

Презентация по теме: Оборотные средства.

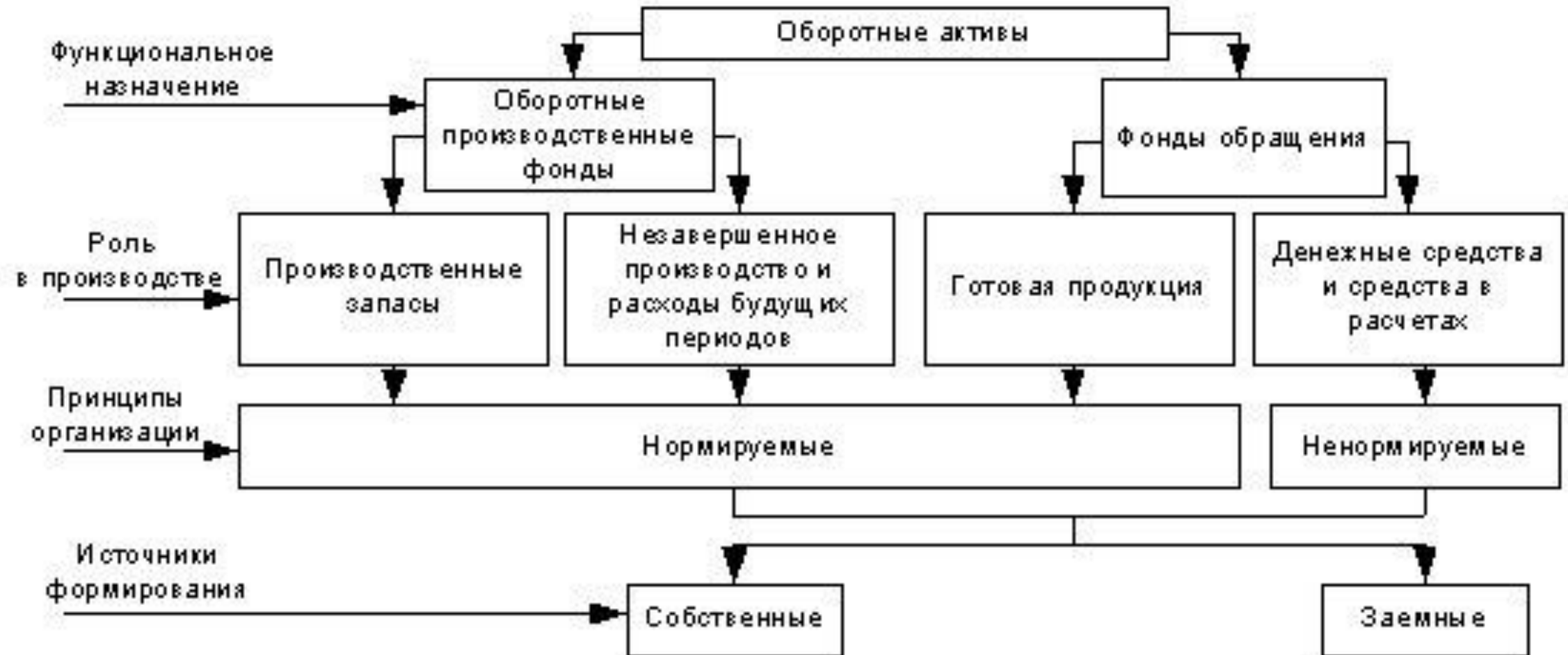
Презентацию выполнила: Мамедова Эмилия
Группа: КМЦ-25



Оборотные средства — это совокупность денежных средств, авансируемых для создания оборотных производственных фондов и фондов обращения, обеспечивающих непрерывность хозяйственной деятельности фирмы.



Состав и классификация оборотных средств



- *Оборотные фонды — это активы предприятия, которые в результате его хозяйственной деятельности полностью переносят свою стоимость на готовый продукт, принимают однократное участие в процессе производства, изменяя или теряя при этом натурально — вещественную форму.*
- *Оборотные производственные фонды вступают в производство в своей натуральной форме и в процессе изготовления продукции целиком потребляются. Они переносят свою стоимость на создаваемый продукт полностью.*
- *Фонды обращения связаны с обслуживанием процесса обращения товаров. Они не участвуют в образовании стоимости, а являются ее носителями. После окончания производственного цикла, изготовления готовой продукции и ее реализации стоимость оборотных средств возмещается в составе выручки от реализации продукции (работ, услуг). Это создает возможность систематического возобновления процесса производства, который осуществляется путем непрерывного кругооборота средств предприятия.*

Структура оборотных средств — это соотношение между отдельными элементами оборотных средств, выраженное в процентах. Различие в структурах оборотных средств компаний обуславливается многими факторами, в частности, особенностями деятельности организации, условиями ведения бизнеса, снабжения и сбыта, местонахождением поставщиков и потребителей, структурой затрат на производство.

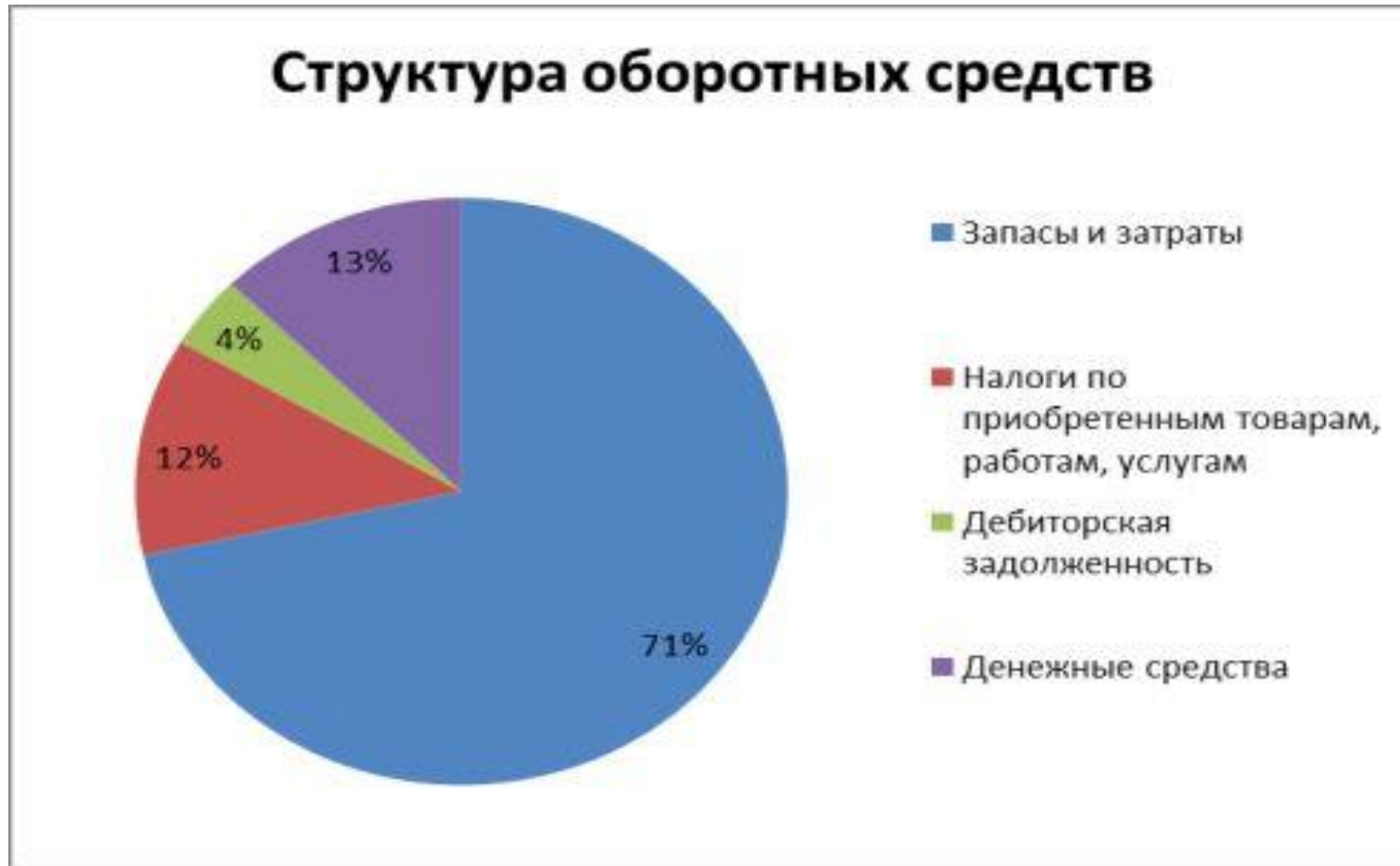




Рис.4. Классификация оборотных средств предприятия

Оборачиваемость оборотных средств

Критерием эффективности управления оборотными средствами служит фактор времени. Чем дольше оборотные средства пребывают в одной и той же форме (денежной или товарной), тем при прочих равных условиях ниже эффективность их использования, и наоборот. Оборачиваемость оборотных средств характеризует интенсивность их использования.

Эффективность использования оборотных средств предприятий (организаций) характеризуют три основных показателя:

- Коэффициент оборачиваемости;
- Коэффициент загрузки оборотных средств;
- Длительность одного оборота.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (скорость оборота) характеризует размер объема выручки от реализации продукции на среднюю стоимость оборотных средств.

Продолжительность одного оборота в днях равна частному от деления числа дней за анализируемый период (30, 90, 360) к оборачиваемости оборотных средств. Величина, обратная скорости оборота, показывает размер оборотных средств, авансируемых на 1 руб. выручки от реализации продукции. Это соотношение характеризует степень загрузки средств в обороте и называется коэффициентом загрузки оборотных средств. Чем меньше величина коэффициента загрузки оборотных средств, тем эффективнее используются оборотные средства



Главной целью управления активами предприятия, в том числе и оборотными средствами, является максимизация прибыли на вложенный капитал при обеспечении устойчивой и достаточной платежеспособности предприятия. Для обеспечения устойчивой платежеспособности у предприятия постоянно должна находиться на счете некоторая сумма денежных средств, фактически изъятая из оборота для текущих платежей. Часть средств должна быть размещена в виде высоколиквидных активов. Важной задачей в части управления оборотными средствами предприятия является обеспечение оптимального соотношения между платежеспособностью и рентабельностью путем поддержания соответствующих размеров и структуры оборотных активов. Необходимо также поддерживать оптимальное соотношение собственных и заемных оборотных средств, так как от этого непосредственно зависят финансовая устойчивость и независимость предприятия, возможность получения новых кредитов.

Коэффициент оборачиваемости определяется делением объема реализации продукции в оптовых ценах на средний остаток оборотных средств на предприятии:

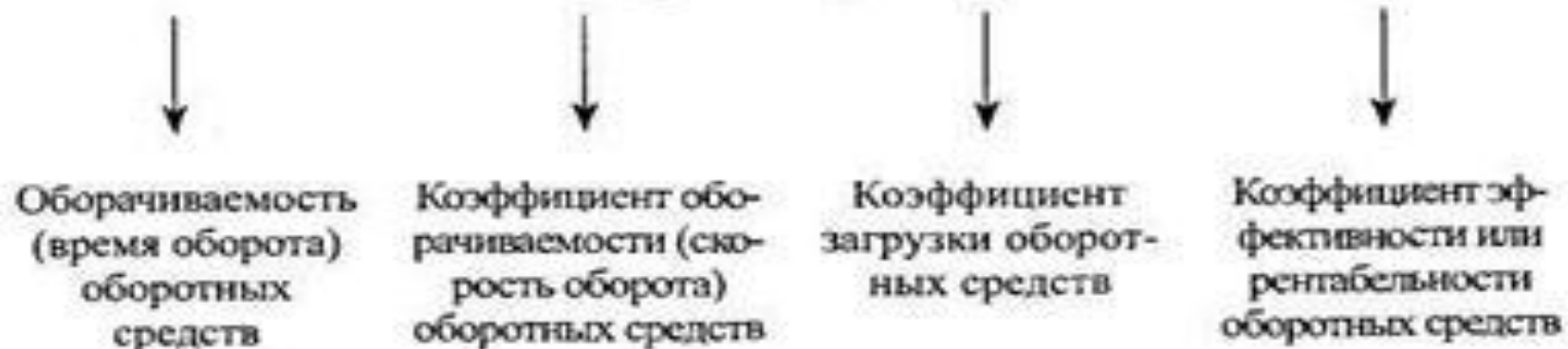
$Коб = Q / \Phi об$, где

$Коб$ – коэффициент оборачиваемости оборотных средств, обороты;

Q – объем реализованной продукции, руб.;

$\Phi об$ – средний остаток оборотных средств. руб.

Основные показатели эффективности использования оборотных средств



Коэффициент оборачиваемости характеризует число кругооборотов, совершаемых оборотными средствами предприятия за определенный период (год, квартал), или показывает объем реализованной продукции, приходящейся на 1 руб. оборотных средств.

Сопоставление коэффициентов оборачиваемости в динамике по годам позволяет выявить тенденции изменения эффективности использования оборотных средств. Если число оборотов, совершаемых оборотными средствами, увеличивается или остается стабильным, то предприятие работает ритмично и рационально использует денежные ресурсы. Снижение числа оборотов, совершаемых в рассматриваемом периоде, свидетельствует о падении темпов развития предприятия, неблагоприятном финансовом состоянии.

Коэффициент закрепления оборотных средств- величина, обратная коэффициенту оборачиваемости. Он характеризует сумму оборотных средств, затраченных на 1 руб. реализованной продукции:

$K_z = \Phi_{об} / Q$, где

K_z – коэффициент закрепления оборотных средств.

Длительность одного оборота в днях находится делением количества дней в периоде на коэффициент оборачиваемости $T_{об}$:

$T_{об} = D / K_{об}$, где

D – число дней в периоде (360, 90).

Нормируемые оборотные средства.

Нормируемые оборотные средства планируются предприятием, тогда как ненормируемые оборотные средства объектом планирования не являются.

Оборотные средства представляют собой определенную сумму денежных средств. Для того, чтобы знать, сколько же нужно предприятию оборотных средств, их объемы нормируют и определяют сумму нормируемых оборотных средств.

К нормируемым оборотным средствам относятся: сырье и материалы, комплектующие и полуфабрикаты, топливно-технологическое сырье и незавершенное производство, а также готовая продукция на складе.

Не нормируются: товары отгруженные, денежные средства, дебиторская задолженность, средства в расчетах.

Нормирование оборотных средств - процесс сложный, трудоемкий, учитывающий влияние многочисленных факторов (цены, тарифы, длительность технологического цикла, формы расчетов и многое другое). Процесс нормирования состоит из нескольких этапов:

1. Определение нормо-запасов в днях по группам товарно-материальных ценностей. Норма запаса в днях складывается из: транспортного запаса (время нахождения товарно-материальных ценностей в пути), текущего запаса (запаса, необходимого для нормального процесса производства между двумя поставками, этот запас устанавливается в размере 50% от транспортного), технологического запаса (подготовка сырья, материалов, комплектующих к производству) и страхового запаса.

2. Определение частных нормативов по конкретным группам товарно-материальных ценностей путем умножения норматива в днях на норму расхода определенного запаса, необходимого для изделия (в натуральном выражении).

3. Пересчет частных нормативов в денежные средства.

4. Суммирование частных нормативов в общий норматив оборотных средств.

Расчеты нормирования оборотных средств ведутся по кварталам (за основу берется IV квартал прошедшего года).

Нормирование оборотных средств

Метод прямого счета

Основан на расчете запасов по каждому элементу оборотных средств с учетом изменений в уровне организационно-технического развития предприятия, системе товаропродвижения, практике расчетов между предприятиями

Аналитический метод

Основан на укрупненном расчете норматива оборотных средств с учетом соотношений между темпами роста объема производства и размером нормируемых оборотных средств в предшествующем периоде

Коэффициентный метод

Основан на базе применения нормативов предшествующего периода с внесением изменений с учетом условий производства, снабжения, реализации продукции, расчетов в текущем периоде

Спасибо за внимание!

