

12 правил жизни

Логунова Анна, 13НП1

Стремись быть, а не казаться.

Можно быть, а можно казаться.

Можно быть сильным, а можно им казаться. Можно быть умелым и знающим, а можно им казаться. Тот, кто кажется, а не есть, ежесекундно рискует быть разоблачённым и живёт под этим страхом. Надо быть, а не казаться. И надо иметь запас: быть лучше, сильнее, более умелым и добрее, чем кажешься.

Учись искусству говорить себе правду.

Учись говорить себе правду, овладевай этим непростым искусством, тогда картина мира будет адекватна. Говорить себе правду — значит видеть всю сложную комбинацию мотивов: и симпатичных, и не очень, лежащих в основе каждого собственного поступка и в каждой оценке поступков других людей. Простых мотивов не бывает.

Выбирай горизонтальную карьеру.

Вертикальная карьера — вне человека. Это должности, звания и богатство. А горизонтальная карьера — внутри человека. Это его ценности, знания, навыки и полезные привычки. Стремись к горизонтальной карьере, а не вертикальной. Восходи по ступеням профессионального мастерства, умения делать то, что не умеют другие, а не цепляйся за должности, звания и богатства. Должностей и званий можно лишиться, богатство — отобрать, а умение останется. Будет умение — всё будет.

Ставь большую цель за пределами жизни.

Малые цели — это те, которые достигают при жизни. Нередко достигнув такой цели, человек испытывает опустошение, разочарование, а то и утрачивает смысл дальнейшей жизни. Имей большую цель в жизни — такую, которую непременно достигнешь, но после смерти. Разгонишь поезд жизни и спрыгнешь на ходу. Тогда перестанешь плутать по жизни, она выпрямится натянутой струной и обретёт смысл, а ты увидишь свой путь. Путь, который подскажет, поддержит, защитит и ответит на все вопросы.

Радуйся неудаче больше, чем удаче.

Неудача указывает на ошибки, даёт обратную связь от реальности, помогает построить более адекватную картину мира, полную новых перспектив. Тому, кто умеет обращаться с парусом, и встречный ветер помогает. Обрадуйся новому богатству возможностей, которые приносит неудача, и ты научишься превращать минус в плюс.

Обходись без жалоб и просьб.

Не жалуйся и не проси, если только это не твой управленческий ход. Жалуются и просят от слабости, отчего становятся ещё слабее. Преврати жалобу или просьбу в предложение: предлагай, а не проси. Отказывающийся в жалобе или просьбе — ничего не теряет, отказывающийся принять предложение — упускает возможность.

Ощути силу в безразличии.

Поступай не «потому что», а «для того, чтобы».

Принимай решения, исходя не из причин, лежащих в прошлом, а из интересов будущего. Прошлого не изменишь, а будущее можно делать. Не борись за прошлое, а управляй будущим. Забудь как решение появилось, а просчитай все его последствия, лежащие в близком и отдалённом будущем: и хорошие, и плохие. Если они устраивают — принимай решение и действуй.

Управляй всем из любой точки.

Управлять можно всем и вся из любой точки пространства, из любой социальной позиции. Все управляют всеми. Даже камень на дороге управляет движением повозки. Каждый из нас, хочет того или нет, управляет всем миром. Только делает это плохо. Учись управлять любым объектом из любой точки и делать это хорошо.

Делай не человеку лучше, а человека лучше.

Можно делать лучше человеку, он будет доволен, иногда и благодарен. Но не всегда он сам становится от этого лучше, бывает, что и наоборот — становится более бесцеремонным или назойливым, а то и более беспомощным. Поступай с другими не так, чтобы человеку делать лучше, а так, чтобы человека делать лучше. Делать его более умелым, более самостоятельным, более сильным, более справедливым, более человечным и более мудрым.

Выбирая путь, думай, кто по нему пойдёт.

Дорога, лёгкая для одного, может быть неодолимо тяжёлой для другого. Люди разные, с разными способностями и возможностями. Не посылай робкого на переговоры с наглым. Не поручай лазать по скалам тому, кто боится высоты. Не сковываймышлёного подробными инструкциями. Вглядывайся кто перед тобой прежде, чем указать ему дорогу или способ.

Хорошее дело должно быть рентабельным.

Хорошее дело должно быть рентабельным, иначе оно не выигрывает конкуренции с делом злым. Тот, кто делая хорошие дела, разоряется, тот дискредитирует эти дела, лишая других надежды на справедливость жизни. Если доброе дело оказалось даже в далёкой перспективе убыточным, значит оно непродуманно или делается плохо, а значит, не является хорошим.

КОНЕЦ.