



РУКОВОДИТЕЛЬ: ФИО  
УЧАСТНИКА

**Название**

БИЗНЕС-ПЛАН ПО  
ПРОЕКТУ  
**проекта**

# Концепция проекта

Продукт:

Цель:

Целевая аудитория:

Задачи:

# Бизнес-модель

Ключевые партнёры:	Вид деятельности:	Ценность компании:	Взаимоотношение с клиентами:	Потребительские сегменты:
	Ресурсы:		Каналы сбыта:	
Структуры издержек:			Потоки доходов:	

# Уникальное торговое предложение

*Чем продукт отличается от существующих на рынке*

*Изображение характеризующее продукт или показывающее его особенности*

# Анализ рынка

Конкуренты:

- *Конкурент 1*
- *Конкурент 2*
- *Конкурент 3*
- *Конкурент 4*
- *Конкурент 5*

*Свободный объём рынка*

# Каналы привлечения клиентов

- *Первый канал привлечения*
- Второй канал привлечения*
- Третий канал привлечения*
- Канал по бесплатному продвижению*
- Система по лояльности клиентов и их удержанию*

# Финансовая модель

Статья бюджета	Итого	ПЛАН											
	2022	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ (ПОСТУПЛЕНИЯ)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Выручка за реализацию продукта	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ (ВЫПЛАТЫ)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Содержание персонала	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Зарплата с НДФЛ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Страховые взносы	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Коммерческие расходы	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Расходы на рекламу	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
в т.ч. реклама в интернете	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Налоги, сборы, РКО	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Расходы на комиссию	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Общепроизводственные расходы	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Лицензии и регистрация	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Мебель, офис	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Общехозяйственные расходы	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Канцелярские товары	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Итого ЧДП от ОД	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Рентабельность, %	#ДЕЛ/0!	0%	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!
ЧДП от ОД с нарастающим итогом		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

# Ключевые действия

*Необходимо указать основные этапы развития проекта, а именно:*

- *Старт реализации*
- *Привлечение средств*
- *Начало продаж*
- *Получение первой прибыли*
- *Масштабирование проекта*



# Команда

*Составить структуру команды, указать необходимое количество персонала*

# Прогнозируемые результаты

Оборот:

Расходы:

Прибыль:

Время выхода проекта на рентабельность: