
Поддержка строительства
- Широкие возможности настройки (преимущества при внедрении). Цветное визуальное представление информации .

Ввод Договора



Договор Покупателя №00406 от 22.11.2010

ОК От

Движение | Сервисы | Отчеты | Файлы |

Контакт: Петров Петр (Руководитель Контрагента) / Иванов Иван (Контрагент)

Усл. Оплаты: 50% аванс - 50% выполнение

Подразделение: Основное

Объект: []

Комментарий: []

Назначение работ: []

Тип Цек: Розничная

Сумма: 5192.00 руб. Ставка НДС: 18% в т.ч. НДС: 792.00

Дата Оплаты: 19.12.2010 | Дата Отгр.: 08.12.2010 | Оплачено: 1888.00 | Отгружено: 1888.00 | Долг: 0.00

Статус: Частично Оплачен-Нет-Частично Отгружен-Нет

ПРАЙС | ВВОД Из Отчета | ВВОД из Карт | Сканер

- Проводить
- Первичка
- Создать Док
- Обработан
- Завершен

Документы 0

Контроль

Удалить

ЭТАПЫ											
Этап	Отгр.	Дата начала	Дата конца	Отгрузка	Сумма	Назначение	Условие Оплаты	Оплачено	Оплата	Затраты	Прибыль
Э 1	Ч	29.11.2010	17.12.2010	08.12.2010	1888.00	Доработка АС	50% аванс - 50% выполнение		23.11.2010	0.00	100.00
Э 2		13.12.2010	27.12.2010		1416.00	Подготовка АС	50% аванс - 50% выполнение	708	23.11.2010	0.00	100.00
Э 3		27.12.2010	12.01.2011		1180.00	Документация и обучение	50% аванс - 50% выполнение	590	23.11.2010	0.00	100.00
Э 4		10.01.2011	04.02.2011		708.00	Настройка и эксплуатация	50% аванс - 50% выполнение	354	23.11.2010	0.00	100.00

Этап	N	Дата	Код ТМЦ	Имя ТМЦ	Кол-во	Заказ-Наряд/Заказ к Производству	Склад	Цена	Сумма без НДС	Цена к оплате	Ставка НДС	Сумма НДС	Сумма НДС
1	1	29.11.2010	ТМЦ.000.32	Доработка справочников	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00
1	2	29.11.2010	ТМЦ.000.33	Доработка модуля договоров	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00
1	3	06.12.2010	ТМЦ.000.34	Доработка бюджетирования	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00
1	4	02.12.2010	ТМЦ.000.35	Доработка производства	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00
1	5	06.12.2010	ТМЦ.000	доработка контроля и	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00



Система Контроля Качества

- Постановка входящей, исходящей, внутренней документации на контроль
- Постановка электронных писем на контроль
- Регистрация и контроль обращений клиентов
- Контроль решений совещаний и планов работ
- Контроль принятий решений в произвольных разрезах аналитики (категория, важность, состояния, исполнители, заказчики и т.д.)
- Календарное планирование и выгрузка в MS Projects



Управление Поставками

Анализ Потребностей в разных разрезах

- 1.Заказы клиентов
- 2.Заявки на закупку
- 3.Потребность производства
- 4.Прогнозы закупок
- 5.Минимальный Запас



Управление Поставками

TF (демо-режим): Пример_TurboFlyERP

Файл Правка Справочники Счета Накладные Товары Итоги Логистика Производство Отчеты Сервис Окна Помощь

Записи | Карт. Догово... | График Произ... | План Произв... | Диаграмма Г... | Справочник... | Карточка ТМЦ | План Произв... | Потребность... | Потребность...

Потребность ТМЦ

Период: ... Статус: ...

Мы: ...

ПОТРЕБНОСТЬ В ТМЦ

Дата	11.02.2011	Дата обеспечения	12.02.2011
Дата начала	11.02.2010	Дата конца	11.02.2011
Номер	00006	Поставщик	...
Вид ТМЦ:	Ресурс	Группа ТМЦ	...
Иерархия	...	Склад	...
Валюта	руб	Тип ТМЦ	ИзПроизводства
Тип Цены	...	Наценка/С НДС	Ложь
Описание	Потребность ТМЦ '00006, 11.02.2011		

№	Код	Наименование	Ед. Изм.	Тип ТМЦ	ABC	З	МинЗапас	Потребность	Среднедневной Расход	Остаток на складе	Резерв всего	Свободно	В пути всего	В Заявках на Закупку	Заказать	Закупочная цена	Сумма	Своб остатка плюс в пути хватит до	Нов потребность обеспечить
1	00041.00 043	консультации по установке оборудования	ч	ИзПроизводства	C		-	2	-	-	-	-	-	-	2	-	-	-	-
2	00041.00 043	консультации по установке оборудования	ч	ИзПроизводства	C		-	2	-	-	-	-	-	-	2	-	-	-	-
3	00029.то в.01	РС	шт	ИзПроизводства			-	5	-0.1	-	37	-37	-	-	5	8771.80	43859.00	-	-
4	00029.то в.01	РС	шт	ИзПроизводства			-	2	-0.1	37	37	-	-	-	2	8771.80	17543.60	-	-
5	ТМЦ.000 17	Обследование	шт	ИзПроизводства	C		-	1	-	37	-	37	-	-	1	-	-	-	-
6	ТМЦ.000 17	Обследование	шт	ИзПроизводства	C		-	2	-	-	-	-	-	-	1	-	-	-	-
7	ТМЦ.000 17	Обследование	шт	ИзПроизводства	C		-	2	-	-	-	-	-	-	2	-	-	-	-

Утвердить

Тип Расчета

Счета Покупателей

Заполнить

В заявки на закупки товаров

В Заказы Товаров

В заявки на закупки материалов

В Заказы Материалов

Цены с НДС

Обновить ТМЦ

Созданные Документы

2:1 / 25 Правка Т/Ч Дизайн



Управление Поставками

Гибкая цепочка поставок

1. Потребность в ресурсах
2. Заявки на закупку
3. Заказ поставщику
4. Счет поставщика
5. Рейс
6. ДопРасходы
7. Получение ТМЦ



ЦеноОбразование

- Автоматический расчет цены
- Нормирование цены по расходам и прибыли
- Сравнение с ценами конкурентов
- Управление скидками
- Контроль базовой (управленческой) себестоимости



CRM/Продажи

- Ведение Кандидатов
- Регистрация контактов с клиентами
- Call-Центр
- Маркетинговые акции
- Сценарий формирования оплат
- Маркетинговая поддержка продаж
- CRM-анализ: ABC, виды бизнеса и т.д.



Бюджетирование

- Бюджет на основе портфеля договоров
- Бюджет на основе заявок
- Операционный план производства
- План-Фактный Анализ
- Управленческий Баланс
- Прогноз продаж и закупок



TurboFly Web

- Веб-клиент к TurboFly ERP
- Интеграция с сайтом
- Работа на медленных линиях
- Организация поддержки пользователей и продаж
- Личные кабинет пользователя

TurboFly Web



http://turboflyerp.ru

TurboFly ERP

Поддержка

Договоры и Акты

Банк и Касса

Поставка и Склад

CRM/Продажи

Финансовый Анализ

Справочники

Авторизация

Логин:

Пароль:

Сервер:

Порт:

База данных:

Войти

Внутренняя авторизация
Демо-Вход: Логин "demo" без пароля

crm4people.com

© 2011 www.turboflyerp.ru



Сравнение с конкурентами

Турбо 9	1С8
<p>Мощные средства для анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия: многомерная аналитика, встроенный генератор отчетов, работающий по принципам OLAP. Количество аналитических признаков (субконто) практически не ограничено. Показывает отличную производительность на структуре учета, содержащей до 100 аналитических признаков.</p>	<p>Количество субконто весьма ограничено</p>
<p>Высокая производительность при большом количестве одновременно работающих пользователей. Версия 9.2, сервер которой работает в 64-разрядном режиме, оптимизирована для одновременной работы 1000 пользователей</p>	<p>Подключение более 100 РМ требует огромных затрат на оборудование</p>
<p>Единое информационное пространство - ведение всех видов учета (бухгалтерский, управленческий, складской, кадровый и т.д.) в единой информационной базе</p>	<p>Нет</p>
<p>Уникальная гибкость программы. Платформа позволяет легко менять логику приложения, пользовательский интерфейс, создавать новые формы документов и отчетов в режиме online без отключения пользователей от базы и остановки работы.</p>	<p>Нет</p>
<p>Турбо9 - интеграционная платформа. Подключение внешних приложений либо напрямую через языковые средства СУБД, либо программированием на внутреннем языке Турбо9, либо использование встроенного параметрически настраиваемого универсального механизм импорта/экспорта (для dbf, xml, xls, csv...).</p>	<p>Запрещен доступ к базе напрямую черезSQL. Импорт-экспорт - только программируемый.</p>



Сравнение с конкурентами

Турбо 9	1С8
Свобода в использовании различных СУБД . Базы данных по умолчанию: MS SQL 2000 и 2005. СУБД под заказ (требуется только настройка по подключению): Oracle, MySQL, Cache, Interbase, Firebird, Progress... Возможность подключения к нескольким СУБД одновременно.	Нет (только MS SQL, IBM DB2, PostgreSQL)
Ведение полной истории изменений записей (всех полей всех таблиц), включая информацию о том, кем и что именно было изменено. Возможность “отката” по истории изменений записи БД.	Нет
Полноценный объектно-ориентированный язык для разработки проектов с наследованием классов, ограничением видимости, виртуальными методами.	Нет
Поддержка коллективной разработки сложных проектов. Разделение исходных текстов на проекты. Возможность выделить любые правки пользователя в надпроект (отделить их от базовых проектов Турбо9) и не затирать их при автоматическом обновлении версии Турбо9 поставщиком.	Нет

Сравнение с конкурентами



Турбо 9	Галактика
Единое информационное пространство	Импорт-Экспорт между модулями
Открытый исходный код	Только у разработчика
Простая система ценообразования	Каждый модуль нужно докупать, причем в клиентской и серверной части
Низкая цена	Высокая цена



Сроки Внедрения

От полугода до года. Сроки прогнозируются на этапе обследования и написании Технического Задания или Технических Требований.



Сопровождение

Для поддержки 70 конкурентных пользователей
требуется 1 администратор и 1 внешний консультант



Отдача от проекта

- Прозрачность бизнеса
- Системы показателей, спроектированные/адаптированные под данный конкретный бизнес, их динамика, позволяющие руководству принимать стратегические и тактические решения
- Детализация производства до техпроцессов
- Снижение стоимости сопровождения
- Увеличение гибкости и быстрая адаптация под изменения бизнеса