



DOLBAYOB

3

6HBON

GLOBAL WORLD BRANDS OF ZAEBOVIE PRODAZHNIKI



Tốt nhất trong kinh doanh

#### DOLBAYOBY SHIBON

#### ЭТАПЫ СОЗДАНИЯ БИЗНЕСА

	DISTILOA
01	ХУ ИЗ «ИП» И С ЧЕМ ЕГО ЕДЯТ
02	ТОПТМОДЕЛЬ ПО АМЕРИКАНСКИ? NO! МОДЕЛЬ ТОРГОВПИ
03	ПОДЕШЕВЛЕ СКУПАЙ, ПОДОРОЖЕ ПРОДАВАЙ
04	ПЕРВАЯ ЗАКУПКА – КАКАЯ ОНА?
05	ПОИСК ПОСТАВЩИКА
06	ПОДГОТОВКА К ТОРГОВЛЕ
07	КАРТОЧКА ТОВАРА
08	ПРОДВИЖЕНИЕ ТОВАРА

## ХУ ИЗ «ИП» И С ЧЕМ ЕГО ЕДЯТ







### ХУ ИЗ «ИП» И С ЧЕМ ЕГО ЕДЯТ









# ТОП МОДЕЛЬ ПО АМЕРИКАНСКИ? NO! МОДЕЛЬ ТОРГОВЛИ

1. Можно закупать готовый товар и перепродавать его.

Производятся оптовые закупки из России или Китая, далее выкидывается товар на площадку в качестве собственного бренда. При этом бренд этого регистрировать не обязательно.

2. Можно производить свой товар и продавать на площадке.

Можно развивать через Wildberries собственную торговую марку, оформить ее лучше не сразу, а только после запуска продаж.

3. Дрогочипинг на WB пока недоступен, но им уже можно заниматься на OZON.

ску из ит? А хуй его знает»

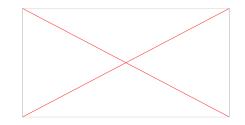
# ПОДЕШЕВЛЕ СКУПАЙ, ПОДОРОЖЕ ПРОДАВАЙ

САДОВОД



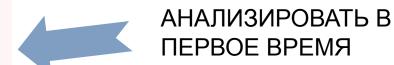
Скажем, например, в карточке товара мы видим, что 200 единиц было продано, мы смотрим когда был первый отзыв. Например, сегодня 10 апреля, а первый отзыв был 10 февраля, значит, за 2 месяца этот товар продался 200 раз. То есть у данного предпринимателя этот товар в среднем продается 100 раз за месяц.

AliExpress



**SHEIN** 









#### ПЕРВАЯ ЗАКУПКА – КАКАЯ ОНА?

Attention!

## РЕКОМЕНДУЕМАЯ СЕБЕСТОИМОСТЬ ТОВАРА - **1500 РУБЛЕЙ**

#### ВАЖНО!

1. Товар не должен быть хрупким, габаритным, тяжелым;

2. Не начинать с электроприборов одежды, обуви

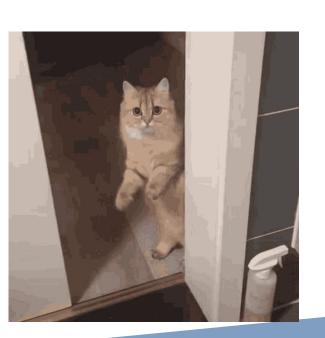




#### ПОИСК ПОСТАВЩИКА

# 

ИДЕМ ДАЛЬШЕ





#### ПОДГОТОВКА К ТОРГОВЛЕ



Необходимо подготовить товар <del>НА СВОЕМ</del> <del>СКЛАДЕ</del> у кого-то на хате, перед отправкой

НАКЛЕЙКИ

ШТРИХКОД

УПАКОВКА

#### КАРТОЧКА ТОВАРА

«Особенно важна первая фотография – продает, по факту, она. Посмотрите на конкурентов, проанализируйте карточки товаров у других продавцов, делайте выводы и учитесь.»

Так сказал КоНьФуцИй







#### ПРОДВИЖЕНИЕ ТОВАРА

- Самовыкупы помогают выйти в топ и продвинуться легко и быстро.
- Отзывы помогают повысить уровень доверия. Повышают конверсию в покупку.
- Внутренняя реклама пока не самый эффективный канал продвижения. На данный момент не рекомендую, но стоит сейчас потихоньку учиться, дабы в нужный момент воспользоваться.
- Внешний трафик нагнать его очень сложно, но можно. Этот инструмент я рекомендую использовать, когда уже все другие инструменты вы применили и уперлись в потолок маркетплейса, а также наработали огромный опыт.



#### DOLBAYOBY SHIBON

#### ЭТАПЫ СОЗДАНИЯ БИЗНЕСА

	DISTILOA
01	ХУ ИЗ «ИП» И С ЧЕМ ЕГО ЕДЯТ
02	ТОПТМОДЕЛЬ ПО АМЕРИКАНСКИ? NO! МОДЕЛЬ ТОРГОВПИ
03	ПОДЕШЕВЛЕ СКУПАЙ, ПОДОРОЖЕ ПРОДАВАЙ
04	ПЕРВАЯ ЗАКУПКА – КАКАЯ ОНА?
05	ПОИСК ПОСТАВЩИКА
06	ПОДГОТОВКА К ТОРГОВЛЕ
07	КАРТОЧКА ТОВАРА
08	ПРОДВИЖЕНИЕ ТОВАРА



#### ЭТАПЫ СОЗДАНИЯ БИЗНЕСА

