

**2018 - год брендинга,
автоматизации, повышение
эффективности**

НОВЫЙ ОФИС

Переезд в новый просторный офис

Удобство для клиентов

Удобство для сотрудников

Статус и вид компании

Обновление и переработка сайта

Современный сайт

Впереди конкурентов

Положительные отзывы

Не брендированные сайты

Создание сайтов без привязки к бренду

Генераторы дополнительных заявок

Сквозная аналитика

преимущества сквозной аналитики

Контроль заявок и звонков

Контроль рекламных каналов

Новая система CRM

Фотка рабочего стола, примеры аналитики, пример узкого горлышка, возможность обсуждать каждую сделку через чат

мобильные приложения

- фото 1с и амо, ройстат
- Контроль в любое время в любом месте

НОВЫЙ ПОДХОД К АНАЛИТИКЕ РАБОТЫ МЕНЕДЖЕРОВ

- фотка отчета сотрудников
- Ежедневные отчеты

ежедневный автоматический отчет в телеграмм, уведомление о задаче

- скрин амо и телефонии

новые люди\менеджер по персоналу\структура

- структура компании

запуск проекта цех

Продажа оборудования в розницу по России в 50 регионов

старый формат **Отдела продаж** не подходит из-за низкой конверсии

- фотку из амо, новая структура отдела продаж
 - схема
 - Было 3 менеджера по продажам
 - Стало 2 менеджера по продажам, 1 аккаунт менеджер
-
- поменяли формат, готовы к сезону

Разработка вилки цен в КП

пример с перечеркнутой ценой и увеличением опций

регионы с реальными продажами ЦЕХ

- нужна дополнительная информация по количеству заявок по региону. Первый столбик заявки, второй продажи

Портфолио

- аэропорт укстус
- узга площадка
- Сибур складское оборудование
- газпромнефть - выиграли здание, по сварным конструкциям, подружались дали конструктив здания Дорхан

Планы маркетинг

- разработка рекламы по каждому городу для цеха
- социальные сети
- диджитал воронки - подогреваем клиента
- подключить мессенджеры для общения
- авито, создать интернет магазин
- при нахождении клиента на сайте автоматическая задача

продажи

- специалист по тендерам
- внедрение аналогичной схемы продаж как в цеху
- работа с воронкой

финансы

- фин анализ несколько слайдов из вкладки

Рост 25% к показателям 2018 года

- Дорога к успеху

Для достижения целей нам осталось