

Лекция 1. Введение в экономическую теорию

1.1. Предмет и метод экономики

1.2. Блага, потребности, ресурсы

1.3. Экономический выбор

1.4. Экономические системы

Экономика - это

общетеоретическая дисциплина,
служащая основой для всех
прикладных экономических
наук. Она изучает общие
закономерности поведения
людей и экономических систем в
процессе общественного
воспроизводства.

предметом экономики

является решение проблем эффективного распределения и использования ограниченных ресурсов для производства, распределения, обмена и потребления материальных и духовных благ.

Участие человека в производстве, распределении, обмене и потреблении благ происходит не обособленно, а в системе производственных, или экономических отношений между членами общества.

Они выступают не как отношения на конкретном участке работы, а как отношения на уровне общества в целом.

Эти отношения определяют общественные связи по поводу владения, распоряжения и использования собственности.

Виды собственности:

- 1) личная имущественная и интеллектуальная собственность - владение, распоряжение и использование чего-либо в личных интересах (участок земли, дом, автомашина, изобретение и др.);**
- 2) в жизни общества частная или общественная собственность - система отношений по поводу производства, распределения, обмена и потребления благ с целью получения нового продукта и прибыли.**

Метод любой науки - это те инструменты и приёмы, с помощью которых исследуется предмет данной науки.

Метод исследования зависит от предмета науки.

В экономической теории можно выделить две группы методов: общие и частные.

Общие методы - это общие философские принципы и подходы, которые могут применяться при анализе экономики. Такие общие подходы формируются в рамках диалектического метода.

Диалектика является учением о наиболее общих законах развития природы и общества.

Развитие экономических явлений и процессов происходит по законам диалектики. Это закон перехода количества в качество, закон единства и борьбы противоположностей, закон отрицания.

Изучая экономические явления и процессы, необходимо познать их причины, сущность, внутренние связи между ними.

Кроме этого, опираясь на диалектический метод, экономисты изучают экономические явления и процессы с помощью частных методов.

Это методы исследования, применяемые главным образом в какой-то отдельной науке. В целом группу частных методов исследования в экономической теории можно охарактеризовать как аналитический метод.

Частные методы

изучения экономики включают в себя анализ и синтез, абстрагирование, допущение «при прочих равных условиях», индукцию и дедукцию, единство логического и исторического, математические и статистические методы.

Анализ

предполагает расчленение объекта исследования на отдельные элементы, на более простые экономические явления и процессы, выделение существенных сторон явлений и процессов. Выделенные элементы исследуются с разных сторон, в них выделяется главное и существенное.

Синтез

означает соединение исследуемых элементов и сторон предмета в единое целое (в систему). Синтез противоположен анализу, с которым он неразрывно связан. В ходе анализа и синтеза устанавливаются зависимости и причинно-следственные связи между экономическими процессами и явлениями, выявляются закономерности.

Абстрагирование - это отвлечение от несущественного, выделение наиболее важных фактов и взаимосвязей в экономике. Абстрагирование происходит и в процессе анализа.

Допущение (при прочих равных условиях) используется в процессе анализа и синтеза. Оно означает, что изменяются только исследуемые явления и взаимосвязи, а все остальные явления и взаимосвязи предполагаются неизменными.

Индукция - это выведение общего из частных фактов, движение от фактов к теории, от частного к общему, как говорят философы. Исследование начинается с наблюдения экономических процессов, с накопления фактов. Индукция позволяет на основе фактов делать обобщения.

Дедукция означает предварительную формулировку какой-то теории до того, как она будет подтверждена или отвергнута на основе проверки фактами, и применение сформулированных положений к наблюдаемым фактам и экономическим процессам.

Формулируемое научное предположение или допущение есть гипотеза. В этом случае исследование идёт от теории к фактам, от общего к частному.

Единство логического и исторического.

(В данном случае логическое является синонимом теоретического, историческое - синонимом практики.) Принцип единства логического и исторического состоит в том, что теоретический анализ экономических явлений должен отражать реальный исторический процесс возникновения и развития этих явлений. Теория должна соответствовать истории, практике, но не копировать их, а воспроизводить по существу и без случайных явлений и фактов.

Математические и статистические методы.

С развитием математики и информатики появилась возможность представить многие экономические зависимости в виде математических формул и моделей. Статистические методы позволяют использовать накопленные массивы экономических данных для анализа и выявления тенденций и закономерностей развития экономики, для экономического прогнозирования.

В результате изучения экономики с помощью различных методов выявляются экономические законы. **Экономический закон** - это устойчивая, повторяющаяся, объективная причинно-следственная связь и взаимозависимость экономических явлений и процессов.

В рамках экономической теории выделяют следующие уровни экономического анализа: **микроэкономика, макроэкономика, мировая экономика.**

Микроэкономика - это часть экономической теории, в которой изучается поведение предприятий, домашних хозяйств и частных рынков. Микроэкономика анализирует, например, формирование стоимости квартиры, цены товара, заработной платы, причины сокращения производства, выгодно или нет тратить время и деньги на получение высшего образования и т.д.

Макроэкономика исследует поведение экономики в целом, а также её крупных секторов, таких как государственный и частный сектор, государственные финансы, денежно-кредитную сферу, топливно-энергетический комплекс. Здесь анализируются, например, причины падения темпов экономического роста, увеличения уровня безработицы, повышения инфляции и т.д.

Мировая экономика - это
часть экономической теории, где
анализируется развитие
мирового хозяйства в целом,
взаимодействие национальных
экономик, сфера
международных экономических
отношений.

Теория переходной экономики
(переходная экономика) – часть
мировой экономики, изучающая
развитие экономических систем
в странах, где осуществляется
переход от административно-
командной экономики к
рыночным отношениям.

1.2. *Блага, потребности, ресурсы*

Потребности – это нужда в чем-то для поддержания жизнедеятельности и развития организма, личности, группы людей, общества в целом. Потребности заставляют людей производить необходимые для их жизни блага, обмениваться с другими производителями тем, что у них в избытке, на то, что им не хватает.

Бесчисленное множество товаров подразделяется на две большие группы:

- 1) производственные товары и услуги для производственного потребления** (основные средства, сырье, материалы, все виды энергии, ремонты и пр.);
- 2) товары и услуги для личного потребления** (продукты питания, предметы домашнего обихода, предметы долговременного пользования, услуги связи, медицины, образования и пр.).

Как и блага, потребности подразделяются на материальные, социально-культурные и духовные. Закон постоянно возрастающих потребностей (от низших к высшим) говорит о безграничности человеческих желаний и о невозможности их полного удовлетворения.

Блага – это средства удовлетворения потребностей человека.

Экономическое благо предназначено для обмена. Это товар.

Неэкономическое благо – все то, что имеется в неограниченном количестве. Например, Вы стоите на берегу горной речки с чистой питьевой водой. Это неэкономическое благо. Но вот Вы попали в пустыню и изнываете от жажды. На вашем пути оазис, где продают пресную воду. Этот товар является уже экономическим благом, его можно приобрести только за деньги. Именно поэтому потребительская ценность блага определяется его полезностью в разных конкретных ситуациях.

Виды благ:

- 1) материальные** (питание, одежда, жилье, транспорт и т.д.);
- 2) социальные** (работа, экология, социальное обеспечение и т.д.);
- 3) духовные** (культура, образование, спорт и т.д.). Уровень обеспеченности комплексом благ называется благосостоянием.

Различают абстрактную и конкретную полезность.

Абстрактная полезность – способность блага удовлетворять какую-либо из потребностей людей (пища, одежда, жилье и т.д.).

Конкретная полезность – субъективная оценка блага в конкретных обстоятельствах (вода в горной речке или вода в пустыне).

Теория предельной полезности: по мере удовлетворения потребности величина конкретной полезности падает, и каждое последующее благо будет обладать меньшей полезностью.

Ценность блага будет определять полезность его предельного экземпляра. Эта зависимость имеет универсальный характер и носит название первого закона Гессена (1810 – 1858). Этот закон был использован английским экономистом А. Маршаллом для объяснения парадокса воды и алмазов: на рынке алмазы неизмеримо дороже воды, но без алмазов человек может обойтись, а без воды – невозможно.

Для производства благ нужны ресурсы – материальные и нематериальные возможности общества для удовлетворения потребностей. Часть ресурсов, используемых для производства товаров и услуг, называется **экономическими ресурсами** или факторами производства. Особенностью этих ресурсов является то, что они ограничены.

Факторы производства:

1. Фактор "Труд". Это человеческие ресурсы, т.е. рабочая сила. Рабочая сила как фактор производства предполагает, что люди имеют определенную квалификацию, знания, опыт, навыки для производства продуктов и услуг. В процессе труда работник использует как физические, так и умственные способности. В рыночной экономике рабочая сила становится товаром, цена этого специфического товара – заработная плата.

2. Фактор "Капитал". В классической экономической теории это средства труда, созданные человеком для воздействия на предметы труда и преобразования их в различные блага: здания сооружения, станки, различное оборудование, производственная инфраструктура, приборы, компьютеры, специальное оборудование, т.е. все, что относится основным производственным фондам предприятий.

Для учета движения основных фондов применяют экономическую категорию "**Амортизация**". В процессе эксплуатации средства труда изнашиваются в течение длительного времени, и для оценки стоимости износа производят расчет амортизации. Стоимость износа включается в цену продукции и после реализации возвращается на предприятие в виде амортизационных отчислений, которые накапливаются до полного износа основного средства. На эти деньги производят либо восстановление объекта, либо приобретают новый.

Средства труда и предметы труда вместе взятые называются **средствами производства**. Средства производства и людские ресурсы называются **производительными силами**.

3. Фактор "Земля". Это все естественные ресурсы, используемые в производстве товаров и услуг. К ним относятся:

- а) земля как сельхозугодья, прежде всего пахотные участки;
- б) полезные ископаемые, находящиеся в недрах земли;
- в) водные ресурсы, используемые для поддержания производственных процессов;
- г) лесные угодья.

4. Фактор "Предпринимательская способность".

Это организаторские способности, предприимчивость, умение объединять и эффективно использовать все производственные факторы в каком-либо производстве или проекте. Это особый человеческий ресурс, необходимый в рыночной экономике. Предприниматели являются движущей силой производства: 1) активно внедряют достижения НТП - новые технологии, новые формы организации производства, новые виды продукции; 2) для получения прибыли рискуют финансовым и производственным капиталом под постоянной угрозой банкротства или убытка.

1.3. Экономический выбор

Для экономики чрезвычайно важен факт ограниченности всех факторов производства. Каждое общество сталкивается с извечной проблемой рационального использования ресурсов: людям приходится выбирать, какие потребности удовлетворять на данном этапе развития в первую очередь, какие во вторую, в третью и т. д. Именно поэтому приходится постоянно находить оптимальные варианты набора производимых благ при максимально эффективном использовании имеющихся ресурсов, т.е. делать "экономический выбор".

Экономический выбор – это ответы на вопросы:

"что, как и для кого производить товары и услуги?".

1. **"Что производить?"**. Т.е. какие товары и в каком количестве должны быть произведены для удовлетворения потребностей общества.
2. **"Как производить?"**. Необходимо определить оптимальное сочетание ресурсов, использовать ресурсосберегающие и высокопроизводительные технологии, новейшее оборудование и материалы, внедрить прогрессивные формы организации производства и методы ведения бизнеса.

3. "Для кого производить?". Составить перечень потребителей, которые хотят и могут воспользоваться произведенным товаром или услугой. Каждый производитель нацелен на поиск максимальной прибыли, свободных денег и, следовательно, на поиск наиболее благоприятных условий сделок.

Стоимость товара, которым необходимо пожертвовать ради выпуска другого товара, называется затратами упущенных возможностей или **вмененными затратами**.

1.4. Экономические системы

Экономическая система — это часть общественной системы, в которой осуществляются производство, обмен, распределение и потребление продуктов, услуг и факторов производства. Этот процесс, хотя и осуществляется в разных формах, всегда организован тем или иным образом.

Виды экономических систем:

- 1) до индустриальная
(преобладает сельское хозяйство);
- 2) индустриальная (преобладает промышленность);
- 3) постиндустриальная
(преобладают промышленность и развитая сфера услуг).

Типы экономических систем:

- 1. Традиционные системы.** В настоящее время встречаются редко: племена амазонских индейцев, австралийских аборигенов и т.д. Население занимается охотой, рыболовством, земледелием. Что, как и для кого производить определяется обычаями и традициями, передающимися из поколения в поколение.
- 2. Командно-административная экономика.** Проблемы "что, как и для кого производить?" решаются государством на основе плановой организации национального хозяйства. Примерами таких экономических систем могут служить в недавнем прошлом СССР, страны Восточной Европы, сегодняшний Китай.

-
- **3. Свободная рыночная экономика** или "чистый капитализм". Основана на частной собственности на средства производства, преобладании личных интересов товаропроизводителей и невмешательстве государства в экономические процессы. Координация решений "что, как и для кого производить?" решается через рыночную конкуренцию.
 - **4. Смешанная экономика.** Рынок дополняется государственным регулированием. Вопросы, решение которых не под силу рынку, решает государство. Существует множество моделей смешанной экономики: американская, японская, германская, шведская, латиноамериканская, гонконгская и др.















