

ГОРБУНОВА ЯНА

СНИГИРЕВА АНАСТАСИЯ

ВЕСЕЛКОВА ТАТЬЯНА

НОВОСЕЛОВА АЛИНА

ГЕРАСИМОВА АНАСТАСИЯ

ЛУКАШЕНКО ВАЛЕРИЙ

МН16-Б2,1



# Съедобные букеты

# Рабочая тетрадь

---

**МЫ-** съедобные букеты онлайн

**ПОМОГАЕМ-** людям, которые хотят удивить подарком

**РЕШИТЬ-** проблему не знания, что же дарить

**С ПОМОЩЬЮ-** букетов из различных продуктов или иных вещей

# Проблемное интервью

Гипотеза	Вопросы	Подтвердилась ли
У людей есть проблема необычного/оригинального подарка.	1. Как часто вы дарите подарки?	Большинство ответило, что необычным/оригинальным подарком для них является «подарок hand-made».
	2. Что для вас необычный подарок?	
	3. Какой самый необычный подарок вы дарили кому-либо?	<u>Гипотеза подтвердилась.</u>
Букеты из еды гораздо больше нравятся представителям мужского пола.	1. Укажите ваш пол.	При обработке ответов, выяснилось, что мужчины хотели получить в подарок съедобный букет не меньше чем девушки.
	2. Хотели бы вы получить в подарок съедобный букет?	
		<u>Гипотеза подтвердилась.</u>
Подарок ценой от 2000 до 3000 рублей - является дорогим по меркам Перми	1. Какую сумму вы бы отлали за такой букет	Многие ответили, что за такой букет вполне можно отдать сумму в 2000-3000 рублей.
	2. Готовы ли вы доплачивать за дорогие ингредиенты?	

# MVP И ЦЕННОСТЬ

MVP и ценность	Проблема	Решение	Ценность
customer development: какими словами клиент описывает проблему	Не знаю, что подарить Хочу, что то оригинальное	Изготовление букетов из различной еды и вещей ( по идеям заказчика)	
customer development: как клиенты решают проблему сейчас	Ищут на просторах интернета, в соц. сетях	Находят в интернете, что-то оригинальное; заказывают у конкурентов	Сокращение времени на выбор и идею подарка; оригинальный подход;
customer development: в какую сумму обходится проблема	Букет или оригинальный подарок выходит: 900-1500р и более	Создать продукт оригинальнее, более лучшего качества, нежели у конкурентов	

