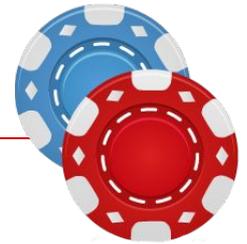


Мовчан Сергей



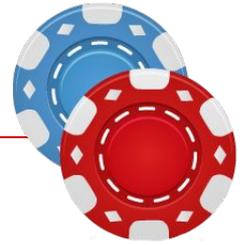
- ❖ Межрегиональная академия управления персоналом
Специализация
«Управление персоналом и международная экономика»
 - ❖ Луганский государственный медицинский университет
Специализация провизор
 - ❖ Опыт работы в международных компаниях в сфере продаж и управления персоналом с 2009 года
 - ❖ Опыт работы в сфере обучения и развития персонала более 10 лет
 - ❖ Автор и соавтор оригинальных бизнес-тренингов.
-

Конкурентные преимущества бизнес-тренера



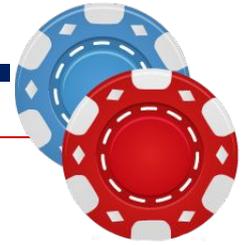
- ❖ Практикующий бизнес-тренер и преподаватель ВУЗа, работаю так же в прямых продажах, что даёт возможность:
 - ✓ сочетать теорию с практикой
 - ✓ знать все тонкости, возникающие в процессе продаж, руководителем и подчинённым.
-

Конкурентные преимущества Мовчан С.А.



- ❖ Поэтапность обучения
 - ❖ Провожу тренинги,
 - ❖ **тренирую руководить, продавать!**
В то время когда многие другие проводят лекции, называя их тренингами!
 - ❖ Каждое событие для меня **ЭКСКЛЮЗИВНО!**
 - ❖ Закладываю в обучение элементы командообразования
 - ❖ Практика на примерах продукции компании
-

Конкурентные преимущества бизнес-тренера Мовчан С.А.



- ❖ Создаю высокую вовлеченность каждого участника тренинга
 - ❖ Превращаем тренинг в интересную деловую игру, где каждый участник чувствует себя легко и свободно, что позволяет участникам полностью раскрыть свой потенциал и приобрести и знания и навыки!
 - ❖ Оптимальное сочетание теории и практики!
-

❖ Тренинги разработаны для

- ✓ Всех, кто связан с продажей услуг и товаров!
 - ✓ Всех кто управляет процессами и людьми.
-

Методика обучения от Мовчан С.А.

- ✓ Мини-лекции (mini-lectures)
 - ✓ Дискуссии (discussions)
 - ✓ Мозговые штурмы (brainstorming)
 - ✓ Синемалогия (sinemalogiya)
 - ✓ Метафорические деловые игры (metaphorical business games)
 - ✓ Деловые и ролевые игры
 - ✓ Кейсы, анализ и разбор ситуаций (case – studies)
 - ✓ Техники NLP
 - ✓ Презентации
 - ✓ Работа в парах, мини группах
 - ✓ Другие упражнения тренинговой формы работы.
-

Формат работы

- ❖ Предтренинговый анализ
 - ❖ Тренинг
 - ❖ Посттренинговое сопровождение
-

Основные темы тренингов

- Искусство продаж
 - Работа с возражениями, претензиями, раздражением
 - Менеджмент
 - Стрессоустойчивость руководителя
 - Ошибки управленца и пути их профилактики
 - Психологические защиты руководителя и подчинённых
 - Коммуникации руководителя
 - Мотивация в управлении
 - Конфликты, страхи и что с ними делать
 - Командообразование
 - Делегирование
 - Коммуникации в продажах
-
- Всего более 50 тем тренингов.

Наши будни





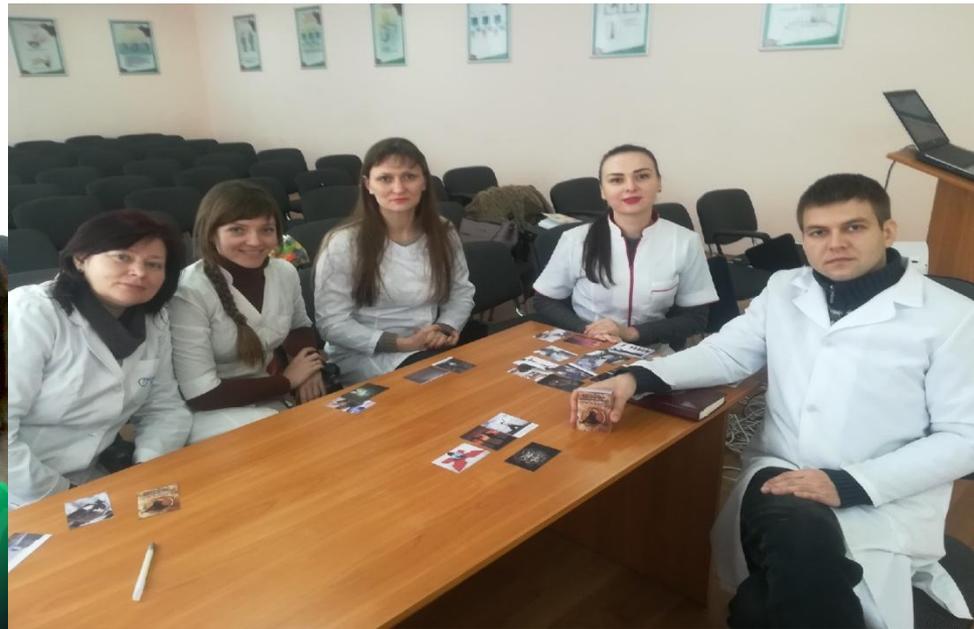


Тренинги Луганск
"Студия успеха"
Мовчан Сергей
095 360 79 76

Тренинги Луганск
"Студия успеха"
Мовчан Сергей
095 360 79 76

Тренинги Луганск
"Студия успеха"
Мовчан Сергей
095 360 79 76

Работаем с метафорическими ассоциативными картами



Возникли вопросы?

Тогда звони!

***С уважением
Мовчан Сергей
095 360 79 76
072 133 28 09***



<https://vk.com/trening.lugansk>

sergey.movchan1@gmail.com