



СИБИРСКОЕ  
ЗДОРОВЬЕ



СИБИРСКОЕ  
ЗДОРОВЬЕ

# ACTION PLAN

ДЛЯ СТАРТА  
БИЗНЕСА

# ACTION PLAN

У тебя в руках **5 лайфхаков** успешных предпринимателей, которые построили международный бизнес, следуя этим 5 простым правилам.

ГЛАВНОЕ – ЭТО ЧЕТКО СОБЛЮДАТЬ ПРОВЕРЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ. ОНИ ГАРАНТИРУЮТ РЕЗУЛЬТАТ.

Делись этими **#5лайфхаками** с людьми, которых хочешь видеть в своей команде, и ты **100% придешь к своей цели.**

**#1 ОПРЕДЕЛИ ЦЕЛЬ, СОСТАВЬ БИЗНЕС-ПЛАН**

**#2 ОРГАНИЗУЙ ТРАФИК**

**#3 ПЕРЕКЛЮЧАЙ НА МАГАЗИН «СИБИРСКОГО ЗДОРОВЬЯ»**

**#4 ДЕЙСТВУЙ ЕЖЕДНЕВНО**

**#5 ОБУЧАЙСЯ ВМЕСТЕ С КОМАНДОЙ**

# #1

## ОПРЕДЕЛИ ЦЕЛЬ, СОСТАВЬ БИЗНЕС-ПЛАН

- **ВЫБЕРИ СВОЕ: ДЕНЬГИ? АВТО? СТИЛЬ ЖИЗНИ** – ПУТЕШЕСТВИЯ, САМОРАЗВИТИЕ?
- **ОПРЕДЕЛИ, ГДЕ В КАРЬЕРЕ «СИБИРСКОГО ЗДОРОВЬЯ» ЖДЕТ ТВОЯ ЦЕЛЬ.**
- **ОЦЕНИ ОБЪЕМ РАБОТ** – СКОЛЬКО ЧЕЛОВЕК ТЫ ДОЛЖЕН ПЕРЕКЛЮЧИТЬ НА МАГАЗИН «СИБИРСКОГО ЗДОРОВЬЯ».
- **ОПРЕДЕЛИ, СКОЛЬКО ВРЕМЕНИ ТЫ БУДЕШЬ ИНВЕСТИРОВАТЬ В СВОЕ ДЕЛО И В СВОЕ ОБУЧЕНИЕ.**
- **ВЫБЕРИ, КАКИЕ ПРОГРАММЫ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА УВЕЛИЧАТ ТВОЙ ДОХОД НА 25–30%.**

ТАК ты составишь свой персональный БИЗНЕС-ПЛАН

Ты можешь сделать это самостоятельно, но мы рекомендуем сделать это с **Наставником.**

ВПИШИ СРОК, КОГДА ТЫ  
ПЛАНИРУЕШЬ ВЫЙТИ НА ДОХОД

ВПИШИ, СКОЛЬКО ЧАСОВ В ДЕНЬ ТЫ  
ГОТОВ ИНВЕСТИРОВАТЬ

### КАК РАБОТАЕТ СТАТИСТИКА ПО ВСТРЕЧАМ С ПОТЕНЦИАЛЬНЫМИ ПАРТНЕРАМИ

**50–100** ≈ **25**  
встреч                      Соглашений

Для того чтобы в твоей команде появилось  
25 человек, нужно ориентироваться на количество  
встреч: от 50 до 100.

Встреча, проведенная вместе с НАСТАВНИКОМ,  
в два раза результативнее.  
ТАК ЧТО ПРИВОДИ НА ВСТРЕЧУ С НАСТАВНИКОМ!

### КАК РАБОТАЕТ СТАТИСТИКА ПО ТОВАРООБОРОТУ:

**10** ≈ **1000**  
ПАРТНЕРОВ                      БАЛЛОВ  
С ЛЮБОЙ АКТИВНОСТЬЮ

## КОМАНДА

## ДОХОД

400  
человек

90–120  
тыс. руб.  
T/O 1 млн 300 тыс. руб.  
(40 000 баллов)

200  
человек

ОСНОВНОЙ  
ДОХОД  
4–6 часов в день

60–70 тыс. руб.  
T/O 650 тыс. руб. (20 000 баллов)

100  
человек

35–40 тыс. руб.  
T/O 330 тыс. руб. (10 000 баллов)

50  
человек

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ  
ДОХОД  
2 часа в день

20–25 тыс. руб.  
T/O 170 тыс. руб. (5000 баллов)

25  
человек

12–15 тыс. руб.  
T/O 80 тыс. руб. (2500 баллов)

ВПИШИ ДАТУ СТАРТА:

НАПИШИ, НА ЧТО НАПРАВИШЬ  
ПОЛУЧЕННЫЙ ДОХОД:



**ЦЕЛЬ:  
ПРОФЕССИОНАЛ  
ЗА 6 МЕСЯЦЕВ**

ДОХОД:  
**60 000 ₽**  
В МЕСЯЦ

БОНУС:  
**60 000 ₽**

ВРЕМЯ:  
**4–6 часов**  
В ДЕНЬ на старте бизнеса

МЕСЯЦ	00	Активные Партнеры	Личные встречи	Командные встречи
1	2500	25	30	75
2	5000	50	30	150
3	7500	75	30	225
4	10 000	100	30	300
5	15 000	150	30	450
6	20 000	200	30	600



*После того как ты выбрал для себя возможность и определился с доходом, твой бизнес-план выглядит следующим образом.*



Итак, мне нужен доход в 60 тысяч рублей. Он лежит в квалификации Профессионал. Этому делу я готов уделять 4–6 часов в день.

Для достижения своей цели я должен научиться формировать товарооборот 20 000 баллов (650 000 рублей).

Для этого мне нужно собрать команду из 200 человек с любой активностью. Это могут быть и Консультанты, и Привилегированные клиенты, которые разместили заказ.



Распределяю этот товарооборот на 6 месяцев, потому что это даст мне возможность подключиться к Программам Развития Бизнеса («Быстрый старт»). А еще это дополнительный бонус от Компании 60 000 рублей.



Товарооборот 1-го месяца – 2500 баллов. Это значит, что в 1-й месяц мне нужно переключить на магазин «Сибирского здоровья» 25 человек.

Для этого я планирую количество встреч:

- 30 личных
- 75 в команде



Количество встреч в команде каждый месяц увеличивается, потому что вместе со мной будут стартовать 1-2 человека, которые тоже выберут бизнес-возможности Компании и тоже составят свой бизнес-план.

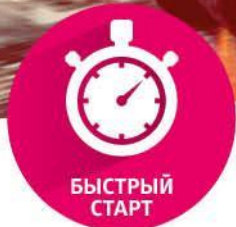
**ВЫПОЛНЯЯ ПЛАН ЕЖЕДНЕВНЫХ  
ДЕЙСТВИЙ, Я ГАРАНТИРОВАННО ПРИДУ  
К СВОЕЙ ЦЕЛИ.**

# ВЫБЕРИ, СКОЛЬКО ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМАНД ТЫ ВЫРАСТИШЬ!



БОНУСЫ  
от Компании к чеку





## НАУЧИТЬСЯ МАКСИМАЛЬНО БЫСТРО ПЕРЕДАВАТЬ ОСВОЕННЫЕ НАВЫКИ СВОИМ НОВЫМ ПАРТНЕРАМ

ТВОИ НАГРАДЫ:



## ТРИ СТАНДАРТА БАЗОВЫХ ПРОДАЖ

### 500 БАЛЛОВ В МЕСЯЦ

- ДОХОД в 3750 рублей в первый же месяц.
- ПРОДУКТОВЫЕ ПОДАРКИ на сумму 5550 рублей за 6 месяцев.
- ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ЗНАЧОК Клуба 500!
- MyMarket
- ПРИЗНАНИЕ на «Новых Горизонтах»!

ДЕЛАЮТ ВСЕ, КТО НА БИЗНЕС

### 200 БАЛЛОВ В МЕСЯЦ

- ДОХОД 1500 рублей.
- ВОЗМОЖНОСТЬ ЭКОНОМИИ на сумму до 5550 рублей за 6 месяцев.

ДЕЛАЮТ, КТО «ПРОБУЕТ»

### 100 БАЛЛОВ В МЕСЯЦ

- ВЫГОДА – 750 рублей.

ЭТУ НОРМУ ДЕЛАЮТ АКТИВНЫЕ КЛИЕНТЫ КОМПАНИИ



## НАУЧИТЬСЯ ЕЖЕМЕСЯЧНО ПРИВЛЕКАТЬ В СВОЙ БИЗНЕС ПО 6 НОВЫХ ПАРТНЕРОВ В ПЕРВУЮ ЛИНИЮ

ТВОИ НАГРАДЫ:

- бесплатный билет на Международную Бизнес-сессию
- стильные брендовые часы!



## ПРОГРАММА БИЗНЕС-КЛАСС:

ЧЕМ БОЛЬШЕ БУДЕТ ТВОЯ КОМАНДА ИЗ НОВЫХ ПАРТНЕРОВ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ БИЗНЕС-СЕССИЯХ ИЛИ БОЛЬШОЙ КОНВЕНЦИИ «НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ», ТЕМ БОЛЬШЕ БУДЕТ ТВОЯ НАГРАДА!

ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ БИЗНЕС-АКСЕССУАРЫ ПРОГРАММЫ «БИЗНЕС-КЛАСС»

3 ПАРТНЕРА:



Фирменные ежедневник и ручка

5 ПАРТНЕРОВ:



50% стоимости билета на МБС + фирменная корпоративная сумка

10 ПАРТНЕРОВ:



Бесплатный билет на МБС + Фирменные чемодан или наручные часы



## НОВЫЙ АВТОМОБИЛЬ С ФИРМЕННОЙ СИМВОЛИКОЙ КОМПАНИИ

## 2018 ЛИДЕР-ВОЯЖ ТАНЗАНИЯ

TANZANIA LEADER VOYAGE

## ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ПУТЕШЕСТВИЯ



# ОРГАНИЗУЙ ТРАФИК!

## РЕКЛАМИРУЙ СВОЙ БИЗНЕС ОНЛАЙН И ОФЛАЙН

- ВСЕМ, кто в контактах твоего телефона.
- ВСЕМ, кто в твоих соцсетях.
- ВСЕМ, кто является друзьями твоих друзей.

### ОБЯЗАТЕЛЬНО ВКЛЮЧИ:

- Тех, кто УЖЕ в индустрии прямых продаж. Как их узнать? Предлагали продукт тебе или приглашали на презентацию какой-то компании.
- Тех, кто живет в других городах и странах.

## БЕРИ РЕКОМЕНДАЦИИ

Обращайся к друзьям и знакомым с просьбой порекомендовать тебе людей, которым будет интересен продукт или бизнес, а также экспертов в области индустрии здоровья, красоты, спорта, экологии, продаж и управления.

Помни: у каждого человека в окружении более 200 человек, контакты которых могут пополнить твою бизнес-базу.

## ВЕДИ БИЗНЕС-БАЗУ

- Чтобы тебе было легче, включи все контакты в свою БИЗНЕС-БАЗУ (веди ее в Google Документах или где тебе удобно).
- Главное, вноси туда ВСЕ БЕЗ ИСКЛЮЧЕНИЯ контакты! Ведь КАЖДЫЙ контакт – это потенциальные 200 человек!
- Там же отмечай «зреющие» и отложенные контакты – к ним всегда можно вернуться.

## ОСВОЙ ПРЕЗЕНТАЦИЮ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ЗА 20 МИНУТ



## УСТАНАВЛИВАЙ КОРПОРАТИВНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ

СМОТРИ СТР. 12 > КАК НАЧАТЬ РАССКАЗЫВАТЬ О ТОМ, ЧТО У ТЕБЯ ПОЯВИЛОСЬ НОВОЕ ДЕЛО

СМОТРИ СТР. 15 > КАК ЗАКРЫВАТЬ СДЕЛКИ, РЕГИСТРИРОВАТЬ И БРАТЬ РЕКОМЕНДАЦИИ



Buy Siberian

- ✓ Клиент
- ✓ Консультант



BackOffice

- ✓ Консультант

Ищи приложения в App Store и Google play



# КАК НАЧАТЬ РАССКАЗЫВАТЬ О ТОМ, ЧТО У ТЕБЯ ПОЯВИЛОСЬ НОВОЕ ДЕЛО. ИСТОРИЯ, ТВОЯ ПОЗИЦИЯ

Вот тебе два варианта начала Истории.  
Выбери любой или создай СВОЮ.

Я посчитал, сколько заработаю за всю жизнь, и решил поработать на свое будущее – освоить **НОВОЕ ДЛЯ МЕНЯ ДЕЛО!** Сегодня, конечно, всем не хватает денег. Но правда жизни в том, что их не становится больше, как бы хорошо ты ни работал. Самые активные годы, когда уже есть опыт, но еще полно сил и желания – пора уже все это правильно вложить и конвертировать в личный доход! И я уже начал это делать.

Я нашел свою возможность для старта и развития собственного бизнеса с «Сибирским здоровьем». Выбрал эту Компанию, потому что .....

.....  
Мои цели.....  
.....  
.....

## МОТИВИРУЙ СОБЕСЕДНИКА

Я набираю (приглашаю, ищу) в команду...

### ДЛЯ МОЛОДЕЖИ:

Тех, кому так же интересно 3 в 1: работать, путешествовать и обучаться в международной Компании.

Кому так же интересно строить бизнес в большой команде.

Кого интересует бизнес с прибылью с первого месяца.

### ДЛЯ ВСЕХ:

Тех, кто не хочет ждать зарплаты.

Кому не интересен наемный труд.

Кто хочет работать сам на себя.

### ДЛЯ БОЛЕЕ СТАРШЕГО ВОЗРАСТА:

Людей, которые тоже думают (заботятся) о своем будущем.

Амбициозных людей, способных к обучению и готовых вложиться в результат.

Выбери самый лучший **ДЛЯ ТЕБЯ** или создай свой вариант.

## ПЕРЕХОДИ К ЗАКРЫТИЮ СДЕЛКИ

Есть возможность **СТАРТОВАТЬ ВМЕСТЕ**, тебе это интересно?

В твоем окружении есть люди, которым это будет интересно?

## ПЕРЕХОДИ К НАЗНАЧЕНИЮ ВСТРЕЧИ

Тебе удобнее встретиться:

В рабочий день или в выходной?

В понедельник или в среду?

Онлайн или офлайн?

Всегда предлагай вариант «ИЛИ-ИЛИ», чтобы у собеседника был выбор.



Я расскажу тебе обо всех возможностях «Сибирского здоровья»



## ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ МОЛОДЕЖНОЙ АУДИТОРИИ (В ТОМ ЧИСЛЕ В СОЦСЕТЯХ)

Привет, тебе интересно в ближайшие 6 месяцев  
иметь доход от **60 тысяч рублей**?

Да, интересно!  
Что от меня требуется?

- Создай свою собственную бизнес-тусовку (бизнес-команду) «Сибирского здоровья».
- Обеспечивай постоянный трафик новых активных Партнеров, тем самым расширяя географию своей команды.
- Делай бизнес-предложения Партнерам из разных стран, показывая им преимущества международного рынка с «Сибирским здоровьем».
- Всегда обучайся сам и обучай свою команду.
- Участвуй во всех Программах Путешествий «Сибирского здоровья».

Ты получишь:

Возможность  
развивать свой  
бизнес и управлять  
им из любой точки  
мира.

Возможность  
путешествовать  
по всему миру.

Доход  
в мультивалютном  
чеке в ближайшие  
1-1,5 года  
от 250 000 руб.

## ЗАКРЫТИЕ СДЕЛКИ

Я нашел свою возможность для старта и развития собственного бизнеса с «Сибирским здоровьем». Выбрал эту Компанию, потому что:

1. .... 2. .... 3. ....  
(3 пункта напиши свои)

Мои цели.....  
.....

Можем стартовать вместе, тебе интересно?

### ОТВЕТ:

Да,  
интересно

Давай встретимся  
онлайн или офлайн?

Офлайн

Договариваемся  
о времени встречи  
для презентации  
возможностей.

Онлайн

Отправляем ссылки  
на фильмы.

Нет, не интересен  
ни бизнес, ни продукт

Есть ли в твоём  
окружении люди,  
которых могли бы  
заинтересовать  
доход или продукт?

Берем рекомендации.

Давай будем  
на связи в соцсетях.

Нет, бизнес мне  
не интересен

Интересна ли тебе  
тема красоты или  
поддержания  
спортивной формы?

Да, интересно.

Давай встретимся,  
я познакомлю  
тебя с нашим  
ассортиментом и  
продуктами, которые  
мне нравятся.  
Или пришлю тебе  
ссылки на каталог и  
фильмы.

Мы получаем  
потенциального Клиента,  
которого приглашаем  
на мастер-класс, шоу  
ароматов и дегустации.



## ЗАКРЫТИЕ СДЕЛКИ ПОСЛЕ ПРЕЗЕНТАЦИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Ты услышал о Компании, возможностях и перспективах. Какие еще есть вопросы? Какая возможность тебя заинтересовала большего всего? Какое решение ты сегодня принимаешь? Готов ли стартовать сейчас?

Я хотел бы подумать,  
не готов заключать  
Соглашение прямо  
сегодня.

Я даю тебе ссылку  
на фильм, давай  
созвонимся завтра:  
я отвечаю на  
вопросы, подводим  
итог, и ты даешь мне  
ответ.

Да, готов!

- Регистрация.
- Включение в группу WhatsApp.
- Приглашение на следующую встречу (5 шагов).

Партнера, пришедшего на бизнес, ставим перед фактом, что мы включаем его в обе группы – и по продукту, и по бизнесу. Он должен владеть всей информацией, идущей от Навстраника.

Нет

Предложение стать  
Клиентом, взять  
рекомендации и спросить:

Удобно, если я включу  
тебя в свою группу в  
WhatsApp? Ты будешь два  
раза в неделю получать  
информацию по продукту,  
а также сможешь  
задавать интересующие  
вопросы. Можно убрать  
звук оповещения и  
просматривать сообщения  
в удобное для тебя время.

Мне интересно,  
но к сотрудничеству  
я сейчас не готов.

Хотел бы начать  
знакомство с продуктом?

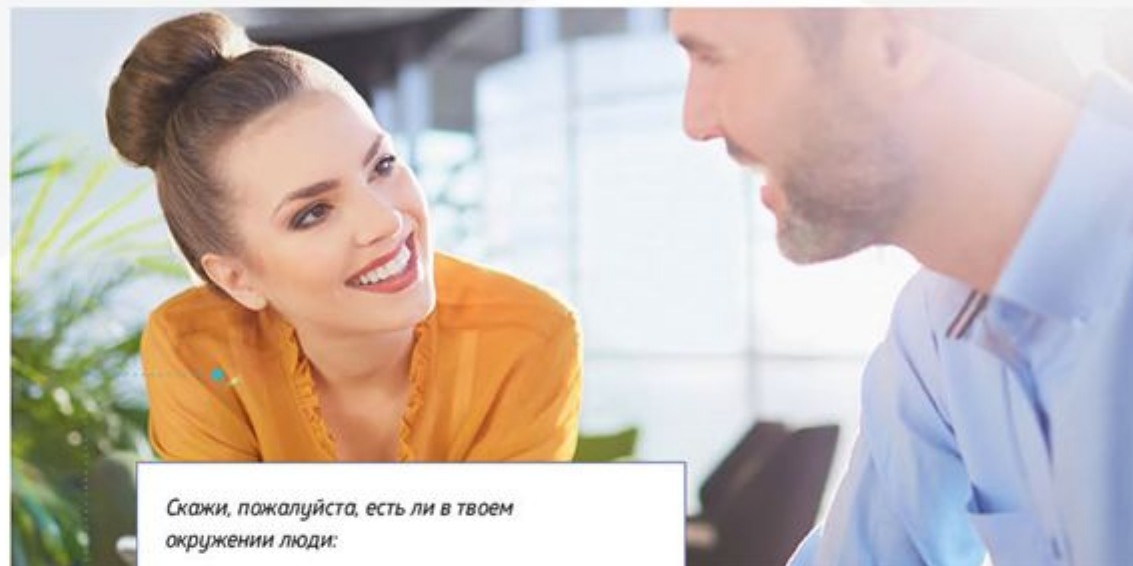
Да

- Презентация ассортиментного ряда.
- Регистрация как ПК.
- Включаем в группу WhatsApp.

Нет

- В твоем окружении есть люди, которых могли бы заинтересовать доход или продукт? (Берем рекомендации.)
- Давай будем на связи в соцсетях.

## КАК БРАТЬ РЕКОМЕНДАЦИИ



Скажи, пожалуйста, есть ли в твоём окружении люди:

- которым было бы интересно поменять свой магазин на магазин «Сибирского здоровья» и пользоваться экологичным продуктом?
- которые пользуются косметикой и их можно пригласить на мастер-класс?
- которые занимаются спортом?
- которые ищут возможность дохода и любят путешествовать?

Я с удовольствием покажу им возможности Компании!

ДЛЯ ТЕБЯ ЭТО ВЫГОДНО:

Cashback и бесплатный продукт (за счет покупок твоих знакомых).

Подарок за приглашение на мастер-класс.

Различные выгодные предложения от Компании.

С удовольствием расскажу о продукте и возможностях бизнеса твоим друзьям и знакомым! Мог бы ты порекомендовать мне тех, у кого есть интересы в области индустрии здоровья, красоты, спорта, экологии, продаж и управления?

# ПЕРЕКЛЮЧАЙ НА МАГАЗИН «СИБИРСКОГО ЗДОРОВЬЯ»

ВЫБЕРИ  
СВОЮ ГРУППУ  
ПРОДУКТОВ,  
С КОТОРОЙ  
ТЕБЕ ЛЕГЧЕ  
СТАРТОВАТЬ

СТАНЬ  
ЭКСПЕРТОМ  
В СВОЕМ  
СЕКМЕНТЕ

РАССКАЗЫВАЙ  
В ФОРМАТЕ

ХАРАКТЕРИСТИКИ  
ПРЕИМУЩЕСТВА  
ВЫГОДЫ

ЗАИНТЕРЕСОВАН-  
НЫХ КЛИЕНТОВ И  
КОНСУЛЬТАНТОВ  
ОБЪЕДИНЯЙ  
В ГРУППЫ  
WHATSAPP

Для этого:

- Выдели в своем расписании ВРЕМЯ на изучение материалов по этой линейке.
- Узнай о преимуществах продукта (см. ГДЕ БРАТЬ ИНФОРМАЦИЮ).
- Получай ЛИЧНЫЕ результаты.
- ТЕОРИЯ + ПРАКТИКА = ТВОЯ УВЕРЕННОСТЬ!

СМОТРИ  
СТР. **20** > ВЫБЕРИ СВОЮ ГРУППУ  
ПРОДУКТОВ,  
С КОТОРОЙ ТЕБЕ ЛЕГЧЕ  
СТАРТОВАТЬ

СМОТРИ  
СТР. **22** > СТАНЬ ЭКСПЕРТОМ  
В СВОЕМ СЕКМЕНТЕ

СМОТРИ  
СТР. **22** > ТЕХНИКА ХПВ

СМОТРИ  
СТР. **23** > СОРТИРОВКА И ВЕДЕНИЕ  
ЦЕЛЕВЫХ ГРУПП  
КЛИЕНТОВ  
И КОНСУЛЬТАНТОВ  
В WHATSAPP

## ВЫБЕРИ СВОЮ ГРУППУ ПРОДУКТОВ, С КОТОРОЙ ТЕБЕ ЛЕГЧЕ СТАРТОВАТЬ



### СПОРТИВНОЕ ПИТАНИЕ



### ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ



### ЭКОСРЕДСТВА ДЛЯ ЧИСТОГО ДОМА И КУХНИ



### НАТУРАЛЬНАЯ КОСМЕТИКА, СРЕДСТВА ЛИЧНОЙ ГИГИЕНЫ, ЗУБНЫЕ ПАСТЫ



### СЕЛЕКТИВНАЯ ПАРФЮМЕРИЯ



### ПРОДУКТЫ ДЛЯ ОТЛИЧНОГО САМОЧУВСТВИЯ



### ПРОДУКТЫ СЕРЬЕЗНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

Для начала выбери из ассортимента Компании группы товаров, которые интересны лично тебе – продукты, которые ты сам легко бы купил для себя. То есть то, в чем ты разбираешься или с чем имеешь житейский или профессиональный опыт.

Очень важно, чтобы решение о том, с чем работать, принял ты сам. Подумай, какой твой личный опыт может быть интересен людям.

Если ты, например, регулярно занимаешься спортом, люди оценят твою компетентность и с интересом отнесутся к твоему предложению спортивных продуктов «Сибирского здоровья».

Если твое личное увлечение – качественная натуральная косметика и парфюмерия, начинай с этих групп товаров.

Если ты знаешь, как не заболеть в сезон простуды и поддерживать высокий тонус, тебе легко будет предлагать продукты для поддержания здоровья.

Со временем ты приобретешь необходимые знания и опыт для работы с другими группами ассортимента. Но для успешного старта тебе важно сосредоточиться только на том, что тебе уже сейчас очень близко и с чем ты уже имеешь свой собственный опыт.

## СТАНЬ ЭКСПЕРТОМ В СВОЕМ СЕГМЕНТЕ



- Для этого:
- Выдели в своем расписании ВРЕМЯ на изучение материалов по этой линейке.
- Узнай о преимуществах продукта.
- Получай ЛИЧНЫЕ результаты: теоретическая основа + практические наработки дают экспертность.

## ТЕХНИКА ХПВ

### Х

#### ХАРАКТЕРИСТИКИ

Это ответ на вопрос ЧТО ЭТО? (название продукта и назначение). Назовите от 1 до 3 ингредиентов или свойств продукта. Выбирай те, которые будут соответствовать логике твоего повествования – ведь за ними последуют преимущества и выгоды.

*«Гранатовый бальзам» – ЭТО один из ион-структурированных бальзамов серии «Сибирский прополис». Он обладает тонизирующим действием и структурирован ионами железа. В его состав входят алтайский пантогематоген и экстракты энергомодулирующих сибирских трав.*

### П

#### ПРЕИМУЩЕСТВА

Это описание того, как характеристики будут работать (какими полезными свойствами обладает продукт благодаря включенным в состав ингредиентам, чем этот продукт отличается от аналогов на рынке).

*Благодаря такому составу он улучшает кровотворение, оказывает тонизирующее действие и повышает устойчивость к нагрузкам.*

### В

#### ВЫГОДЫ

Это то, что получит Клиент (его потребительская выгода), если будет пользоваться данным продуктом. Для этого можно использовать следующие речевые обороты: «Это позволит тебе...», «Для тебя это означает...», «Тебе это дает...».

*Даже при большой загруженности на работе ты будешь чувствовать себя бодрым, со светлой головой, полным сил человеком! Ты же этого хочешь?*

## СОРТИРОВКА И ВЕДЕНИЕ ЦЕЛЕВЫХ ГРУПП КЛИЕНТОВ И КОНСУЛЬТАНТОВ В WHATSAPP

ЭКОНОМЬ СВОЕ ВРЕМЯ и держи ВСЕХ в своем информационном поле!

### СОЗДАЙ 2 ГРУППЫ WHATSAPP:

#### ДЛЯ АКТИВНЫХ КЛИЕНТОВ

#### СПОРТ, ЗДОРОВЬЕ, КРАСОТА

РАССЫЛКА 2 РАЗА В НЕДЕЛЮ



- Информация о премиальном продукте.
- Новинки, акции.
- Видео о продукции с сайта SibvaleoTV, фильм Buy Siberian.
- Приглашение на День Клиента, мастер-класс.
- Информация с официальных страниц Компании в соцсетях.

Перед подключением в группу:

СПРОСИ РАЗРЕШЕНИЕ!

*Удобно, если я включу тебя в свою группу в WhatsApp? Ты будешь два раза в неделю получать информацию по продукту, а также сможешь задавать интересные вопросы. Можно убрать звук оповещения и просматривать сообщения в удобное для тебя время.*

#### ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ

#### УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС

РАССЫЛКА 3-4 РАЗА В НЕДЕЛЮ



- Программы Развития Бизнеса.
- Рекрутинговые акции.
- Промо мероприятий.
- Напоминалки о мероприятиях.
- Фото с мероприятий.
- Поздравления с первыми результатами.
- Запись на Стартовый семинар.
- Новости, видео «Почему у вас получится» с сайта SibvaleoTV, мотивирующие и интересные ролики из Интернета.
- Еженедельный контроль результатов.

Перед подключением в группу:

*Партнеру, пришедшему на бизнес, сразу позиционируем важность его включения в обе группы – и по продукту, и по бизнесу.*

ЧТОБЫ ТЕБЕ БЫЛО ЛЕГЧЕ ВЕСТИ СВОИ ГРУППЫ, СРАЗУ ВКЛЮЧИСЬ В ГРУППЫ НАСТАВНИКОВ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ!

# ДЕЙСТВУЙ ЕЖЕДНЕВНО!

ПРОВОДИ **5 ВСТРЕЧ В ДЕНЬ**  
С НОВЫМИ ЛЮДЬМИ ПО ВОЗМОЖНОСТЯМ  
ИЛИ ПРОДУКТУ

ПРОВОДИ **5 ПРЕЗЕНТАЦИЙ ВОЗМОЖНОСТЕЙ**  
(ОНЛАЙН ИЛИ ОФЛАЙН)

ОТПРАВЛЯЙ **10-15 ПРЕДЛОЖЕНИЙ**  
**В МЕССЕНДЖЕРАХ** (ИЛИ ДЕЛАЙ  
10-15 ЗВОНКОВ) С ОБРАТНОЙ СВЯЗЬЮ

НАХОДИ **10 ИНТЕРЕСНЫХ ТЕБЕ ЛЮДЕЙ**  
ИЗ ТВОЕЙ ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ  
И ДОБАВЛЯЙ ИХ В ДРУЗЬЯ/ПОДПИСЫВАЙСЯ  
НА НИХ

- ОСТАВЛЯЙ НЕ МЕНЕЕ **30 КОММЕНТАРИЕВ**
- СТАВЬ НЕ МЕНЕЕ **50 ЛАЙКОВ**
- ПИШИ МИНИМУМ **1 ПОСТ**

**УДАЛЯЙ 5 ПОДПИСЧИКОВ**, КОТОРЫЕ:

- давно не выходили в онлайн и ничего не публиковали,
- давно тебя не комментировали, не лайкали, не репостили,
- перестали тебе нравиться или неинтересны тебе.

ПОСЛЕ ЛЮБОГО  
КОНТАКТА – ЗАПРОС  
НА РЕКОМЕНДАЦИИ

## КАК РАСШИРИТЬ КРУГ ЗНАКОМЫХ 6 ПРАВИЛ

1. Подключи к аккаунту телефонную и адресную книги (тогда соцсеть сама порекомендует тебе, кого можно добавить).
2. Найди всех знакомых и друзей по работе, школе, университету.
3. Проверь общих и рекомендуемых друзей.
4. Проверь тех, кто на тебя подписан, а ты на него нет.
5. Ищи интересных людей по хэштегам и геометкам.
6. Ищи активных комментаторов в группах и сообществах.



# ОБУЧАЙСЯ ВМЕСТЕ С КОМАНДОЙ

## ПОДКЛЮЧИСЬ К СИСТЕМЕ ОБУЧЕНИЯ

ПРОЙДИ  
ЭКСПРЕСС-  
ОБУЧЕНИЕ  
ОНЛАЙН ИЛИ  
ОФЛАЙН НА  
КОРПОРАТИВНОМ  
САЙТЕ

ПОДКЛЮЧИСЬ  
К СИСТЕМЕ  
ОБУЧЕНИЯ  
В ТВОЕМ ГОРОДЕ

ЗАПЛАНИРУЙ СВОЕ УЧАСТИЕ  
В БЛИЖАЙШЕМ КОРПОРАТИВНОМ  
МЕРОПРИЯТИИ – МЕЖДУНАРОДНОЙ  
БИЗНЕС-СЕССИИ ИЛИ БОЛЬШОЙ  
КОНВЕНЦИИ «НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ»

ДЛЯ ТОГО ЧТОБЫ ТВОЙ БИЗНЕС  
РАЗВИВАЛСЯ ДИНАМИЧНО,  
ОБУЧАЙСЯ СО СВОЕЙ КОМАНДОЙ:



Экспресс-обучение посещай  
с 5 ключевыми Партнерами



На «Новые Горизонты» и МБС  
выезжай минимум с 2 Партнерами!

**ИМЕННО ЭТИ СОБЫТИЯ ЗАПУСКАЮТ БИЗНЕС!**



1

12

13

2

14

15

3

16

17

18

4

5

19

20

6

7

21

22

8

9

23

24

10

11

25

ПОСТАРАЙСЯ, ЧТОБЫ ЗА ПЕРВЫЙ МЕСЯЦ ВСЕ 25 КВАДРАТИКОВ БЫЛИ ЗАПОЛНЕНЫ РЕАЛЬНЫМИ ЛЮДЬМИ С ЗАКАЗАМИ

С ЭТОГО НАЧНЕТСЯ ТВОЙ БИЗНЕС!

