

Планирование продаж

Состав команды:

Шубников Александр,

Анохин Алексей,

Усачев Роман,

Колесникова Милена,

Барт Лина,

Возжаева Анна

Средний чек клиента

- ▶ Самый оптимальный средний чек за покупку ароматизированных носков является 80-90 рублей за 1 пару.
- ▶ Так как средний чек по стране -58 рублей.
- ▶ Самый высокий показатель в Ленинградской области - примерно 200 рублей



Механизмы ценообразования

- ▶ Подписка Premium на сайте магазина (ежемесячно будут присылать 2 пары носков по сниженной цене)
- ▶ Предоставление скидок на определенные виды носков
- ▶ Специальные предложения
- ▶ Конкурентоспособная цена
- ▶ Продажа носков в комплектах (10 пар в одном комплекте, по фиксированной цене)



Воронка продаж через сайт интернет магазина

Зашли на сайт-1000 человек

Просмотрели товар-600 человек

Добавили в корзину-200 человек

Оставили форму обратной связи(личные данные и адрес доставки)-50 человек

Не оставили форму обратной связи-150 человек

Покупка

товара-20

человек

- Оформляет заказ
- Доставка товара
- Предлагаем скидку на последующую покупку
- Не оформляет заказ
- Предлагаем скидку на первый заказ
- Предлагаем акцию 1+1

Воронка продаж через рекламу в соц. сетях



План продаж по клиенту

	Месяц					
	Апрель	Май	Июль	Июнь	Август	Всего
Объем продаж, штук	300	350	260	200	150	1260
Цена реализации, руб	80	70	80	80	90	
Выручка, руб.	24000	24500	20800	16000	13500	98800