

# Классификация стран мира

Единого подхода к классификации стран не существует.

**Применяется множество классификаций, в основу которых положены различные принципы, в т.ч.**

- 1. Стандартная классификация международных организаций (деление на индустриальные, развивающиеся и страны с переходной экономикой)**
- 2. По уровню экономического развития и степени открытости экономики.**
- 3. По уровню жизни (доходов) населения**
- 4. По уровню общественного развития.**

Важнейшими комплексными показателями, отражающими состояние национальной экономики, являются:

**Экономический потенциал** – совокупная способность экономики страны, ее отраслей, предприятий, хозяйств осуществлять производственно-экономическую деятельность, выпускать продукцию, товары, услуги, удовлетворять запросы населения, общественные потребности, обеспечивать развитие производства и потребления.

Измеряется объемом, структурой, качеством и техническим уровнем производимых товаров и услуг

**Национальное богатство – макроэкономический показатель, представляющий в денежном выражении совокупность активов, созданных и накопленных обществом за все время его производственной деятельности.**

Национальное богатство с точки зрения накопленного капитала включает

- физический капитал
- природный капитал
- человеческий капитал
- финансовый капитал

По данным ЦЭМИ РАН (без учета человеческого, социального и большей части экологического капитала), национальное богатство России оценивается величиной в 350 трлн. долл.

Система показателей статистики национального богатства состоит из следующих показателей:

- наличия (объема) и структуры богатства;
- воспроизводства важнейших его частей;
- динамики всего богатства и его составных элементов;
- размещения богатства на территории страны;
- охраны природных ресурсов и их восполнения.

Величина экономического потенциала и экономического богатства страны исторически обусловлена, поэтому на их основе межстрановые сравнения не производятся

**Уровень экономического развития-**  
отражает достигнутый уровень  
производства и его эффективность, а  
также включает уровень доходов на  
душу населения, отраслевую структуру  
национальной экономики и др.  
Определяется относительно базового  
уровня, как правило относительно  
соответствующих показателей США



**Главными макроэкономическими показателями**, определяющими место каждой страны в мировой экономике, являются: ВВП (валовой внутренний продукт), ВНП (валовой национальный продукт) и НД (национальный доход).

ВВП (ВНП) - стоимость конечного производства товаров и услуг в экономике за один год (квартал, месяц) как в текущих (действующих), так и в постоянных (базового года) ценах.

НД – стоимость вновь созданных товаров и услуг в экономике за один год

**Каждый этап развития национальной экономики и всего мирового хозяйства в целом вносит те или иные изменения в состав основных показателей.**

# ПРИНЦИПЫ МЕЖСТРАНОВЫХ СРАВНЕНИЙ

## *Принципы расчета сравниваемых показателей:*

- Приведение к единому периоду времени (дефляция показателей);
- Приведение к единой валюте (пересчёт показателей с учётом паритета покупательной способности валют);
- Единая методика расчётов сравниваемых показателей;
- Использование среднестатистических (относительных) показателей.

**Паритет покупательной способности**  
– фактическое соотношение между  
валютами стран, рассчитанное как  
соотношение цен на аналогичные  
товары и услуги в этих странах.

Поскольку страны существенно различаются между собой по численности населения, то наиболее точную характеристику уровня их экономического развития дает величина ВВП, ВВП или национального дохода, приходящаяся на одного человека.

Одной из распространенных классификаций является деление мировой экономики на группы стран по уровню дохода на душу населения.

Такой подход используется в ООН, МВФ, МБРР (абсолютные показатели дохода на душу населения по странам исчисляются ежегодно). Например, МБРР различает три группы стран в соответствии с уровнем дохода. В 1995 г. были определены следующие граничные значения годового дохода на душу населения: низкий уровень доходов – не более 765 долл. (49 стран), средний уровень доходов – от 766 до 9385 долл. (58 стран), высокий уровень доходов – 9386 долл. и выше (26 стран).

Дополнительная граница дохода на душу населения 3035 долл. вводится между уровнем доходов незначительно выше и незначительно ниже среднего.

## Для определения уровня экономического развития стран рассчитывают:

- производство основных видов продукции па душу населения, характеризует развитие отдельных отраслей;
- уровень и качество жизни населения (потребительская корзина, прожиточный минимум, потребление на душу населения основных продуктов питания в калориях, обеспеченность товарами длительного пользования);
- состояние трудовых ресурсов, (средняя продолжительность жизни, уровень образования, число учащихся и студентов на 10 000 населения и т. д.);
- развитие сферы услуг (число врачей на 100 000 населения, число больничных коек на 1000 населения. обеспеченность жильем);
- показатели экономической эффективности (производительность труда, капиталоемкость единицы ВВП или конкретного вида продукции, фондоотдача единицы основных фондов, материалоемкость единицы ВВП или конкретных



- активность в мировой торговле, основными показателями которой служат экспортная квота (соотношение объема экспортируемых товаров и услуг к ВВП/ВНП; удельный вес всех импортируемых товаров и услуг в их общем объеме; структура экспорта (соотношение или удельный вес экспортируемых товаров по видам и степени их переработки); структура импорта ("особенно соотношение объемов ввозимого в страну сырья и готовой продукции, что наиболее ясно показывает зависимость экономики страны от внешнего рынка и уровень развития отраслей страны в мировом производстве ВВП/ВНП и в мировой торговле;
- показатели вывоза капитала: объем зарубежных инвестиций данной страны и его соотношение с национальным богатством страны; соотношение объема прямых зарубежных инвестиций данной страны с объемом прямых иностранных инвестиций на ее территории; объем внешнего долга страны и его соотношение с ВВП/ВНП данной страны.

Все приведенные выше показатели в той или иной мере учитываются в разработанной Экономическим и Социальным советом ООН классификации стран мира, которая периодически пересматривается в соответствии с изменениями, происходящими в мировой экономике.

**В этой классификации выделены три группы стран:**

- **развитые**
- **развивающиеся страны**
- **страны с переходной экономикой**

К числу развитых в начале 90-х гг. XX в. относились страны с душевым производством ВВП от 5000 - 6000 долл. в год и выше, значительной долей промышленности и сферы услуг.

К развитым относятся 29 стран, входящих в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)

Все эти страны отличают интенсивный темп развития экономики, высокий уровень развития производительных сил. Здесь сосредоточена подавляющая часть экономического и научно-технического потенциала мира.

В развитых странах проживает 1,2 млрд. человек (23% всего населения мира). Они сосредоточивают около 70% мирового ВВП, и дают 70-75% мирового промышленного производства. ВВП на душу населения колеблется в этих странах от 10 до 25 тыс. долл. На них приходится около 70% мирового внешнеторгового оборота.

ОЭСР была создана в 1961г. вместо Организации европейского экономического сотрудничества с целью выработки согласованной политики, направленной на достижение устойчивого экономического роста, сохранения финансовой стабильности, расширения мировой торговли на многосторонней равноправной основе.

В состав ОЭСР с момента ее основания входили: Австрия, Бельгия, Германия, Великобритания, Греция. Дания, Ирландия, Исландия. Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Норвегия, Португалия, Франция. Швейцария, Швеция, Турция, США, Канада, Япония, Финляндия, Новая Зеландия, Австралия.

В 1990-е гг. к ОЭСР присоединились Мексика, Чехия, Венгрия, Польша, Республика Корея. Подала заявку на вступление и Россия. Высший орган - Совет представителей стран-участниц со штаб-квартирой в Париже, заседает один раз в год.

Развитые страны делятся на две группы:

1. Наиболее развитые страны мира (США, Япония, Великобритания, Германия, Франция, Италия, Канада).

Эти страны отличают следующие особенности:

- ориентация на развитие наиболее перспективных отраслей

экономики (электроника, авиастроение и т. д.);

- обеспечение высокого качества продукции;
- использование ресурсосберегающих технологий;
- наличие высокоэффективной рыночной инфраструктуры;
- развитие научно-технического прогресса, высокоэффективного производства НИОКР с передачей производства за пределы страны;
- экспорт современной техники, технологий, патентов, лицензий;
- преимущественно демократическое устройство государства;

2. Среднеразвитые страны (Греция, Португалия, Кипр и др.), в основном входящие в Евросоюз.

- Одна из главных особенностей развитых стран – относительно равномерное распределение доходов, а также относительно равномерное хозяйственное освоение территории.
- Для них свойственна социальная ориентированность экономики, в частности поддержка малообеспеченных слоев населения (пенсионеров, студентов, инвалидов и т.п.). Большие капиталовложения в науку (2-3% ВВП) и внедрение ее достижений в производство определяют высокий интеллектуальный уровень труда.
- Гуманизация экономики развитых стран означает высокий процент расходов на медицину, образование, культуру. Значительны также и расходы на охрану окружающей среды (3-4% ВВП), что подтверждает высокий уровень экологизации экономики.

- В развитых странах происходит падение роли «нижних» этажей индустрии (традиционно добывающие отрасли) и одновременно наращивание производства в «верхних этажах» за счет развития отраслей высоких технологий.
- Международная специализация – наукоемкая, высокотехнологичная продукция
- Передача «низкоквалифицированных» производств в развивающиеся страны и сохранение у себя только верхней части производственного комплекса есть своего рода инструмент конкурентной борьбы со странами с низким уровнем заработной платы, с импортом дешевых изделий из стран «новой индустриализации».
- Развитые государства - экспортеры не только промышленной продукции, но услуг и капитала.



## II. Развивающиеся страны.

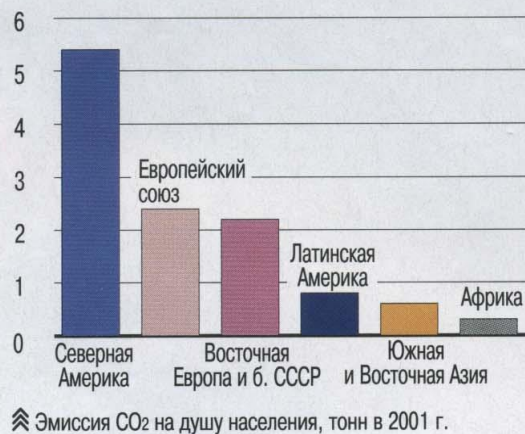
В международной классификации в эту группу включают страны, освободившиеся от колониальной и полуколониальной зависимости к концу XIX и в XX столетии.

Развивающимися считаются страны, где уровень ВВП и национального дохода на душу населения недостаточен, чтобы создать сбережения, необходимые для осуществления инвестиций. Они характеризуются значительной долей первичных секторов экономики, отсталым технологическим уровнем, низким уровнем жизни большей части

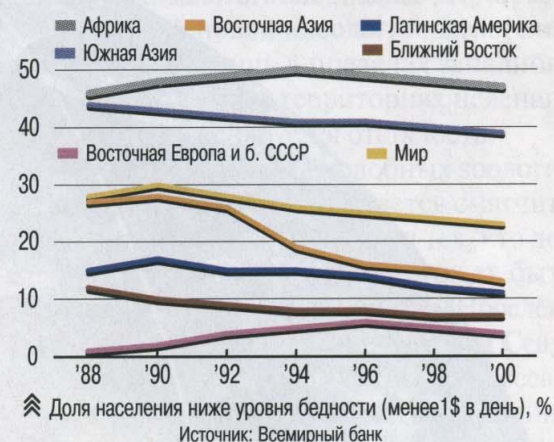
Население Земли растет за счет развивающихся стран



Больше всего углекислого газа в атмосферу выбрасывают американцы



В целом по миру бедность сокращается, но в Африке и Южной Азии остается важнейшей проблемой



Различают четыре группы развивающихся стран:

**наиболее развитые (новые индустриальные страны);**

**страны – экспортеры нефти;**

**среднеразвитые;**

**слаборазвитые (наименее развитые).**

**К числу развивающихся стран мира относятся и социалистические страны (Куба, Вьетнам, Северная Корея) с сохранившейся командно-административной системой управления.**

Новые индустриальные страны (НИС) - группа развивающихся стран, которые

- отказались от специализации на первичных видах экономической деятельности (добыча полезных ископаемых, сельское хозяйство),
- добились значительных успехов в индустриализации,
- создании отдельных видов современных наукоемких отраслей,
- существенно расширили экспорт продукции обрабатывающей промышленности и по ряду показателей социально-экономического развития
- приближаются по ряду макроэкономических показателей к нижнему эшелону развитых стран.

К новым индустриальным странам относят Сянган (бывший Гонконг), Республику Корея, Сингапур, Тайвань, Аргентину, Бразилию, Мексику, Турцию.

В 1980-е гг. появилось второе поколение новых индустриальных стран Малайзия, Таиланд, Индонезия. Индия, Филиппины.

Основной прирост обрабатывающей промышленности и экспорта готовых изделий за последнее время в мире был обеспечен именно новыми индустриальными странами. Это не только результат различий в факторах и условиях их развития, но и благоприятных внешних обстоятельств.

## Для новых индустриальных стран характерны следующие особенности:

- ориентация на развитие перспективных отраслей промышленности (электроника, производство элементов компьютеров и проч.), продукция которых в основном предназначается для экспорта;
- массовая закупка патентов, лицензий, технологии и их применение с опорой на дешевую рабочую силу, сырье с поставкой продукции на неустойчивые развивающиеся рынки;
- развитие хозяйственных процессов, присущих развитым государствам: концентрация производства, формирование финансового капитала;
- возникновение ТНК;
- опора на зарубежные займы, инвестиции;
- высокая активность государства в проводимых экономических реформах



Вторую группу развивающихся стран образуют нефтеэкспортирующие страны обладающие уникальными природными ресурсами (Катар, Кувейт, Бахрейн, Саудовская Аравия, Ливия, ОАЭ, Ирак и др.).

Их характерные признаки:

- высокий доход на душу населения
- высокий природно-ресурсный потенциал развития,
- важная роль на рынке энергетического сырья и финансовых средств,
- выгодное экономико-географическое положение.

Соотношение между доходами от нефти и численностью населения создает специфические условия, позволяющие достигать высоких среднедушевых показателей ВВП.

К среднеразвитым развивающимся странам (их около 30) относятся государства отсоединение от патриархального, родового уклада хозяйствования, с достаточно развитой системой социальных отношений, перешедшие к поликультурной системе земледелия и имеющие предприятия пищевой и легкой промышленности.

К группе наименее развитых стран относятся около 40 государств. Как правило, они имеют монокультурную структуру хозяйства, высокую степень зависимости от внешних источников финансирования социально-экономического развития.



III. Третья группа стран в мировой экономике.

Эту группу стран в мировой классификации образуют страны с переходной экономикой, трансформирующейся из социалистической в рыночную.

К числу таких стран относятся Россия, государства Балтии, Восточной Европы, Украина, Белоруссия, Казахстан и ряд других.

Страны Восточной Европы преимущественно входят в ЕС.