



# ООО «Мебельторг»

*Направления развития бизнеса*

---

*Февраль 2020 -21Г*

## Ключевые проекты развития ООО Мебельторг в 2020 - 2022 г.

1. Освоение производства сварных и разборных ортопедических оснований с подъемным механизмом

2. Освоение новых видов продукции для поставки по линии Министерства обороны РФ

3. Увеличение поставок брендированной мебели для кафе в адрес крупных потребителей: AB InBev Efes, Балтика, Пепси, Кока-Кола, и др.

4. Разработка линейки продукции и получение РУ на функциональные кровати и матрасы (медицина)

5. Расширение сотрудничества с крупными продуктовыми ритейлерами (Магнит, X5 Ритейл) в части поставок мебели (корпусная мебель, металлические стеллажи под продукты, стулья и проч.)

6. Разработка линеек корпусной мебели для офисов, развитие продаж в корпоративном сегменте рынка

## Проект 1. Освоение производства ортопедических оснований с подъемным механизмом.

	Оборудование	Назначение
1	Покупатели, объем потребления	ТД Аскона, Орматек, 3000 шт./мес.
2	Изменение финансовых показателей МТ	Выручка: +105 647 тыс.руб. без НДС в год Прибыль: + 6 332 тыс.руб. без НДС в год
3	Показатели проекта	Инвестиции: 7 733 руб. без НДС Источник финансирования: банк (лизинг) Срок окупаемости: 2 года (с учетом % по лизингу)

### Инвестиции



	Оборудование	Назначение	Стоимость, тыс. руб. без НДС
1	Автоматический пробивной станок модели P80-2T (Италия)	пробивка сквозных и глухих круглых, овальных, прямоугольных отверстий в трубах	6900
2	Штамповая оснастка для изготовления механизма подъема тахты	Для штамповки деталей механизма подъема	417
3	Горизонтальный гидравлический гибочный пресс RP200	Гибка прутка Д8мм для изготовления матрасодержателей + гибка прутка и полосы на серийную продукцию (постоянная загрузка)	500
	<b>ИТОГО:</b>		<b>7 733</b>

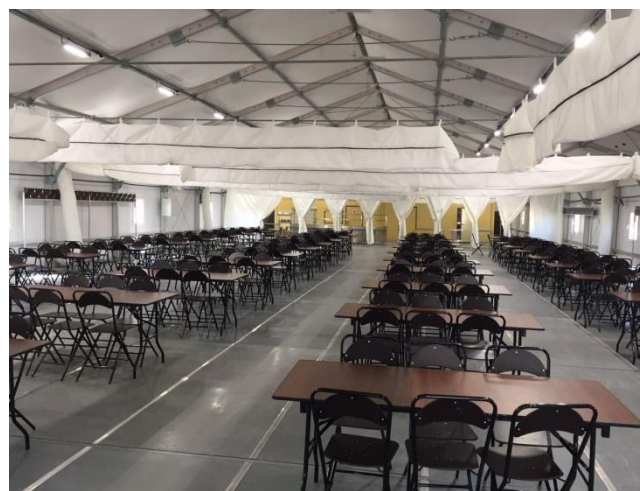
## Проект 2. Освоение новых видов продукции для поставки по линии Министерства обороны РФ

	Клиент	Текущее состояние и перспективы
1	АО СЭТ	Выполнен контракт ориентировочной стоимостью 48 млн.руб. на поставку в 2020 г. каркасов палаток для автономного полевого лагеря АПЛ-500 для МО РФ. 2 аналогичных контракта планируются на 2022 г.
2.	ООО «Технология»	Освоение производства транспортировочных упоров для автотранспорта. Изготовлен пробный комплект. Для серийного пр-ва требуется заказ штампов. Перспективы по заказу должны проявиться в 2020 г. Потенциал по выручке 50 млн.руб. в год.

**АПЛ-500**



**Полевой комплекс питания в составе АПЛ-500**    **Транспортировочные упоры**



## Проект 3. Увеличение поставок брендированной мебели для кафе

	Клиент	Перспективы по выручке
1	AB InBev Efes	Показатель 2018 г. – 9,4 млн.руб. Прогноз на 2020 г. – 38 млн.руб. (контракт заключен). При освоении НВП (палатки, зонты и проч.) продажи возможно увеличить до 50-60 млн.руб. в год.
2	Пепси, Кока-Кола, Липтон	Показатель 2019 г. – 12,7 млн.руб. На 2020 12.7млн.р на 2021 14.0 млн. р . Подписан на 2022 -16
3	Балтика	Ведутся переговоры. Потенциал продаж примерно 20-30 млн.руб. в год. Подписан договор на поставку пилотной партии на 2022г.
4	Московская пивоваренная компания	Ведутся переговоры. Потенциал примерно 7-9 млн.руб. в год (1000 комплектов)
5	Лидское пиво (Белоруссия)	Ведутся переговоры. Выручка до 5 млн.руб. в год.

Поставки брендированной мебели обычно приходится на период с января по май включительно, что позволяет выравнять сезонное снижение спроса в первом квартале.





## Проект 4. Расширение линейки выпускаемой продукции для медицинского применения. Разработка НВП, получение РУ, освоение серийного пр-ва

	Продукт	Текущее состояние и перспективы
1	Общебольничные кровати	РУ получено в начале 2018 г. Объем продаж в 2019 г. составил 26 млн. руб. В феврале 2020 г. отправлена заявка на расширение перечня кроватей (кровати с увеличенными габаритами).
2	Функциональные кровати	идет разработка линейки функциональных мед.кроватей с мех. и электроприводом.
3	Матрацы	Подготовлен перечень для разработки РУ. Стоимость 1 РУ 600-700 т.р.
4	Корпусная мебель, столы, стулья, кушетки для мед.учреждений	Подготовлен перечень для разработки РУ. Стоимость 1 РУ 600-700 т.р.



## Проект 5. Расширение сотрудничества с крупными продуктовыми ритейлерами

	Клиент	Текущее состояние и перспективы
1	АО Тандер	<ul style="list-style-type: none"><li>- Освоены поставки металлических стеллажей для овощей и фруктов – 92 млн.руб. (2017 - 2018 гг)</li><li>- Освоены поставки корп.мебели для персонала магазинов – 10 млн.руб. (2019 г.).</li><li>- Есть потенциал продаж по консольным стеллажам (требуются инвестиции 5-7 млн.руб. в обработку листового металла)</li><li>- Есть потенциал продаж по мебели для кассовой зоны (ЛДСП + металл) Заключен ДОГОВОР ГА ПОСТАВКУ ДЕКАБРЬ 2021Г 15-20 МЛН.Р</li></ul>
2	X5 Ритейл	Ведутся переговоры. Потенциал объема поставок меньше, чем у Тандера в связи с большим прогрессом в процессе редизайна магазинов сети.

Для развития продаж оборудования торговых залов для крупных продуктовых ритейлеров требуется реализация инвестиций в оборудование для пробивки труб, закупку современного листогиба и гильотины для обработки плоского проката.

Возможность предложения клиенту поставки оборудования под ключ (+доставка и сборка оборудования в магазинах) заказчиком востребована и является конкурентным преимуществом.

Стеллажи для овощей и фруктов



Консольные стеллажи



Корпусная мебель

