

## Типы хозяйственных систем

Командная (централизованная)	Рыночная	Традиционная
<p><u>Гос. собственность</u> практически на все материальные ресурсы.</p> <p><u>Централизованное</u> принятие основных экономических решений.</p> <p>Установление народнохозяйственных пропорций на основе <u>централизованного планирования</u>.</p>	<p><u>Преобладание частной собственности</u> на ресурсы.</p> <p>Существование <u>конкурентной среды</u>.</p> <p>Использование системы рынков и цен для координации эконом. деятельности. Цены устанавливаются под влиянием <u>спроса и предложения</u>.</p>	<p>Производство, обмен, распределение доходов базируются на <u>освящённых</u> временем <u>обычаях</u>. Виды хоз. деятельности и позиции в экономике часто передаются по наследству или определяются <u>принадлежностью к группе</u>. Технический прогресс, вступающий в противоречие с <u>традиционным укладом жизни</u>, ограничен.</p>

# Правомочия собственника



# Производство – основа экономики



# Экономическая деятельность (фазы процесса производства)

**Э.Д.** – все виды хозяйственной деятельности людей для удовлетворения их потребностей и обеспечения материальных условий жизни



- **Производство** – процесс создания экономических благ и услуг. Исходный пункт экономической деятельности
- **Распределение** – разделение произведенного продукта, дохода между участниками производства
- **Обмен** – процесс замены продукта на деньги или на другой продукт
- **Потребление** – использование или уничтожение произведенного продукта. Заключительная стадия процесса производства

# Общественное производство

Материальное производство  
(вещест. блага, создаются  
в промышленности, СХ,  
строительстве)

Нематериальное производство  
(создание духовных и  
Нравственных ценностей)

Производство  
материальных  
благ - **товаров**

Производство  
материальных  
**услуг**  
(транспорт,  
торговля,  
ремонт...)

Производство  
нематериальных  
**услуг**  
(образование,  
медицина,  
право ...)

Производство  
нематериальн  
ых  
благ  
(идеи, теории,  
знания,  
образы)

## СФЕРА УСЛУГ

# Факторы производства (повторение)

Факторы производства	Факторные доходы
Земля (пахотная земля, полезные ископаемые, леса, вода, растения, животные...)	Рента
Капитал (здания, станки, оборудование, сырье, материалы, финансовый капитал)	Процент
Труд (знания, умения, способности людей)	Зарплата
Предприним. способ.	Прибыль

# Дописать

- **Разделение труда** – разделение процесса производства на отдельные операции, выполняемые разными производителями
- **Специализация** – сосредоточение на производстве или поставке определенных товаров и услуг

# Предпринимательская деятельность



# 1. Понятие «предпринимательство».

## Его функции

- **Предпринимательство** – самостоятельная инициативная деятельность людей, направленная на получение прибыли.
- Признаки – экономическая свобода, риски потерь.

## Функции

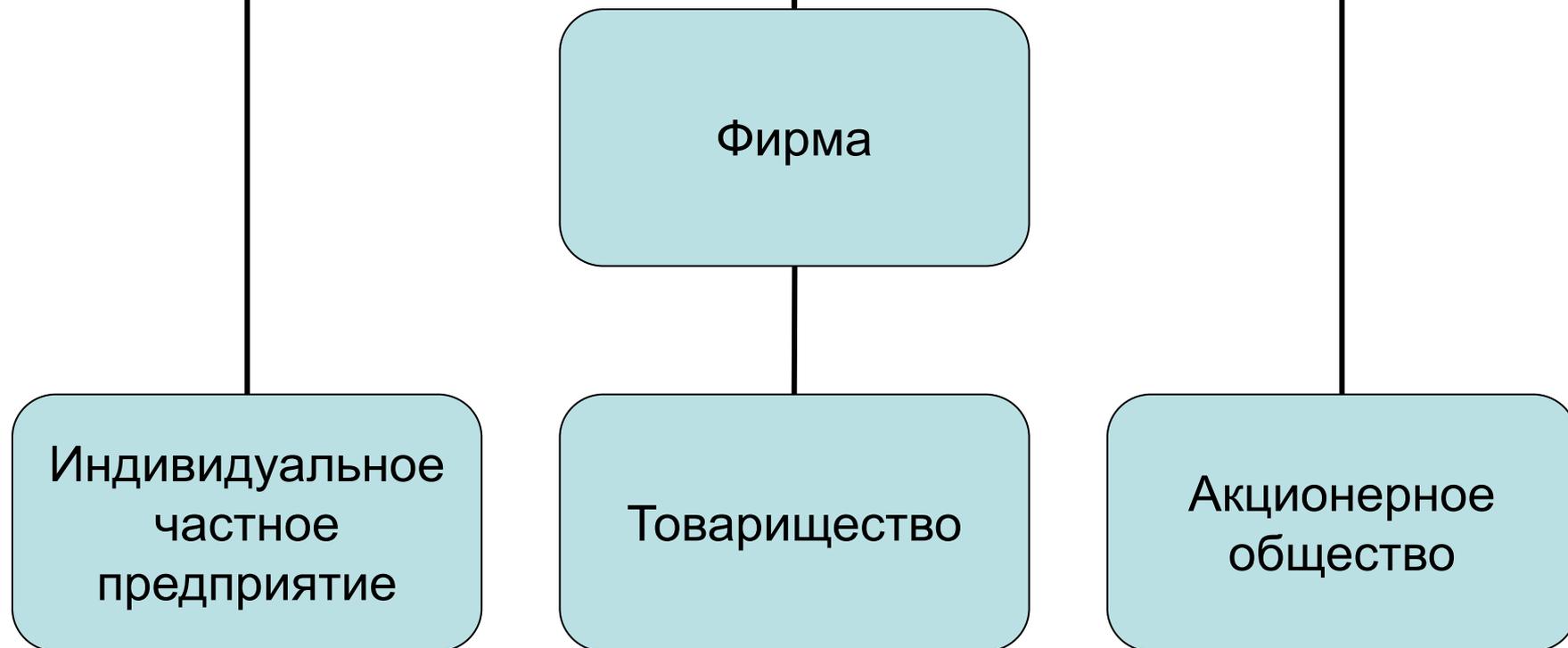
предпринимательства:

1. Способствует привлечению денежных средств и развитию экономики
2. Создает рабочие места
3. Предприниматели – налогоплательщики
4. Удовлетворение потребностей общества в целом



## 2. Фирмы. Организационно-правовые формы бизнеса

- Фирма (предприятие) – коммерческая организация



ИЧП	Товарищество	Акционерное общество
<ol style="list-style-type: none"><li>1. Всем владеет один собственник</li><li>2. Единолично распоряжается прибылью</li><li>3. Несет полную материальную ответственность в том числе и имуществом</li></ol>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Объединение 2 и более лиц</li><li>2. Участники вносят долю в уставной капитал</li><li>3. Несет ответственность в пределах этой доли</li></ol>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Средства через продажу акций</li><li>2. Акционеры несут риск убытков в пределах стоимости своих акций. Акции приносят <b>дивиденды</b></li><li>3. Способствует реализации крупных проектов</li></ol>

Вид фирмы	Достоинства	Недостатки
<b>Индивидуальная фирма</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Легко создать</li> <li>2. Легко контролировать</li> <li>3. Свобода действий</li> <li>4. Меньшее регулирование со стороны государства.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Трудно найти средства для расширения фирмы</li> <li>2. Меньшая стабильность фирмы</li> <li>3. Владелец должен вести всю работу по управлению фирмой</li> </ol>
<b>Товарищество</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Легко создать</li> <li>2. Можно разделить работу по управлению</li> <li>3. Легче собирать более крупные суммы денег для развития фирмы, чем в индивидуальной фирме</li> <li>4. Регулирование со стороны государства не особенно жесткое</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Возможны конфликты между партнерами</li> <li>2. Смерть или выход из дела одного из партнеров требуют переоформления документов фирмы</li> <li>3. Полные товарищи несут ответственность имуществом</li> <li>4. Для крупных проектов средства собрать крайне трудно</li> </ol>
<b>Акционерное общество (корпорация, компания)</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Можно собирать огромный капитал путем продажи акций</li> <li>2. Ответственность акционеров минимальна</li> <li>3. Максимальная стабильность фирмы при смене ее совладельцев</li> <li>4. Возможность найма профессиональных менеджеров</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Можно потерять контроль над фирмой, если кто-то купит большое количество акций</li> <li>2. Работа с акционерами требует больших усилий (надо вести реестр акционеров, организовывать выплату дивидендов и т. д.)</li> <li>3. Владельцы фирмы подлежат двойному обложению налогом (на прибыль фирмы на личные доходы и сформированные из прибыли, оставшейся после уплаты налога на прибыль)</li> </ol>