

---



# Задание 3 недели

**Экипадж Екатерины Снигирь**  
**Бабенкова Алина**  
**Райклва Мария**  
**Карташёва Елизавета**

---



---

# Наш продукт – Азотные коктейли

- Представлен в средней ценовой категории.
  - Яркие, необычные и эффектные коктейли доступны каждому желающему.
  - Разрабатывается несколько видов коктейлей с разными вкусами, подачей и декором.
-



# Наши клиенты

Тип наших клиентов	Особенности	Зачем покупают?
Частные Лица	Активность. Различные психологические типы. Индивидуальный подход. Возможен единоразовый интерес	Удовлетворение потребностей. Интерес, мода, тяга к новому, эффектная подача, красивые фото, неповторимый вкус



# Поставщики

- В городе Самаре поставщиками азота и сосудов Дьюара для их хранения, в основном являются частные предприниматели, с одним из которых мы уже начали работу. Цена азота у данного физического лица от 74 до 110 рублей за литр. Аренда сосуда Дьюара от 100 до 400 рублей в сутки. При взаимодействии заключается акт приема – передачи на определенный срок.



---

# Конкуренты

- Как таковых конкурентов в Самаре в данной сфере у нас не было найдено. Коктейли с азотом делаются в некоторых заведениях, но не на профильной основе. Данная ниша в нашей городе свободна а значит достаточно перспективна.
-



---

# Офферы наших конкурентов

- Мастер классы по изготовлению крио-мороженого
- Крио-шоу для детей и взрослых
- Выездные крио-шоу

На этом офферы закончились, потом что многие организации (По всей России) предлагают сорбеты и мороженное с добавлением азота, в то время, как мы специализируемся на азотных коктейлях

---



---

# Наш оффер

- Азотные коктейли это яркие, необычные и вкусные напитки с фантастической подачей. Коктейли Fairy Pairs это эффектное представление и неповторимый вкус. Обещаем вам море впечатлений и красивых фото!
  - Данный продукт абсолютно безопасен к употреблению, как для взрослых, так и для детей
-



---

# Трудности и проблемы

- Самым опасным препятствием может стать разлад и не понимание в команде.
  - Могут возникнуть трудности с начальным продвижением и формировании клиентской базы
  - Возможны трудности с арендой инвентаря, до покупки собственного
-