

# Институциональная экономика. Вступление

Брызгалин Виктор, 1 курс  
магистратуры

# План

- \* Экономика и методологический индивидуализм
- \* Homo economicus и Homo sociologicus
- \* Ограниченная рациональность
- \* Принятие решений в коллективе и оппортунизм

# Экономика

Экономика – это...

**Экономика** – это наука об отношениях между людьми по вопросам использования ограниченных ресурсов

Кто определяет цели? Кто действует?  
КОГО ИЗУЧАТЬ?

# Кого изучать

**Общество** — форма объединения людей, обладающих общими интересами, ценностями и целями (Википедия)

**Общество** — социальная организация страны, обеспечивающая совместную жизнедеятельность людей (какой-то сайт)

**Общество** - обособившаяся от природы часть материального мира, представляющая собой совокупность всех исторически развивающихся способов взаимодействия и форм объединения людей (какой-то другой сайт)



# Кого изучать

**Вывод: нужно изучать группу лиц, принимающих решения, т.е. чаще всего – ЧЕЛОВЕКА, ИНДИВИВИДА**

**Методологический  
индивидуализм!**



# Номо economicus

- Стабильные предпочтения
- Беззатратная обработка информации
- Максимизация ожидаемой полезности
- Совершенная воля
- Ориентация на собственные интересы

*Не нравится? Ну, возможно...*



# Homo economicus VS Homo sociologicus

## **Homo economicus:**

Предпочтения стабильны  
и экзогенно заданы  
(окружение на них не  
влияет!)



## **Homo sociologicus:**

Предпочтения  
нестабильны и эндогенно  
заданы (их определяет  
окружение!)

# Ограниченная рациональность

Герберт Саймон (Нобелевская премия 1978) разработал концепцию ограниченной рациональности.

**Ограниченная рациональность** – ограниченность возможностей экономических агентов по переработки информации

- Ограниченность когнитивных возможностей
- Ограниченность располагаемой информации

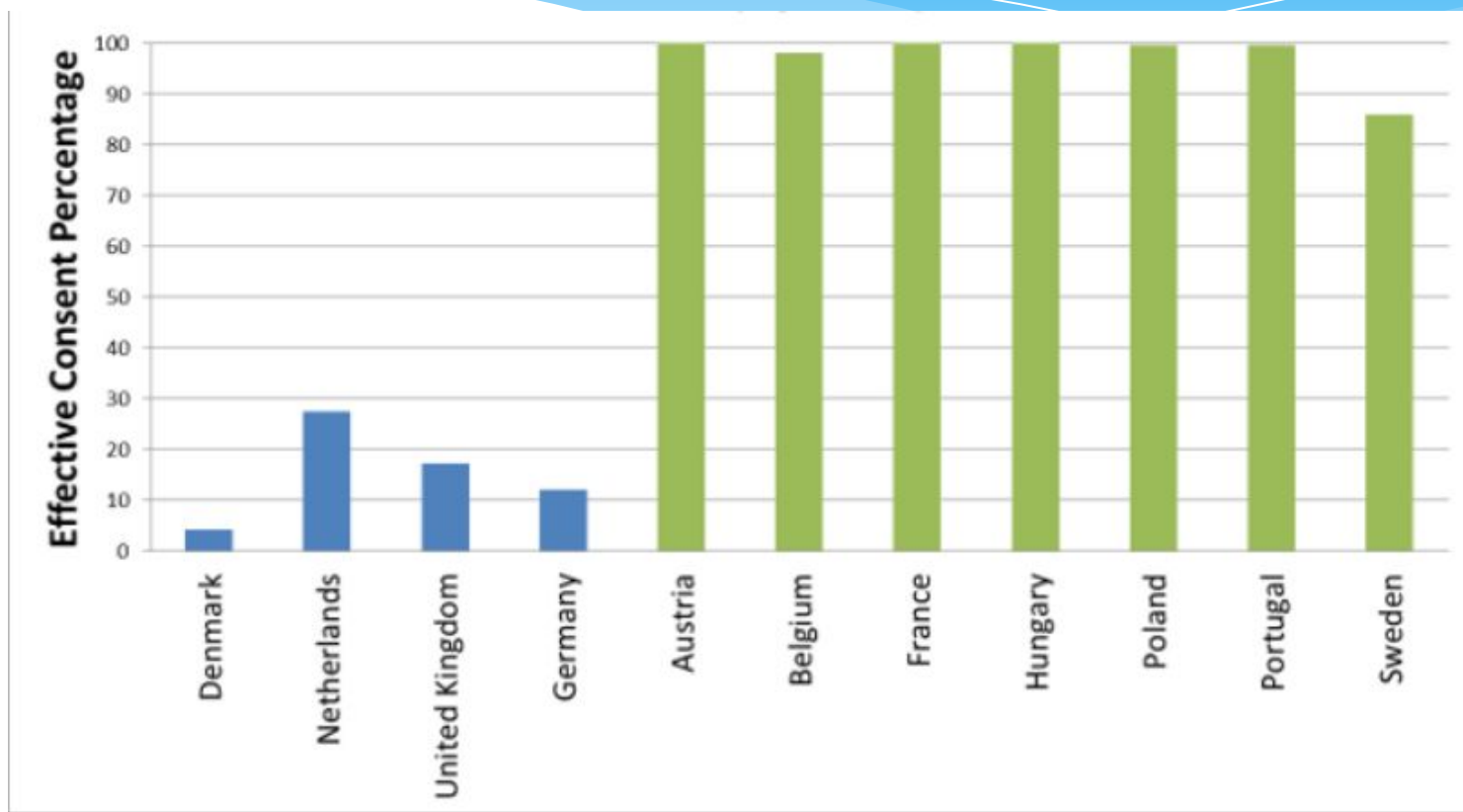


*Критерий удовлетворенности вместо  
максимизации*





# Эффекты при принятии решений



Источник: презентация Иванова В.В. по курсу НИЭТ для 4 курса

# Эффекты при принятии решений

**Эвристики** - осознаваемые или не осознаваемые способы  
осуществления выбора, позволяющие экономить  
ограниченные когнитивные ресурсы.

Эффекты:

- Неустойчивые предпочтения
- Эффект обрамления
- Эффект окружения
- Демонстративное потребление
- Переоценка малых вероятностей
- Недооценка больших вероятностей
- ...

Первопроходцы – Канеман и Тверски (Нобелевская премия 2002 года)

# Принятие решений и коллектив

**Общество нуждается в механизмах, снижающих издержки при принятии решений**

- Привычки
- Традиции
- Обычаи
- Правила

Частный случай – решение об обмене, т.е.  
контракт (договор)

# Принятие решений и коллектив

**Оппортунизм** – поведение, нацеленное на обман контрагента с целью повышения собственного благосостояния

1. Искажение информации
2. Недобросовестное поведение
3. Вымогательство



# Что делать?

Обществу необходимы механизмы, координирующие действия индивидов и одновременно снижающие вероятность оппортунистического поведения

# Институты

# Выводы

- \* Экономика исходит из принципа методологического индивидуализма
- \* «Человек реальный» совсем не похож на «Человека экономического»
- \* Три методологических «столпа» направления НИЭТ:
  - Ограниченные когнитивные способности
  - Асимметрия информации
  - Оппортунистическое поведение
- \* Институты – то, что помогает человеку принимать решения

Спасибо за внимание!

