

*Основы контрактного  
ценообразования. Виды  
контрактных цен*

Выполнила:  
студентка гр.М2О-110М  
Недосукова Мария

## **Основы контрактного ценообразования.**

**Контрактный метод ценообразования** – ценовая политика, основанная на том, что цены на товары и услуги устанавливаются в зависимости от типов контрактов на данные товары и услуги.

Основным принципом формирования цен государственных контрактов является обеспечение экономической выгоды производства и поставки товаров, выполнения работ и услуг для государственных нужд, при эффективном использовании средств государственного бюджета, направляемых на эти цели, что достигается формированием их на договорной основе.

# Факторы влияющие на механизм формирования контрактных цен

- Действующий механизм государственного регулирования цен в различных отраслях и сферах экономики, особенности налогообложения;
- Наличие или отсутствие конкуренции в производстве поставляемых товаров, работ и услуг;
- Экономические особенности производства поставляемых товаров, работ и услуг.

## *Контрактная цена во внешней торговле и способ ее фиксации.*

При установлении контрактной цены купли-продажи необходимо определить:

- 1) единицы измерения цены
- 2) базис цены
- 3) валют цены
- 4) способ фиксации цены
- 5) уровень цены

Выбор **единицы измерения цены** определяется характерными чертами товара и практикой торговли на мировом рынке данным видом товара.

Контрактная цена может определяться за:

- 1) Определенное число единиц товара в единицах измерения, применяемых обычно при продаже данного товара;
- 2) Единицу веса на основе базисного содержания основного вещества в единице (н-р: руды)
- 3) Единицы веса, зависящую от колебаний натурального веса и процентного соотношения примесей влажности.

**Базис цены** определяет, входят ли в состав цены товара расходы на перевозку, складирование страховые и другие расходы по доставке товара.

**Валюта цены.** Контрактная цена может выражаться в валюте экспортирующей товар страны или в валюте какой-либо третьей страны. В процессе выбора валюты цены массовых товаров большую роль играют сложившиеся в торговле этими товарами обычаи.

## Способ фиксации цены

Контрактная цена может быть зафиксирована непосредственно в момент заключения контракта, может определяться на протяжении всего срока его действия или на момент выполнения контракта. По способу фиксации цены классифицируются следующим образом:

- 1) твердая цена
- 2) подвижная цена
- 3) цена с последующей фиксацией

Если устанавливается подвижная цена, то в контракте должна содержаться оговорка, в соответствии с которой в случае если на момент исполнения сделки рыночная цена на данный товар изменится, то цена, зафиксированная в контракте, также должна измениться соответствующим образом

Как правило, в контракте должны устанавливаться допустимые пределы отклонения рыночной цены от контрактной, которые обычно составляют 2-5%. Если в контракте устанавливается подвижная цена, то должен обязательно указываться источник, на основании которого будут делаться выводы об изменении рыночной цены. Как правило, подвижные цены распространяются на продовольственные и промышленные сырьевые товары, которые поставляются по досрочным контрактам.

Цена с последующей фиксацией определяется при исполнении контракта, в котором должны устанавливаться условия фиксации и способ определения цены.

# Основные виды цен государственных контрактов

- Фиксированные цены;
- Цены, возмещающие издержки с обеспечением или без обеспечения прибыльности;
- Цены, устанавливаемые по результатам проведения конкурсов и аукционов;
- Цены по поставкам стандартных товаров.

## Фиксированные цены

Уровень фиксированной цены устанавливается на стадии заключения контракта на основе договоренности со значительной степенью жесткости.

Фиксированная цена включает планируемые издержки и планируемую прибыль. Норма прибыли по контракту согласуется с заказчиком и поставщиком и не может превышать установленной предельной нормы прибыли.

*Виды фиксированной цены на контракты:*

- твердо фиксированная;
- фиксированная цена, поэтапно корректируемая в соответствии с изменением издержек.
- фиксированная цена с долевым распределением разницы между планируемыми и фактическими издержками.

## Фиксированные цены:

### *Твёрдо фиксированная цена:*

$Ц = Спл + Ппл$ , где Спл – планируемые издержки, Ппл – планируемая прибыль

$Ппл = Спл * Nпр$ , где Nпр – норматив прибыли

Основной хозяйственный риск на себя принимает исполнитель, но он получает возможность экономии оговоренных затрат и извлечении с этого прибыли.

### *Фиксированная цена, поэтапно корректируемая в соответствии с изменением издержек:*

$Ц = (Спл + Ппл) * К$ , где К – коэффициент, учитывающий рост цен

Цена может пересматриваться из-за объективных факторов (рост цен на сырье, материалы, энергию, госрегулирование оплаты труда и т.п.). Может оговариваться предельная величина роста затрат, которые обязуется покрыть заказчик. Корректировки первоначальной цены обычно осуществляются поэтапно в соответствии с календарным планом работ по контракту.

### *Фиксированная цена с долевым распределением разницы между планируемыми и фактическими издержками:*

#### Этапы установления цены:

- Первоначальная цена определяется также как и при фиксированной цене:

$$Ц = Спл + Ппл.$$

- Устанавливается верхний предел цены.

- Устанавливается правило долевого распределения между заказчиком и исполнителем разницы между фактическими и плановыми издержками по контракту. Экономия издержек или перерасход распределяется между сторонами в фиксированной пропорции.

- После исполнения контракта, либо его этапа, определяется наличие разницы между фактическими и плановыми издержками по контракту.

## **Цены, возмещающие издержки с обеспечением или без обеспечения прибыльности.**

Применяются при невозможности планирования издержек производства по контракту с необходимой точностью, когда неопределенность затрат и результатов по контрактам не позволяет фиксировать контрактную цену.

Применение цен, возмещающих издержки производства, предполагает всесторонний контроль заказчиком хода работ по контракту, детальную и постоянную отчетность поставщика по всем видам затрат, обоснование уровня издержек (в том числе отдельных элементов затрат). Заказчик при определении цены учитывает собственные прогнозные оценки издержек по контракту и представляемую поставщиком ориентировочную смету затрат.

После исполнения контракта заказчиком и поставщиком анализируются фактические издержки по контракту, выявляются обоснованные издержки в соответствии с действующими нормативными актами, регулирующими калькулирование затрат и составление смет. Согласованные обоснованные издержки служат основой контрактной цены, возмещающей издержки.

Виды цены, возмещающей издержки:

- Цена, возмещающая только издержки;
- Цена, возмещающая издержки до установленного предела;
- Цена, возмещающая издержки с фиксированным вознаграждением;
- Цена, возмещающая издержки с долевым распределением экономии и перерасхода;
- Цена, возмещающая издержки с прибылью и поощрительными выплатами;
- Цена, возмещающая издержки и прибыль.



## Цены по поставкам стандартных товаров

Применяется по поставкам стандартных товаров, постоянно имеющихся в наличии на рынке, свободные рыночные цены которых известны. Контрактные цены в этом случае, как правило, устанавливаются по итогам торгов и конкурсов.

Механизм формирования контрактной цены на стандартную немонополизированную продукцию предполагает сильное влияние торгов на установление цены и отдельных элементов затрат, размеров льгот, дотаций и субсидий. В этом случае одним из важнейших ценообразующих факторов является конкуренция между претендентами на поставку продукции. Закрепленные государственными нормативными актами правила формирования контрактных цен (на основе калькуляции затрат, определения прибыли, льгот, ассигнований по контрактам) используются в этом случае для определения стартовых значений цены контракта на конкурсах и торгах.

Контрактная цена по стандартной продукции строится на основе свободной рыночной цены и может отличаться от нее на разницу, определяемую в ходе торгов, на величину скидки (надбавки) за размеры поставляемой партии, условия и сроки поставки и т. п. Предельные величины скидок (надбавок) устанавливаются соответствующими органами государственной власти.

**Спасибо за внимание!**