

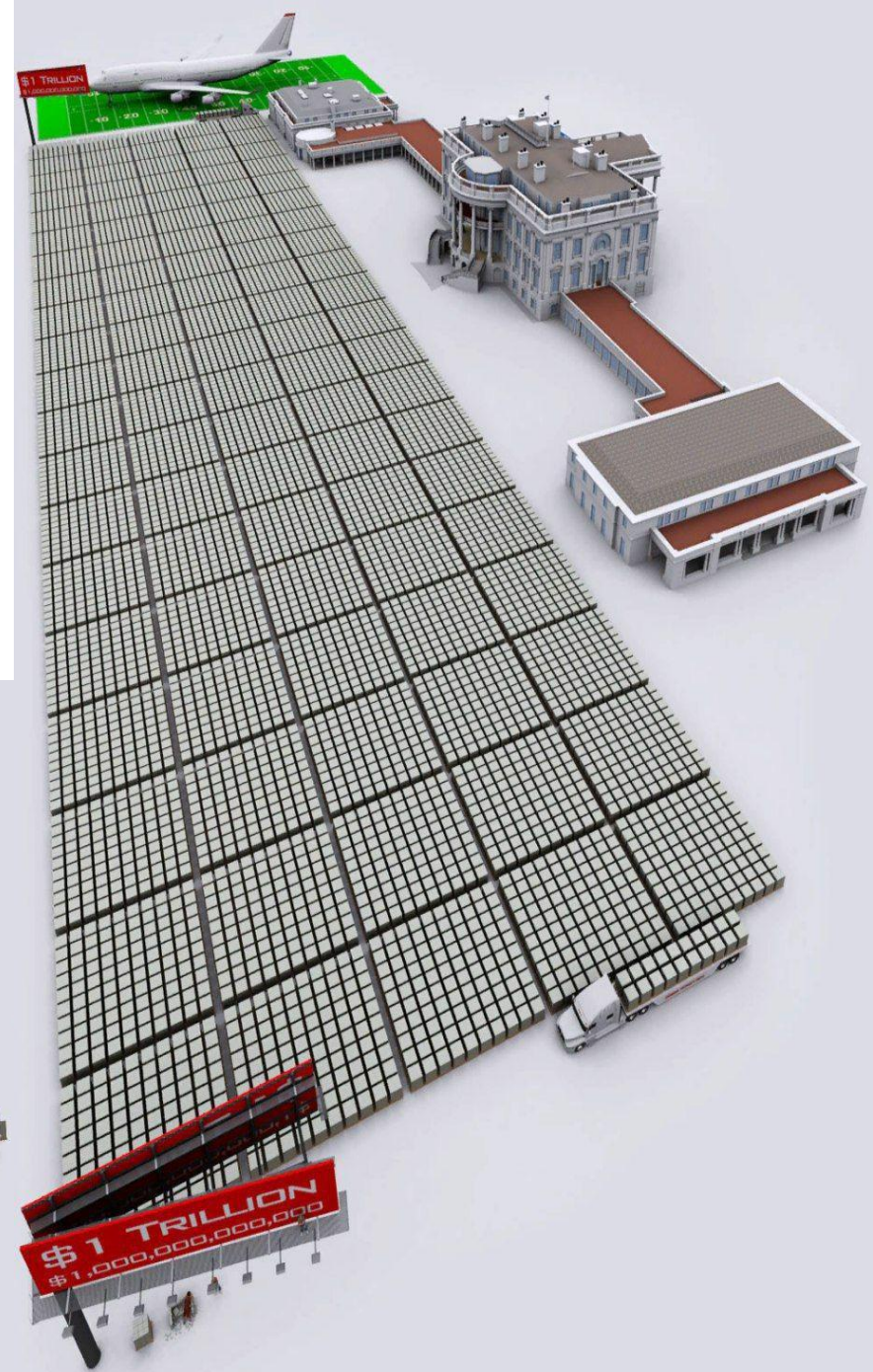


# MARKET

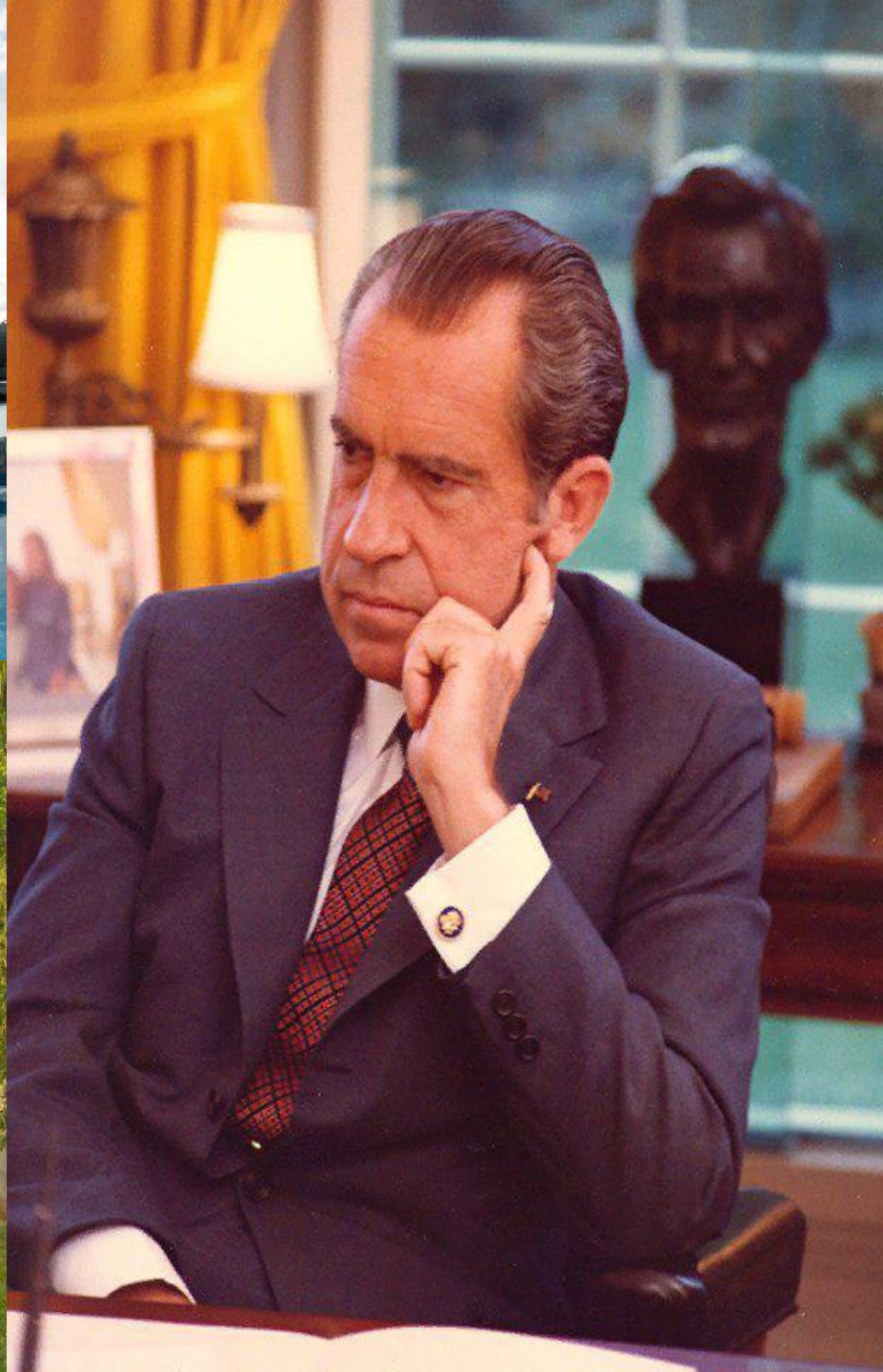




# FOReign EXchange











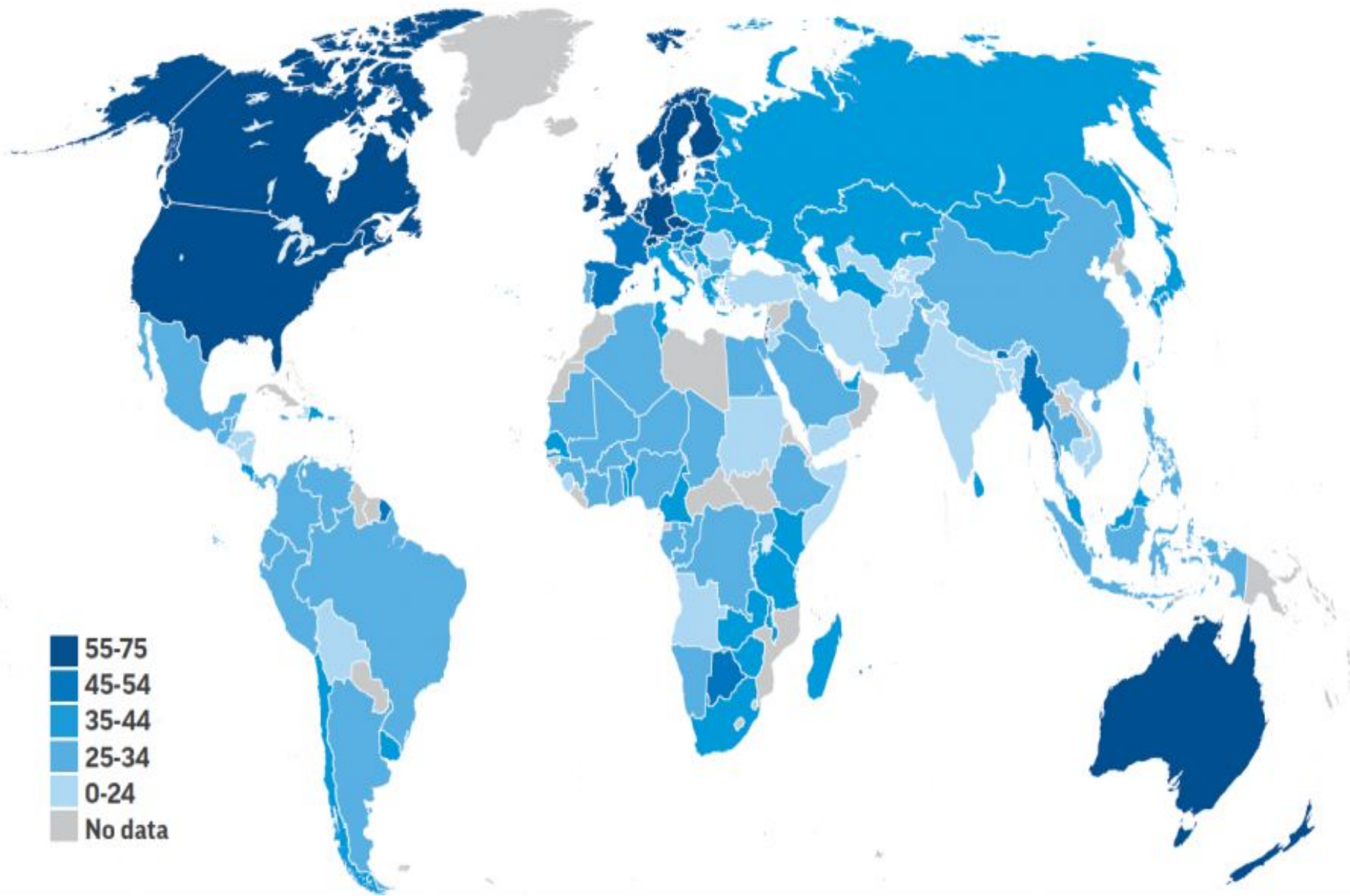












- 55-75
- 45-54
- 35-44
- 25-34
- 0-24
- No data



















# ОСНОВНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ ПАРЫ

**EUR/USD – евро/доллар**

**GBP/USD – английский фунт/доллар**

**USD/CHF – доллар/швейцарский  
франк**



Бедных людей удовлетворить труднее всего. Дайте им что-то бесплатно, они решат, что это ловушка. Скажите им, что это лишь небольшая инвестиция, скажут – много не заработать. Скажите им вложиться по крупному, скажут что у них нет денег. Скажите им попробовать новые темы, скажут – нет опыта. Скажите им, что это традиционный бизнес, скажут это тяжело. Скажите им, что это новая бизнес-модель, они скажут – пирамида. Скажите им, открыть магазин, скажут – нет свободы. Скажите им начать новый бизнес, скажут что нет доказательств что новый бизнес пойдёт.

Они имеют много общего: Любят запрашивать Google, слушать друзей, таких же безнадёжных, как и они сами, они пребывают в раздумьях больше, чем профессор университета и делать меньше чем слепой.

Просто спросите их, что они могут? Они не ответят вам. Мой вывод: вместо того, чтобы требовать от сердца, что бы оно билось быстрее, почему бы просто не действовать немного быстрее самому? Вместо того, что бы пребывать в раздумьях, почему бы не сделать то, о чем вы думаете ? Бедные люди