

Автосервис

Работу выполнил студент группы Р-3.3к Гредин

Описание продукта

- ▶ Представление услуг по обслуживанию и ремонту автомобилей.
- ▶ Сервис будет предоставлять услуги почти всем маркам автомобилей
- ▶ Этот сервис будет работать напрямую с поставщиками запчастей. Это даст экономию времени клиента при работе, а так же запчасти будут покупаться по низкой стоимости (без наценок магазинов).



Анализ рынка

- ▶ После изучения и анализа рынка выяснилось что автосервис довольно перспективное дело. Есть возможность развития расширения. Так же есть возможность открытия филиалов в городе, а в дальнейшем по стране.
- ▶ Рынок в дальнейшем будет развиваться, т.к становится все больше и больше машин.
- ▶ Так же можно выделить большое количество конкурентов

Оценка конкурентов

Название	FiT сервис	Кастам гараж	Автосервис АвтоМоё
Доли рынка	60%	20%	20%
Продукция	ТО и ремонт автомобилей	ТО и ремонт автомобилей	ТО и ремонт автомобилей
Реклама	Соц. Сети, телевидение, радио, баннеры.	Соц. сети	Соц.сети, радио
Уровень цен	Дороже чем у конкурентов	Дешевле чем у канкурентов	Срединие цены
Технич. сервис	+	+	+
Другие хар-ки	Хорошее обслуживание клиентов, а так же наличие большого количества оборудования	Хорошие отзывы	Хорошее качество работ

План маркетинга

- ▶ Покупка рекламы в соц. сетях, на телевидении, радио.
- ▶ Автосервис будет давать гарантию на свои работы и запчасти от поставщиков, при гарантийных случаях сервис все переделает бесплатно.
- ▶ Автосервис будет предлагать большой спектр услуг, качественное обслуживание и большое количество акций.

План производства



- ▶ Оборудование: подъёмник, стапель, тележка с инструментами, верстак, съёмники.

Технология

- ▶ -принятие авто (составление заказ наряда)
- ▶ -заказ запчастей
- ▶ -выполнение работ
- ▶ -сдача авто клиенту (с гарантией на проделанную работу)



Риски проекта

- ▶ Риск хищения (установка сигнализации)
- ▶ Риск найма низкоквалифицированного персонала (более тщательный подбор персонала)
- ▶ Риск потери специалистов (более выгодные предложения рабочим чем у конкурентов)

ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

- ▶ В год 250 рабочих дней, в среднем 3 услуги за день.
- ▶ Цена услуги:750р. Себестоимость 350р.
- ▶ Прибыль в год 262 500.
- ▶ Срок окупаемости сервиса 1 год

Спасибо за внимание

