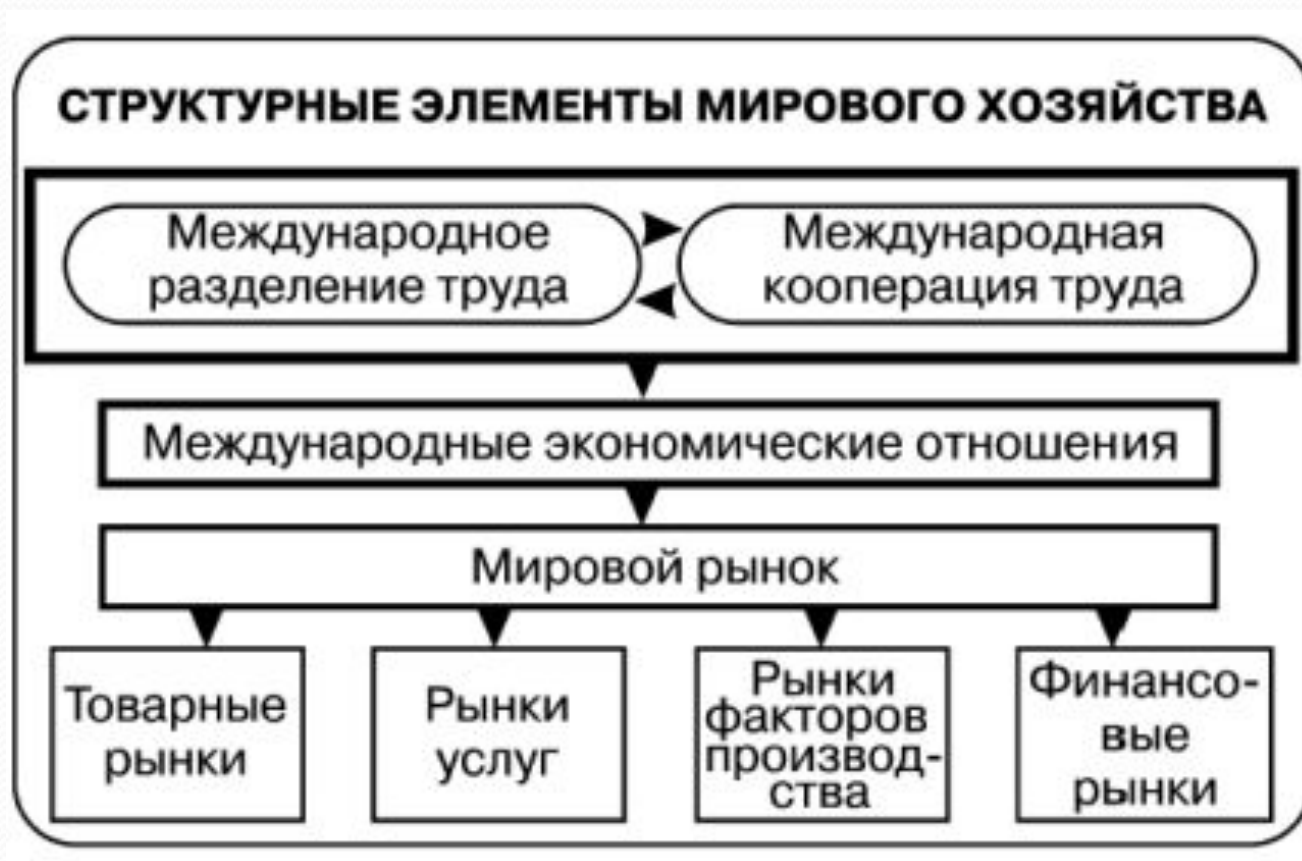


Мировое (всемирное) хозяйство — это целостность национальных хозяйств, связанных между собой международными экономическими отношениями (МЭО) на основе международного разделения труда (МРТ)



Международное разделение труда – специализация отдельных стран в рамках мировой экономики на производстве определенных видов продукции и услуг.

1. Общее – разделение труда по сферам производства (добывающая и обрабатывающая промышленность, сельское хозяйство и т.д.) и как следствие, деление стран на сырьевые, аграрные и индустриальные.

2. Частное – специализация стран на определенных отраслях производства (машиностроение, легкая, пищевая промышленность и т.д.).

3. Единичное – специализация стран на изготовлении отдельных агрегатов, машин, деталей, узлов или технологических стадиях процесса производства.

Причины международного разделения труда:

- природно-климатические различия, связанные с обеспеченностью страны полезными ископаемыми, пахотными землями и т.д.;
- географическое положение страны, характеризующее прежде всего её удаленность от основных транспортных путей и рынков сбыта;
- различия в численности населения и занимаемой территории;
- особенности исторического развития;
- уровень экономического и научно-технического развития

Интернационализация экономики - рост взаимозависимости национальных экономик, выход воспроизводственного процесса за рамки национальных границ, все большее участие стран в международном разделении труда.

Современный этап интернационализации экономики характеризуется **Глобализацией** – новый этап развития мирового хозяйства, определяющими факторами становятся господство ТНК, финансового капитала и перераспределение на этой основе экономических и политических функций между национальными государствами, ТНК и международными организациями.

В настоящее время в мире насчитывается **около 200** государств. Согласно классификации ООН выделяют **три группы стран:**

- ◆ **развитые страны с рыночной экономикой**, в которых проживает «золотой миллиард» человечества. Сюда входят примерно 25 наиболее развитых в промышленном отношении стран Северной Америки, Западной Европы и Азиатско-Тихоокеанского региона;
- ◆ **развивающиеся страны с рыночной экономикой**. В эту группу входят более 100 государств, общими чертами которых являются многоукладность экономики, отсталость развития промышленности, сельского хозяйства, социальной инфраструктуры, периферийное положение и зависимость в системе мировой экономики;



Формы международных экономических отношений

I. Торговля товарами.

Она делится на торговлю сырьевыми товарами, машинами и оборудованием, а также потребительскими товарами.

Основателем теории мировой торговли стал **Д. Рикардо**, разработав **Теорию сравнительных преимуществ** – импорт товара будет выгоден тогда, когда отношение национальной стоимости импортируемой продукции к международной цене будет больше, чем отношение национальной стоимости экспортируемой продукции к международной цене.

Таким образом, был сделан вывод о выгодности международной торговли для всех стран участниц.

II. Торговля услугами. К ним относят:

- транспорт;
- торговлю лицензиями, знаниями;
- туризм;
- посреднические услуги в международной торговле;
- финансовые услуги;
- информационные, рекламные и другие услуги.

III. Вывоз капитала – движение, или миграция, капитала через национальные границы.

К прямым иностранным инвестициям относятся строительство или приобретение за границей фабрик, заводов, магазинов и т.д.

Портфельные инвестиции – это покупка ценных бумаг данной страны (акций и облигаций, в том числе государственных) зарубежными инвесторами.

IV. Международная миграция рабочей силы -

перемещение, переселение трудоспособного населения по причинам экономического характера.

Основные потоки миграции:

- малоквалифицированная рабочая сила из развивающихся стран;
- высококвалифицированные специалисты («утечка мозгов») в развитые регионы
- из государств с переходной экономикой и некоторых развивающихся стран.

V. Экономическая интеграция - создание единого интернационального хозяйства на базе переплетения экономик отдельных государств.

1) Преференциальная зона – объединяет все страны, во взаимной торговле которых снижены или отменены таможенные пошлины на ввозимые товары (Индия – Непал 2009).

2) Зона свободной торговли – означает отмену торговых ограничений между странами-участницами (таможенных тарифов и количественных ограничений). Североамериканская зона свободной торговли **НАФТА** (North American Free Trade Agreement, NAFTA) – соглашение между США, Канадой и Мексикой, вступившее в силу в 1994 г.

V. Экономическая интеграция

3) **Таможенный союз** – межгосударственное формирование, в рамках которого действует соглашение об установлении общего внешнего тарифа, отмене ограничений на торговлю для членов союза и проведении единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран. Завершено формирование таможенного союза **ЕврАзЭС** (Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан).

4) **Общий рынок** – к 3-й форме добавляется свободное перемещение капитала и труда, а также согласование между странами-участницами общей экономической политики. Европейская экономическая зона (**ЕЭЗ**)

V. Экономическая интеграция

5) Экономический союз – межгосударственное соглашение между странами, разрешающее свободное обращение капитала, рабочей силы, товаров и услуг, а также предполагающее гармонизацию и унификацию социальной, фискальной и монетарной политики. К 4-й форме добавляется единая экономическая и валютно-финансовая политика (**Экономический и валютный союз Европейского союза и Монако**).

6) Полная интеграция – форма МЭИ, которая возможна, если к экономическим мерам добавляются меры политические (создание надгосударственных органов управления, ликвидация государственных границ и др.).

VI. Международные валютные отношения -

совокупность экономических отношений, возникающих при функционировании денег в международном обороте. С их помощью осуществляются все остальные формы международных экономических отношений.

Валюта – это денежная единица, участвующая во внешнеэкономических связях.

Государственно-правовая форма организации международных валютных отношений представляет собой **Международную валютную систему**, т.е. форму организации валютных отношений, которая закрепляется межгосударственными договоренностями.

Цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах других стран, называется **валютным курсом**.

В его основе лежит **покупательная способность национальной и иностранной денежной единиц**, т.е. способность денежных единиц обмениваться на определенное количество товаров и услуг.

На валютный курс оказывают влияние и другие факторы:

- экономические (состояние платежного баланса страны, уровень инфляции и процентных ставок и т.д.);
- неэкономические, например, политическая стабильность в стране, наличие военных конфликтов и др.

Различают следующие **режимы валютного курса:**

1) фиксированный