Manager
9%💎

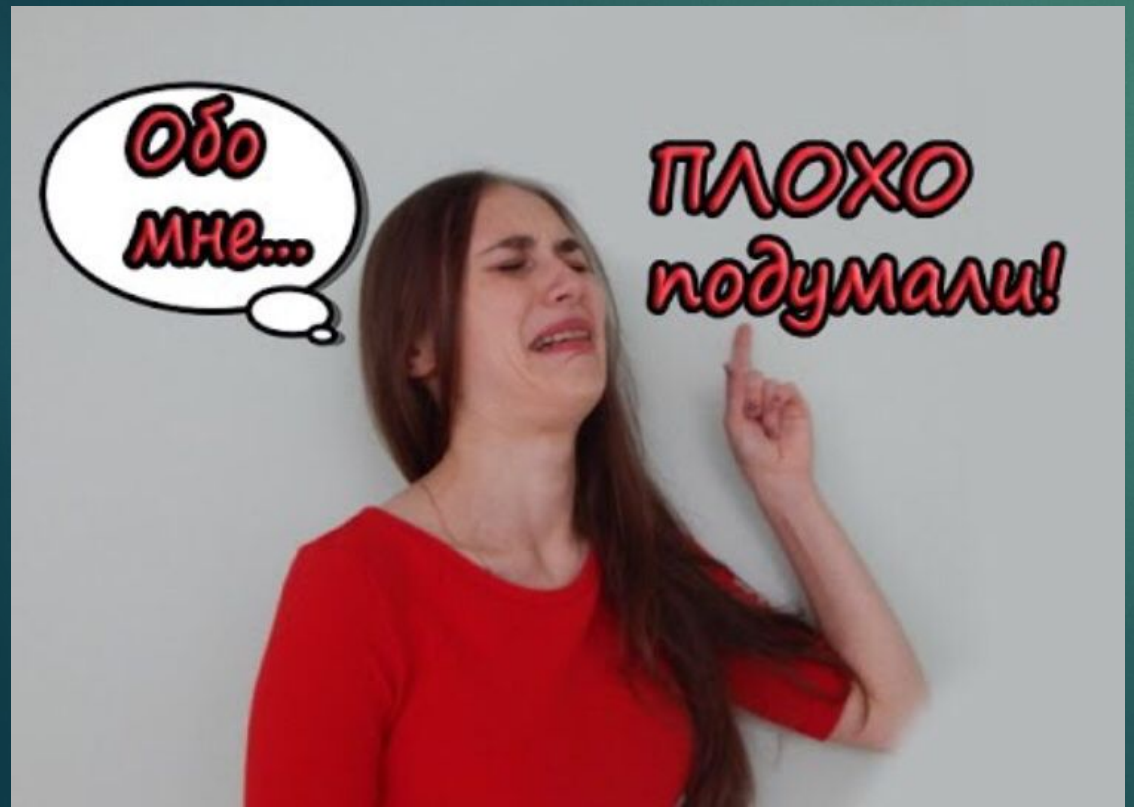
Ошибки новичка

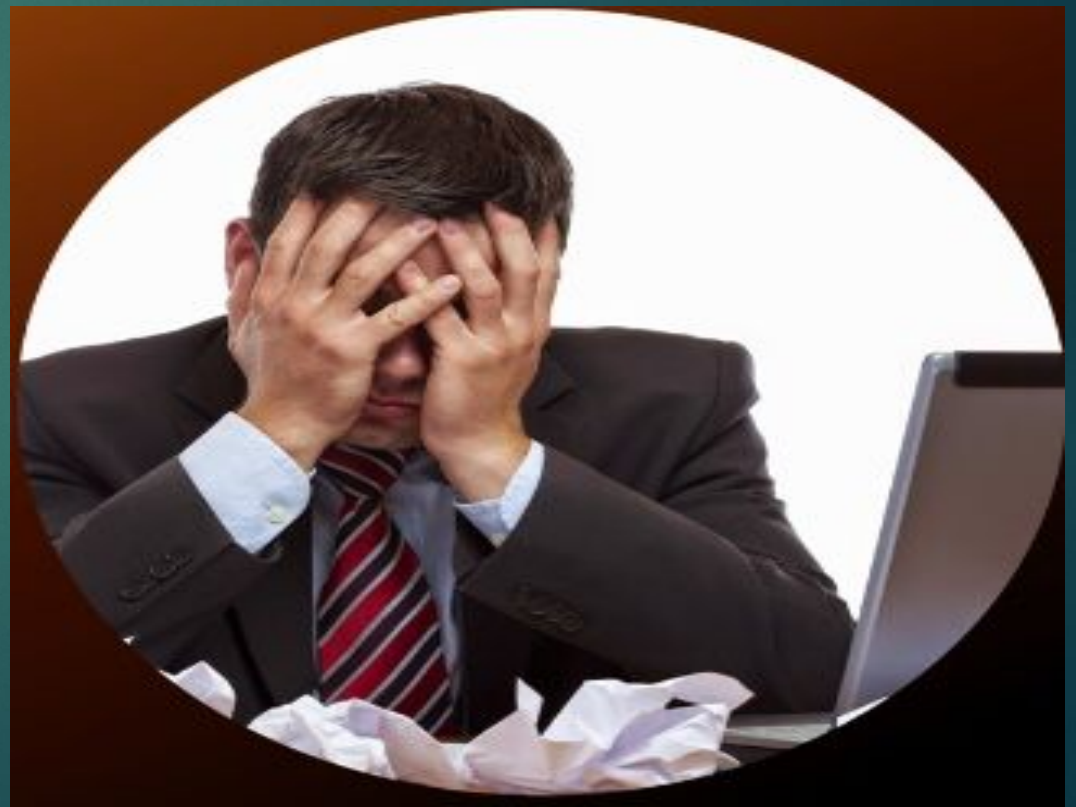
💎💎💎

Сауытбек Каракат

Боязнь

1. Тип людей, которые зависят от мнения окружающих➡️





- Отсутствие конкретной **цели** 🎯

- Поставьте себе конкретную цель! Работайте над своей цели, ради своего же блага , ради блага и будущего вашей семьи.
- Сконцентрируйтесь на своей цели. Не получилось в первый раз , получиться во второй раз. Запомните: если Вы упали лицом в грязь, то не беда, встаньте и докажите всем что она лечебная!
- Вы должны понять , что в жизни нужно стремиться обгонять не других а самого себя!
- Нет недостижимых целей, есть высокий коэффициент лени, недостаток смелости и запас отговорок .
- Если ты поставил перед собой цель 🎯 ,если ты думаешь о ней, если ты делаешь шаги к ней. То вскоре ты приблизишься к ней ,а затем обязательно её добьёшься. Помни – нет ничего невозможного!
- Если у Вас нету целей, то придётся работать на того , у кого она есть .

• Плохая мотивация .

- **1. Цель не согласована с Вашими ценностями** - проще говоря, это не Ваша цель.**Пример:** Цель – стать успешным бизнесменом и лидером большой структуры. При этом, Вам не нравится руководить людьми, мотивировать других, заряжать кого-то энергией и вести за собой в заоблачные дали.Вы сами по себе можете быть трижды работоспособным человеком, обладателем пяти дипломов и двух степеней в разных областях, блестящим специалистом или даже экспертом в области программирования. Да, кем бы Вы не были, если при одной мысли, что Вам нужно кого-то направлять в нужное русло, гладить по голове и вытирать слезы/сопли, ободрять/вдохновлять и заниматься прочими обязанностями лидера, у Вас подступает к горлу тошнота – Вы никогда не достигните этой цели.
- **Выход:** изменить цель, согласовав ее с Вашими ценностями. Потому что, собственно говоря, это вообще не цель, а средство достижения **Вашей настоящей цели**.

- **2. Цель кажется Вам нереальной**
- **Пример:** Цель – вилла на Багамах. В теории она абсолютно реальна. Так же, как реальна левитация. Но если Вы живете в небольшом городке, не имеете работы,эта цель кажется несбыточной **мечтой .**
- О ней сладко **мечтать**, лежа на диване и визуализируя плеск волн у ног, но Ваше подсознание через нежелание двигаться, сигнализирует о том, что чуда не произойдет. А низкий уровень мотивации оттого, что энергии на достижение нет и, при таком раскладе, не появится.
- **Выход:** Ставьте цели (особенно первые), исходя из того, что Ваше сознание способно принять, как достижимую реальность.

3. Неграмотно сформулированная цель

Цель должна быть сформулирована четко, ясно и казаться реально достижимой хотя бы Вам.

Например:

Хочу освоить иностранный язык – **плохая формулировка**

Освоить английский на разговорном уровне для собеседования в посольстве к (дата) с помощью (педагог, курс, тренинг и т.п.) – **правильная формулировка**

4. Неспособность извлечь уроки из поражения

Из состояния поражения, когда у Вас ничего не получилось, есть два выхода:

признать свое поражение, не перекладывая ответственности на разные темные личности (партию/правительство, семью/школу, спонсоров/партнеров), сделать правильные выводы и начать все заново;

опустить руки и отступиться.

Во втором случае – полная апатия и утрата вкуса к жизни и веры в свои силы.

Выход: работать над своим отношением к жизни, к людям и бизнесу.

• Как повысить уровень мотивации и все таки достичь цели.

1. **Познайте себя!** Нужно знать себя изнутри, знать собственные ценности, чтобы не гнаться за чужой морковкой.
2. Планируйте свои действия на каждый день
3. Определите, какие ресурсы Вам необходимы для достижения цели.
4. Выявите, что мешает Вам в достижении этой цели и разберитесь с этим.
5. Начинайте действовать без промедлений.
6. Хвалите и награждайте себя за каждую маленькую победу.

И главное – никогда, никогда, никогда не сдавайтесь!!!

Хочу ВСЁ и СРАЗУ😍

- Нужно пройти весь путь, чтобы научиться работать системно.
- То , есть нужно активно работать , расти командой, расти мозгами.
- Дайте себе ВРЕМЯ! Это минимум 200 дней активных действий !
- Придерживаться 3-х правил нашего бизнеса:

1. Делать свой личный товаро оборот.
2. Приглашать новых консультантов.
3. Обучаться и обучать других.

Плохо знать продукцию компании 💄

- Красота , здоровье и бизнес.

- Вы должны любить продукцию. Начните с себя, пользуйтесь продукцией сами. Например, ***Wellness*** – это наша гордость. Чтобы убедиться в этом, Вы должны сами попробовать продукт, и знать что Он – залог вашего *ЗДОРОВЬЯ .*

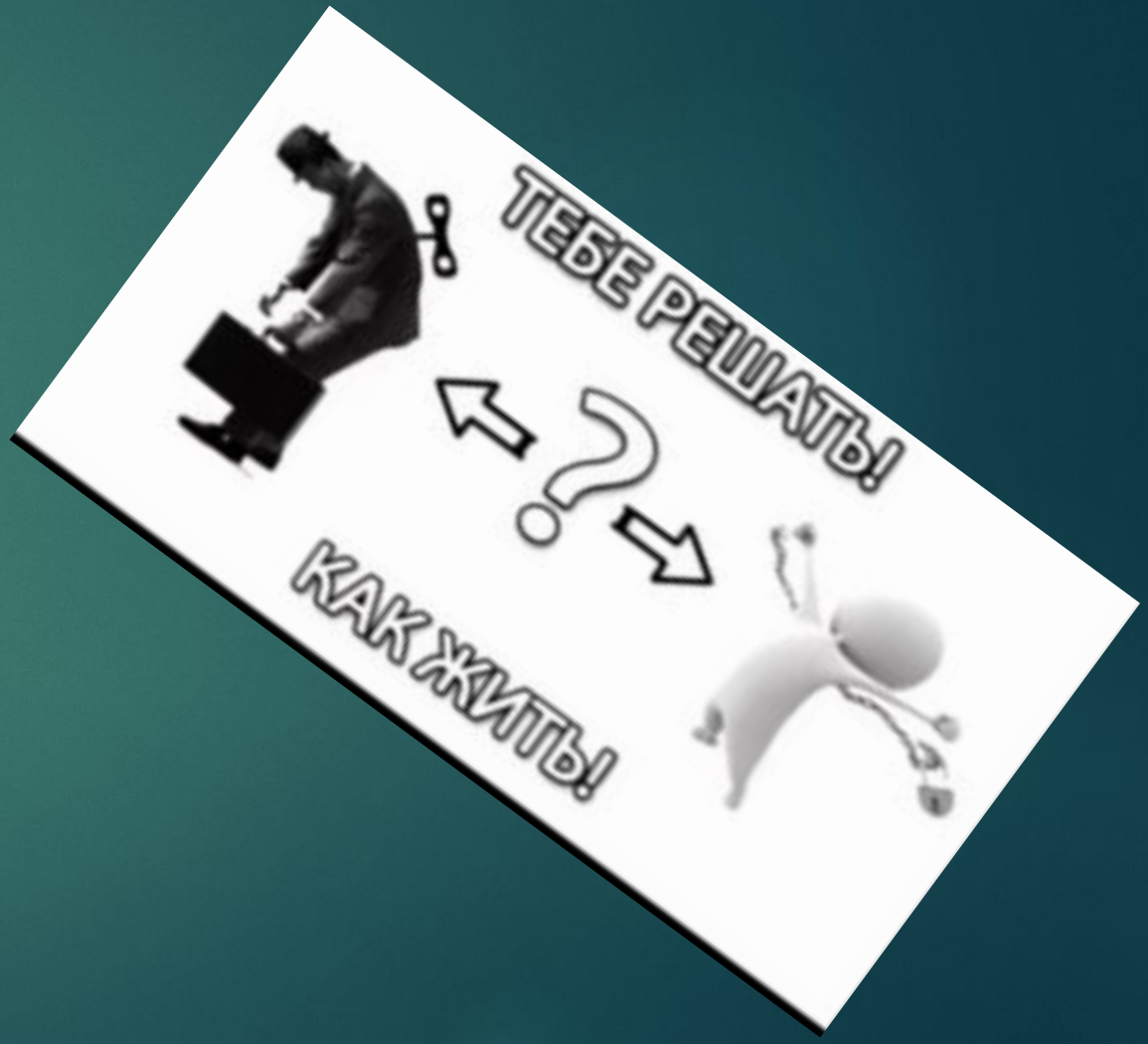
- Боятся **ОТКАЗА** 😖🙅

- Помните, что у каждого есть свое мнение.

- Самое главное: *верьте в КОМПАНИЮ , в СЕБЯ , в свои ВОЗМОЖНОСТИ !*

На мне зарабатывают

- У люде нет терпения построить СВОЙ бизнес за 1 год.
- Но, у них хватает ходить на работу 40 лет.



Вы работаете на себя, КОМАНДА вам помогает!!!

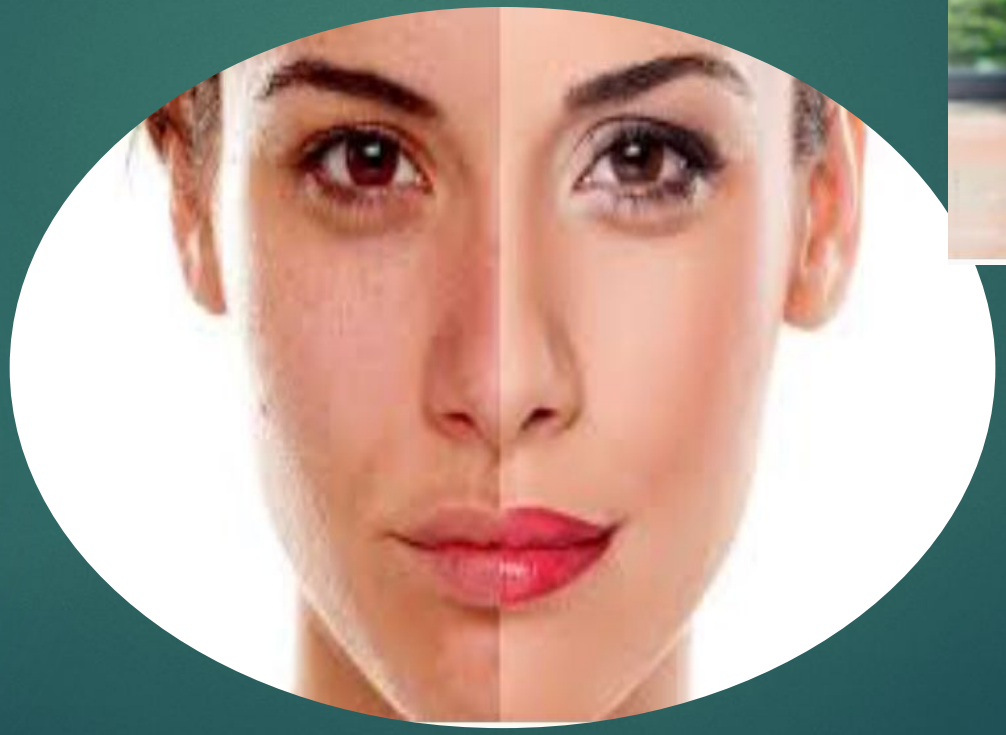
Oriflame – лохотрон. 🙅

- А мне сказали, что …

- **Прежде всего, думайте своей головой.**
- **Берите пример с успешных людей.**

Ноль – имидж 👎

- Вы должны быть:
  - Лицом компании.
  - Ухоженной.
  - Выглядит деловым человеком.



- Помни !

  - за тобой наблюдают.

• Страх или Путь успеха в Oriflame

На каждом этапе были страхи...

•**ЛТО** 150ББ – это очень много….у меня не получится
страшно дать каталог

•**Рекрутинг**
Меня не поддержат близкие
мне откажут, скажут **НЕТ!**
Первое собеседование…первое собеседование голосом !

•Обучение Нужно будет вебинары самой проводить?
Страшно задать вопрос в чате..
Страшно ответить в чате, а вдруг не правильно?

• страшно открывать ИП

- Страх только в вашей голове 😊
- Страх – недостаток информации и знании.
- **Вместе у нас все получится !!!**

Принципы, которые помогут расти…🤔💎

- 💎 Позитив , мыслим позитивно🔆
- 💎 Нет – грубости, даже если не понимают
- 💎 Не спорим! Если другая компания⛔
- 💎 Знаем преимущество компании 💯
- 💎 Нет – конфликта в команде❌
- 💎 Негатив в чатах не пишем🙅
- 💎 Доброжелательные отношения 🌸

Делайте сами!
Только действия рождают РЕЗУЛЬТАТ

Ну и главное…

любите свою компанию ♥

Все будет не тогда, когда мы решим. А тогда, когда мы РЕШИМСЯ.