



СИБИРСКОЕ
ЗДОРОВЬЕ



СИБИРСКОЕ
ЗДОРОВЬЕ

ACTION PLAN

для старта
бизнеса

ACTION PLAN

У тебя в руках 5 #лайфхаков успешных предпринимателей, которые построили международный бизнес, следуя этим 5 простым правилам.

ГЛАВНОЕ – ЭТО ЧЕТКО СОБЛЮДАТЬ ПРОВЕРЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ. ОНИ ГАРАНТИРУЮТ РЕЗУЛЬТАТ.

Делись этими #5лайфхаками с людьми, которых хочешь видеть в своей команде, и ты 100% придешь к своей цели.

#1 ОПРЕДЕЛИ ЦЕЛЬ,
СОСТАВЬ БИЗНЕС-ПЛАН

#2 ОРГАНИЗУЙ ТРАФИК

#3 ПЕРЕКЛЮЧАЙ
НА МАГАЗИН «СИБИРСКОГО
ЗДОРОВЬЯ»

#4 ДЕЙСТВУЙ ЕЖЕДНЕВНО

#5 ОБУЧАЙСЯ ВМЕСТЕ
С КОМАНДОЙ

#1

ОПРЕДЕЛИ ЦЕЛЬ, СОСТАВЬ БИЗНЕС-ПЛАН

- ВЫБЕРИ СВОЕ: ДЕНЬГИ? АВТО? СТИЛЬ ЖИЗНИ – ПУТЕШЕСТВИЯ, САМОРАЗВИТИЕ?
- ОПРЕДЕЛИ, ГДЕ В КАРЬЕРЕ «СИБИРСКОГО ЗДОРОВЬЯ» ЖДЕТ ТВОЯ ЦЕЛЬ.
- ОЦЕНИ ОБЪЕМ РАБОТ – СКОЛЬКО ЧЕЛОВЕК ТЫ ДОЛЖЕН ПЕРЕКЛЮЧИТЬ НА МАГАЗИН «СИБИРСКОГО ЗДОРОВЬЯ».
- ОПРЕДЕЛИ, СКОЛЬКО ВРЕМЕНИ ТЫ БУДЕШЬ ИНВЕСТИРОВАТЬ В СВОЕ ДЕЛО И В СВОЕ ОБУЧЕНИЕ.
- ВЫБЕРИ, КАКИЕ ПРОГРАММЫ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА УВЕЛИЧАТ ТВОЙ ДОХОД НА 25–30%.

ТАК ты составишь свой персональный БИЗНЕС-ПЛАН

Ты можешь сделать это самостоятельно, но мы рекомендуем сделать это с **Наставником**.

ВПИШИ СРОК, КОГДА ТЫ ПЛАНИРУЕШЬ ВЫЙТИ НА ДОХОД

ВПИШИ, СКОЛЬКО ЧАСОВ В ДЕНЬ ТЫ ГОТОВ ИНВЕСТИРОВАТЬ

КАК РАБОТАЕТ СТАТИСТИКА ПО ВСТРЕЧАМ С ПОТЕНЦИАЛЬНЫМИ ПАРТНЕРАМИ

50–100 ≈ 25
встреч Соглашений

Для того чтобы в твоей команде появилось 25 человек, нужно ориентироваться на количество встреч: от 50 до 100.

Встреча, проведенная вместе с НАСТАВНИКОМ, в два раза результативнее.
ТАК ЧТО ПРИВОДИ НА ВСТРЕЧУ С НАСТАВНИКОМ!

КАК РАБОТАЕТ СТАТИСТИКА ПО ТОВАРООБОРОТУ:

10
ПАРТНЕРОВ
С ЛЮБОЙ АКТИВНОСТЬЮ ≈ **1000**
БАЛЛОВ

КОМАНДА

400
человек

200
человек

100
человек

50
человек

25
человек

ОСНОВНОЙ
ДОХОД
4–6 часов в день

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ
ДОХОД
2 часа в день

ВПИШИ ДАТУ СТАРТА:



ДОХОД

90–120
тыс. руб.

T/O 1 млн 300 тыс. руб.
(40 000 баллов)

60–70
тыс. руб.

T/O 650 тыс. руб. (20 000 баллов)

35–40
тыс. руб.

T/O 330 тыс. руб. (10 000 баллов)

20–25
тыс. руб.

T/O 170 тыс. руб. (5000 баллов)

12–15
тыс. руб.

T/O 80 тыс. руб. (2500 баллов)

НАПИШИ, НА ЧТО НАПРАВИШЬ ПОЛУЧЕННЫЙ ДОХОД:

**ЦЕЛЬ:
ПРОФЕССИОНАЛ
ЗА 6 МЕСЯЦЕВ**

**ДОХОД:
60 000 ₽
В МЕСЯЦ**

**БОНУС:
60 000 ₽**

**ВРЕМЯ:
4–6 часов
В ДЕНЬ на старте бизнеса**

МЕСЯЦ	00	Активные Партнеры	Личные встречи	Командные встречи
1	2500	25	30	75
2	5000	50	30	150
3	7500	75	30	225
4	10 000	100	30	300
5	15 000	150	30	450
6	20 000	200	30	600



После того как ты выбрал для себя возможность и определился с доходом, твой бизнес-план выглядит следующим образом.



Итак, мне нужен доход в 60 тысяч рублей. Он лежит в квалификации Профессионал. Этому делу я готов уделять 4–6 часов в день.

Для достижения своей цели я должен научиться формировать товарооборот 20 000 баллов (650 000 рублей).

Для этого мне нужно собрать команду из 200 человек с любой активностью. Это могут быть и Консультанты, и Привилегированные клиенты, которые разместили заказ.



Распределяю этот товарооборот на 6 месяцев, потому что это даст мне возможность подключиться к Программам Развития Бизнеса («Быстрый старт»). А еще это дополнительный бонус от Компании 60 000 рублей.



Товарооборот 1-го месяца – 2500 баллов. Это значит, что в 1-й месяц мне нужно переключить на магазин «Сибирского здоровья» 25 человек.

Для этого я планирую количество встреч:

- 30 личных
- 75 в команде

Количество встреч в команде каждый месяц увеличивается, потому что вместе со мной будут стартовать 1-2 человека, которые тоже выберут бизнес-возможности Компании и тоже составят свой бизнес-план.

**ВЫПОЛНЯЯ ПЛАН ЕЖЕДНЕВНЫХ
ДЕЙСТВИЙ, Я ГАРАНТИРОВАННО ПРИДУ
К СВОЕЙ ЦЕЛИ.**

ВЫБЕРИ,
СКОЛЬКО ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМАНД
ТЫ ВЫРАСТИШЬ!



БОНУСЫ
от Компании к чеку

МЛ			Дом у моря		\$ 400 000
БЛ			Бонус на приобретение недвижимости		\$ 125 000
ЗНЛ			12 путешествий на двоих	\$ 75 000	
НЛ			Mercedes Национального лидера	\$ 50 000	
ВЛ			ЛИДЕР-ВОЯЖ	\$ 10 000	
Л					
ВК					
ПрК					
П					
P1					
P2					
P3					
P4					
P5					
P6					
P7					
P8					
P9					
P10					
P11					
P12					
P13					
P14					
P15					



**НАУЧИТЬСЯ МАКСИМАЛЬНО БЫСТРО
ПЕРЕДАВАТЬ ОСВОЕННЫЕ НАВЫКИ
СВОИМ НОВЫМ ПАРТНЕРАМ**

ТВОИ НАГРАДЫ:



**НАУЧИТЬСЯ ЕЖЕМЕСЯЧНО
ПРИВЛЕКАТЬ В СВОЙ БИЗНЕС
ПО 6 НОВЫХ ПАРТНЕРОВ
В ПЕРВУЮ ЛИНИЮ**

ТВОИ НАГРАДЫ:

- бесплатный билет на Международную Бизнес-сессию
- стильные брендированные часы!



**НОВЫЙ
АВТОМОБИЛЬ**
С ФИРМЕННОЙ
СИМВОЛИКОЙ
КОМПАНИИ

ТРИ СТАНДАРТА БАЗОВЫХ ПРОДАЖ

**500
БАЛЛОВ В МЕСЯЦ**

- ДОХОД в 3750 рублей в первый же месяц.
- ПРОДУКТИВНЫЕ ПОДАРКИ на сумму 5550 рублей за 6 месяцев.
- ЭКСПЛЮЗИВНЫЙ ЗНАЧОК Клуба 500!
- MyMarket
- ПРИЗНАНИЕ на «Новых ГORIZОНТАХ»

ДЕЛАЮТ ВСЕ,
КТО НА БИЗНЕС

**200
БАЛЛОВ В МЕСЯЦ**

- ДОХОД 1500 рублей.
- ВОЗМОЖНОСТЬ ЭКОНОМИИ на сумму до 5550 рублей за 6 месяцев.

ДЕЛАЮТ,
КТО «ПРОБУЕТ»

**100
БАЛЛОВ В МЕСЯЦ**

- ВЫГОДА – 750 рублей.

ЭТУ НОРМУ ДЕЛАЮТ
АКТИВНЫЕ КЛИЕНТЫ
КОМПАНИИ

ПРОГРАММА БИЗНЕС-КЛАСС:

ЧЕМ БОЛЬШЕ БУДЕТ ТВОЯ КОМАНДА ИЗ НОВЫХ ПАРТНЕРОВ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ БИЗНЕС-СЕССИЯХ ИЛИ БОЛЬШОЙ КОНВЕНЦИИ «НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ», ТЕМ БОЛЬШЕ БУДЕТ ТВОЯ НАГРАДА!

ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ БИЗНЕС-АКСЕССУАРЫ ПРОГРАММЫ «БИЗНЕС-КЛАСС»

**3
ПАРТНЕРА:**



Фирменные
ежедневник
и ручка

**5
ПАРТНЕРОВ:**



50% стоимости билета на МБС
+
фирменная корпоративная сумка

**10
ПАРТНЕРОВ:**



Бесплатный билет на МБС
+
Фирменные чемодан или наручные часы

**2 0 1 8
ЛИДЕР-ВОЯЖ
ТАНЗАНИЯ**
TANZANIA LEADER VOYAGE



**ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ
ПУТЕШЕСТВИЯ**

ОРГАНИЗУЙ ТРАФИК!

#2

РЕКЛАМИРУЙ СВОЙ БИЗНЕС ОНЛАЙН И ОФЛАЙН

- ВСЕМ, кто в контактах твоего телефона.
- ВСЕМ, кто в твоих соцсетях.
- ВСЕМ, кто является друзьями твоих друзей.

ОБЯЗАТЕЛЬНО ВКЛЮЧИ:

- Тех, кто УЖЕ в индустрии прямых продаж. Как их узнать? Предлагали продукт тебе или приглашали на презентацию какой-то компании.
- Тех, кто живет в других городах и странах.

БЕРИ РЕКОМЕНДАЦИИ

Обращайся к друзьям и знакомым с просьбой порекомендовать тебе людей, которым будет интересен продукт или бизнес, а также экспертов в области индустрии здоровья, красоты, спорта, экологии, продаж и управления.

Помни: у каждого человека в окружении более 200 человек, контакты которых могут пополнить твою бизнес-базу.

ВЕДИ БИЗНЕС-БАЗУ

Чтобы тебе было легче, включи все контакты в свою БИЗНЕС-БАЗУ (веди ее в Google Документах или где тебе удобно).

Главное, вноси туда ВСЕ БЕЗ ИСКЛЮЧЕНИЯ контакты! Ведь КАЖДЫЙ контакт – это потенциальные 200 человек!

Там же отмечай «зреющие» и отложенные контакты – к ним всегда можно вернуться.

ОСВОЙ ПРЕЗЕНТАЦИЮ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ЗА 20 МИНУТ



СМОТРИ
СТР.
12
КАК НАЧАТЬ
РАССКАЗЫВАТЬ О ТОМ,
ЧТО У ТЕБЯ ПОЯВИЛОСЬ
НОВОЕ ДЕЛО

СМОТРИ
СТР.
15
КАК ЗАКРЫВАТЬ СДЕЛКИ,
РЕГИСТРИРОВАТЬ И БРАТЬ
РЕКОМЕНДАЦИИ

УСТАНАВЛИВАЙ КОРПОРАТИВНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ



Buy Siberian

- ✓ Клиент
- ✓ Консультант



BackOffice

- ✓ Консультант

Ищи приложения
в App Store и Google play



КАК НАЧАТЬ РАССКАЗЫВАТЬ О ТОМ, ЧТО У ТЕБЯ ПОЯВИЛОСЬ НОВОЕ ДЕЛО. ИСТОРИЯ, ТВОЯ ПОЗИЦИЯ

Вот тебе два варианта начала Истории.
Выбери любой или создай СВОЮ.

Я посчитал, сколько заработка за всю жизнь, и решил поработать на свое будущее – освоить НОВОЕ ДЛЯ МЕНЯ ДЕЛО! Сегодня, конечно, всем не хватает денег. Но правда жизни в том, что их не становится больше, как бы хорошо ты ни работал. Самые активные годы, когда уже есть опыт, но еще полно сил и желания – пора уже все это правильно вложить и конвертировать в личный доход!
И я уже начал это делать.

Я нашел свою возможность для старта и развития собственного бизнеса с «Сибирским здоровьем». Выбрал эту Компанию, потому что

Мои цели.....

МОТИВИРУЙ СОБЕСЕДНИКА

Я набираю (приглашаю, ищу) в команду...

ДЛЯ МОЛОДЕЖИ:

Тех, кому так же интересно 3 в 1: работать, путешествовать и обучаться в международной Компании.

Кому так же интересно строить бизнес в большой команде.

Кого интересует бизнес с прибылью с первого месяца.

ДЛЯ ВСЕХ:

Тех, кто не хочет ждать зарплаты.

Кому не интересен наемный труд.

Кто хочет работать сам на себя.

ДЛЯ БОЛЕЕ СТАРШЕГО ВОЗРАСТА:

Людей, которые тоже думают (заботятся) о своем будущем.

Амбициозных людей, способных к обучению и готовых вложиться в результат.

Выбери самый лучший ДЛЯ ТЕБЯ или создай свой вариант.

ПЕРЕХОДИ К ЗАКРЫТИЮ СДЕЛКИ

Есть возможность СТАРТОВАТЬ ВМЕСТЕ, тебе это интересно?

В твоем окружении есть люди, которым это будет интересно?

ПЕРЕХОДИ К НАЗНАЧЕНИЮ ВСТРЕЧИ

Тебе удобнее встретиться:

В рабочий день или в выходной?

В понедельник или в среду?

Онлайн или офлайн?

Всегда предлагай вариант «ИЛИ-ИЛИ», чтобы у собеседника был выбор.



Я расскажу тебе обо всех возможностях «Сибирского здоровья»

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ МОЛОДЕЖНОЙ АУДИТОРИИ (В ТОМ ЧИСЛЕ В СОЦСЕТЯХ)

Привет, тебе интересно в ближайшие 6 месяцев
иметь доход от **60 тысяч рублей**?

Да, интересно!
Что от меня требуется?

- Создай свою собственную бизнес-тусовку (бизнес-команду) «Сибирского здоровья».
- Обеспечивай постоянный трафик новых активных Партнеров, тем самым расширяя географию своей команды.
- Делай бизнес-предложения Партнерам из разных стран, показывая им преимущества международного рынка с «Сибирским здоровьем».
- Всегда обучайся сам и обучай свою команду.
- Участвуя во всех Программах Путешествий «Сибирского здоровья».

Ты получишь:

Возможность
развивать свой
бизнес и управлять
им из любой точки
мира.

Возможность
путешествовать
по всему миру.

Доход
в мультивалютном
чеке в ближайшие
1-1,5 года
от 250 000 руб.

ЗАКРЫТИЕ СДЕЛКИ

Я нашел свою возможность для старта и развития собственного бизнеса с «Сибирским здоровьем». Выбрал эту Компанию, потому что:

1. 2. 3.

(з пункта напиши свои)

Мои цели.....

Можем стартовать вместе, тебе интересно?

ОТВЕТ:

Да,
интересно

Давай встретимся
онлайн или офлайн?

Офлайн

Договариваемся
о времени встречи
для презентации
возможностей.

Онлайн

Отправляем ссылки
на фильмы.

Нет, не интересен
ни бизнес, ни продукт

Есть ли в твоем
окружении люди,
которых могли бы
заинтересовать
доход или продукт?

Берем рекомендации.

Давай будем
на связи в соцсетях.

Нет, бизнес мне
не интересен

Интересна ли тебе
тема красоты или
поддержания
спортивной формы?

Да, интересна.

Давай встретимся,
я познакомлю
тебя с нашим
ассортиментом и
продуктами, которые
мне нравятся.
Или пришло тебе
ссылки на каталог и
фильмы.

Мы получаем
потенциального Клиента,
которого приглашаем
на мастер-класс, шоу
ароматов и дегустации.



ЗАКРЫТИЕ СДЕЛКИ ПОСЛЕ ПРЕЗЕНТАЦИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Ты услышал о Компании, возможностях и перспективах. Какие еще есть вопросы? Какая возможность тебя заинтересовала большего всего? Какое решение ты сегодня принимаешь? Готов ли стартовать сейчас?

Я хотел бы подумать,
не готов заключать
Соглашение прямо
сегодня.

Я даю тебе ссылку
на фильм, давай
созвонимся завтра:
я отвечаю на
вопросы, подводим
итог, и ты даешь мне
ответ.

Да, готов!

- Регистрация.
- Включение в группу WhatsApp.
- Приглашение на следующую встречу (5 шагов).

Партнера, пришедшего
на бизнес, ставим перед
фактом, что мы включаем
его в обе группы – и по
продукту, и по бизнесу.
Он должен владеть всей
информацией, идущей от
Наставника.

Мне интересно,
но к сотрудничеству
я сейчас не готов.

Хотел бы начать
знакомство с продукта?

Да

- Презентация ассортиментного ряда.
- Регистрация как ПК.
- Включаем в группу WhatsApp.

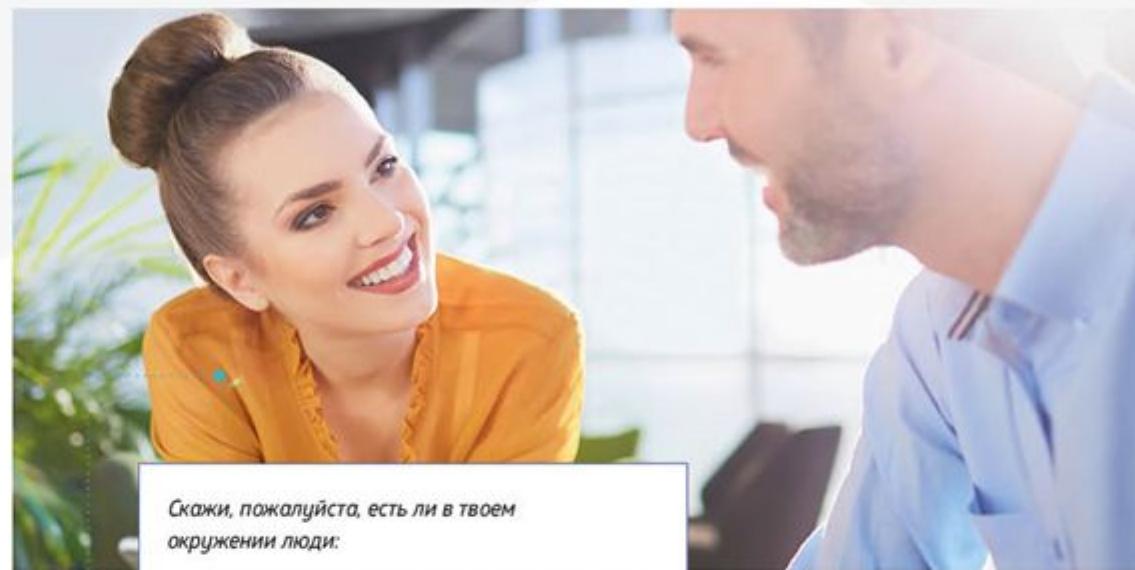
Нет

Нет

Предложение стать
Клиентом, взять
рекомендации и спросить:

Удобно, если я включу
тебя в свою группу в
WhatsApp? Ты будешь два
раза в неделю получать
информацию по продукту,
а также сможешь
задавать интересующие
вопросы. Можно убрать
звук оповещения и
просматривать сообщения
в удобное для тебя время.

КАК БРАТЬ РЕКОМЕНДАЦИИ



Скажи, пожалуйста, есть ли в твоем
окружении люди:

- которым было бы интересно поменять свой магазин на магазин «Сибирского здоровья» и пользоваться экологичным продуктом?
- которые пользуются косметикой и их можно пригласить на мастер-класс?
- которые занимаются спортом?
- которые ищут возможность дохода и любят путешествовать?

Я с удовольствием покажу им возможности
Компании!

ДЛЯ ТЕБЯ ЭТО ВЫГОДНО:

Cashback и бесплатный
продукт (за счет покупок
твоих знакомых).

Подарок за приглашение
на мастер-класс.

Различные выгодные
предложения от Компании.

С удовольствием расскажу о продукте и возможностях бизнеса твоим друзьям и знакомым! Мог бы ты порекомендовать мне тех, у кого есть интересы в области индустрии здоровья, красоты, спорта, экологии, продаж и управления?

ПЕРЕКЛЮЧАЙ НА МАГАЗИН «СИБИРСКОГО ЗДОРОВЬЯ»



ВЫБЕРИ
СВОЮ ГРУППУ
ПРОДУКТОВ,
С КОТОРОЙ
ТЕБЕ ЛЕГЧЕ
СТАРТОВАТЬ

СТАНЬ
ЭКСПЕРТОМ
В СВОЕМ
СЕГМЕНТЕ

РАССКАЗЫВАЙ
В ФОРМАТЕ
ХАРАКТЕРИСТИКИ
ПРЕИМУЩЕСТВА
ВЫГОДЫ

ЗАИНТЕРЕСОВАН-
НЫХ КЛИЕНТОВ И
КОНСУЛЬТАНТОВ
ОБЪЕДИНИЙ
В ГРУППЫ
WHATSAPP

Для этого:

- Выдели в своем расписании ВРЕМЯ на изучение материалов по этой линейке.
- Узнай о преимуществах продукта (см. ГДЕ БРАТЬ ИНФОРМАЦИЮ).
- Получай ЛИЧНЫЕ результаты.
- ТЕОРИЯ + ПРАКТИКА = ТВОЯ УВЕРЕННОСТЬ!

СМОТРИ
СТР.
20

ВЫБЕРИ СВОЮ ГРУППУ
ПРОДУКТОВ,
С КОТОРОЙ ТЕБЕ ЛЕГЧЕ
СТАРТОВАТЬ

СМОТРИ
СТР.
22

СТАНЬ ЭКСПЕРТОМ
В СВОЕМ СЕГМЕНТЕ

СМОТРИ
СТР.
22

ТЕХНИКА ХПВ

СМОТРИ
СТР.
23

СОРТИРОВКА И ВЕДЕНИЕ
ЦЕЛЕВЫХ ГРУПП
КЛИЕНТОВ
И КОНСУЛЬТАНТОВ
В WHATSAPP

ВЫБЕРИ СВОЮ ГРУППУ ПРОДУКТОВ,
С КОТОРОЙ ТЕБЕ ЛЕГЧЕ СТАРТОВАТЬ

Для начала выбери из ассортимента Компании группы товаров, которые интересны лично тебе – продукты, которые ты сам легко бы купил для себя. То есть то, в чем ты разбираешься или с чем имеешь житейский или профессиональный опыт.



Очень важно, чтобы решение о том, с чем работать, принял ты сам. Подумай, какой твой личный опыт может быть интересен людям.

Если ты, например, регулярно занимаешься спортом, люди оценят твою компетентность и с интересом отнесутся к твоему предложению спортивных продуктов «Сибирского здоровья».

Если твоё личное увлечение – качественная натуральная косметика и парфюмерия, начинай с этих групп товаров.

Если ты знаешь, как не заболеть в сезон простуды и поддерживать высокий тонус, тебе легко будет предлагать продукты для поддержания здоровья.

Со временем ты приобретешь необходимые знания и опыт для работы с другими группами ассортимента. Но для успешного старта тебе важно сосредоточиться только на том, что тебе уже сейчас очень близко и с чем ты уже имеешь свой собственный опыт.

СТАНЬ ЭКСПЕРТОМ В СВОЕМ СЕГМЕНТЕ



- Для этого:
- Выдели в своем расписании ВРЕМЯ на изучение материалов по этой линейке.
- Узнай о преимуществах продукта.
- Получай ЛИЧНЫЕ результаты: теоретическая основа + практические наработки дают экспертью.

ТЕХНИКА ХПВ



ХАРАКТЕРИСТИКИ

Это ответ на вопрос ЧТО ЭТО? (название продукта и назначение). Назовите от 1 до 3 ингредиентов или свойств продукта. Выбирай те, которые будут соответствовать логике твоего повествования – ведь за ними последуют преимущества и выгоды.



ПРЕИМУЩЕСТВА

Это описание того, как характеристики будут работать (какими полезными свойствами обладает продукт благодаря включенным в состав ингредиентам, чем этот продукт отличается от аналогов на рынке).



ВЫГОДЫ

Это то, что получит Клиент (его потребительская выгода), если будет пользоваться данным продуктом. Для этого можно использовать следующие речевые обороты: «Это позволит тебе...», «Для тебя это означает...», «Тебе это дает...».

«Гранатовый бальзам» – ЭТО один из ион-структурированных бальзамов серии «Сибирский прополис». Он обладает тонизирующим действием и структурирован ионами железа. В его состав входят алтайский пантогематоген и экстракти энергомодулирующих сибирских трав.

Благодаря такому составу он улучшает кроветворение, оказывает тонизирующее действие и повышает устойчивость к нагрузкам.

Даже при большой загруженности на работе ты будешь чувствовать себя бодрым, со светлой головой, полным сил человеком! Ты же этого хочешь?

СОРТИРОВКА И ВЕДЕНИЕ ЦЕЛЕВЫХ ГРУПП КЛИЕНТОВ И КОНСУЛЬТАНТОВ В WHATSAPP

ЭКОНОМЬ СВОЕ ВРЕМЯ и держи ВСЕХ в своем информационном поле!

СОЗДАЙ 2 ГРУППЫ WHATSAPP:

ДЛЯ АКТИВНЫХ КЛИЕНТОВ

СПОРТ, ЗДОРОВЬЕ, КРАСОТА

РАССЫЛКА 2 РАЗА В НЕДЕЛЮ



- Информация о премиальном продукте.
- Новинки, акции.
- Видео о продукции с сайта SibvaleoTV, фильм Buy Siberian.
- Приглашение на День Клиента, мастер-класс.
- Информация с официальных страниц Компании в соцсетях.

ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ

УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС

РАССЫЛКА 3-4 РАЗА В НЕДЕЛЮ



- Программы Развития Бизнеса.
- Рекрутинговые акции.
- Промо мероприятий.
- Напоминалки о мероприятиях.
- Фото с мероприятий.
- Поздравления с первыми результатами.
- Запись на Стартовый семинар.
- Новости, видео «Почему у вас получится» с сайта SibvaleoTV, мотивирующие и интересные ролики из Интернета.
- Еженедельный контроль результатов.

Перед подключением в группу:

СПРОСИ РАЗРЕШЕНИЕ!

Удобно, если я включу тебя в свою группу в WhatsApp? Ты будешь два раза в неделю получать информацию по продукту, а также сможешь задавать интересующие вопросы. Можно убрать звук оповещения и просматривать сообщения в удобное для тебя время.

Перед подключением в группу:

Партнеру, пришедшему на бизнес, сразу позиционируем важность его включения в обе группы – и по продукту, и по бизнесу.

ЧТОБЫ ТЕБЕ БЫЛО ЛЕГЧЕ ВЕСТИ СВОИ ГРУППЫ, СРАЗУ ВКЛЮЧИСЬ В ГРУППЫ НАСТАВНИКОВ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ!

ДЕЙСТВУЙ ЕЖЕДНЕВНО!

ПРОВОДИ 5 ВСТРЕЧ В ДЕНЬ С НОВЫМИ ЛЮДЬМИ ПО ВОЗМОЖНОСТАМ ИЛИ ПРОДУКТУ

ПРОВОДИ 5 ПРЕЗЕНТАЦИЙ ВОЗМОЖНОСТЕЙ (ОНЛАЙН ИЛИ ОФЛАЙН)

ОТПРАВЛЯЙ 10-15 ПРЕДЛОЖЕНИЙ В МЕССЕНДЖЕРАХ (ИЛИ ДЕЛАЙ 10-15 ЗВОНКОВ) С ОБРАТНОЙ СВЯЗЬЮ

НАХОДИ 10 ИНТЕРЕСНЫХ ТЕБЕ ЛЮДЕЙ ИЗ ТВОЕЙ ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ И ДОБАВЛЯЙ ИХ В ДРУЗЬЯ/ПОДПИСЫВАЙСЯ НА НИХ

- ОСТАВЛЯЙ НЕ МЕНЕЕ 30 КОММЕНТАРИЕВ
- СТАВЬ НЕ МЕНЕЕ 50 ЛАЙКОВ
- ПИШИ МИНИМУМ 1 ПОСТ

УДАЛЯЙ 5 ПОДПИСЧИКОВ, КОТОРЫЕ:

- давно не выходили в онлайн и ничего не публиковали,
- давно тебя не комментировали, не лайкали, не репостили,
- перестали тебе нравиться или неинтересны тебе.

ПОСЛЕ ЛЮБОГО КОНТАКТА – ЗАПРОС НА РЕКОМЕНДАЦИИ

КАК РАСШИРЯТЬ КРУГ ЗНАКОМЫХ 6 ПРАВИЛ

1. Подключи к аккаунту телефонную и адресную книги (тогда соцсеть сама порекомендует тебе, кого можно добавить).
2. Найди всех знакомых и друзей по работе, школе, университету.
3. Проверяй общих и рекомендуемых друзей.
4. Проверь тех, кто на тебя подписан, а ты на него нет.
5. Ищи интересных людей по хэштегам и геометкам.
6. Ищи активных комментаторов в группах и сообществах.





ОБУЧАЙСЯ ВМЕСТЕ
С КОМАНДОЙ

ПОДКЛЮЧИСЬ К СИСТЕМЕ ОБУЧЕНИЯ

ПРОЙДИ
ЭКСПРЕСС-
ОБУЧЕНИЕ
ОНЛАЙН ИЛИ
ОФЛАЙН НА
КОРПОРАТИВНОМ
САЙТЕ

ПОДКЛЮЧИСЬ
К СИСТЕМЕ
ОБУЧЕНИЯ
В ТВОЕМ ГОРОДЕ

ЗАПЛАНИРУЙ СВОЕ УЧАСТИЕ
В БЛИЖАЙШЕМ КОРПОРАТИВНОМ
МЕРОПРИЯТИИ – МЕЖДУНАРОДНОЙ
БИЗНЕС-СЕССИИ ИЛИ БОЛЬШОЙ
КОНВЕНЦИИ «НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ»

ДЛЯ ТОГО ЧТОБЫ ТВОЙ БИЗНЕС
РАЗВИВАЛСЯ ДИНАМИЧНО,
ОБУЧАЙСЯ СО СВОЕЙ КОМАНДОЙ:



Экспресс-обучение посещай
с 5 ключевыми Партнерами



На «Новые Горизонты» и МБС
выезжай минимум с 2 Партнерами!

ИМЕННО ЭТИ СОБЫТИЯ ЗАПУСКАЮТ БИЗНЕС!



ПОСТАРАЙСЯ, ЧТОБЫ ЗА ПЕРВЫЙ
МЕСЯЦ ВСЕ 25 КВАДРАТИКОВ БЫЛИ
ЗАПОЛНЕНЫ РЕАЛЬНЫМИ ЛЮДЬМИ
С ЗАКАЗАМИ

С ЭТОГО НАЧНЕТСЯ
ТВОЙ БИЗНЕС!