

СОЗДАНИЕ БЛАГОПРИЯТНЫХ УСЛОВИЙ ИННОВАЦИЙ

НЕОБХОДИМОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

- **Первым аспектом** общегосударственного значения инноваций является их решающее влияние на макроэкономические показатели.
- **Второй аспект** - воздействие на структуру общественного производства. Инновации выступают непосредственной причиной возникновения одних производств и отраслей, постепенного отмирания и исчезновения других.
- **Третий аспект** – существенное влияние на институциональные экономические механизмы. Инновации также изменяют экономическую организацию общества.
- **Четвертый аспект** – все большая тождественность способности нации к прогрессу и ее способности продуцировать и внедрять нововведения.
- **Пятый аспект** – влияние инноваций на социальную стабильность.
- **Шестой аспект** - влияние инноваций на окружающую среду, решение экологических проблем.
- **Седьмой аспект** – активизация международного научно-технического сотрудничества, интернационализация хозяйственной жизни, объединение ресурсов различных стран, трансфер технологий.
- **Восьмой аспект** – зависимость глобальной конкурентоспособности национальной экономики от уровня развития инновационных процессов.
- **Девятый аспект** – взаимосвязь уровней научного потенциала и национальной безопасности.
- Наконец еще одним аспектом в данном перечне является возможность использования научно-технических достижений в антиобщественных целях.

Ограниченность рыночных механизмов как среды продуцирования и распространения инноваций можно проследить по ряду направлений:

- Отдельным хозяйствующим субъектам невозможно сконцентрировать средства, необходимые для осуществления масштабных инноваций.
- Многие инновации могут оказаться экономически эффективными лишь при масштабах внедрения, превосходящих определенный критический минимум, и наличии достаточно емкого рынка.
- Изолированное осуществление инноваций ведет к существенным потерям как для отдельных фирм, так и для экономики в целом.
- Существуют инновационные процессы, которые вообще не могут осуществляться на коммерческой основе (фундаментальные науки, оборона, экология, охрана правопорядка и пр.).
- Инновационные процессы в большинстве случаев характеризуются значительной степенью неопределенности результата и длительностью лага получения результата.
- Экономический эффект инноваций проявляется в различных видах и во многих сферах. На микроуровне весьма сложно оценить полную эффективность проекта и принять обоснованное решение о его реализации.
- Существует стремление к стабильному извлечению сверхприбыли за счет монополизации обладания научно-техническими достижениями.
- Высокая стоимость новых видов продукции и услуг часто делают их недоступными для массового потребления.

РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В СТИМУЛИРОВАНИИ ИННОВАЦИЙ

Функции государственных органов по регулированию инноваций:

- Аккумуляция средств на научные исследования и инновации.
- Координация инновационной деятельности.
- Стимулирование инноваций.
- Кадровое обеспечение инноваций.
- Формирование научно-информационной инфраструктуры.
- Институциональное обеспечение инновационных процессов.
- Регулирование социальной и экологической направленности инноваций.
- Повышение общественного статуса инновационной деятельности.
- Региональное регулирование инновационных процессов.
- Регулирование международных аспектов инновационных процессов.

ФИНАНСИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Исходными принципами, на основе и с учетом которых должна строиться система финансирования инноваций, должны выступать:

- Четкая целевая ориентация системы – ее увязка с задачей быстрого и эффективного внедрения современных научно-технических достижений.
- Логичность, обоснованность и юридическая защищенность используемых приемов и механизмов.
- Множественность источников финансирования.
- Широта и комплексность системы, то есть возможность охвата максимально широкого круга технических и технологических новинок и направлений их практического использования.
- Адаптивность и гибкость, предполагающие постоянную настройку как всей системы финансирования, так и ее отдельных элементов на динамично изменяющиеся условия внешней среды с целью поддержания максимальной эффективности.

В качестве основных источников средств, используемых для финансирования инновационной деятельности, выступают:

- бюджетные ассигнования, выделяемые на федеральном и региональном уровнях;
- средства специальных внебюджетных фондов финансирования НИОКР, которые образуют ИП, предприятиями, региональными органами управления;
- собственные средства предприятий;
- финансовые ресурсы различных типов коммерческих структур (инвестиционных компаний, коммерческих банков, страховых обществ, финансово-промышленных групп и т.п.);
- кредитные ресурсы специально уполномоченных правительством инвестиционных банков;
- конверсионные кредиты для научно-технических и производственных предприятий оборонного комплекса;
- иностранные инвестиции промышленных и коммерческих фирм и компаний;
- средства национальных и зарубежных научных фондов;
- частные накопления физических лиц.

ВЕНЧУРНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Инвестиции венчурного капитала имеют :

- ⦿ являются долговременными – от трех до пяти лет;
- ⦿ объекты инвестирования - компании, способные, по мнению венчурного специалиста, к быстрому увеличению собственной рыночной стоимости за счет разработки и внедрения инноваций или реинжиниринга бизнес-процессов;
- ⦿ инвестор посредством управляющей компании осуществляет контроль над инвестициями через сотрудничество с командой управляющих инвестируемой компании с целью оказания поддержки и консультаций, опирающихся на экспертизу, опыт и контакты венчурных специалистов, что увеличивает ценность инвестиций;
- ⦿ доходы от вложений капитала в большей степени имеют форму прироста стоимости капитала в конце периода инвестирования.

Венчурное финансирование имеет особенности:

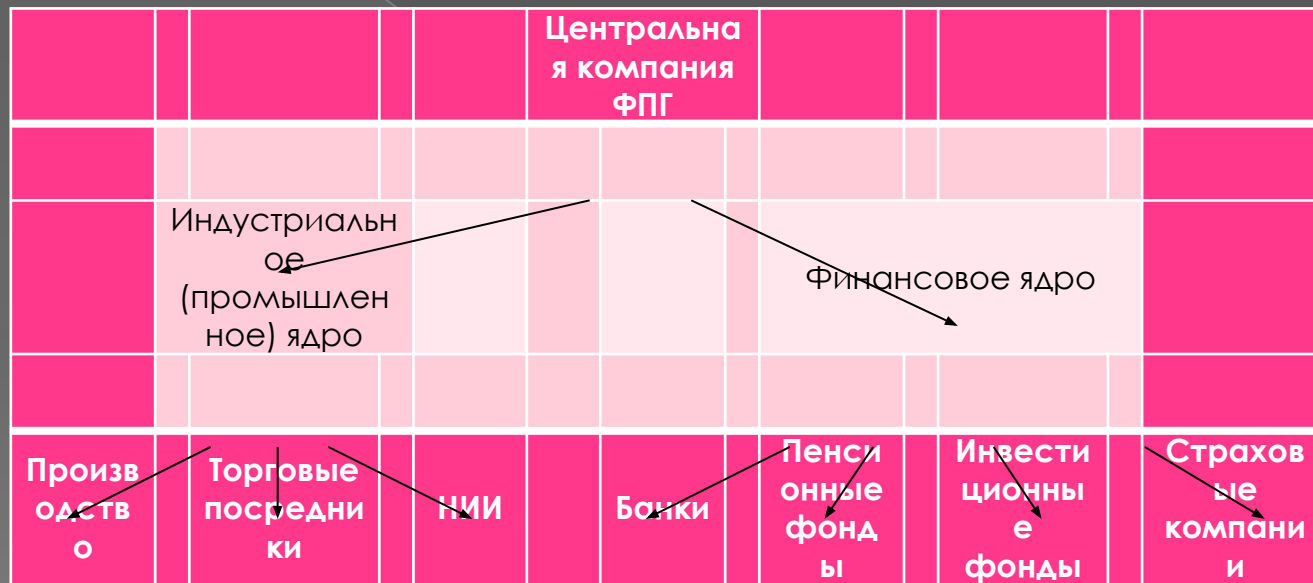
- Венчурное финансирование невозможно без принципа «одобренного риска». Это означает, что вкладчики капитала заранее соглашаются с возможностью потери средств при неудаче финансируемого предприятия в обмен на высокую норму прибыли в случае ее успеха.
- Такой вид финансирования предполагает долгосрочное финансирование капитала, при котором вкладчику приходится ждать в среднем от трех до пяти лет, чтобы убедиться в перспективности проекта, и от пяти до десяти лет, чтобы получить прибыль на вложенный капитал.
- Рисковое финансирование размещается не как кредит, а в виде паевого взноса в уставный капитал венчура.
- Венчурный предприниматель в отличие от стратегического партнера редко стремится захватить контрольный пакет акций компании. Обычно этот пакет порядка 25-40%.
- Высокая степень личной заинтересованности инвестора в успехе нового предприятия.

Источниками венчурного финансирования являются:

- средства учредителей инновационного предприятия и его деловых партнеров;
- средства сторонних специализированных (венчурных) инвесторов и кредиторов.

Состав финансово-промышленной группы

Перспективной формой взаимодействия различных форм капитала и мобилизации инвестиций становятся **финансово-промышленные группы**.



МАЛЫЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Малый инновационный бизнес играет существенную роль в переходе на инновационную стадию развития региона (страны).

- ◉ Во-первых, развитие малого инновационного бизнеса позволяет сохранить квалифицированные научно-технические кадры, которые покидают научные организации и пополняют ряды работников торговых, ремонтных и т.п. фирм.
- ◉ Во-вторых, организация малых ИП ускоряет доведение НИОКР до внедрения.
- ◉ В-третьих, малые ИП создают плодотворный климат, существенно отличающийся от инновационного климата крупных НИИ и ИП (организаций бюрократического типа).
- ◉ В-четвертых малые ИП более гибки, инициативны, лучше приспосабливаются к динамично изменяющейся внешней среде.

Малое инновационное предпринимательство может существовать в двух принципиально различных организационных формах:

- ◉ в форме индивидуального предпринимательства, без создания предприятия как самостоятельного юридического лица;
- ◉ путем создания самостоятельного предприятия, как отдельного юридического лица с правом осуществления всей хозяйственной деятельности от его имени.

Основные преимущества и недостатки индивидуального предпринимательства.

Преимущества	Недостатки
<ol style="list-style-type: none">1. Упрощенная процедура государственной регистрации при открытии и ликвидации.2. Простота открытия банковского счета.3. Упрощенная схема и более низкие ставки налоговых платежей.4. Упрощенный состав социальных платежей.5. Упрощенный менеджмент и снижение затрат на его осуществление.6. Упрощенная отчетность.7. Высокая степень мотивации труда и хозяйственной самостоятельности.	<ol style="list-style-type: none">1. Необходимость совмещения финансово-хозяйственной, инновационной и управленческой деятельности.2. Сложность получения кредитов под индивидуальную ответственность.3. Сложность получения государственного и других видов внешнего финансирования.4. Трудность завоевания доверия клиента при реализации инновационной продукции и услуг.5. Полная личная имущественная ответственность по обязательствам.

Малые инновационные предприятия могут быть классифицированы также по следующим признакам:

- **По характеру сочетания науки и производства:** научные, производственные и научно-производственные.
- **По числу стадий научно-производственного процесса:** одностадийные и многостадийные.
- **По характеру научно-производственного процесса:** непрерывные и прерывные (дискретные).
- **По широте продуктивно-тематического портфеля:** специализированные и диверсифицированные.

Для осуществляемых инновационных процессов малого ИП характерны следующие признаки:

- разработка и продвижение на рынок новых продуктов и технологий;
- высокая доля НИОКР для создания новых конкурентоспособных продуктов, работ, услуг;
- масштабное влияние инноваций, новых изделий и передовых технологий на оборот и прибыль предприятия;
- высокая доля инвестиций в НИОКР и связанное с ними обновление производства в общей инвестиционной политике предприятия;
- значительная часть научных и инженерно-технических работников в общей численности персонала предприятия;
- значительная доля научного, лабораторного и испытательного оборудования в основных фондах предприятия;
- высокий уровень риска при осуществлении инновационных проектов.

Уровень риска малых ИП резко возрастает при следующих обстоятельствах:

- использование стратегии, ориентированной на масштабные производства;
- наличие жесткой конкуренции на уже освоенных рынках, требующей значительных затрат на рекламу и продвижение инноваций;
- необходимость значительных начальных инвестиций в производство;
- ориентация на сложные технические системы;
- наличие сложных и длительных процедур испытания, апробации, лицензирования или сертификации инновационного продукта;
- узкой специализации в определенной сфере и невозможности ее расширения на базе имеющихся достижений;
- необходимости проведения масштабных и дорогостоящих исследований и разработок;
- сложности и высокой неопределенности сметных расчетов и экономических обоснований при составлении бизнес-плана, невозможности оценки или низкой вероятности технического, производственного или экономического успеха.

Основные проблемы, связанные с развитием малого инновационного бизнеса в России, сводятся к следующим моментам:

- Во-первых, развитие малого инновационного бизнеса дает стране эффект
- в том случае, если обеспечивается динамичное развитие крупных фирм, определяющих технический уровень и конкурентоспособность массовой продукции. Уже сейчас имеется множество уникальных разработок, которые невозможно запустить в серию из-за кризисного положения промышленных гигантов.
- Во-вторых, меры государственной поддержки сегодня адресованы всему малому бизнесу без различий в характере этого бизнеса, хотя очевидно, что разные виды малого бизнеса нуждаются в совершенно разной поддержке.
- В-третьих, значительная часть структур, созданных для поддержки инновационного бизнеса, работает с фирмами, весьма далекими от проблем создания новых товаров и технологий.

Характеристика сильных и слабых сторон малых инновационных предприятий по сравнению с крупными.

Сильные стороны	Слабые стороны
<ol style="list-style-type: none">1. Короткая длительность инновационного цикла.2. Прямые и персональные контакты с партнерами.3. Быстрое принятие управленческих решений.4. Высокая мотивация труда.5. Низкий уровень накладных расходов.6. Гибкая реакция на научно-технические достижения.7. Динамическая ориентация на спрос потребителя, свободные рыночные ниши.8. Отсутствие бюрократических структур в организации.9. Минимальная иерархия в менеджменте.	<ol style="list-style-type: none">1. Невысокий профессиональный уровень менеджмента.2. Незначительные возможности внешнего финансирования в т.ч. кредитования.3. Ограниченные возможности диверсификационного профиля предприятия.4. Высокий уровень риска в предпринимательской деятельности.5. незначительная степень разделения труда и специализации рабочих мест.6. Ограниченные возможности удовлетворения масштабов спроса.7. Персонифицированная ответственность за финансовые результаты деятельности.8. Отсутствие синергетического эффекта от совместной деятельности множества структурных подразделений предприятия.