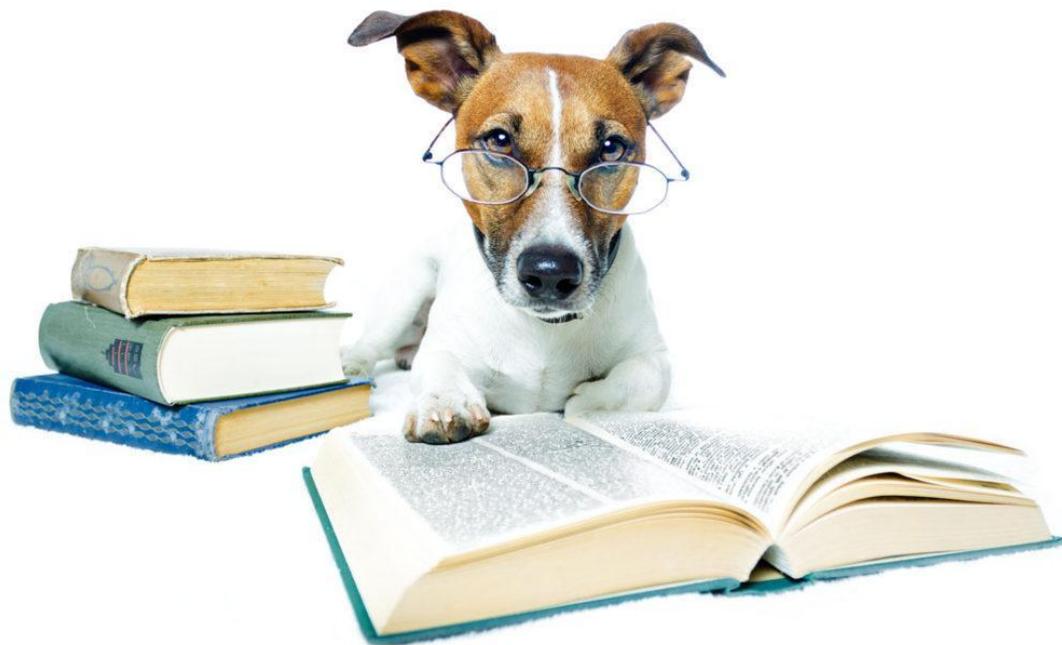


# ПРОДАЮЩИЕ ТЕКСТЫ

ПО ЗАКОНАМ БЛОКБАСТЕРА



Аннотация - главный продающий  
текст книжной отрасли

# ДО НАЧАЛА РАБОТЫ С ТЕКСТОМ

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ	К кому обращаемся, с кем и на каком языке разговариваем
Почему читатель должен купить эту книгу	На какую проблему делаем ставку? Какую потребность читателя закрываем? Какую боль лечим?
Решение	В чем заключается решение проблемы и чем это решение уникально. Почему читатель должен выбрать именно эту книгу?
Выгода	Что читателю сулит прочтение книги? О чём он узнает? Как изменится его жизнь? Какие эмоции вызовет книга? Гарантия качества
Гарантия качества	Экспертность автора, прошлый успех книги, премии, отзывы лидеров мнений и пр.

Главное - найти боль!!!



# Боли/проблема/потребность

## *ПЛОХО*

*«Индустрия счастья» — блестящий взгляд на реалии современности. Компании, анализирующие подтекст наших твитов, сканирование эмоций с лица в общественных местах. Это всё очень увлекательно и позволяет задуматься: почему наше счастье такая полезная информация для крупных организаций?*

## *ХОРОШО*

*На рынке появился новый товар – счастье. Предугадайте желания потребителя, оберните товар в упаковку счастья и наслаждайтесь увеличением продаж. Неожиданные факты и практические советы в самом полном исследовании «индустрии счастья» ... (часть переделанной аннотации)*

# Боли/проблема/потребность

## **ПЛОХО**

*Авторы книги посвятили пять лет изучению мирового опыта кейтеринга, посетив 12 стран. Новые идеи, подходы к управлению бизнесом, оптимальные решения и эффективные методы работы – вот что ждет вас на страницах этой книги.*

## **ХОРОШО**

*Подумываете заняться кейтерингом, но не знаете, с чего начать? Перед вами книга, написанная экспертом в этой области. Она освещает основные этапы запуска ресторана выездного обслуживания, отвечая на самые острые вопросы, волнующие предпринимателя на старте. Здесь подробно описаны все нюансы работы кейтеринг-компаний, изложена техника оказания кейтеринг-услуг, даны советы по продвижению и работе с клиентами.*

# Решение

Книга	Проблема	Решение
«В шаге от любви»	Очень хочу настоящей любви, но не могу никак ее встретить	7-недельный план по обретению любви
«Хватит быть хорошим!»	Надоело подстраиваться под других, игнорируя свои потребности	Технология «Ненасильственного общения», которая позволяет осознать собственные желания и научиться их мягко, бесконфликтно отстаивать
«Ответ. Проверенная методика достижения недостижимого»	У меня есть набор заветных желаний, которые кажутся мне невыполнимыми: дом у моря, рождение ребенка, успешный бизнес, кругосветное путешествие и пр. Из-за их невыполнимости я чувствую, что живу в полсилы	Система правильной настройки своей РАС (ретикуляционно-активирующей системы), которая отвечает в головном мозге за успешность человека

# Пример аннотации

<b>1. Привлечение внимания</b>	<i>Текст этой книги обладает магическим свойством: он создает иллюзию присутствия в голове великого режиссера.</i>
<b>2. Какую потребность закрывает?</b>	<i>Вместе с Дэвидом Линчем мы погружаемся в пучину творческого поиска, постигаем принципы трансцендентальной медитации, учимся управлять внутренней энергией и пытаемся поймать свою большую рыбу.</i>
<b>3. Что предлагает книга?</b>	<i>Эта книга, <b>ставшая бестселлером на Западе</b>, - уникальный источник вдохновения для всех, кто желает развивать творческие способности.</i>
<b>4. Почему можно верить этой книге?</b>	
<b>5. Что получит читатель?</b>	<i>Она позволяет увидеть то, что раньше оставалось невидимым, услышать то, что всегда находилось за гранью слышимого, открыть дверь, о существовании которой вы даже не подозревали.</i>

# Просто удачный пример

*Почему люди изменяют? Что заставляет их заводить вторые семьи, тайные банковские счета, разрабатывать сложные схемы ведения двойной жизни? Эстер Перель, практикующий психотерапевт, в течение десяти лет работала с сотнями пар, которые столкнулись с неверностью. Ее книга — это всестороннее исследование желаний, возникающего при взгляде на сторону. Переплетая реальные истории своих пациентов с острым психологическим и культурным анализом, Эстер Перель предлагает читателям с новой стороны взглянуть на брак в XXI веке и обсудить то, о чем обычно не говорят.*

- *Почему изменяют даже в счастливых семьях?*
- *Правда ли, что любовь и страсть живут три года?*
- *Почему мужчины готовы платить за секс?*
- *Почему женщины соглашаются годами быть тайной, любовницами женатых мужчин?*
- *Чему брак может научиться у неверности?*

# Два типа аннотации



С ГЕРОЕМ



БЕЗ ГЕРОЯ

# Не только художка



Она была странным ребенком и вместо детских игр занималась... уборкой. В старших классах ее подружки искали идеальную любовь, а она - идеальный способ складывать и хранить носки. Родители думали, что из нее получится неплохая домохозяйка, а она заработала миллионы, помогая людям избавляться от хлама в своих домах. 30-летняя Мари Кондо - самый востребованный в мире консультант по наведению порядка и автор революционного "Метода Уборки Конмари".

# Схемы аннотации без героя

ВАРИАНТ 1		ВАРИАНТ 2	
Кто?	Герой	Что?	Некое событие
Чего хочет?	Какую цель преследует, чего добивается	Кого?	Вынуждает героя
Зачем?	Что хочет получить, к чему прийти?	Что сделать?	Столкнуться с трудностями, проблемами и пр.
Почему нет?	Какие препятствия встречаются на его пути?	Чем это оборачивается?	В результате происходит нечто непредвиденное
<b>Что в результате?</b>	<b>К чему приходит герой? Чего добивается?</b>	<b>Что в результате?</b>	<b>К чему приходит герой? Чего добивается?</b>

# Заполняем схему

<b>1. Кто?</b>	<i>Потеряв мать, разрушив свой брак и связавшись с наркоманом, Шерил дошла до той черты, за которой зияла бездна.</i>
<b>2. Чего хочет добиться?</b>	<i>И она в одиночку отправилась в пешее путешествие длиной 1770 км.</i>
<b>3. Зачем? Что нужно герою?</b>	<i>Ей нужна была веская причина, чтобы начать новую жизнь, перестать заниматься саморазрушением и попытаться спасти себя.</i>
<b>4. Почему нет? Что мешает герою?</b>	<i>Поход Шерил был не только трудным, но и опасным. Ей пришлось пройти 27 километров по палящей пустыне лишь с небольшим запасом воды, совершить несколько дневных переходов длиной в 30 километров, пройти по узкой тропе...</i>
<b>5. Каков результат? (факультативно)</b>	<i>Полное опасностей приключение, позволило Шерил кардинально изменить свою жизнь, обрести душевное равновесие и гармонию.</i>

# Примеры

## *ПЛОХО*

*У молодоженов Джона и Дженни много грандиозных планов на будущее: покупка дома, рождение детей. Но для начала они решают осуществить общую мечту детства и завести собаку. Тогда они и представить не могли, что этот веселый и своенравный пес полностью перевернет их жизнь...*

## *ХОРОШО*

*Жизнь молодоженов Джона и Дженни превратилась в ад. И все потому, что они завели собаку. Золотистый лабрадор по кличке Марли не упускает случая подложить своим хозяевам свинью. То устроит дома потоп, то сожрет все комнатные растения, то навалит кучу посреди гостиной, то вздумает загнать на дерево полисмэна. Не собака, а чистое наказание! Но ни Джон, ни Дженни даже не догадываются, что вскоре проказы несносного пса сделают их по-настоящему знаменитыми...*

Как начать???



# 1. Обратиться к боли

*Муза может приходить по расписанию. Это подтвердит любой добившийся успеха писатель, поэт, дизайнер, живописец, скульптор, рекламщик или режиссер. Главное – правильно настроить свой рабочий день.*

*Бойтесь говорить «нет»? Хватит игнорировать собственные потребности! Эта книга научит вас улучшать отношения с окружающими, оставаясь самим собой.*

*Как интроверту стать успешным в мире экстравертов? Когда планерки кажутся сущим адом, когда дискуссии с коллегами вгоняют в ступор, а корпоративы лишают сил?*

## 2. С парадокса

*Променять Лондон и работу в Marie Claire на датский городок с населением 6 000 человек?! Сначала она твердо сказала "НЕТ". Но потом...*

*Он готов был схватить ружье и застрелить Тома. Но вместо этого подарил ему идею книги. Теперь она лежит на столе каждого шведского руководителя, учителя и журналиста.*

*Она была странным ребенком и вместо детских игр занималась... уборкой. В старших классах ее подружки искали идеальную любовь, а она - идеальный способ складывать и хранить носки.*

### 3. Завлечь притягательной атмосферой

*В детстве, когда вы болели, ваша бабушка давала вам куриный бульон. Сегодня питание и забота нужны вашей душе. Маленькие истории из "Куриного бульона" - исцеляют душевные раны и укрепят дух, дадут вашим мечтам новые крылья и откроют секрет самого большого счастья - счастья делиться и любить.*

*Заброшенная гостиница, старая водокачка, мрачный пустой корпус психиатрической лечебницы - мертвые дома, которые ждут мертвых людей. Что заставляет молодых девушек приходить сюда ночью, чтобы потом бесследно исчезнуть?*

## 4. С занимательного факта

*Английский журналист Майкл Бут прожил в скандинавских странах больше 10 лет и пришел к выводу, что в мире слишком их идеализируют.*



# 4 правила продающего текста

## 1. Продавайте выгоды, а не характеристики



*22 стратегии Билла Гейтса, Джека Уэлча, Эндрю Гроува и других выдающихся бизнесменов, которые сумели принести своим компаниям и акционерам свыше 700 миллиардов долларов дополнительной стоимости. (Ээээ... Я за них рад)*



*В этой книге детально анализируются стратегии Билла Гейтса, Джека Уэлча, Эндрю Гроува и других выдающихся бизнесменов, которые сумели принести своим компаниям и акционерам свыше 700 миллиардов долларов дополнительной стоимости. (Уже что-то)*

## 2. Не оценивайте, а аргументируйте



Эта книга пользуется феноменальной популярностью во всем мире. *(Позвольте не поверить)*



Вышла в 43 странах и продана общим тиражом 7 000 000 экземпляров. Любимая книга английской королевы. *(Уже что-то)*

## 3. Не выражайте эмоции, а вызывайте их



Эта пронзительная книга никого не оставит равнодушным. *(Да ладно! Спорим, меня оставит?)*



Могла ли девушка хотя бы предположить, что все ее мечты: актерская карьера, Олимпиада, съемки для гляцевых журналов, ток-шоу на телевидении и совместные проекты с Мадонной и Опррой Уинфри - все это обязательно сбудется, но только после того как... она лишится обеих ног. *(ШОК)*

## 4. Будьте неординарны, избегайте штампов

### ***Будьте резкими и категоричными***

*Миру плевать на тараканов в твоей голове. Хочешь сидеть и повторять: "Я не способен перестать обжираться" или "Работа от звонка до звонка – мой предел" - сиди и повторяй! Твое святое право.*

### ***Используйте антитезу***

*Им движет логика, ей управляют чувства. Он любит помолчать, она - поговорить. Для него любовь - это игра, для нее - брак. Он расслабляется, она раздражается. Он не умеет извиняться, она не может забыть. Если мы такие разные, как мы можем быть вместе?*

### ***Задействуйте сравнения/метафоры***

*Если вы всегда мечтали о путешествиях, но не решались, словно Хоббит, покинуть свою нору, эта книга для вас.*

### ***Играйте на грани фола***

*Главную формулу саморазвития можно легко свести к "восточной мудрости" - НИ СЫ. Именно к этому призывает Джен Синсеро, автор культового бестселлера, вышедшего в 28 странах и проданного общим тиражом 1 000 000 экземпляров.*

ВОПРОСЫ????

