



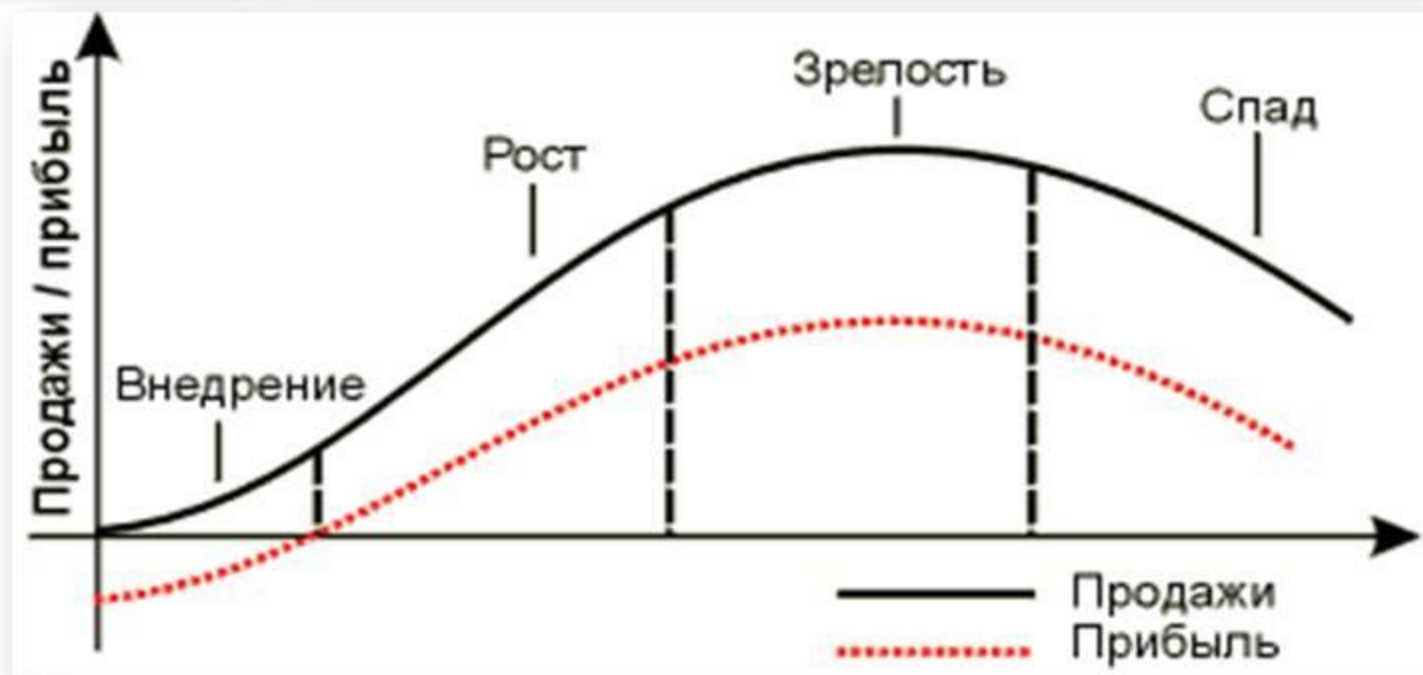
Скрипты для водителя.

**Как построить беседу и подключить мотивированного водителя
партнера**

Спикер Захарова Ольга. +79117070700

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ТОВАРА

Жизненный цикл товара (life cycle product) - это время существования товара на рынке; промежуток времени от замысла изделия до снятия его с производства и продажи.

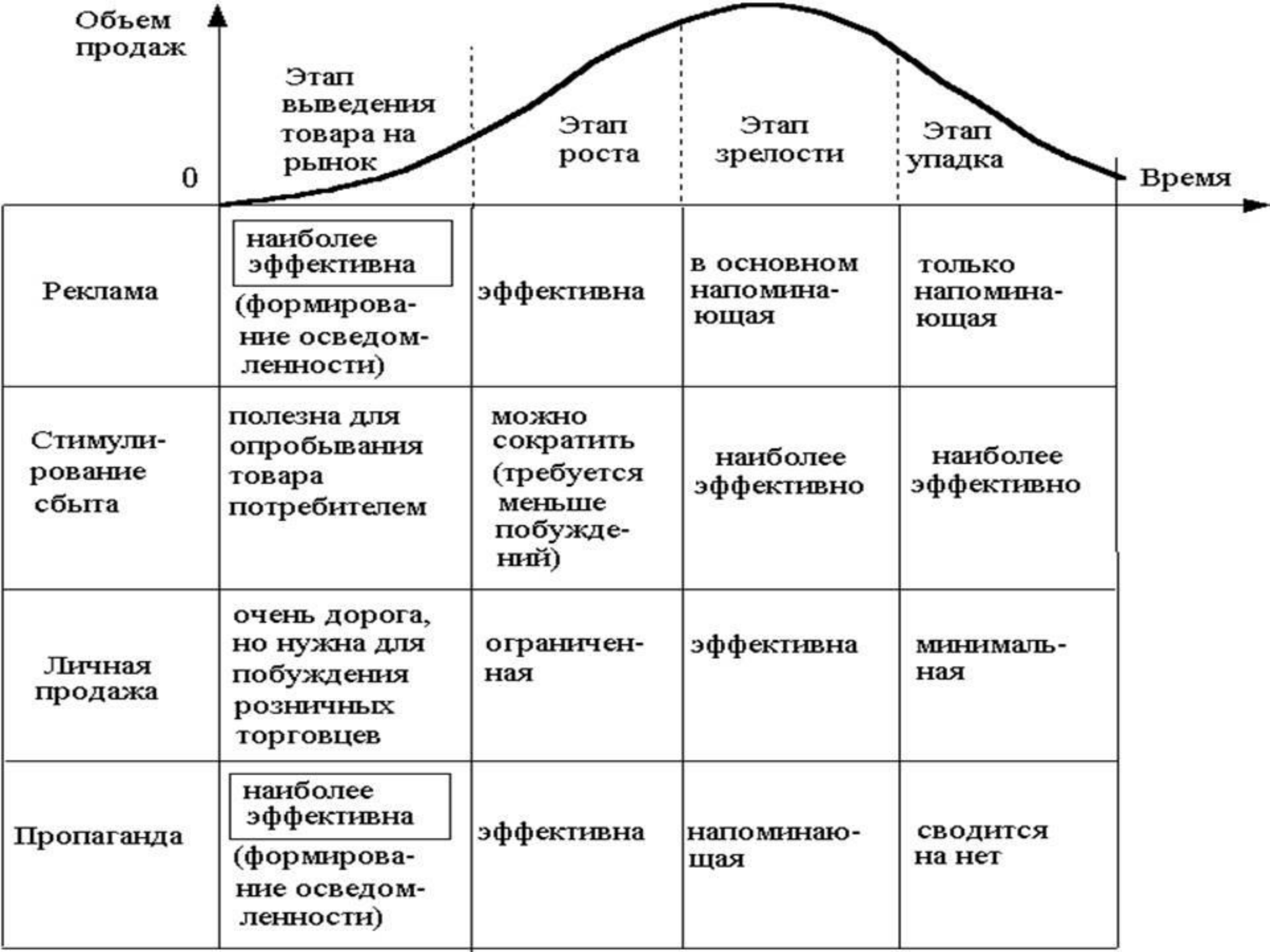


1) этап внедрения — период медленного роста сбыта по мере выхода товара на рынок. Прибыли на этом этапе еще нет

2) этап роста — период быстрого восприятия товара рынком, быстрого роста продаж и прибыли

3) этап зрелости — замедление темпов сбыта, тк. товар воспринят большинством покупателей. Прибыль стабилизируется/снижается в связи с затратами на защиту от конкурентов;

4) этап спада — период резкого падения сбыта и снижения прибыли.



Объем продаж

0

Этап выведения товара на рынок

Этап роста

Этап зрелости

Этап упадка

Время

Реклама

наиболее эффективна (формирование осведомленности)

эффективна

в основном напоминающая

только напоминающая

Стимулирование сбыта

полезна для опробывания товара потребителем

можно сократить (требуется меньше побуждений)

наиболее эффективно

наиболее эффективно

Личная продажа

очень дорога, но нужна для побуждения розничных торговцев

ограниченная

эффективна

минимальная

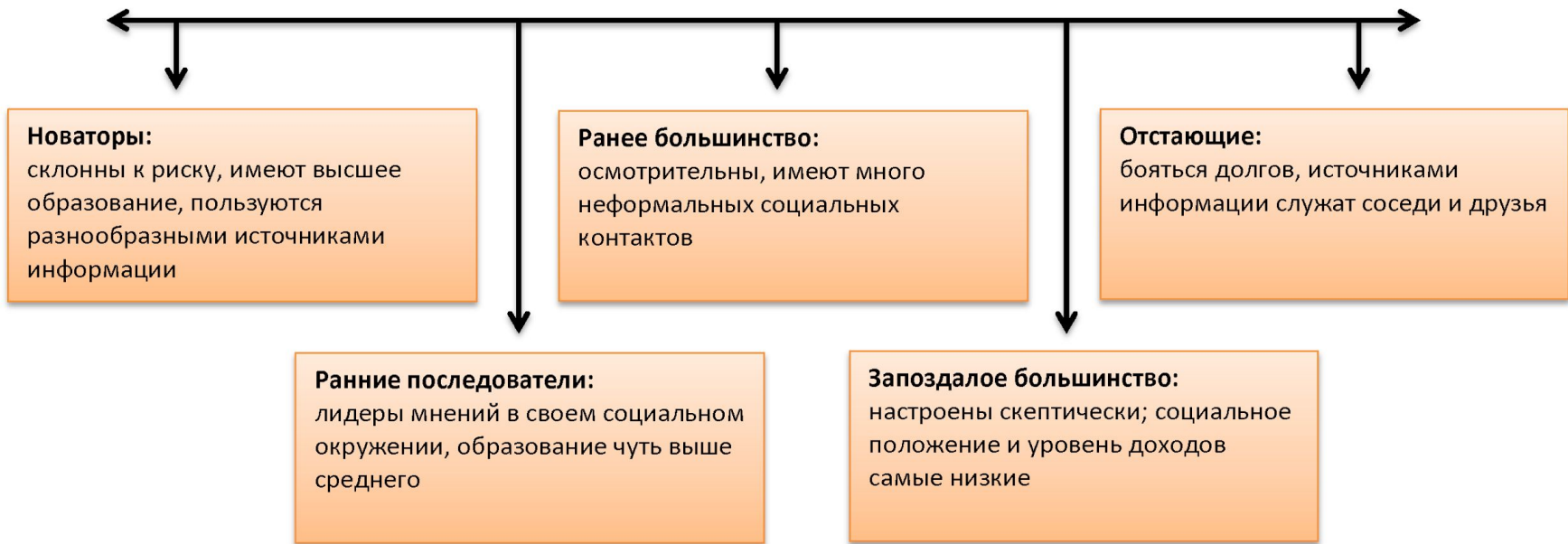
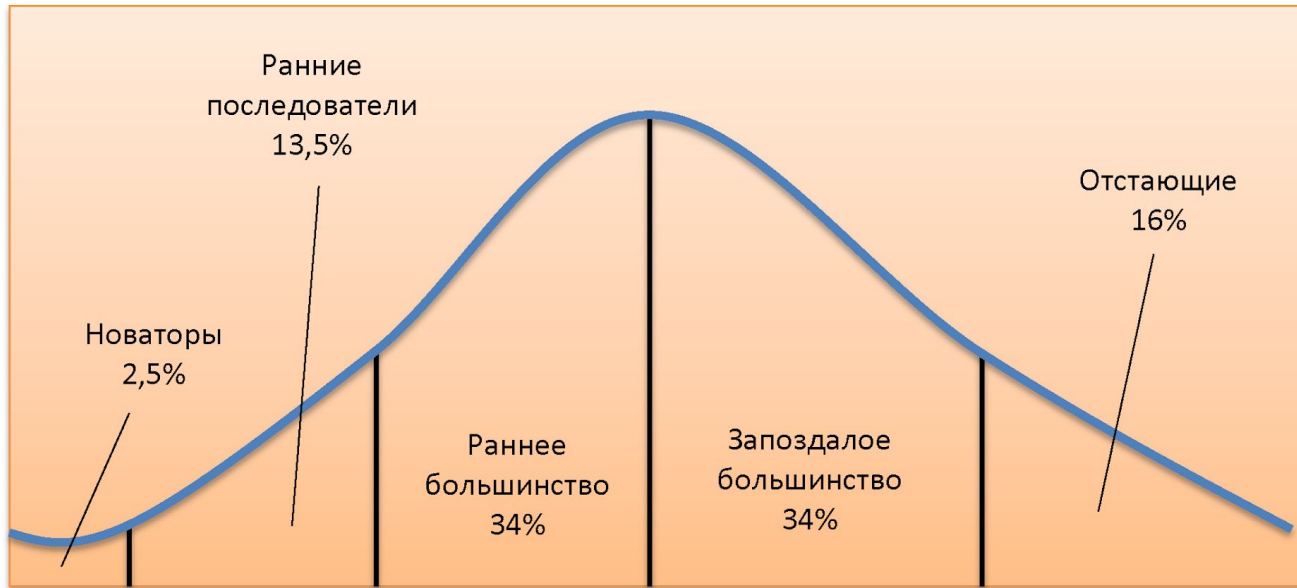
Пропаганда

наиболее эффективна (формирование осведомленности)

эффективна

напоминающая

сводится на нет



Социально-психологическая характеристика пяти категорий потребителей с точки зрения принятия нового товара

ТРЕБУЮТСЯ ВОДИТЕЛИ







Целевая аудитория



Типы водителей



Типы водителей



Профессиональный наемный
водитель

Типы водителей



Профессиональный наемный
водитель



Типы водителей



Профессиональный наемный
водитель



Водитель совместитель на своем
авто

Типы водителей



Профессиональный наемный



Водитель совместитель на своем авто

Типы водителей



Профессиональный наемный



Водитель совместитель на своем авто



Водитель попутчик

Типы водителей



Профессиональный наемный



Водитель совместитель на своем



Водитель
попутчик



Типы водителей



Профессиональный наемный



Водитель - совместитель на своем



Водитель - попутчик



Водитель - вокзальный бомбила

Водитель за деньги и ЗАКОН



ОФЕРТА	АКЦЕПТ	ПОСЛЕДСТВИЯ	
		для водителя	для пассажира
Водитель подъезжает к остановке, спрашивает: «Кого подвезти?», речи про деньги не ведет (как на момент посадки пассажира, так и на момент его высадки)	К нему садится попутчик	Нет незаконной предпринимательской либо безлицензионной деятельности. Если пассажир деньги дает, задекларировать доход и уплатить налог должен водитель	Если пассажир не дает ему денег, у пассажира возникает доход в натуральной форме, он должен его задекларировать и заплатить с него налог
Водитель подъезжает к остановке, спрашивает: «Кого подвезти?», в конечном пункте маршрута водитель называет цену	К нему садится попутчик	У водителя будет незаконная предпринимательская деятельность на второй и последующие разы в течение года	Все ок
Водитель подъезжает к остановке, спрашивает: «Кого подвезти за десятку до Минска?»	К нему садится попутчик	У водителя будет незаконная предпринимательская деятельность на второй и последующие разы в течение года	Все ок
На остановке (на обочине) голосует человек, водитель останавливается, человек спрашивает: «До Минска подбросишь?»	Водитель отвечает: «Да», речи о деньгах не ведет (как на момент посадки пассажира, так и на момент его высадки)	Для водителя нет незаконной предпринимательской либо безлицензионной деятельности. Если пассажир деньги дает, задекларировать доход и уплатить налог должен водитель	Если пассажир не дает ему денег, у пассажира возникает доход в натуральной форме, он должен его задекларировать и заплатить с него налог
На остановке (на обочине) голосует человек, водитель останавливается, человек спрашивает: «До Минска за десятку подбросишь?»	Водитель отвечает: «Да»	У водителя будет незаконная предпринимательская деятельность на второй и последующие разы в течение года	Все ок

**По применению главы 14 Особенной части Кодекса
Российской Федерации об административных правонарушениях**

13. Решая вопрос о том, образуют ли действия лица состав административного правонарушения, предусмотренного частью 1 статьи 14.1 КоАП РФ, необходимо проверять, содержатся ли в них признаки предпринимательской деятельности, перечисленные в пункте 1 статьи 2 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ).

В силу названной нормы предпринимательской является деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг, которая осуществляется самостоятельно на свой риск лицом, зарегистрированным в установленном законом порядке в качестве индивидуального предпринимателя. Учитывая это, отдельные случаи продажи товаров, выполнения работ, оказания услуг лицом, не зарегистрированным в качестве индивидуального предпринимателя, не образуют состав данного административного правонарушения при условии, если количество товара, его ассортимент, объемы выполненных работ, оказанных услуг и другие обстоятельства не свидетельствуют о том, что данная деятельность была направлена на систематическое получение прибыли.

Доказательствами, подтверждающими факт занятия указанными лицами деятельностью, направленной на систематическое получение прибыли, в частности, могут являться показания лиц, оплативших товары, работу, услуги, расписки в получении денежных средств, выписки из банковских счетов лица, привлекаемого к административной ответственности, акты передачи товаров (выполнения работ, оказания услуг), если из указанных документов следует, что денежные средства поступили за реализацию этими лицами товаров (выполнение работ, оказание услуг), размещение рекламных объявлений, выставление образцов товаров в местах продажи, закупку товаров и материалов, заключение договоров аренды помещений.

Вместе с тем само по себе отсутствие прибыли не влияет на квалификацию правонарушений, предусмотренных статьей 14.1 КоАП РФ, поскольку извлечение прибыли является целью предпринимательской деятельности, а не ее обязательным результатом.

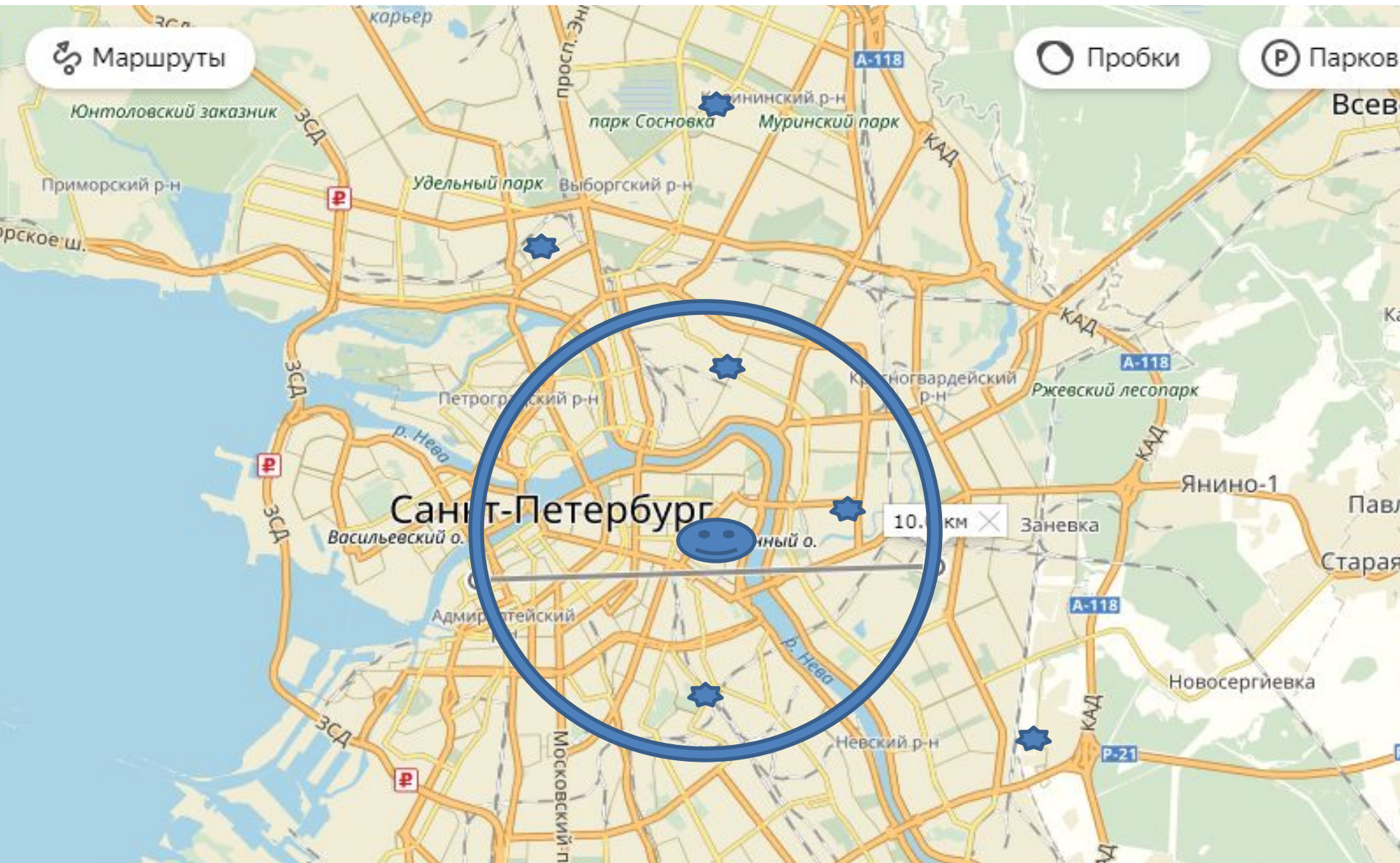
Попутные перевозки в Таксфон, как это реализуется сейчас



Маршруты

Пробки

Парков



Санкт-Петербург

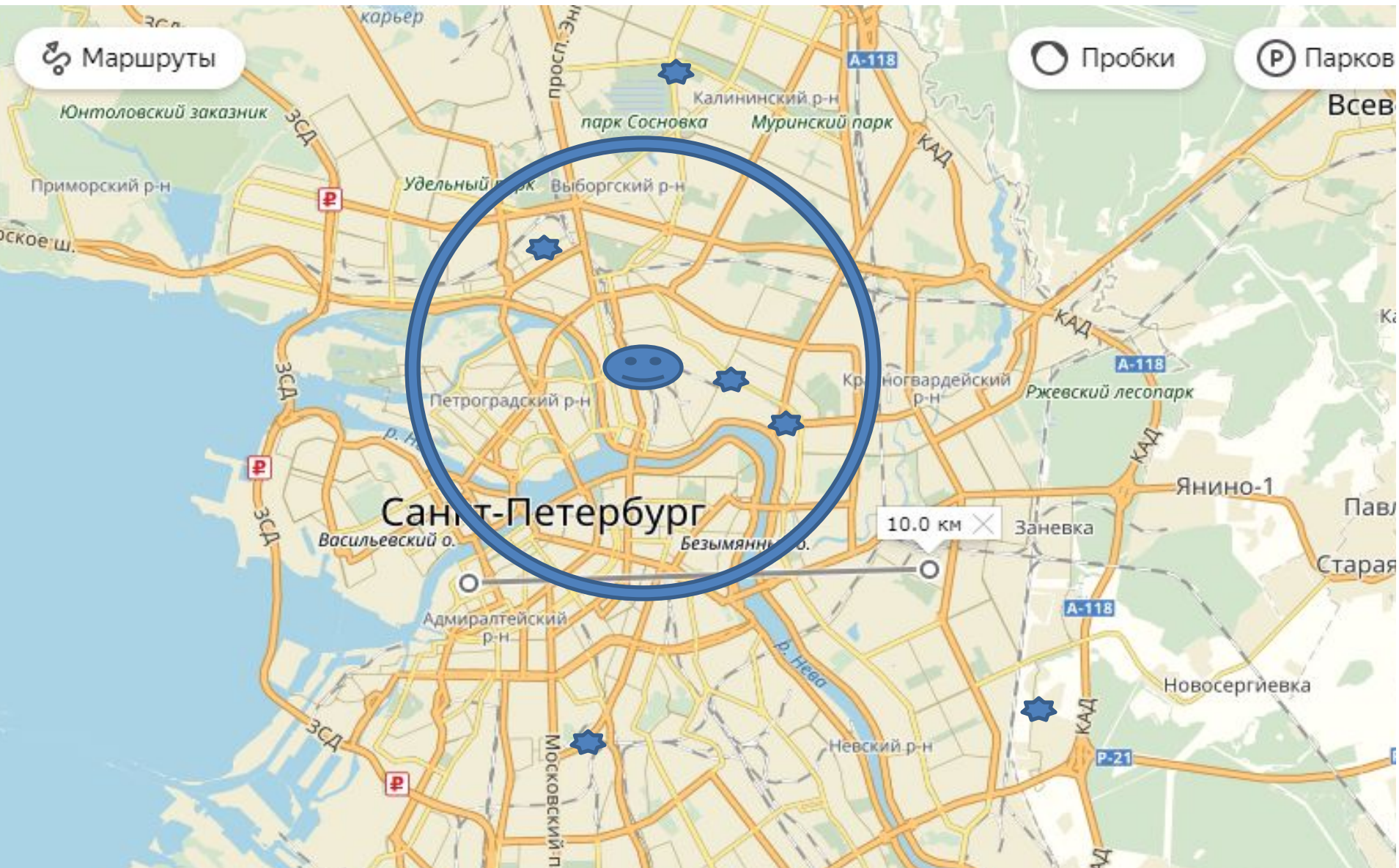
10. км



Маршруты

Пробки

Парков



Санкт-Петербург

10.0 км

Приглашаем водителей для РАБОТЫ или ПОДРАБОТКИ в пассажирских перевозках
**МОМЕНТАЛЬНЫЕ ВЫПЛАТЫ НАПРЯМУЮ ОТ КЛИЕНТА СРАЗУ ПОСЛЕ
ОКОНЧАНИЯ ЗАКАЗА.**

Свободный график, возможность попутных перевозок в том числе однократных.

Приглашаем Водителей для работы с заказами МП ТАКСФОН

Подключим удаленно либо при посещении офиса за 30 минут.

Можно подключиться самостоятельно (Скачиваете приложение, код активации 18877, заполняете профиль можно приступать к работе), после установки приложения и регистрации

в системе менеджер перезвонит Вам для прохождения процедуры верификации.

Требования:

- Телефон или планшет на базе Андроид,
- Стаж вождения по правам от 6 месяцев,
- Права категории В,
- ГРАЖДАНСТВО ЛЮБОЕ!

Условия работы:

1. Никаких безвозвратных взносов для подключения
2. Отсутствие скрытых комиссий, все деньги с заказа поступают водителю
3. Отсутствие диспетчеров, работа через автоматизированное приложение
4. От заказов можно отказываться БЕЗ ШТРАФОВ
5. Работаете когда вам УДОБНО, свободный график
6. Если у Вас нет "Лицензии" (разрешения такси), то мы решим эту проблему.

Оформление быстрое и не дорогое!!!

7. Прямая связь пассажир-водитель
8. Бесплатный тестовый период
9. Абонентская плата всего 20 рублей за рабочую смену

Вы начнёте зарабатывать уже сегодня!

С нами приятно и выгодно сотрудничать, именно поэтому наши коллеги приводят

к нам своих друзей и знакомых



2140 ₺

Баланс

Максим Абрамов

Код активации: [redacted]



Код активации: [redacted]



Максим

Абрамов

Викторович

1993-08-12

Сохранить профиль

Максим Абрамов советует всем партнерам...

1. **Хватит болтать.**
2. **Прямо сейчас встань и иди подключи 20 таксистов.**
3. **Используй все возможные средства, чтобы подключить водителей:**
 - **Раздача визиток у торг центров.**
 - **Раздача листовок через промоутеров.**
 - **Ежедневная реклама в соц сетях.**
 - **Ежедневные личные обращения к своим знакомым и презентация приложения.**
 - **Подача объявлений о найме водителей**
 - **Стань примером, брендируйся и принимай заявки пассажиров**
 - **Будь сам в сети как водитель**



Скрипты для водителя.

**Как построить беседу и подключить мотивированного водителя
партнера**

Спикер Захарова Ольга. +79117070700