СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

2020г.

Капснаб

Инженерные решения для комфортной жизни

Выручка

Капснаб

план 2020

Выручка								
2020		июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь	ИТОГО
	ФИО	200 000,00	300 000,00	500 000,00	750 000,00	1 000 000,00	1 200 000,00	3 950 000,00
Екатеринбург	вакансия	50 000,00	75 000,00	125 000,00	187 500,00	250 000,00	300 000,00	987 500,00
Ростов-на-Дону/Краснодар	вакансия	50 000,00	75 000,00	125 000,00	187 500,00	250 000,00	300 000,00	987 500,00
Пермь	вакансия	50 000,00	75 000,00	125 000,00	187 500,00	250 000,00	300 000,00	987 500,00
Санкт-Петербург	вакансия	50 000,00	75 000,00	125 000,00	187 500,00	250 000,00	300 000,00	987 500,00

Валовый доход

Капснаб

план 2020

Валовый доход								
2020		июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь	ИТОГО
	ФИО	52 500,00	78 750,00	131 250,00	196 875,00	262 500,00	315 000,00	1 899 375,00
Екатеринбург	вакансия	7 500,00	11 250,00	18 750,00	28 125,00	37 500,00	45 000,00	148 125,00
Ростов-на-Дону/Краснодар	вакансия	7 500,00	11 250,00	18 750,00	28 125,00	37 500,00	45 000,00	148 125,00
Пермь	вакансия	7 500,00	11 250,00	18 750,00	28 125,00	37 500,00	45 000,00	148 125,00
Санкт-Петербург	вакансия	7 500,00	11 250,00	18 750,00	28 125,00	37 500,00	45 000,00	148 125,00

НАЦЕНКА

Наценка								
2020		июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь	ИТОГО
	ФИО	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	90,00
Ростов-на-Дону/Краснодар	вакансия	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	90,00
Пермь	вакансия	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	90,00
Санкт-Петербург	вакансия	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	90,00
Менеджер №5	0	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	15,00	90,00

Капснаб

Цели и стратегии

- Открытие филиалов и отдела продаж в городах: Екатеринбург, Санкт-Петербург, Ростов на Дону, Краснодар
- Налаживание дружеских и партнерских отношений с бренд-менеджерами на вверенных территориях
- Выйти на показатель выручки 4 млн. рублей к концу года
- Поиск ключевых клиентов в соотношении: застройщики 40%, промышленные предприятия 40%, управляющие компании 20%

Что необходимо сделать для достижения цели

Капснаб

- Нанять и обучить квалифицированных сотрудников
- Встретиться и найти общий язык с бренд-менеджерами
- Составить список ключевых контрагентов в регионе и начать с ними взаимодействовать
- Командировки и трехсторонние встречи с потенциальными клиентами

Проекты в работе

- Заказчик ИНТЕКО г. Ростов-на-Дону

ЖК Левенцовский, жилой дом 5-7 и жилой дом 5-18. Реализация 2021 г.

- Заказчик ИНПК Девелопмент г. Батайск

Жилой дом Биография. Реализация IV квартал 2020

- Заказчик ПИК г. Санкт-Петербург

ЖК Орловский парк, корпус 1Б,2Б,3Б. Реализация III 2021

ЖК Дальневосточный 15, три жилых дома и детский сад. Реализация 2021

- Заказчик ТЭК СПБ

Реконструкция котельной г. Пушкин. Реализация IV квартал 2020