

Дружба и любовь

14 февраля)))

Почему мы строим отношения с кем-то?

- Территориальная близость
- Взаимодействие

Нолько половине опрошенных мужчин действительно очень нравились невесты их братьев-близнецов, и лишь 5% сказали, что «могли бы влюбиться» в них

- Предвкушение взаимодействия

Студенкам сообщили неоднозначную информацию и двух женщинах, с одной из которых предстоял доверительный разговор. Студентки лучше оценивали ту, с которой им предстояло познакомиться.

- Эффект «простого попадания в поле зрения»: *nansomf*, *sariciki afworbu* или *ikitaf*, *biwojni* и *kadirga*?

Стимулы, многократно предъявленные студентам, оценивались ими более позитивно. Неосознанное восприятие стимула дает даже более существенный эффект.

- Джонсон VS Кэллоу

Почему мы строим отношения с кем-то?

- Физическая привлекательность. Феномен соответствия. Социальное сравнение.
- Сходство рождает удовлетворенность. Несходство рождает неприязнь. «Противоположности притягиваются» vs «Два сапога пара».
- Нам нравятся те, кому нравимся мы (лесть, атрибуция, самооценка)

Студенты больше симпатизировали тем, кто давал восемь положительных отзывов о них, чем тем, кто давал семь положительных отзывов и один критический
Семь внешних и семь внутренних причин

Поддержание близких взаимоотношений

- Привязанность (прочная, сдержанная, тревожная)
- Справедливость
- Самораскрытие (эффект взаимности)

«ЯЗЫКИ ЛЮБВИ»

- Слова поощрения (ободряющие слова, добрые слова, просьбы)
- Время
- Подарки
- Помощь
- Прикосновения