

Ренди Гейдж



ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В КОМАНДУ MAXIMUM
ДУПЛИЦИРУЕМАЯ СИСТЕМА УСПЕХА



Материал подготовлен для команды Атага Мамедова

ДУПЛИЦИРУЕМАЯ СИСТЕМА УСПЕХА



**НАСТОЯЩИЙ СЕТЕВИК –
это лидер, совершающий
восхождение к вершине
бизнеса дублированием
своей организации.**



"Успех обеспечивает - созданный Вами конвейер.
Его Дубликация делает Вас лидером".

Ренди Гейдж.

Главный секрет успеха в сетевом маркетинге –
это ДУПЛИЦИРУЕМАЯ СИСТЕМА УСПЕХА!

Для того, чтобы сохранить Ваш бизнес необходима
система. Настоящая система создана для организации
роста сети и запуска конвейера - многоуровневой
денежной машины.

Вам нужна реальная система для организации роста
сети? Система позволит сохранить ваш бизнес,
который будет функционировать без вашего контроля.

Восхождение - это запуск конвейера восхождения:
отбор команды, обучение, подготовка к подъему,
консультации
в пути и мотивация лидеров - высотников на
преодоление препятствий, приверженность своей цели,
устремленность на победу над самим собой. Конвейер
помогает всем следовать системе, чтобы воплотить
свои мечты
в реальность.

Ренди Гейдж



Научить людей запускать конвейер

Важно понимать, что "успех обеспечивает не Вы, а созданный Вами конвейер", организующий восхождение в геометрической прогрессии по заданным Вами параметрам.



У вершины успеха - Квадра-плана компании - разные склоны: есть и крутые, есть и пологие. Первые - требуют создания эскалатора с большим углом наклона и быстрым темпом подъема. Поэтому здесь - особые требования к организации конвейера и команде высотников

Темп восхождения 1-2 года:

цель - заработать \$20.000 годового дохода.

Для средних склонов восхождение будет идти по американским стандартам: 2-4 года на покорение пика: цель - заработать \$5.000 за первый год. Те люди, которые готовы штурмовать пик маркетинга, могут запустить конвейер.

"Запустить конвейер собраний и встреч - значит подключить людей к конвейеру и научить их запускать конвейер.

Обучить свою линию и привести ее в действие... Это вечный цикл роста - регулярная работа по четкой системе...

Только Дупликация делает человека ЛИДЕРОМ".

Ренди Гейдж

Заниматься спонсированием и дуплицированием



Чтобы совершенствовать
других людей
для развития бизнеса,
нужно совершенствовать
себя...



"Цель работы лидера – запустить конвейер, а дальше - работать 25 часов в неделю при 5-б-значном месячном доходе - постоянном и гарантированном, получая пожизненные комиссионные или авторский гонорар... А главное, просто жить, придерживаясь хорошего стиля, в гармонии и спокойствии". Конвейер помогает дистрибуторам постепенно следовать системе, чтобы воплотить их мечты в реальность. "Бизнес развивается с той же скоростью, с какой человек совершенствует себя, вырабатывая в себе новые качества.

Причем, поведение лидера будет легко дуплицируемым для создания легко дуплицируемой системы... Нам нужно установить стандарт целостности намного выше, чем в корпоративном мире... Делать в МЛМ большой и популярный бизнес, значит, заниматься спонсированием и дуплицированием... Лидер учится бизнесу, непосредственно занимаясь им: учится, работает и учит других одновременно...

«Лидер всегда порождает лидеров,
следующих системе».

Ренди Гейдж

ГЛАВНЫЙ СЕКРЕТ УСПЕХА - В СИСТЕМЕ!



Дуплицируемая Система Успеха в Вашей организации - это ключ к БОГАТСТВУ, поворачивая который Вы открываете дверь в бизнес.

В бизнесе существуют процедуры, которые необходимо решать поэтапно, шаг за шагом, от простейших деталей до наиболее трудных...

Вам нужна реальная система для организации роста сети...

Дистрибуторство является первоклассным примером силы дуплицируемой системы и получения пожизненного комиссионного дохода.

Ваша цель - создать организацию с совершенной дуплицируемой системой...

Задача намного упрощается, когда компания уже предлагает Вам базисную структуру.

Вам остается только применить ее с минимальными вариациями для спонсируемой Вами линии.

Система значительно увеличивает Ваши шансы на успех в бизнесе.

Ренди Гейдж

ЧТО ТАКОЕ СИСТЕМА И ПОЧЕМУ ОНА ТАК ВАЖНА?



Система полностью описывает и объясняет целостный процесс, которому необходимо следовать дистрибутору, начиная с задачи, где найти перспективных людей, как вступить с ними в контакт, как спонсировать их как научить их достигать высших ступеней бизнеса...

Система в MLM - это точный, шаг за шагом выверенный процесс, с помощью которого любой может построить свой бизнес.

Эта информация, которая доступная каждому в организации. Она даст понимание , какие действия предпринимать, какие материалы использовать на каждом этапе процесса спонсирования... Система - это точный план действий, включающий только те методы и приемы, которые проверены временем. Система позволяет вашим людям дуплицировать Ваш успех.

Наиболее важная АКСИОМА БИЗНЕСА, которую следует запомнить, это не "Сработает ли это?", а "Возможно ли это продуплицировать?"

Ренди Гейдж

Основные моменты Дуплицирования Системы Успеха



- Система расширения первой линии.
- Система работы с новым дистрибутором.
- Система работы с организацией.
- Система увеличения товарооборота.
- Система расширения географии бизнеса.

... Талантливые продавцы, их технологии и методы прекрасны, когда речь идет о торговле.

Сетевой Маркетинг - это бизнес обучения и подготовки, бизнес дуплицирования.

Способности хорошего продавца очень пригодятся на аукционе старых машин, но могут подвести в сетевом маркетинге.

Когда такой человек приходит в Вашу организацию ему необходимо следовать системе.

Дуплицируемая система защищает Вас и Ваших людей от ошибок.

Вы и Ваши люди обретете надежность в бизнесе, когда начнете следовать системе.

Ренди Гейдж

Не «изобретайте велосипед»



Успешные дистрибуторы понимают концепцию Дупликации. Они знают: для того, чтобы создать большую организацию, необходимо сделать все возможное для дублирования их партнерами.

Успешные дистрибуторы
не «изобретают велосипед».
Они просто делают то,
что им говорят успешные спонсоры.

Возможно, они не такие яркие личности,
как "творческий" дистрибутор.
И своим успехом они обязаны настойчивости и
приверженности системе дупликации.

Ренди Гейдж

Свобода – это ответственность



Честно сказать, для меня это было проблемой. Поэтому я учусь использовать систему. Чем больше я делаю этот бизнес, тем больше убеждаюсь, что в моих интересах держать язык за зубами и позволять говорить за меня результатам применения системы.

До недавнего времени я был убежден, что единственный способ достижения успеха - быть творческим во всем. Найти способ сделать что-то лучше. Всегда искать новую точку зрения.

Но сейчас я уверен, что только дуплицируемая система может помочь людям в достижении успеха.

Многие люди попадают в сетевой маркетинг в поисках свободы от тяжелой работы, нудной работы, свободы от указаний сверху, свободы во времени. Это прекрасно! **Сетевой маркетинг может дать возможность, чтобы все это иметь.** Многие люди понимают, что существует разница между свободой и анархией. **Свобода – это, прежде всего, великая ответственность.** Для того, чтобы достичь свободы, необходимо иметь четкую дисциплину.. Как музыкант придерживается дисциплины при создании музыки, так и дистрибуторы придерживаются системы для создания растущей организации. Это то, что дает Вам возможность создавать нижние линии, которые, в свою очередь, содействуют дупликации и росту.

Свобода без дисциплины – ничто!

Ренди Гейдж

Отсутствие Дуплицированной Системы – потеря бизнеса



Есть люди, которые изменяют правила. Но для того, чтобы изменить правила, нужно досконально знать их и жить по ним, используя их ежедневно.

Чтобы достичь подлинной свободы, нам, прежде всего, нужно стать дисциплинированными.

Давайте рассмотрим пример успешных дистрибуторов, у которых нет системы. Они добились успеха благодаря своей упорной решимости, способностям хорошего продавца и силе личного обаяния. Они зарабатывают много денег и для всех выглядят преуспевающими бизнесменами.

Но если они уедут на месяц в отпуск, их прибыль несколько пошатнется. Если они будут отсутствовать 2 месяца - прибыль упадет на 30%. Если их не будет 3-4 месяца – они растеряют весь свой бизнес.

Когда Вы работаете по системе, то созданные Вами надежные организации - даже если Вы отлучитесь, они будут продолжать работать. Вы приводите систему в движение и, как только Вы запустите конвейер, он сможет работать и без Вас.

В нашем бизнесе лучше пользоваться **ДУПЛИЦИРУЕМОЙ СИСТЕМОЙ УСПЕХА**, которая дублируется и дает хорошие результаты, чем заниматься «изобретением велосипеда» и тратить на это время.

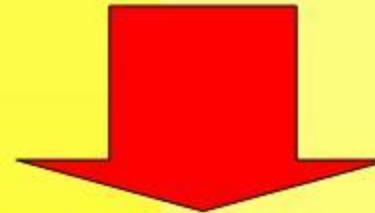
Ренди Гейдж

АКСИОМА Системы Успеха



Для того, чтобы стать хорошим лидером в сетевом маркетинге, нужно научиться следовать системе, установленной Вашим спонсором.

Вам необходимо следовать системе, даже если она Вам не нравится, пока Вы не достигнете высшего ранга в компании и не будете готовы полностью управлять абсолютно всеми процессами...



Если Вы работаете без действующей дублируемой системы, то Вы можете переосмыслить свой бизнес и принять систему спонсора за основу.

Это огромная работа и ее необходимо сделать!

Еще одна важная АКСИОМА: до тех пор, пока вы не стали самостоятельным лидером, Вам лучше четко придерживаться системы и ничего в ней не менять!..

Ренди Гейдж



Дуплицируемая Система Успеха



Основные цели новичка:

- Опция Администратора.
- Войти в Премьерский Клуб.
- Войти в Президентский клуб.
- Выполнить квалификацию Директор за 90 дней.
- Посещать презентации, школы и семинары.



Правила расширения первой линии:

Каждый день **2** встречи

Вы проводите **2** встречи ежедневно на подписание кандидатов в первую линию. За **20** рабочих дней в месяц вы проводите **40** встреч.



Командная Система Работы:

- Система расширения первой линии.
- Система работы с новым дистрибутором.
- Система работы с организацией.
- Система увеличения товарооборота.
- Система расширения географии бизнеса.

Использовать «Систему 21 день».



Правила расширения первой линии:

Каждые **60** дней

вы подписываете в первую линию **6** человек и с **3-мя** из них выстраиваете сеть до **3-го поколения** по дереву регистратора.



Приближение

Приглашение

Встречи (PBR)

Презентация

Регистрация

Следуйте Дуплицируемой Системе Успеха



Однажды к мудрому человеку пришли двое с просьбой рассудить.

Мудрец выслушал одного и сказал: «Ты прав».

Потом мудрец выслушал другого, который отстаивал противоположную точку зрения, и опять сказал: «Ты прав».

Присутствующий при этом третий возмутился: «Не могут быть правы двое, утверждающие противоположное!».

- «И ты тоже прав» - ответил мудрец.