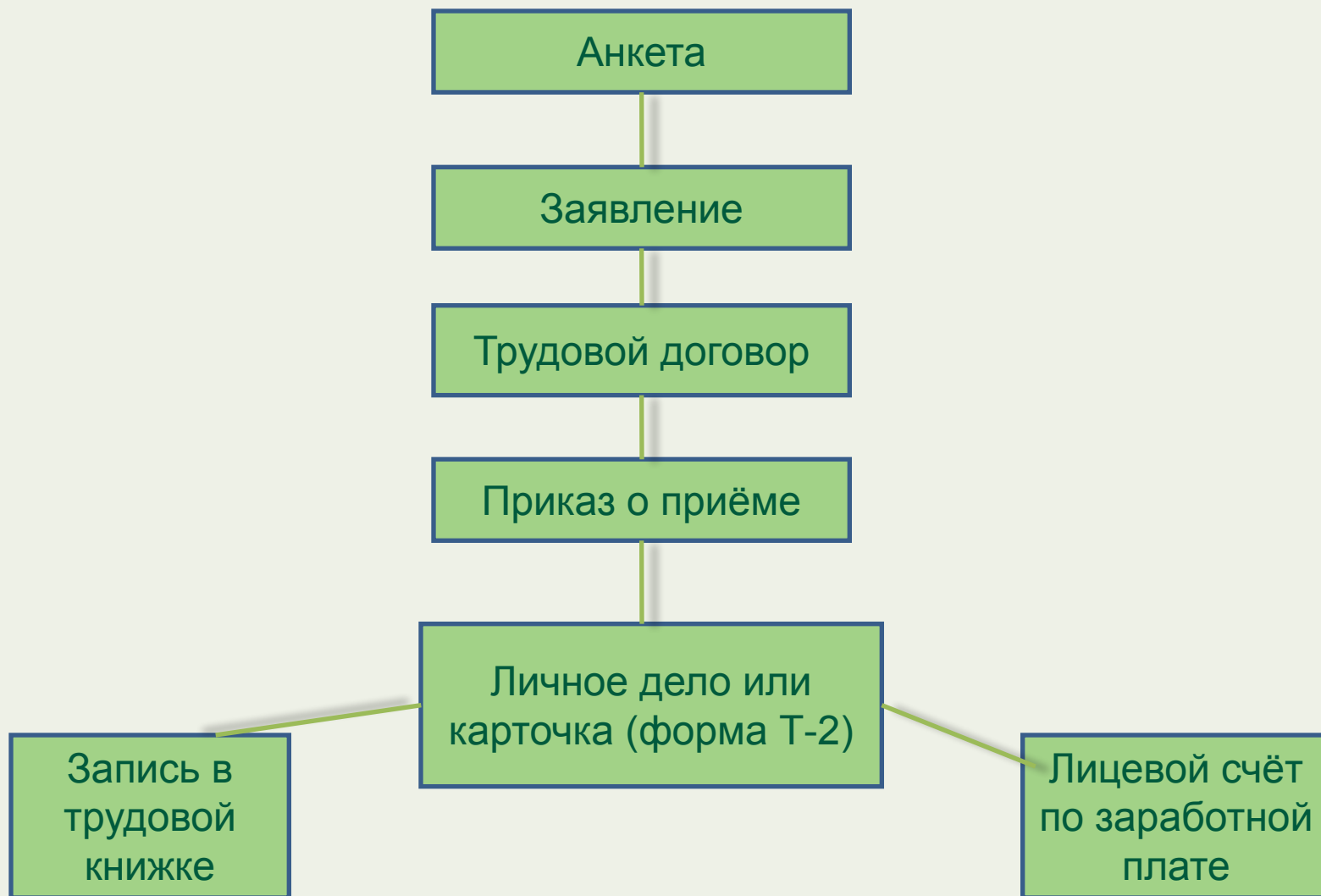


Основы бизнес-плана

Схема составления документов о приеме на работу



Трудовой договор

- Договор между работником и работодателем, устанавливающий их взаимные права и обязанности
- Соглашение между работником и нанимателем, в соответствии с которым работник обязуется лично выполнять работу по определённой должности соответствующей квалификации согласно штатному расписанию и соблюдать внутренний трудовой распорядок, а наниматель обязуется предоставлять работнику работу, обеспечивать условия труда, своевременно выплачивать заработную плату.

Содержание трудового договора

- фамилия, имя, отчество работника и наименование работодателя
- сведения о документах, удостоверяющих личность работника и работодателя
- ИНН работодателя
- сведения о представителе работодателя
 - место и дата заключения трудового договора

Трудовой договор

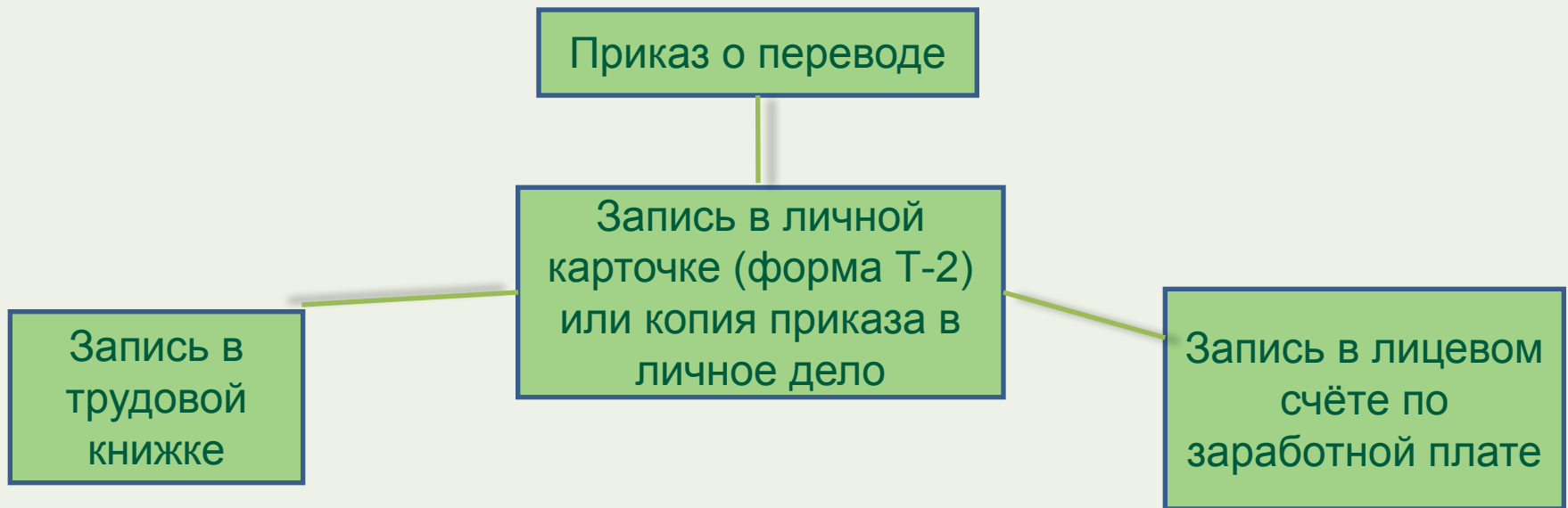
Обязательные условия

- место работы
- наименование должности (трудовая функция)
- дата начала работы
- права и обязанности работника
- права и обязанности работодателя
- Условия труда
- условия оплаты труда
- режим рабочего времени и времени отдыха
- Виды и условия соц. страхования

Дополнительные условия

- Об испытании
- О неразглашении тайны
- О видах и условиях доп. страхования

Схема составления документов
о переводе на другую работу внутри организации



Франчайзинг – это способ организации и развития бизнеса, при котором одна компания (франчайзор) передает другой независимой компании или индивидуальному предпринимателю (франчайзи) право вести бизнес, используя имя и бизнес-систему франчайзора.

- один из эффективных механизмов развития бизнеса. По статистике, средняя «выживаемость» малых предприятий составляет 15%, тогда как у франчайзинговых проектов этот показатель приближается к 90%.

В чем преимущества франчайзинга перед другими формами ведения бизнеса?

Преимущества для франчайзи:

- Вступление в отлаженную систему под известной торговой маркой с гарантией обучения и всесторонней поддержки франчайзера.
- Экономия на дорогостоящих маркетинговых исследованиях, рекламной кампании и др.
- Снижение риска банкротства и других коммерческих и финансовых рисков.
- Является независимым юридическим лицом, заинтересованным в рентабельности бизнеса.

Франчайзинг

Преимущества для франчайзора:

- Расширение рынка сбыта.
- Проведение единой ценовой политики и увеличение контроля на рынке без нарушения антимонопольного законодательства.
- Контроль качества результатов деятельности.
- Централизация маркетинговой деятельности.
- Дополнительный доход от взносов франчайзи, и от оказания им дополнительных услуг.
- Экономия административно-хозяйственных и управленческих расходов в связи с перенесением их части на франчайзинг и в связи с отсутствием необходимости инвестировать в дочерние структуры и филиалы.

Франчайзинг в России представлен следующим образом:

57 % - сфера розничной торговли (особенно непродовольственный ритейл – магазины одежды, обуви и другие) Calvin Klein Jeans, Emporio Armani и др

25 % - сфера услуг

16 % - сфера общественного питания: Subway, Baskin Robbins

Аутсорсинг

Аутсорсинг - это передача организацией на основании договора определённых бизнес-процессов или производственных функций на обслуживание другой компании, специализирующейся в соответствующей области.

- В современном мире компании сталкиваются с беспрецедентным давлением со стороны рынка.
- Выживают и добиваются успеха лишь те организации, которые ведут бизнес наиболее эффективным способом, добиваясь снижения операционных издержек при сохранении высокого качества товаров и услуг.
- Одной из наиболее современных и успешных бизнес - моделей, позволяющих добиться реальных конкурентных преимуществ, является аутсорсинг.

Виды аутсорсинга

Бухгалтерский

Юридический

Кадровый

IT-аутсорсинг

Клининг (уборка помещений)

Аутсорсинг эксплуатации объектов
недвижимости

Аутсорсинг логистический и транспортный

Аутсорсинг персонала

Оптимизация налогообложения

Восстановление бухгалтерского учёта

Ведение бухгалтерского учёта

Постановка бухгалтерского учёта

Юридические услуги для ИП,
ООО и ТСЖ и Арбитраж

Налоговое право

Трудовое право

Регистрация фирм

Ликвидация фирм

Готовые фирмы

Строительные лицензии

Ревизия экономической
деятельности предприятий и ТСЖ

Преимущества аутсорсинга

Экономия средств

- Стоимость услуг аутсорсинга гораздо ниже, чем затраты на построение собственной структуры.
- С зарплаты собственных работников вы обязаны отчислять налоги и взносы в фонды.
- Стоимость услуг аутсорсера является вашими затратами и сокращает налогооблагаемую базу.

Экономия рабочего места.

- Создание собственной структуры требует дополнительные офисные площади, оргтехнику, канцтовары, справочно-правовые системы, лицензионное ПО.
- Постоянная безотказная работа.
- Собственным работникам вы обязаны предоставлять ежегодный отпуск, больничный. Фирма - аутсорсер работает постоянно.

Экономия времени

- Подбор кадров - непростая задача, требующая времени. Инфраструктура, технологии и специалисты необходимые вам уже есть у нас.

Гарантированное качество

- Фирма - аутсорсер имеет в своем штате команду высококвалифицированных специалистов и обладает богатым опытом выполнения аналогичных проектов.

Основы бизнес-планирования



- Зачем нужен Б-П
- Основные разделы Б-П
- Разбор примеров Б-П
- Практические занятия по финансово-экономическим расчетам Б-П



- Б-П нам необходим, для того чтобы мы смогли оценить свои возможности и привлечь дополнительные ресурсы.
- Если Вы составили Б-П для себя, то это означает, что Вы являетесь и инвестором проекта, и инициатором проекта.
- Цель- получить доход и избежать риска.
- Оценить свои возможности, как начинающего ИП.

Основные разделы Б-П



- Титульный лист
- Резюме
- Описание заявителя проекта
- Исследование рынка
- Описание проекта
- Маркетинговая стратегия
- Производственный план
- Финансовый анализ

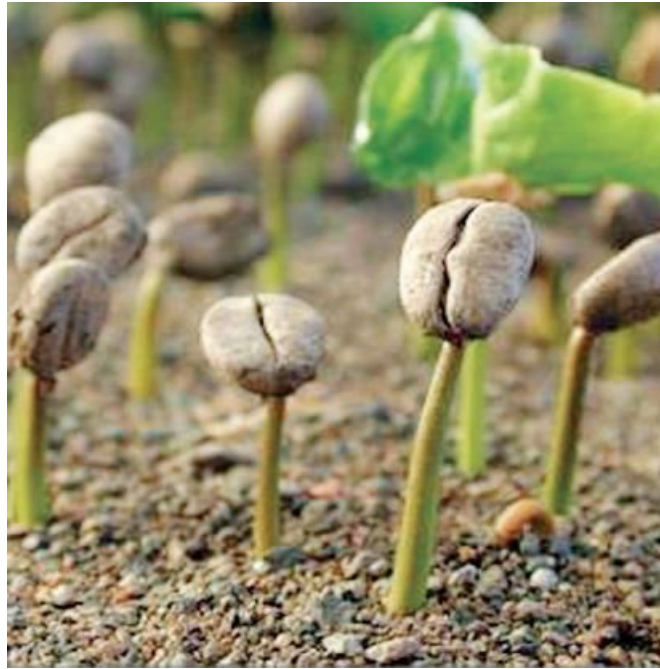
Вопросы по Б-П



- Бизнес план должен дать ответы на два вопроса:
 - Почему этот бизнес жизнеспособен?
 - Насколько он прибыльный?

Источники финансовой поддержки





**Бизнес начинается с
малого!**