

Что будет, если скрестить дельфина с обезьяной

Илья Блох, co-founder
VP Digital
Etrok

Основной бизнес – заказная разработка мобильных приложений

Основной бизнес – заказная разработка мобильных приложений

Хотим создать продуктовую компанию

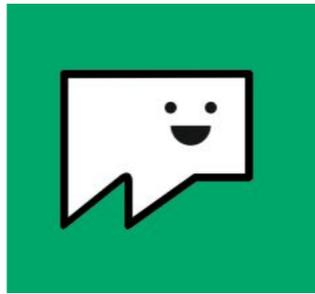
Основной бизнес – заказная разработка мобильных приложений

Хотим создать продуктовую компанию

Прибыль с заказной разработки – топливо для создания и тестирования MVP

И ТУТ ПОЯВЛЯЮТСЯ **ОНИ**

Slant



W E N D Y

BRO TRADE



Однозначно — ИГИЛ	20%
✓ Руководство авиакомпании	10%
Техническая неисправность самолёта	70%

✓ 1938

- @ctyode 20:18
Это всё обман, чтобы набрать новостей!
Никакого крушения не было!!11
- @wnbrshv 20:15
А я мейзу купил, хах

Показать все 10 комментариев

●●●○○ BP Digital 4:20 AM 77%

АКТИВНОСТЬ

- На ваш вопрос «Есть ли в вашем космическом корабле енот?» ответило 500 человек · 1 час
- Владимир Путин откомментировал ваш вопрос: «Тебе всё равно никто не поверит!» · 1 час
- Сергей Парамошкин отметил вас в комментариях вопроса Андрея Губина: «Ниже ростом только @gubin» · 2 часа
- Канал «Эхо Айвиан» создал новый вопрос: «Айв — батька вам?» · 2 часа
- Илья Прокопенко подписался на вас 3 часа
- В вопросе «Как часто вы ездите на трамвае?» новый лидер мнений 3 часа



BP Digital

4:20 AM

77%

Wendy



Отпр.

Й Ц У К Е Н Г Ш Щ З Х
Ф Ы В А П Р О Л Д Ж Э
↑ Я Ч С М И Т Ь Б Ю ↵
123 🌐 Пробел @ . Далее

1. Автор идеи - инвестор проекта и РО
2. Наша команда - компетенции по проектированию, дизайну и разработке
3. Проект финансируется на основе себестоимости разработки (месячный fix)
4. Мы получаем миноритарную долю в проекте
5. Цель - разработать MVP за короткий срок, проверить гипотезы, получить первых клиентов, поднять инвестиции

Что же могло пойти не так?

1. Инвестор впервые оказывается в роли РО. Нужно обучать. Это долго и очень сложно.

2. Нельзя сделать план и ТЗ и всегда их придерживаться.
Это продукт!

3. Ограниченный бюджет инвестора заканчивался быстрее, чем удавалось выполнить все бизнес-задачи

4. А компания не зарабатывает прибыли на проектах

5. Новые средства привлечь в проект не удастся – личные инвестора закончились, а новым инвесторам и фондам нужен конфирм от рынка

Приехали

А были ли плюсы в таком формате?

1. Команда получила много продуктового и технологического опыта

2. Команда кайфанула (фаундеры не очень)

Выводы

1. Не делайте одновременно несколько продуктов. В любом продукте должны быть стейкхолдеры на фултайме.

2. Использовать прибыль одного бизнеса для старта другого – нормальная история. Но только если это ваш бизнес.

3. Соотносите риски заранее, оценивайте возможности всех участников проекта.

Спасибо!

Илья Блох, co-founder
VP Digital
Etrok

ilyablokh@gmail.com

8 912 982 0101