

ПРЕДСТАВЛЯЕТ ПРОЕКТ:

«Медицинская сигнализация SOS»



Координация медицинского персонала и система быстрого реагирования



Координация врачей

Целевой рынок:

Это система по координированию медицинского персонала с использованием передовых технологий.

Описание позицируемого к конкуренту :

1. Экстренное реагирование нужного специалиста на место происшествия.
2. Дистанционная связь между персоналом и пациентами.



Проблема



- Зачастую в медицинских учреждениях бывают ситуации, когда на поиск нужного специалиста тратится очень много времени.
- Отсутствие единой базы по управлению и координации персонала.
- Личный мобильный телефон медицинский персонал вправе забыть или отключить.
- Отсутствие связи между персоналом и пациентом при манипуляциях.
- Зачастую трудно уследить за событиями по прибытию и убытию



Решение



- Пациент по специфике болезни нажимает на кнопку вызова нужного специалиста.
- Каждому врачу выдается служебный мобильный телефон.
- Программное обеспечение для управления и координации всего медицинского персонала.
- Браслеты и кулоны на пациенте помогут вызвать персонал при необходимости.
- Современная пропускная система с идентификацией отпечатков пальца и историей прибытия и убытия всего персонала.



СИСТЕМА ВЫЗОВА ВРАЧА В ЭКСТРЕННОЙ СИТУАЦИИ



Пропускная система с историей событий



Что входит в комплект:

- Блоки с кнопками SOS
- Кулоны и браслеты
- Динамик
- Сирена
- Мобильные телефоны
- Программное обеспечение
- Личный виртуальный чат
- Годовое техническое обслуживание



Преимущество продукта



- Экстренный вызов врача
- История и контроль качества по каждому вызову
- Управление и координирование персонала
- Связь между персоналом и пациентом
- Онлайн-чат внутри персонала
- Реагирование на экстренные случаи
- Экономия времени
- Контроль качества посредством программного обеспечения
- Управление и контроль по прибытию и убытию персонала.



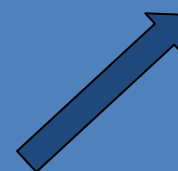
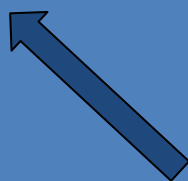


Государств

о



Частные
клиники



«Медицинская
сигнализация SOS»

Описание схемы продажи: государство, также частные клиники покупают запатентованную идею и реализуют ее.

| | | | |
|-------------------------------|----------------|---|--|
| доходы | | | |
| продажа частным клиникам | 40000\$ | 1 | |
| гос.больницы(через гос.закуп) | 50000\$ | 2 | |
| ИТОГО | 90000\$ | | |
| расходы | | | |
| покупка оборудования 1 | 10000\$ | | |
| покупка оборудования 2 | 15000\$ | | |
| техническое обслуживание 1 | 1,500\$/мес | | |
| техническое обслуживание 2 | 2250\$/мес | | |
| реклама | 5000\$ | | |
| ИТОГО | 33750\$ | | |
| остаток | 56250\$ | | |

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



**Информация об основателях проекта:
Нугуманова Динара, Дайырбекулы
Абай.**