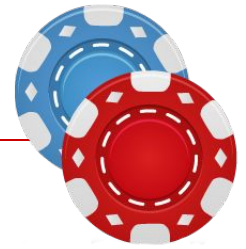


Мовчан Сергей



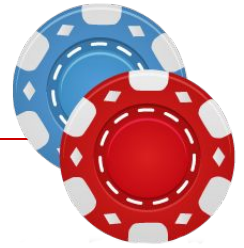
- ❖ Межрегиональная академия управления персоналом
Специализация
«Управление персоналом и международная экономика»
 - ❖ Луганский государственный медицинский университет
Специализация провизор
 - ❖ Опыт работы в международных компаниях в сфере продаж и управления персоналом с 2009 года
 - ❖ Опыт работы в сфере обучения и развития персонала более 10 лет
 - ❖ Автор и соавтор оригинальных бизнес-тренингов.
-

Конкурентные преимущества бизнес-тренера



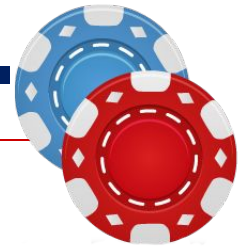
- ❖ Практикующий бизнес-тренер и преподаватель ВУЗа, работаю так же в прямых продажах, что даёт возможность:
 - ✓ сочетать теорию с практикой
 - ✓ знать все тонкости, возникающие в процессе продаж, руководителем и подчинённым.
-

Конкурентные преимущества Мовчан С.А.



- ❖ Поэтапность обучения
 - ❖ Провожу тренинги,
 - ❖ **тренирую руководить, продавать!**
В то время когда многие другие проводят лекции, называя их тренингами!
 - ❖ Каждое событие для меня **ЭКСКЛЮЗИВНО!**
 - ❖ Закладываю в обучение элементы командообразования
 - ❖ Практика на примерах продукции компании
-

Конкурентные преимущества бизнес-тренера Мовчан С.А.



- ❖ Создаю высокую вовлеченность каждого участника тренинга
 - ❖ Превращаем тренинг в интересную деловую игру, где каждый участник чувствует себя легко и свободно, что позволяет участникам полностью раскрыть свой потенциал и приобрести и знания и навыки!
 - ❖ Оптимальное сочетание теории и практики!
-

❖ Тренинги разработаны для

- ✓ Всех, кто связан с продажей услуг и товаров!
 - ✓ Всех кто управляет процессами и людьми.
-

Методика обучения от Мовчан С.А.

- ✓ Мини-лекции (mini-lectures)
 - ✓ Дискуссии (discussions)
 - ✓ Мозговые штурмы (brainstorming)
 - ✓ Синемалогия (sinemalogiya)
 - ✓ Метафорические деловые игры (metaphorical business games)
 - ✓ Деловые и ролевые игры
 - ✓ Кейсы, анализ и разбор ситуаций (case – studies)
 - ✓ Техники NLP
 - ✓ Презентации
 - ✓ Работа в парах, мини группах
 - ✓ Другие упражнения тренинговой формы работы.
-

Формат работы

- ❖ Предтренинговый анализ
 - ❖ Тренинг
 - ❖ Посттренинговое сопровождение
-

Основные темы тренингов

- Искусство продаж
 - Работа с возражениями, претензиями, раздражением
 - Менеджмент
 - Стрессоустойчивость руководителя
 - Ошибки управленца и пути их профилактики
 - Психологические защиты руководителя и подчинённых
 - Коммуникации руководителя
 - Мотивация в управлении
 - Конфликты, страхи и что с ними делать
 - Командообразование
 - Делегирование
 - Коммуникации в продажах
-
- Всего более 50 тем тренингов.

Наши будни







Работаем с метафорическими ассоциативными картами



Возникли вопросы?

Тогда звони!

***С уважением
Мовчан Сергей
095 360 79 76
072 133 28 09***



<https://vk.com/trening.lugansk>

sergey.movchan1@gmail.com