

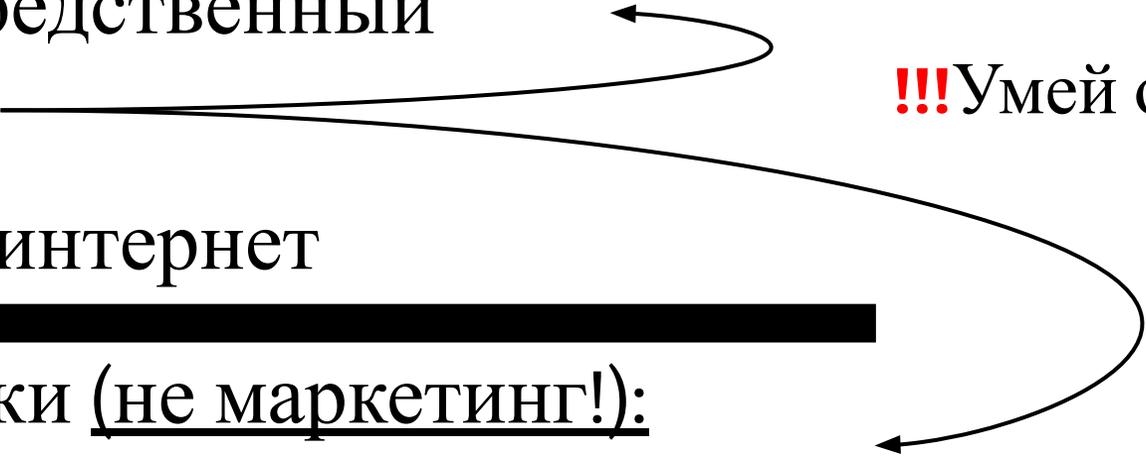
# Введение

Маркетинг – совокупность способов доставки (продвижения) товаров от производителя к потребителю

## Виды маркетинга:

- 1) Розничный
- 2) Непосредственный
- 3) МЛМ
- 4) Почта/интернет

!!! Умей отличать



**Вид сделки (не маркетинг!):**

Финансовая пирамида

# Отличия МЛМ от непосредственных продаж:

1) Не надо продавать



2) Сарафанное радио



3) Спонсирование



**\*Наставничество**

# Отличия пирамид от МЛМ:

1) Нелегальны



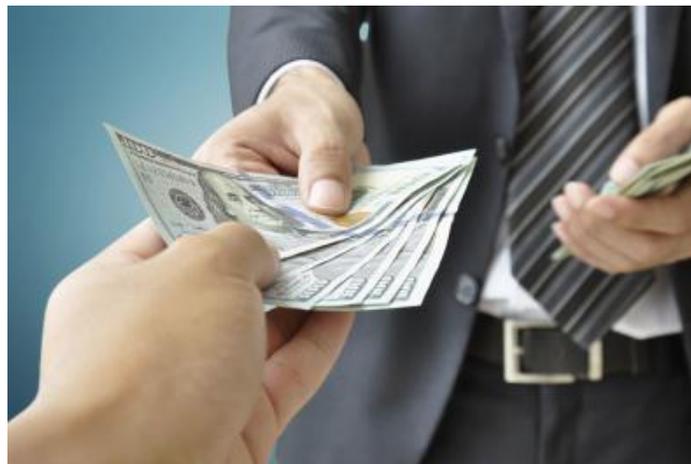
2) Возраст до 3 лет

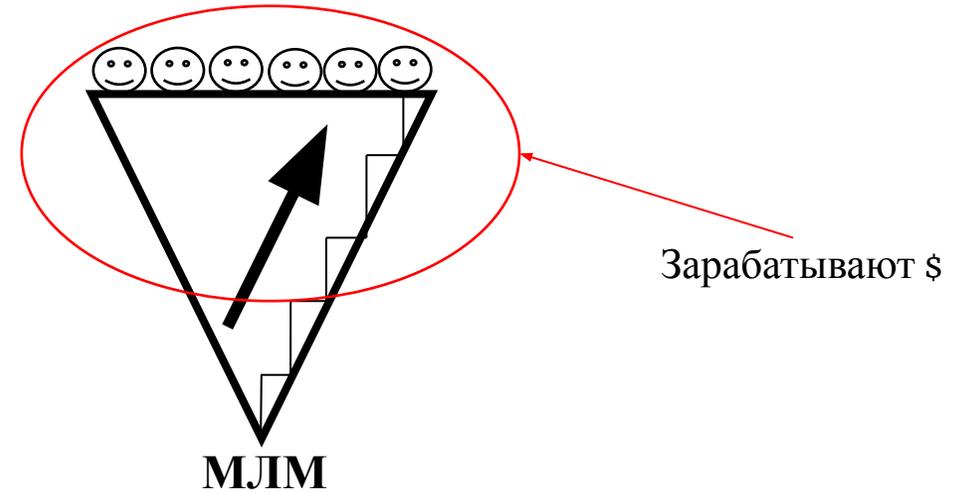
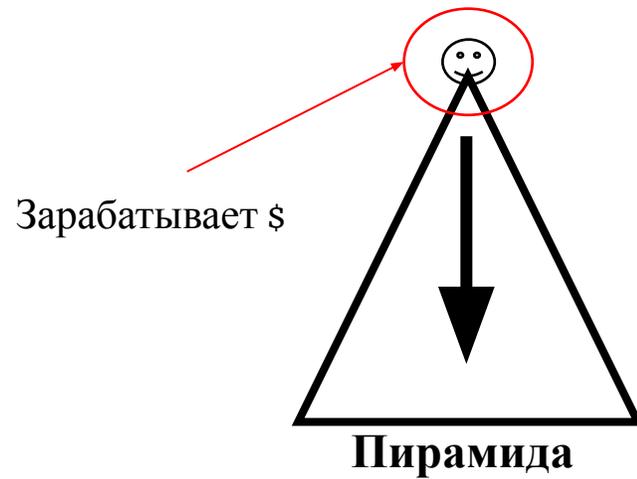


3) Нет товара



4) Деньги только с рекрутинга





**!!!** Не строить сеть с упором на продажу, остаточный доход в построении сети, а не в продажах.

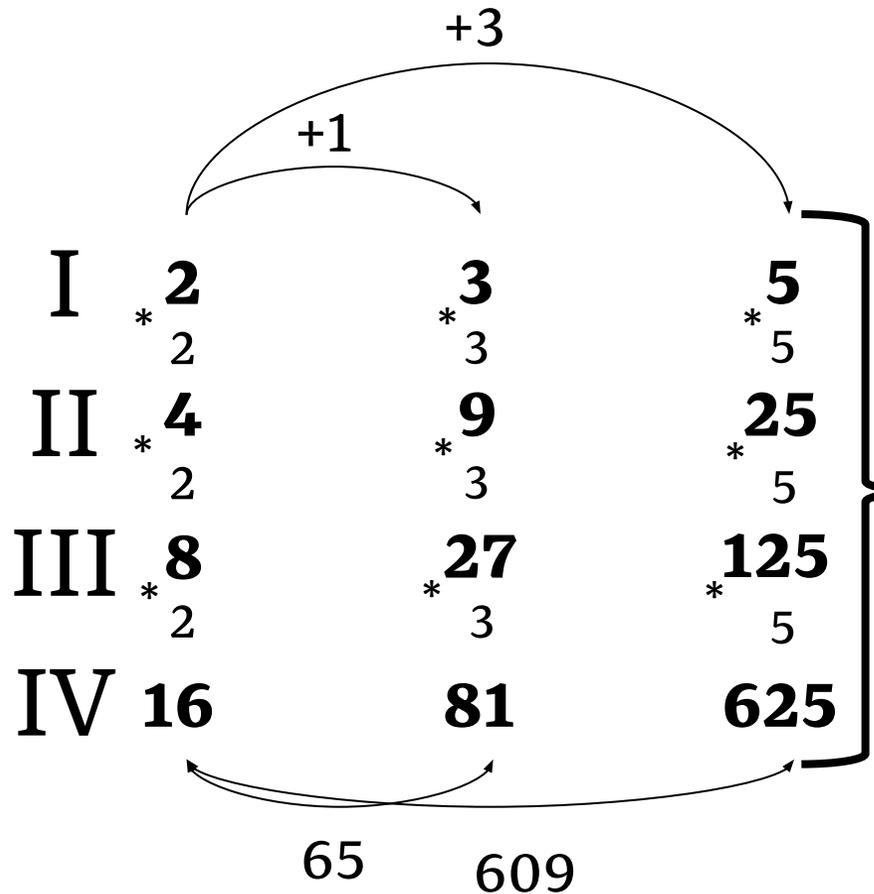
**!!!** Слово «продажа» у 95% вызывает отрицательные мысли. Не ограничивай рынок кандидатов.

**Базовые сетевые принципы:**

**\*Три кита (потребление, продвижение, рекрутинг)**

**\*Наставничество**

# Урок 1: «2\*2=4»



**Базовый сетевой принцип:**

**\*Ширина**

780 \* 50\$(потреб.) = 39000\$

\*10 КЛИЕНТОВ

7800 \* 20\$(продвиж.) = 156000\$

Доход  
10%

3900\$

Доход  
10%

15600\$

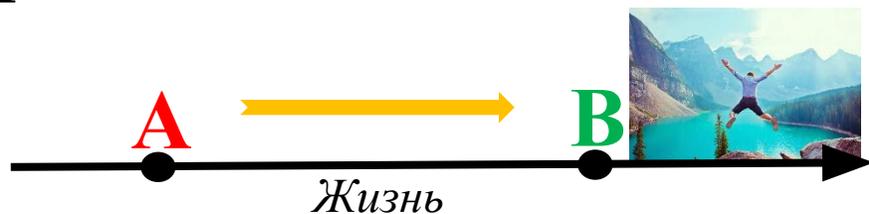
19500\$

Доход



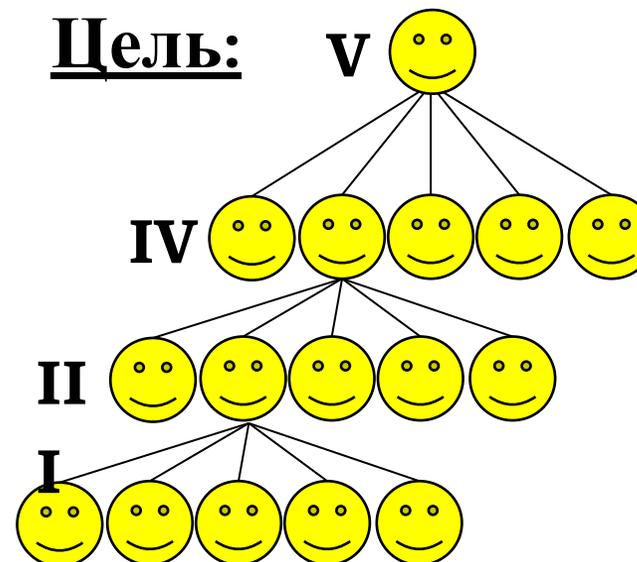
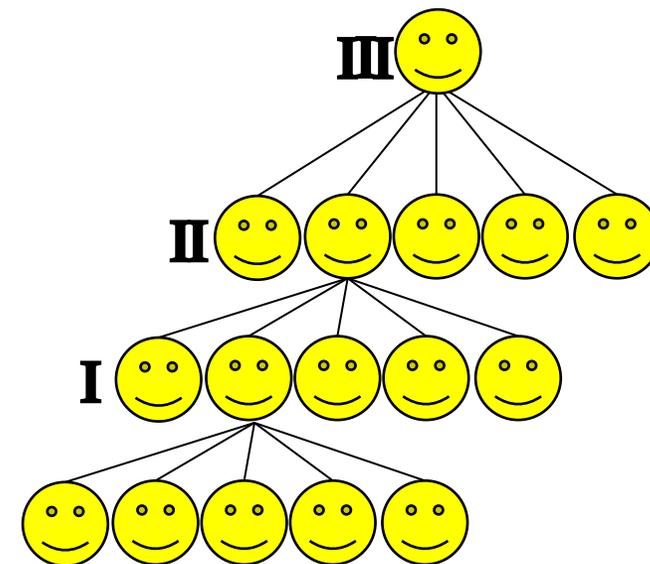


# Урок 3: «4 дела, которые важно сделать»

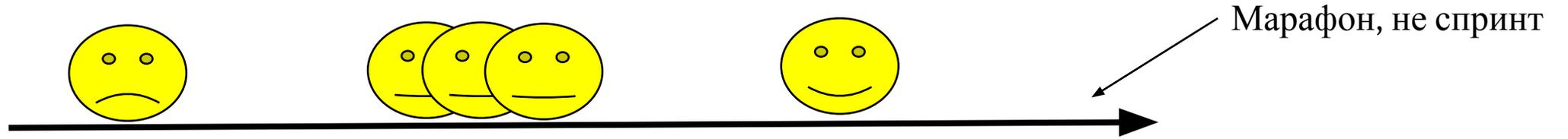


1. Сесть в машину и поехать  Выйти на первый %
2. Пополнять топливо  Ежемесячное использование продукции
3. Выйти на высшую передачу  Строить сеть
4. Рекомендовать попутчикам  Обрастать клиентами из числа друзей

- Наименее значимое дело №4
- 3-е дело самое важное!
- Искать не тех людей, которые хотят продавать, а тех, кто хочет изменить жизнь!!!



# Урок 4: «Копай до твердого грунта»



1-ая неделя – разбираешься

2-6 недели – тренировочный период

→ Сдать зачеты по М-П, 10 урокам, продукции и 1-ой встрече.

→ Сдать зачеты по своей истории, промо спонсорам и событиям.

**!!! Проигрывает только тот, кто бросает гонку**

Сейчас

Будущее

5-7 лет

**Финансовая свобода:**

**!Свободное время**

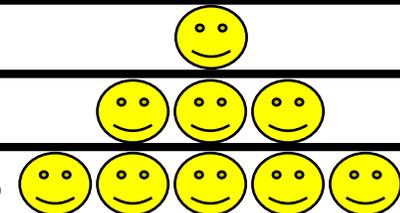
**!Доход 10000\$/мес.**

1-2 года

5

25

125



Твердый грунт

**!!! Наберись терпения  
построить фундамент.**

# Урок 5: «Корабли в море»



«Пустой»



«Серебряный»

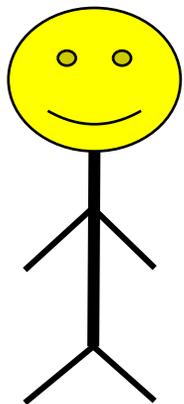
**!!!** Никогда не спрашивай у людей:  
«Сколько оборота сделал?».

**!!!** Помоги людям достичь их цели  
и поднимешься сам.

1. Сгорает от желания учиться
2. Просит помощи
3. Воодушевлён делом
4. Обязывает себя
5. Имеет конкретные цели и желание их достичь
6. Имеет список кандидатов
7. С ним весело
8. Положительный



«Золотой»



# Урок 6: «Приглашение 3-го лица»

● Иногда не делать предложение напрямую → Дать возможность сохранить лицо

● Эффект 3-го лица для горячего круга:

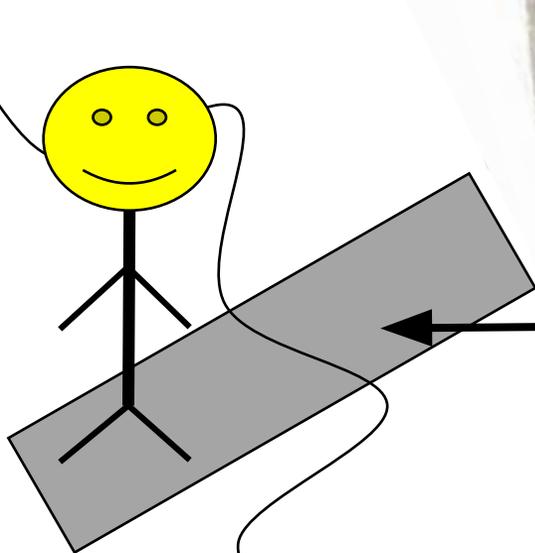
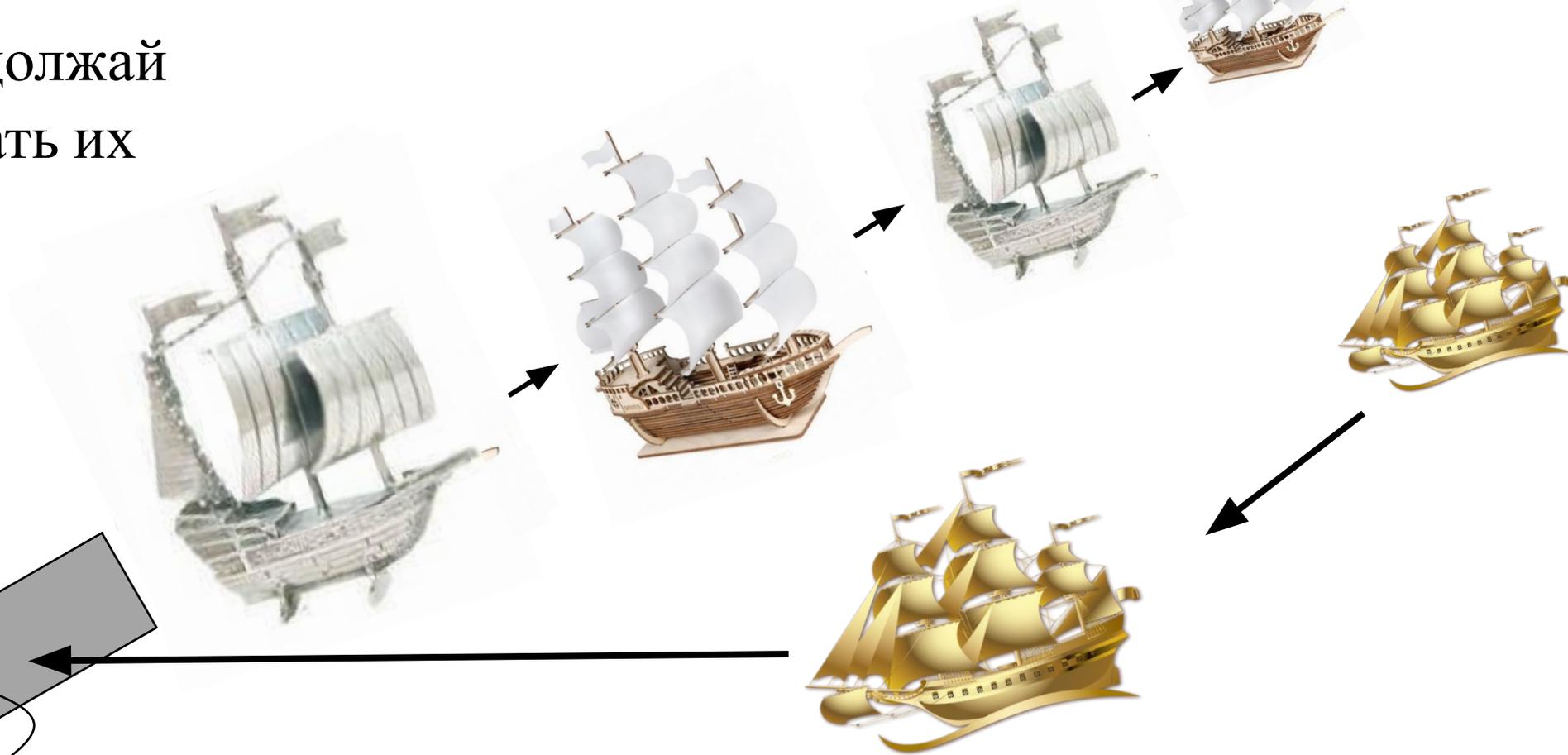
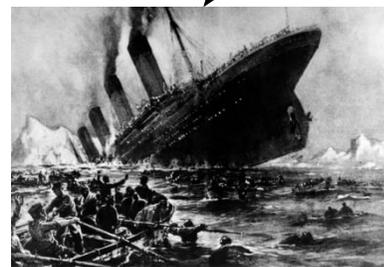
- Наставник
- Мероприятия
- Книги

!!! Друзья тебе доверяют

!!! Не считают тебя компетентным

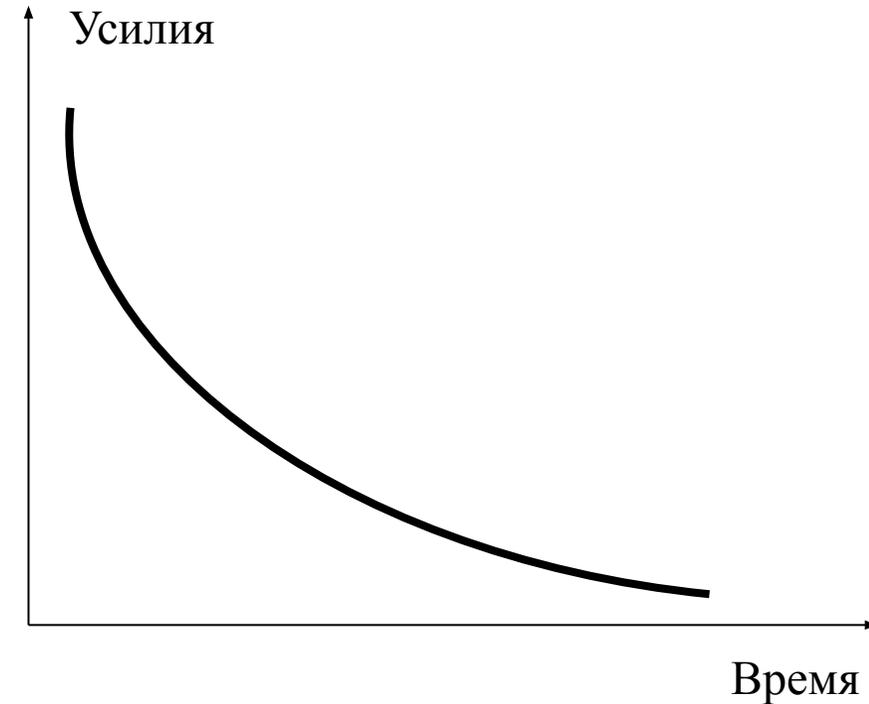
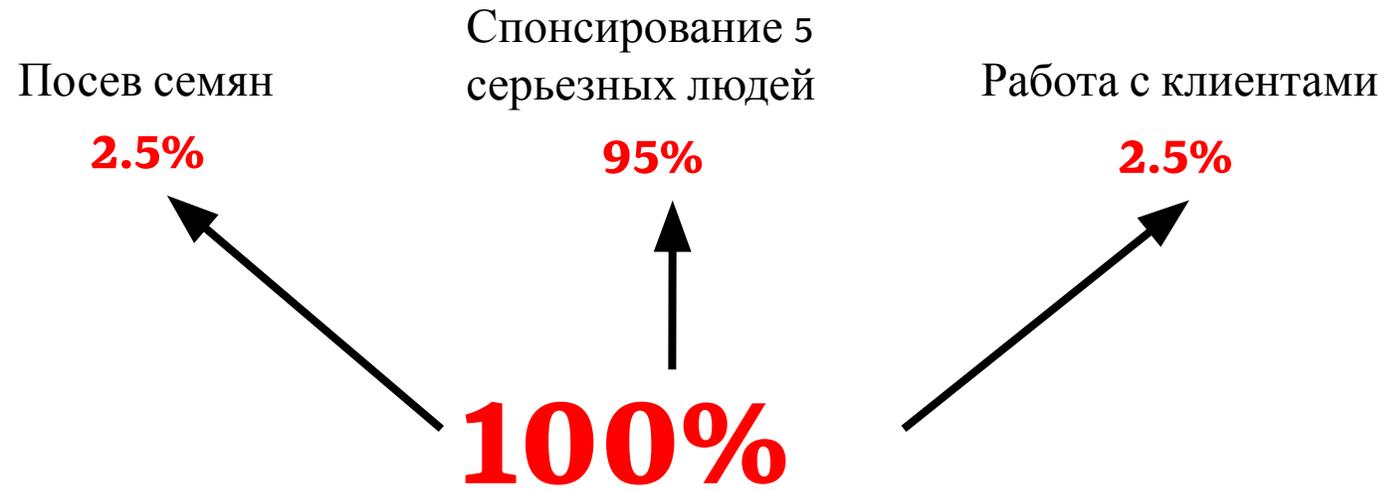
!!! Какая разница что будет с кораблями,  
ведь ты стоишь в порту

!!! Просто продолжай  
дальше запускать их



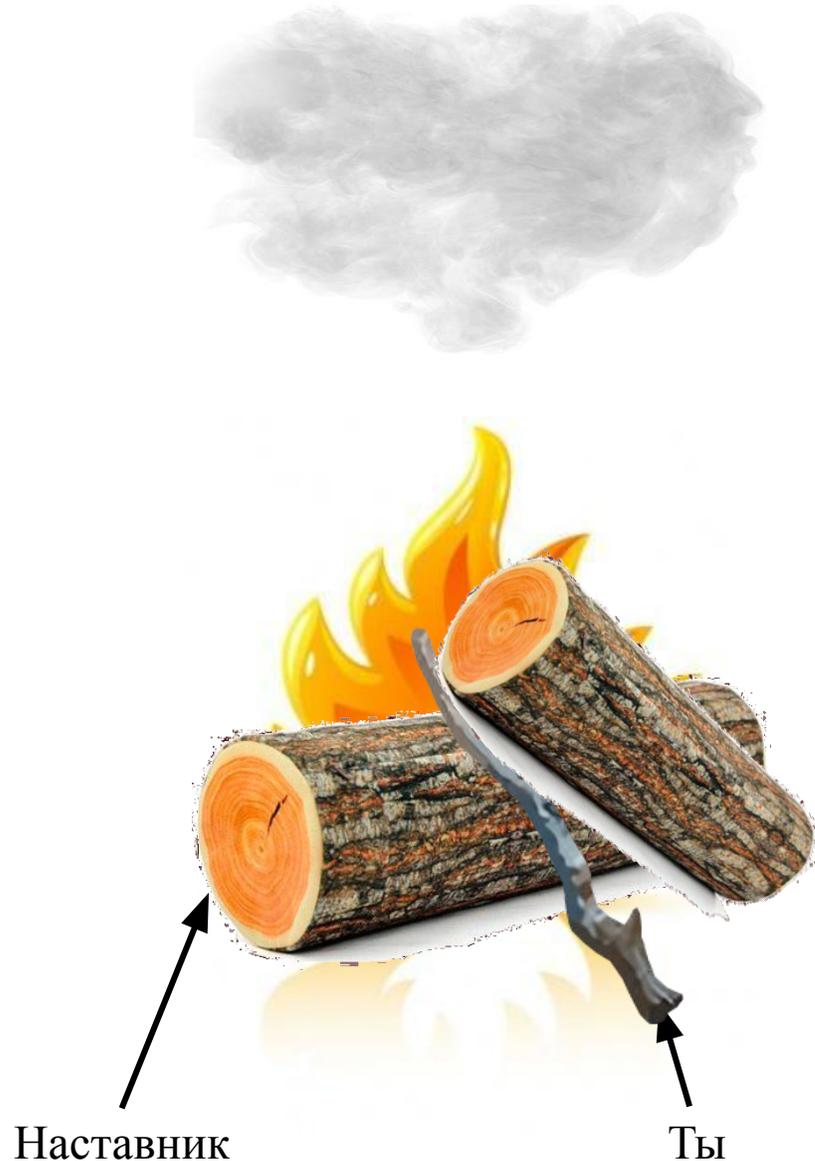
Порт

# Урок 7: «Как ты используешь свое время»



**!!!** Изначально 100% времени мы вкладываем  
в поиск 5 серьезных людей

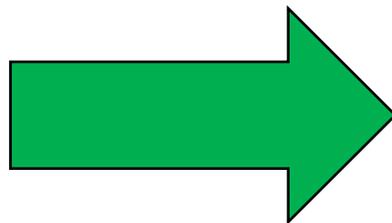
# Урок 8: «Шипение свойственно горячему»



**!!!** На старте самому не проводить встречи скептикам и нескольким людям сразу, так как они могут тебя «потушить».

**!!!** На старте проводить встречи 2 в 1 с наставником.

События, где идет разговор о бизнесе



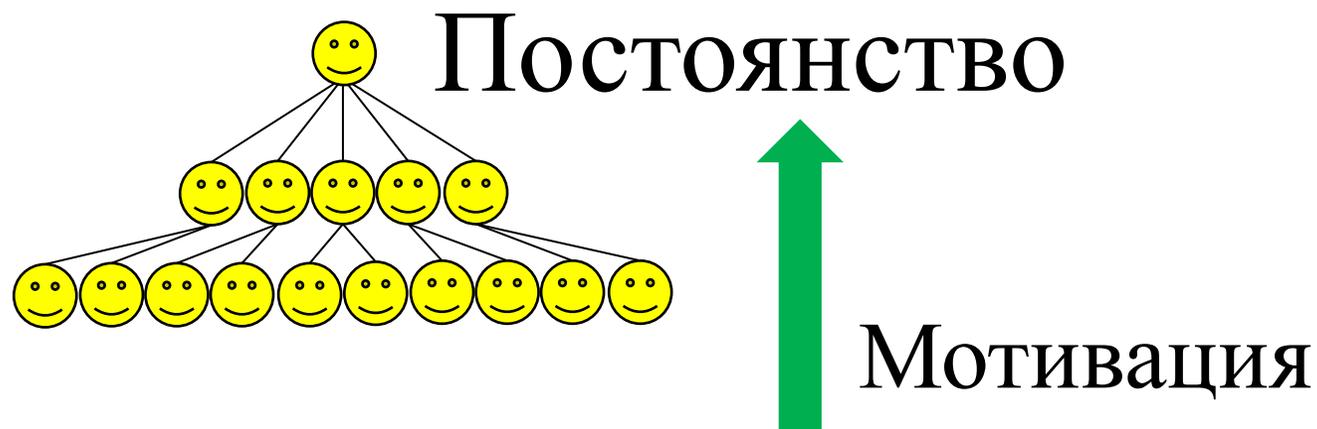
Шипящие встречи

**Базовые сетевые принципы:**

\* Мероприятия

\* Окружение

# Урок 9: «Мотивация и отношение»



**Базовый сетевой принцип:**

**\*Саморазвитие**

Очень важна, пока нет  
мотивации постоянства!

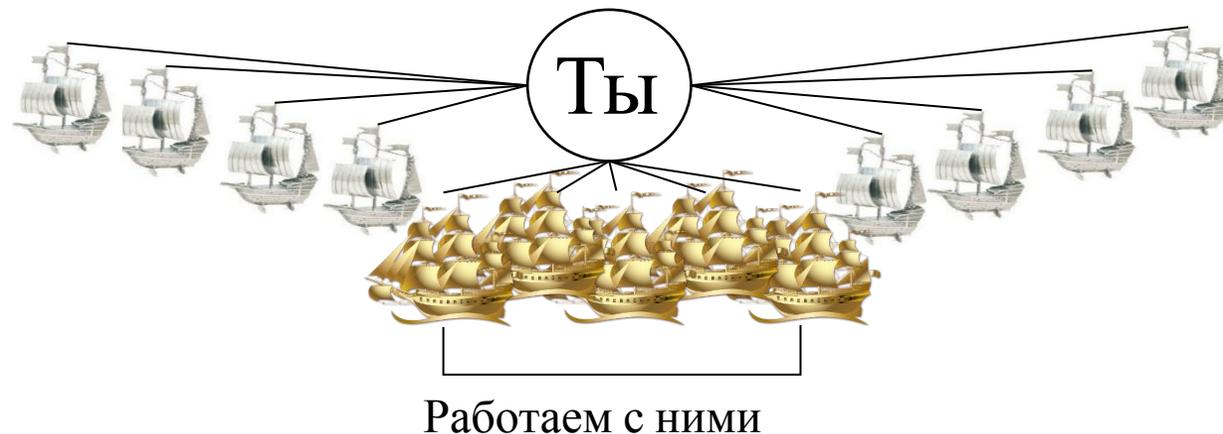
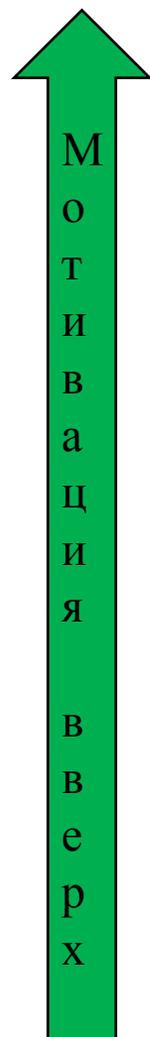
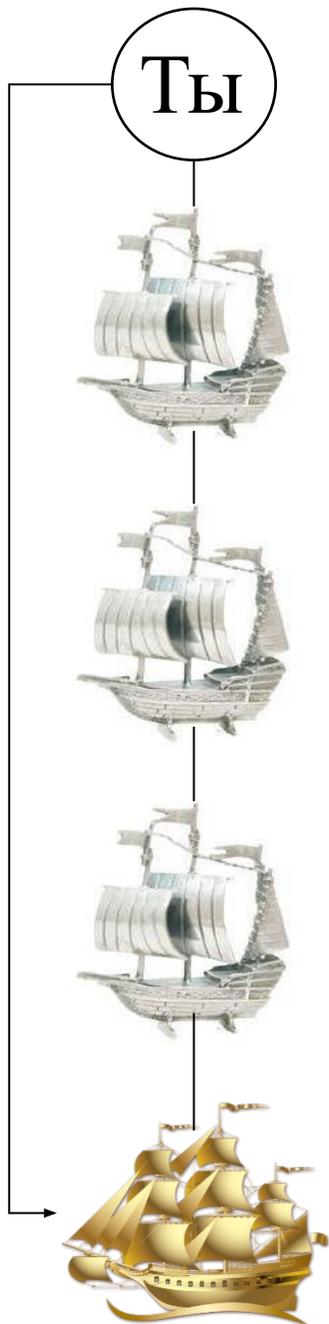
Горячая ванна



- Саморазвитие (книги, аудио и видео)
- Общение со спонсором
- Разбирающиеся в бизнесе
- Посещение мероприятий
- Продажа товара

**!!!** Для эффективного проведения встреч необходимо иметь от 10 градусов

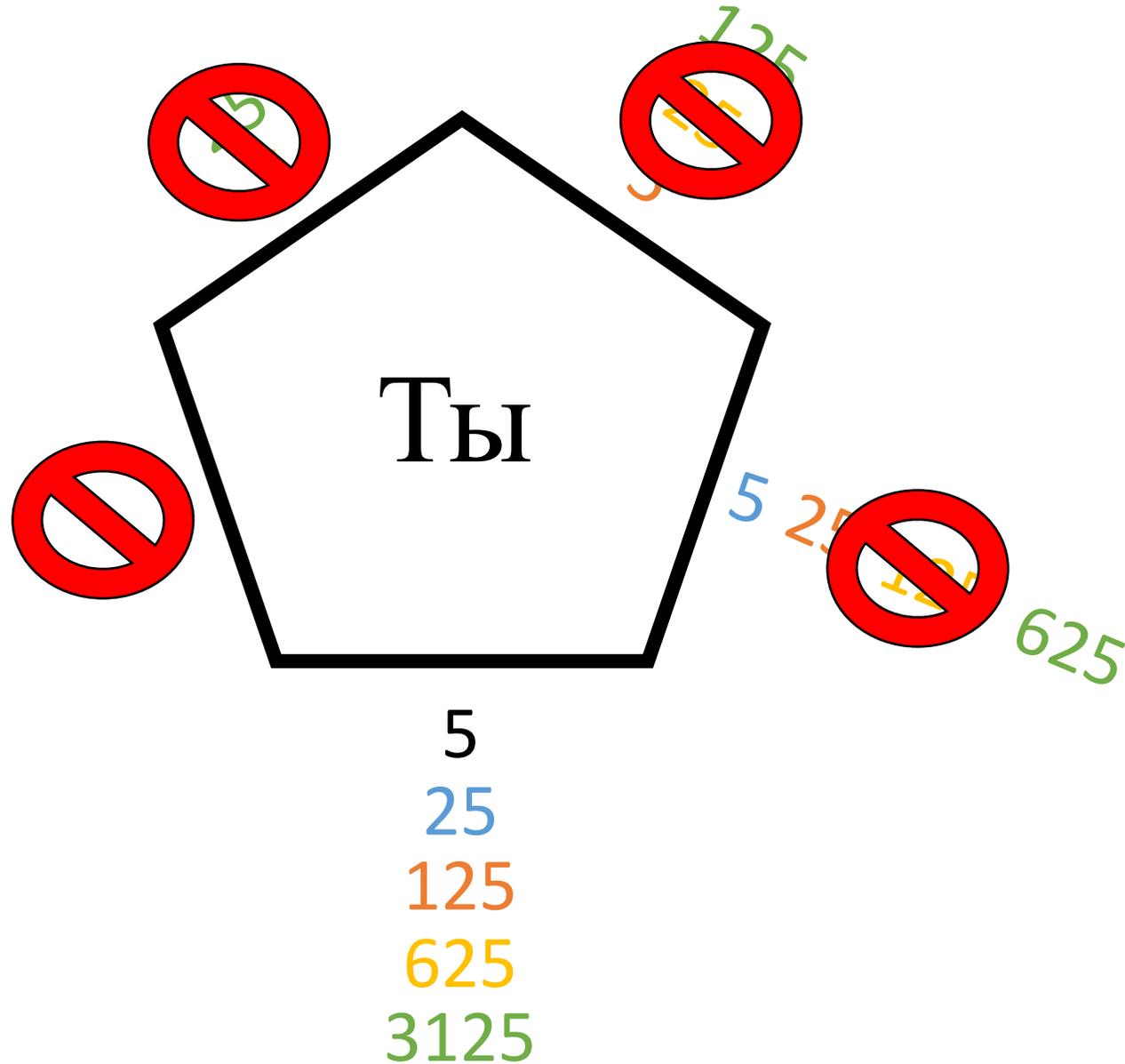




**!!!** Спонсируем 15-20. Но работаем с 5-ю ЗОЛОТЫМИ кораблями, остальные на задней конфорке

# Урок 10: «Пятиугольник роста»

~~6~~ 2 месяца  
~~12~~ 4 месяца  
~~18~~ 6 месяцев  
~~24~~ 8 месяцев  
~~30~~ 10 месяцев



**!!!** Научись каждый месяц подключать 1-го партнёра во фронтлайн и сдублируй это.

**В твоей команде:**

- 1 месяц: 2
- 2 месяц: 4
- 3 месяц: 8
- 4 месяц: 16
- 5 месяц: 32
- 6 месяц: 64
- 7 месяц: 128
- 8 месяц: 256
- 9 месяц: 512
- 10 месяц: 1024
- 11 месяц: 2048
- 12 месяц: 4096

