

# Комплексная Автоматизация TurboFly ERP

Управление Производством  
Управление Договорами  
CRM/Маркетинг/Продажи  
Закупки, Транспортная Логистика  
Планирование и Бюджетирование  
Управление Проектами и ДелоПроизводство





# Назначение Платформы

- НИОКР - сложное управление договорами и проектами с экспериментальным производством
- Позаказное производство - гибкое производство под заказ клиента или мелкосерийное с меняющимися ресурсами (машиностроение, мебельное производство, одежда)
- Строительство - управление проектами в строительстве в разрезах объектов строительства
- Управление услугами - компании со сложными запросами от клиентов
- Торговые компании - компании, работающие от заказа клиента



# Решение проблем

- Прозрачность деятельности компании
- Прозрачность управления производственными процессами
- Прогнозирование деятельности как по финансовой части, так и Планирование работ на определенный период
- Уменьшение сроков выполнения работ
- Снижение себестоимости работ
- Оптимизация использования ресурсов и снижения складских запасов
- Полный учет потребностей клиентов
- Выявление узких мест (авралов)

# Модули ERP



- Продажи/CRM/Маркетинг
- Управление Производством
- Управление Договорами и Проектами
- Поставки/Импорт
- Комиссия
- Склад
- Ценообразование
- Делопроизводство
- Бюджетирование
- Транспортная Логистика

# Модули Платформы



- ERP
- CRM
- Бухгалтерия
- Зарплаты и Кадры
- Показатели бизнеса

# Модули ERP



Файл Правка Справочники Счета Накладные Товары Уплат Логистика Производство Отчеты Сервис Окна Подсказка

ERP

Корпоративная Система

- Продажи
- Маркетинг
- Поставки
- Импорт
- Комиссия
- Склад
- Ценообразование
- ДелоПроизводство
- Доставка грузов
- Бюджет
- Материалы/Произ...
- ХозДоговора
- Платежи
- Управление Догов...
- Санкции
- Информация о Тов...
- Почта
- Управление Проек...
- MRPII
- Кадры
- Первичные докуме...
- Справочники
- Отчеты по бухгалте...
- Настройка первичн...
- Игры
- Сервисы
- Интерфейсная панель
- Показатели Бизнеса

Записи | Карт. Договор Покупателя | График Производства | План Производства | Диаграмма Гантта

Договора Заказчиков

Договор Покупателя, ...

	NN	Дата создания	Проект	Сумма НДС	НДС	Подразделение	Пра
	405	30.10.2010 08:41:39		31'479.08	18%	П.00001	35
	401	12.06.2010 13:41:14	1	195'209.60	20%	П.00001	30
	402	14.06.2010 21:41:24	2	760'459.57	18%	П.00001	30
	2	22.02.2010 22:21:46	00001	52'200.00	18%	П.00001	50
	403	14.06.2010 21:48:47	2	662'641.63	18%	П.00001	10
	412	09.12.2010 11:23:19		1'372.88	18%	П.00001	30
	404	24.10.2010 12:02:23		16'248.96	18%	П.00001	50
	406	19.11.2010 17:17:35		792.00	18%	П.00001	50П
	407	05.12.2010 22:17:12		8'100.00	18%	П.00001	
	408	08.12.2010 19:30:33		36'000.00	18%	П.00001	50П
	409	08.12.2010 19:54		10'800.00	18%	П.00001	10
	410	08.12.2010 19:56:28		-	18%	П.00001	10
	411	08.12.2010 20:25:48		-	18%	П.00001	50П
	413	26.03.2011 09:43:37		-	18%	П.00001	
	414	01.06.2011 18:14:02		955.18	18%	П.00001	

Σ 1'776'258.90

Код	Сумма	Ресурс	Колич	ЦенаБС	НДС	СтНдс	Цена
ТМЦ.00032	236.00	Доработка справочников	1	200.00	36.00	18	236.00
ТМЦ.00033	236.00	Доработка модуля договоров	1	200.00	36.00	18	236.00
ТМЦ.00034	236.00	Доработка бюджетирования	1	200.00	36.00	18	236.00
ТМЦ.00035	236.00	Доработка производства	1	200.00	36.00	18	236.00

Закрыть

Выбрать

Добавить

Дублировать

Добавить группу

Группа / элемент

Редактировать

Удалить

Редактор

Проводки

Первичка

Фильтр

# Преимущества Платформы



- Отличительной чертой TurboFly ERP является правильность методического учета и высокая готовая (коробочная) функциональность. Конструктор желаний клиентов делает [TurboFly ERP](#), максимально клиентоориентированной ERP в России. Производство в [TurboFly ERP](#) основано на методиках MRP II и ERP, Управление Договорами TurboFly ERP основано на проектно - процессном подходе к управлению компанией, когда вся деятельность представлена в виде одного большого проекта.
- Быстрая готовность рабочих мест достигается за счет параметрической настройки программы и карты бизнес-процессов, а также среды разработки, которая полностью поддерживает объектно-ориентированное программирование. Платформа [TurboFly ERP](#), является одной из самых производительных: до 100 млн проводок на одном сервере. При нехватке мощности устанавливается дополнительный сервер расчетов. Независимая от СУБД встроенная репликация. Поддержка более 30 видов СУБД.

# Преимущества Платформы



- Высокая готовая функциональность и быстрая настройка рабочего места при внедрении)
- Конструктор желаний клиентов – максимальная клиентоориентированность программы за счет массового создания уникальных товаров под уникального клиента
- Параметрическая адаптация программы под клиента, не требующая программирования – меню, вид документов, карта бизнес-процессов, набор первички.
- Разграничение прав доступа вплоть до каждого поля документа, логирование всех действий пользователя
- Мощная OLAP (аналитическая) модель и Мощный генератор отчетов. Мощная аналитическая модель и более развитые средства формирования отчетов. Легкое добавление новых разрезов аналитики.
- Полная поддержка Объектно-Ориентированного программирования, более быстрая и гибкая система программирования, масштабируемость производительности в зависимости от версий и создание нескольких серверов расчетов, поддержка большого количества СУБД, работа с внешними СУБД
- Современный «мультяшный» интерфейс



# Управление Производством



- Вход: заказ клиента или план производства
- Использование ресурсов: Процессор Спецификаций - Экземпляр Изделия - Технологическая Карта - Передача в Производство - Списание
- Производственное Задание и автоматическое создание Заданий в подготовительные участки
- Планирование загрузки производства
- План-фактный анализ себестоимости
- Оценка потребности в ресурсах

# Управление Производством



Файл Плавка Справочники Счета Накладные Товары Итоги Логистика Производство Отчеты Сервис Окна Помощь

Записи | Карт. Договор Покупателя | График Производства | План Производства | Диаграмма Ганта | Справочник ТМЦ | Карточка ТМЦ

### Карточка ТМЦ

Краткое обозначение (код): 00029.тов.01  
 Наименование: РС

Вид ТМЦ: Изделие

Общие данные | Ставка НДС | Бух. учет ТМЦ | Поддержка | CRM | Экземпляры | Спецификации | Цены и Поставки | Характеристики | Логистика | Ценник | Файлы

Общие Данные | Основная Спецификация | Реестр Спецификаций

Утвержден  Заблокирован  Завершен Статус

Дата Утверждения: 01.01.2009 Начало: Конеч

Номер: 00001 Наименование: РС техпроцессы

ТМЦ: 00029.тов.01 шт РС

Себестоимость: 51195.05 Количество: 1 Козф.Сложе: 1.2

Основание

Документы Загрузить Альтернатив Имя

Комплектация | ТехПроцессы | Атрибуты | Модули | Себестоимость | Комплектации Из Техпроцессов | Файлы | Изделия | Технологические Карты

Пересчет Цен

VSE  Материалы  Полуфабрикаты  Товары  Изделия  Услуги  Трудозатраты  Оборудование

№	Ресурсы (ТМЦ, Оборудование, Люди)	Код	Артикул	Тип ресурса	Ед.изм	Кол-во	Всего	Цена	Стоимость	Остаток	Затребовано	Операция
1	корпус	00011.к омп.01		Материал	шт	1	1	890.11	890.11	-	-	Подготовительный
2	процессор	00011.к омп.02		Материал	шт	1	1	890.11	890.11	-	-	Подготовительный
3	оперативная память	00011.к омп.03		Материал	шт	1	1	890.11	890.11	-	-	Подготовительный
4	материнская плата	00011.к омп.05		Материал	шт	1	1	890.11	890.11	-	-	Подготовительный
5	CD-ROM	00011.к		Материал	шт	1	1	58.64	58.64	-	-	Подготовительный







# Планирование производства

- Согласование сроков между менеджерами и производством путем оповещений
- Загрузка производства в условных единицах
- План производства в разрезе заказов
- Оценка загрузки сотрудников в разрезе техопераций
- Формирование техпроцессов как задач
- Календарное планирование техпроцессов



# Преимущества Производства



- Реализовано на основе стандартов ERP и MRP II.
- Адаптировано под мелкосерийное и позаказное производство, когда каждый заказ клиента уникален. Реализован конструктор изделий (не спецификация) , позволяющий наделять ТМЦ любыми качествами.
- Параметрическая адаптация программы под клиента, не требующая программирования — меню, вид документов, карта бизнес-процессов, набор первички. Мощная OLAP (аналитическая) модель и Мощный генератор отчетов.
- Гибкая система использования ресурсов: спецификации, технологические карты, фактическое списания материалов. Контроль плановой и фактической себестоимости, Расчет плановой и фактической себестоимости каждого экземпляра (заказа) изделия. Система согласования плана производства.
- Производство полуфабрикатов на склад. Прохождение производства изделия через несколько цехов. Контроль материалов на складе, в участке и оценка потребностей на основе производства, минимальных остатков, заявок на закупку.
- Разграничение прав доступа вплоть до каждого поля документа. Единое информационное производство с системой продаж (CRM, складской учет, Маркетинг), Бухгалтерией, Транспортной логистики.
- Бюджетирование производства (прогнозы производства на длительный срок, статьи затрат и т.д.). Гибкий алгоритм распределения зарплаты рабочих, общепроизводственных и общехозяйственных затрат

# Управление Договорами



- Учет договоров в разрезах: Проект (Генеральный Договор), Договор, Этап, ТМЦ (Задача). Закупка работ в акте по этапам. Аналогичная структура для субподряда.
- Учет уникальных пожеланий клиентов по товарам (цвет, материал и т.д.). Параметрическая настройка карты бизнес-процессов без остановки системы
- Учет движения договоров. Расчеты с контрагентами: акты, оплаты, задолженности. Генератор отчетов план-факт по договорам: выполняемые работы, акты, денежные средства, затраты. Многомерный аналитический учет.
- Создание плановой себестоимости и расчет фактических затрат по договору. Формирование субподрядных договоров непосредственно из карточки договора с заказчиком с привязкой по договорам и ТМЦ. Планирование от портфеля договоров: бюджеты доходов, расходов, денежных средств, календари платежей и задолженностей. Операционное планирование и бюджетирование на основе портфеля договоров и заказов.
- Контроль бизнес-процессов договоров: контроль исполнения договора в целом и по позициям (управления задачами). Согласование документов. Сетевое планирование с Диаграммами Гантта и Перта путем интеграцией с Управлением Проектами GanttProject. Оптимизация загрузки сотрудников.
- Работа с договорами кредитов. Расчет процентов по кредитам. Преддоговорное планирование работ. Спецификации и нормативы работ.
- Позаказное производство : прозрачность прохождения заказов, нормирование рентабельности и позаказная себестоимость



# Планирование договоров

- При создании договора автоматически формируется пакет задач на договор и на каждую позицию с указанием исполнителей и сроков
- Менеджеры по договорам оперативно вносят текущие задачи
- Автоматически планируется движение денежных средств и доходов/расходов
- Строится диаграмма Ганта, включающая как задачи, так и документы (акты, платежи)
- Загрузка сотрудников по количеству времени и задач
- Учет в разрезе объектов строительства





# Преимущества Договоров

- Инновационная технология Управления Договорами и Управления Компанией от Договоров на базе процессно-проектного подхода, где деятельность компании представлена в виде одного большого проекта.
- Аналитический учет в любом разрезе, включая добавленный пользователем
- Гибкая сервисная модель между договорами клиентов и субподрядчиками и поставщиками
- Позаказная модель производства как изделий и так и услуг на основе заказов из Договоров. Тесная интеграция с производством и спецификационная модель затрат.
- Работа с Клиентами, но не CRM: Управление Заказами - увеличение клиентоориентированности компании, работа с внутренними и внешними клиентами и их пожеланиями на основе заказов и заявок. Учет уникальных пожеланий клиентов по товарам (цвет, материал и т.д.). Конструктор исполнения желаний клиентов
- Встроенная система бюджетирования на основе договоров: доходов, расходов, платежей  
Поддержка строительства
- Широкие возможности настройки (преимущества при внедрении). Цветное визуальное представление информации .

# Ввод Договора



Договор Покупателя №00406 от 22.11.2010

ОК От

Движение | Сервисы | Отчеты | Файлы |

Контакт:  Руководитель Контрагента:   
 Усл. Оплаты:   
 Подразделение:   
 Объект:   
 Комментарий:   
 Назначение работ:   
 Тип Цек:   
 Сумма:  руб. Ставка НДС:  в т.ч. НДС:   
 Дата Оплаты:  Дата Отгр.:  Оплачено:  Отгружено:  Долг:   
 Статус:  Состояние:

Проводить

Первичка

Создать Док

Обработан

Завершен

---

Документы 0

---

Контроль

---

Удалить

ЭТАПЫ												
Этап	Отгр.	Дата начала	Дата конца	Отгружа	Сумма	Назначение	Условие Оплаты	Оплачено	Оплата	Затраты	Прибыль	
Э 1	Ч	29.11.2010	17.12.2010	08.12.2010	1'888.00	Доработка АС	50% аванс - 50% выполнение		23.11.2010	0.00	100.00	
Э 2		13.12.2010	27.12.2010		1'416.00	Подготовка АС	50% аванс - 50% выполнение	708	23.11.2010	0.00	100.00	
Э 3		27.12.2010	12.01.2011		1'180.00	Документация и обучение	50% аванс - 50% выполнение	590	23.11.2010	0.00	100.00	
Э 4		10.01.2011	04.02.2011		708.00	Настройка и эксплуатация	50% аванс - 50% выполнение	354	23.11.2010	0.00	100.00	

Этап	N	Дата	Код ТМЦ	Имя ТМЦ	Кол-во	Заказ-Наряд/Заказ к Производству	Склад	Цена	Сумма без НДС	Цена к оплате	Ставка НДС	Сумма НДС	Сумма НДС
1	1	29.11.2010	ТМЦ.000 32	Доработка справочников	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00
1	2	29.11.2010	ТМЦ.000 33	Доработка модуля договоров	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00
1	3	06.12.2010	ТМЦ.000 34	Доработка бюджетирования	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00
1	4	02.12.2010	ТМЦ.000 35	Доработка производства	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00
1	5	06.12.2010	ТМЦ.000	доработка контроля и	1 шт			200.00	200.00	236.00	18%	36.00	236.00



# Система Контроля Качества

- Постановка входящей, исходящей, внутренней документации на контроль
- Постановка электронных писем на контроль
- Регистрация и контроль обращений клиентов
- Контроль решений совещаний и планов работ
- Контроль принятий решений в произвольных разрезах аналитики (категория, важность, состояния, исполнители, заказчики и т.д.)
- Календарное планирование и выгрузка в MS Projects



# Управление Поставками

Анализ Потребностей в разных разрезах

- 1.Заказы клиентов
- 2.Заявки на закупку
- 3.Потребность производства
- 4.Прогнозы закупок
- 5.Минимальный Запас



# Управление Поставками

TF (демо-режим): Пример\_TurboFlyERP

Файл Правка Справочники Счета Накладные Товары Итоги Логистика Производство Отчеты Сервис Окна Помощь

Записи | Карт. Догово... | График Произ... | План Произв... | Диаграмма Г... | Справочник ... | Карточка ТМЦ | План Произв... | Потребность... | Потребность...

### Потребность ТМЦ

Период: ... Статус: ...

Мы: ...

#### ПОТРЕБНОСТЬ В ТМЦ

Дата	11.02.2011	Дата обеспечения	12.02.2011
Дата начала	11.02.2010	Дата конца	11.02.2011
Номер	00006	Поставщик	...
Вид ТМЦ:	Ресурс	Группа ТМЦ	...
Иерархия	...	Склад	...
Валюта	руб	Тип ТМЦ	ИзПроизводства
Тип Цены	...	Наценка/С НДС	Ложь
Описание	Потребность ТМЦ '00006, 11.02.2011		

№	Код	Наименование	Ед. Изм.	Тип ТМЦ	ABC	З	МинЗапас	Потребность	Среднедневной Расход	Остаток на складе	Резерв всего	Свободно	В пути всего	В Заявках на Закупку	Заказать	Закупочная цена	Сумма	Своб остатка плюс в пути хватит до	Нов потребность обеспечить
1	00041.00043	консультации по установке оборудования	ч	ИзПроизводства	C		-	2	-	-	-	-	-	-	2	-	-	-	-
2	00041.00043	консультации по установке оборудования	ч	ИзПроизводства	C		-	2	-	-	-	-	-	-	2	-	-	-	-
3	00029.тов.01	РС	шт	ИзПроизводства			-	5	-0.1	-	37	-37	-	-	5	8771.80	43859.00	-	-
4	00029.тов.01	РС	шт	ИзПроизводства			-	2	-0.1	37	37	-	-	-	2	8771.80	17543.60	-	-
5	ТМЦ.00017	Обследование	шт	ИзПроизводства	C		-	1	-	37	-	37	-	-	1	-	-	-	-
6	ТМЦ.00017	Обследование	шт	ИзПроизводства	C		-	2	-	-	-	-	-	-	1	-	-	-	-
7	ТМЦ.00017	Обследование	шт	ИзПроизводства	C		-	2	-	-	-	-	-	-	2	-	-	-	-

Утвердить

**Тип Расчета**

Счета Покупателей

**Заполнить**

**В заявки на закупки товаров**

**В Заказы Товаров**

**В заявки на закупки материалов**

**В Заказы Материалов**

Цены с НДС

**Обновить ТМЦ**

**Созданные Документы**

2:1 / 25    Правка    Т/Ч    Дизайн



# Управление Поставками

Гибкая цепочка поставок

1. Потребность в ресурсах
2. Заявки на закупку
3. Заказ поставщику
4. Счет поставщика
5. Рейс
6. ДопРасходы
7. Получение ТМЦ



# ЦеноОбразование

- Автоматический расчет цены
- Нормирование цены по расходам и прибыли
- Сравнение с ценами конкурентов
- Управление скидками
- Контроль базовой (управленческой) себестоимости



# CRM/Продажи

- Ведение Кандидатов
- Регистрация контактов с клиентами
- Call-Центр
- Маркетинговые акции
- Сценарий формирования оплат
- Маркетинговая поддержка продаж
- CRM-анализ: ABC, виды бизнеса и т.д.





# Бюджетирование

- Бюджет на основе портфеля договоров
- Бюджет на основе заявок
- Операционный план производства
- План-Фактный Анализ
- Управленческий Баланс
- Прогноз продаж и закупок



# TurboFly Web

- Веб-клиент к TurboFly ERP
- Интеграция с сайтом
- Работа на медленных линиях
- Организация поддержки пользователей и продаж
- Личные кабинет пользователя

# TurboFly Web



http://turboflyerp.ru

## TurboFly ERP

Поддержка

Договоры и Акты

Банк и Касса

Поставка и Склад

CRM/Продажи

Финансовый Анализ

Справочники

### Авторизация

Логин:

Пароль:

Сервер:

Порт:

База данных:

**Войти**

Внутренняя авторизация  
Демо-Вход: Логин "demo" без пароля

[crm4people.com](http://crm4people.com)

© 2011 [www.turboflyerp.ru](http://www.turboflyerp.ru)



# Сравнение с конкурентами

Турбо 9	1С8
<p>Мощные средства для анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия: <b>многомерная аналитика</b>, встроенный генератор отчетов, работающий по принципам <b>OLAP</b>. Количество аналитических признаков (субконто) практически не ограничено. Показывает отличную производительность на структуре учета, содержащей до 100 аналитических признаков.</p>	<p>Количество субконто весьма ограничено</p>
<p><b>Высокая производительность</b> при большом количестве одновременно работающих пользователей. Версия 9.2, сервер которой работает в <b>64-разрядном режиме</b>, оптимизирована для одновременной работы 1000 пользователей</p>	<p>Подключение более 100 РМ требует огромных затрат на оборудование</p>
<p><b>Единое информационное пространство</b> - ведение всех видов учета (бухгалтерский, управленческий, складской, кадровый и т.д.) в единой информационной базе</p>	<p>Нет</p>
<p><b>Уникальная гибкость программы.</b> Платформа позволяет легко менять логику приложения, пользовательский интерфейс, создавать новые формы документов и отчетов в режиме online без отключения пользователей от базы и остановки работы.</p>	<p>Нет</p>
<p><b>Турбо9 - интеграционная платформа.</b> Подключение внешних приложений либо напрямую через языковые средства СУБД, либо программированием на внутреннем языке Турбо9, либо использование встроенного параметрически настраиваемого универсального механизм импорта/экспорта (для dbf, xml, xls, csv...).</p>	<p>Запрещен доступ к базе напрямую черезSQL. Импорт-экспорт - только программируемый.</p>



# Сравнение с конкурентами

Турбо 9	1С8
Свобода в использовании <b>различных СУБД</b> . Базы данных по умолчанию: MS SQL 2000 и 2005. СУБД под заказ (требуется только настройка по подключению): Oracle, MySQL, Cache, Interbase, Firebird, Progress... Возможность подключения к нескольким СУБД одновременно.	Нет (только MS SQL, IBM DB2, PostgreSQL)
Ведение <b>полной истории</b> изменений записей (всех полей всех таблиц), включая информацию о том, кем и что именно было изменено. Возможность “отката” по истории изменений записи БД.	Нет
Полноценный <b>объектно-ориентированный язык</b> для разработки проектов с наследованием классов, ограничением видимости, виртуальными методами.	Нет
Поддержка <b>коллективной разработки</b> сложных проектов. Разделение исходных текстов на проекты. Возможность выделить любые правки пользователя в надпроект (отделить их от базовых проектов Турбо9) и не затирать их при автоматическом обновлении версии Турбо9 поставщиком.	Нет

# Сравнение с конкурентами



Турбо 9	Галактика
Единое информационное пространство	Импорт-Экспорт между модулями
Открытый исходный код	Только у разработчика
Простая система ценообразования	Каждый модуль нужно докупать, причем в клиентской и серверной части
Низкая цена	Высокая цена



# Сроки Внедрения

От полугода до года. Сроки прогнозируются на этапе обследования и написании Технического задания или Технических Требований.



# Сопровождение

Для поддержки 70 конкурентных пользователей  
требуется 1 администратор и 1 внешний консультант





# Отдача от проекта

- Прозрачность бизнеса
- Системы показателей, спроектированные/адаптированные под данный конкретный бизнес, их динамика, позволяющие руководству принимать стратегические и тактические решения
- Детализация производства до техпроцессов
- Снижение стоимости сопровождения
- Увеличение гибкости и быстрая адаптация под изменения бизнеса