



Инвестиционное предложение- инновационный проект

Создание крупнейшего в России
производителя коммутационной техники
средних напряжений

Группа 617-М9

Иброхимов М.Р.

Бозоров С.А.

Предложение инвестору

Первый этап

Создание на базе предприятия Инициатора производства электротехнической и электроэнергетической продукции, которая наиболее востребована современным рынком. В качестве такой продукции выступают:

- Камеры дугогасительные вакуумные (КДВ);
- Вакуумные выключатели нагрузки;
- Вакуумные силовые выключатели;
- Комплектные распределительные устройства

Второй этап

Организация запуска производства новейших инновационных продуктов, обеспечение доминирования предприятия.

Требуемая сумма инвестиции и планируемые доходы

Общая стоимость инвестиционного проекта оценивается в
размере 19 426 тыс. евро.

Структура инвестиционной стоимости (тыс. евро)

Статья затрат	Сумма
Станочное оборудование	4745
Вспомогательное оборудование	2999
Печи	911
Инструмент	5625
СМР	735
Проектирование	59
Оборотные средства	3352
Лицензия, сертификация	1000
ИТОГО затрат	19426

1 € = 70.71 ₺

Инвестируемая сумма в минимальных размерах составляет:
1 млн 400 тыс. рубл.

Проблема потребителя

В настоящее время не получено новых диэлектрических материалов, по совокупности электроизоляционных, дугогасительных и эксплуатационных свойств превосходящих элегаз и вакуум. Уровень развития полупроводниковой техники и сверхпроводящих устройств в настоящее время таков, что аппараты с использованием полупроводниковых приборов и сверхпроводимости не могут конкурировать с традиционными аппаратами. Однако в мире в этих направлениях развернуты серьезные работы, и можно прогнозировать, что появление альтернативных аппаратов является делом недалекого будущего.

Применение ограничителей тока на базе высокотемпературных сверхпроводящих материалов сдерживается высокой стоимостью этих устройств по сравнению с традиционным оборудованием. С развитием технологии сверхпроводников, улучшением их характеристик к 2020 году ограничители тока найдут широкое применение в сетях среднего напряжения. Этому будет способствовать внедрение сверхпроводимости и в другом электротехническом оборудовании, например, в трансформаторах, кабелях и др.

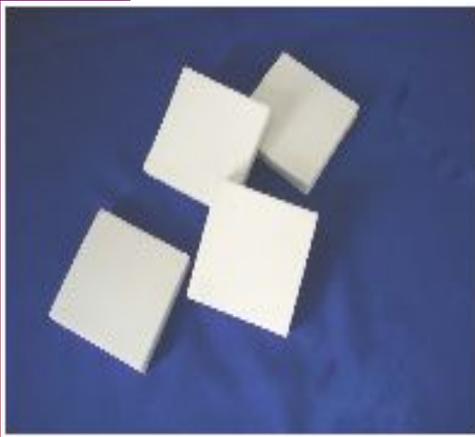
Описание продукта и услуги



Изоляторы для
вакуумных
дугогасительных камер



Изоляторы для корпусов
силовых полупроводниковых
приборов



Керамические пластины
для бронежилетов



Изоляторы для электронно – оптических
преобразователей приборов ночного
видения

Информация о рынке

Российский рынок вакуумной коммутационной техники в настоящее время находится в самом начале своего развития. Так, исследования, проведенные на предприятиях показали, что на сегодняшний день около 90% предприятий используют масляную коммутационную технику.

При этом более 60% предприятий считают, что на сегодняшний день у них на предприятии назрела необходимость ее менять и замена используемой на сегодня воздушной и масляной техники будет производиться на вакуумную коммутационную технику.

Используемая предприятиями коммутационная техника
(на примере выключателей)

Доля опрошенных предприятий



Описание технологии

Соотношение доходов и расходов по проекту (тыс. евро)

Наименование показателя	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год
Выручка от реализации (без НДС)	3100	10318	20230	45940	45940
Текущие затраты по проекту (без НДС)	6445	9806	14387	26133	26133
Инвестиционные затраты (включая НДС)	17500	1926			
Выплаты процентов по кредиту		2499	2759	2222	1153
Сальдо финансовых потоков до уплаты налогов	-20845	-3913	3084	17584	18654
Сальдо финансовых потоков до уплаты налогов нарастающим итогом	-20845	-24758	-21675	-4090	14564

Характеристики финансовой эффективности проекта

Чистый дисконтированный доход (NPV)	20 404 тыс. евро
Внутренняя норма доходности (IRR)	35%
Простой срок окупаемости	4,1 года
Дисконтированный срок окупаемости	4,6 года



Конкуренты и конкурентное преимущество



Интеллектуальная собственность и Защита от конкуренции



Команда проекта



Контакты