

КУРСОВАЯ РАБОТА ПО ДИСЦИПЛИНЕ
«ПОЛИТИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ»

ТЕМА: «ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПЕРЕГОВОРЫ ЛИДЕРОВ
ГОСУДАРСТВ: ОРГАНИЗАЦИЯ И ПРОЦЕДУРА
ПРОВЕДЕНИЯ»

Студент гр. 820131 _____

Соловьев А. Д.

Науч. рук. ассистент _____

Шумилова О. Е.

Тула 2016

Политические переговоры

Политические переговоры - специфический вид политического межличностного взаимодействия сторон и совместной деятельности, ориентированный на разрешение политических конфликтов или организацию сотрудничества и предполагающий совместное принятие решения, оформленного письменным соглашением или договором.

Политические переговоры направлены на:

- установление и развитие политических отношений;
- обмен информацией и выяснение позиций сторон;
- урегулирование возникшего конфликта;
- решение общих политических проблем совместными силами;
- развитие связей с общественностью, активное воздействие на общественное мнение с целью разъяснения широким кругам своей политической позиции, воздействие на оппонентов, привлечение на свою сторону новых союзников;
- достижение и подписание соглашения, регулирующего политические отношения и процессы;
- манипулятивные цели, призванные повлиять на общественное мнение, маскируя истинные намерения.

Функции переговоров

- формирования общественного мнения;
- информационно-коммуникативная;
регуляционная;
- пропагандистская;
- решения внутриполитических и
внешнеполитических задач;
- координации действий на международной
арене.

Принципы ведения международных переговоров

- переговоры должны вестись добросовестно;
- следует учитывать важное значение вовлечения в процесс международных переговоров государств, жизненные интересы которых затрагиваются обсуждаемыми вопросами;
- цель и предмет переговоров должны быть совместимы с принципами и нормами международного права;
- следует придерживаться взаимно согласованных рамок для ведения переговоров;
- следует принимать меры к поддержанию конструктивной атмосферы на переговорах и воздерживаться от шагов, которые могут к срыву переговоров;
- следует содействовать проведению переговоров, концентрируя внимание в течение переговорного процесса на главных целях переговоров;
- следует делать все возможное для достижения взаимоприемлемого решения в случае, если переговоры заходят в тупик.

Пункты подготовки к переговорам

- детальное изучение темы переговоров;
- обдумывание политической ситуации вокруг переговоров, проникновение ею;
- рассмотрение всех возможных вариантов предстоящего решения;
- наведение подробных справок о политических партнерах.

Стадии организации переговоров

- стадия анализа;
- стадия планирования;
- стадия согласования организационных вопросов с партнерами.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!